

Guerra por Nisa: el actual presidente y Vithas afirman tener el control

La fusión hospitalaria, en manos del 20% de accionistas que duda si vender

O. Fontanillo / A. Vigarío
VALENCIA / MADRID.

La toma de control de Hospitales Nisa se ha convertido en una guerra abierta entre los accionistas que han cerrado filas en torno al proyecto de continuidad liderado por el presidente de la compañía, Manuel Giner, y el Grupo Vithas, propiedad de la familia Gallardo -dueños de Almirall- y La Caixa. Tras semanas de movimientos de ambas partes por hacerse con la mayoría del capital, los dos afirmaban ayer haberlo conseguido: Giner asegura contar con el apoyo del 49 por ciento de los títulos y estar en negociación con el 20 por ciento aún indeciso, mientras que Vithas comunicaba a Competencia que había logrado la adhesión de cerca del 50 por ciento del accionariado y que mantenía la puerta abierta al resto. Uno y otro quieren llegar a la junta general de accionistas de Nisa, que se celebra el sábado, con más del 51 por ciento de los títulos, por lo que han intensificado su ofensiva en las últimas horas.

"Es difícilmente asumible que un potencial comprador haya alcanzado una cifra similar", afirman los accionistas liderados por Giner.

Segundo grupo nacional

La familia Gallardo busca configurar el segundo grupo de hospitales privados de España, con 19 centros, sólo por detrás de QuirónSalud. Esta envergadura ha llevado a Vithas a iniciar "el proceso de comunicación de la operación a las autoridades,

en cumplimiento de la Ley de Defensa de la Competencia". Fuentes de la entidad detallan que, "según los expertos y abogados que están asesorando, la operación no debería plantear problemas, ya que la presencia de ambos grupos es complementaria, a excepción de los mercados de Madrid y Alicante".

Nisa gestiona siete hospitales -en Comunidad Valenciana, Madrid y Andalucía-, mientras que Vithas tiene 12 hospitales y 13 centros sanitarios especializados -ubicados en Cataluña, Galicia, País Vasco, Madrid, Comunidad Valenciana, Andalucía y las Islas Canarias-.

"La entrada de Vithas en Nisa permitirá a la compañía incrementar su valor, al aportarle experiencia de gestión y la oportunidad de representar un tamaño relevante en el mercado español, ante un panorama sanitario que camina hacia la consolidación y donde el éxito futuro pasa por construir un proyecto conjunto potente y estable entre los dos grupos", subraya.

Los Gallardo ya tienen el apoyo de Atitlan, el fondo de Roberto Centeno

Vithas, el grupo hospitalario de los hermanos Gallardo, inició las primeras negociaciones para comprar Nisa hace dos años, proceso complicado por la atomización del capital de la firma valenciana, dividido entre más de 500 titulares. El acuerdo cerrado hace una semana con la agrupación de 100 accionistas, que sumaban más de un 10 por ciento, representadas por la consultora Maini, y con la sociedad de inversión Atitlan, el fondo de inversión de Roberto Centeno, que tenía el 6 por ciento, le abrieron las puertas del resto de accionistas.



Fachada del hospital Nisa Pardo de Aravaca, en Madrid. ee

El plan de Vithas pasa por mantener la marca, el equipo de gestión, el modelo de prestación sanitaria y la sede social de Nisa, en Valencia.

El grupo mantiene su oferta al resto de accionistas abierta, con un

precio de 16 euros por acción.

Por su parte, el grupo de accionistas encabezado por el presidente Manuel Giner afirma "buscar la mejor solución para todos los accionistas, que les permita, tanto a los que deseen transmitir sus acciones obtener las mejores condiciones y una mayor liquidez, como a los que tengan voluntad de permanecer en la compañía lograr una estabilidad societaria y un marco que les permita sentirse cómodos e involucrados en la misma".

"Lo que realmente tienen que hacer es pensar con calma, ya que tienen unas acciones valiosas que alcanzarán mayor valor si todos los accionistas actuamos juntos y de manera coordinada", ha señalado Manuel Giner.

Faes Farma sigue analizando compras para crecer

Asegura que en 2016 volverá atener resultados récord

C. Larrakoetxea BILBAO.

El presidente del grupo farmacéutico Faes Farma, Mariano Ucar Angulo, se presentó ayer ante la junta de accionistas recalcando que en el ejercicio 2015 "se han obtenido los mejores resultados de la historia de la compañía" y que en 2016 volverán a superarse ampliamente creciendo cerca de un 11 por ciento en ventas y entre un 16 y un 21 por ciento en beneficios, colocándose entre los 35 y 37 millones.

A pesar de que Faes quiere crecer más rápido, por lo que está en posición compradora, Ucar aseguró que si no han hecho ninguna adquisición es porque no se han dado las oportunidades.

La historia del éxito de Faes Farma, que en 2015 se revalorizó en bolsa un 60 por ciento, mientras que el Ibex caía un 7 por ciento, sigue siendo su antihistamínico Bilastina. Después la mayor sorpresa del ejercicio pasado, cuya tendencia se mantiene, fue el despegue en ventas de las vitaminas Hidroferol, con unos ingresos de 10 millones, lo que implica un laza del 23,4 por ciento y en lo que va de 2016 acumula otro crecimiento de ventas del 14 por ciento.

Otro punto fuerte de Faes está siendo su diversificación a alimentación animal (Ingaso) y su apuesta por los mercados exteriores, que ya aportan el 43 por ciento de los ingresos.

El mayor crecimiento orgánico que espera Faes provendrá de Japón, mercado en el que está apunto de entrar Bilastina, en que aspira a copar entre un 10 y un 20 por ciento de la cuota de mercado, sobre una tarta global de 1.340 millones de euros.

Ford renuncia a 200 empleados por ajustes en producción

La demanda europea no alcanza el volumen previsto por el grupo

O. F. / Agencias VALENCIA.

Las previsiones de ventas que Ford se había planteado para el mercado europeo este año no se están cumpliendo, lo que ha obligado a la multinacional a ajustar la pro-

ducción destinada a esta zona. En este contexto, la dirección de la planta de Ford en Almussafes ha comunicado al comité de empresa que la factoría reducirá su actividad en 100 unidades diarias hasta final de año -hasta dejarla en unos 1.890 coches por día-, lo que tendrá un impacto directo en la plantilla.

En concreto, la firma no renovará los contratos de 200 de los 430 empleados que se incorporaron, de manera eventual, en 2015, para cu-

brir las necesidades derivadas del aumento de producción. Su salida se producirá a finales de julio, según ha explicado Carlos Faubel, representante de UGT en la planta.

El portavoz sindical ha informado también de que el próximo lunes se parará la planta de motores durante todo el día, para ajustar la producción. En mayo, se suspendió la actividad dos días.

Entre la bajada de producción y las suspensiones diarias, se estima

el recorte total en unidades fabricadas en unas 17000 en todo el año.

Los empleados con contrato fijo -que trabajan en tres turnos en la planta de montaje y en dos turnos en la de motores- no se verán afectados por los ajustes.

Más trabajadores fijos

Faubel explica que Ford se ha comprometido a convertir en fijos a 859 operarios eventuales que fueron contratados como temporales en

2013, cuando los trabajadores agotaron sus tres años de temporalidad, tal y como acordó con UGT. "Eso se tiene que seguir cumpliendo", ha recalcado. De hecho, ha afirmado que, desde mayo, ya se ha ido realizando el cambio, conforme los trabajadores van llegando a los tres años de temporalidad.

Los ajustes no se limitarán a la planta valenciana del grupo, que exporta el 95 por ciento de su producción a 70 países.