FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Consolidated statement of financial position at

31 December 2020

(Amount in thousands of euros)

Assets	Note	2020	2019
Property, plant and equipment	4	91,254	78,703
Right-of-use assets	4	3,991	5,229
Intangible assets	5	165,523	170,609
Investment Properties		1,550	1,550
Other financial assets	6	338	460
Deferred tax assets	9	11,487	14,133
Total non-current assets		274,143	270,684
Inventories	7	91,591	71,454
Other financial assets	6	1,926	1,330
Trade and other receivables	8	105,280	97,352
Cash and cash equivalents		91,210	52,853
Total current assets		290,007	222,989
Total assets		564,150	493,673

Equity	Note	2020	2019
Equity	10		
Capital		28,524	27,815
Issue premium		1,460	1,460
Other reserves		344,896	298,323
Cumulative earnings		104,268	90,632
Translation differences		(2,489)	2
Treasury Shares		(5,264)	(5,264)
Equity attributed to owners of equity instruments of the Parent Company		471,395	412,968
Non-controlling interest		1,482	686
Total equity		472,877	413,654
Liabilities			
Other financial liabilities	12	3,515	3,569
Lease liabilities	12	1,583	2,801
Provisions	14	803	683
Other non-current liabilities		500	500
Capital grants		187	187
Total non-current liabilities		6,588	7,740
Other financial liabilities	12	10,431	9,664
Lease liabilities	12	2,380	2,401
Trade and other payables	16	59,331	51,523
Current income tax liabilities	9	1,243	1,208
Provisions	14	11,241	7,181
Other current liabilities		59	302
Total current liabilities		84,685	72,279
Total Liabilities		91,273	80,019
Total equity and liabilities		564,150	493,673

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The consolidated annual report attached forms an integral part of the consolidated financial statements.

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Consolidated income statement
for the year ended
31 December 2020

(Amount in thousands of euros)

	Note	2020	2019
Ordinary income	18	380,240	357,398
Other income	18	31,247	25,787
Change in finished goods and works in progress	7	2,211	3,668
Consumption of raw materials and other consumable materials		(142,614)	(133,656)
Expenses from employee remuneration	19	(83,136)	(76,313)
Depreciation expenses	4 and 5	(14,826)	(12,679)
Losses from impairment of non-current assets	5	(5,540)	(3,972)
Other expenses	20	(80,811)	(85,374)
Financial income	21	156	59
Finance costs	21	(2,045)	(743)
Profit Before Tax		84,882	74,175
Income tax expenses	9	(11,506)	(10,149)
Profit for the year		73,376	64,026
Profit for the year attributable to holders of equity instruments of the Parent Company		72,549	63,962
Profit for the year attributable to non-controlling interest		827	64
Profit for the year		73,376	64,026
Earnings per share from the profit from ongoing activities attributable to holders of ordinary equity instruments of the Parent Company			
Basic earnings per share (in euros)	11	0.259	0.234
Diluted earnings per share (in euros)		0.259	0.234

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Consolidated statement of comprehensive income
for the year ended
31 December 2020

(Amount in thousands of euros)

	2020	2019
Profit for the year	73,376	64,026
Other comprehensive income:		
Items to be reclassified to profit or loss		
Translation differences from financial statements of foreign businesses	(2,491)	11
Other comprehensive income for the year, net of tax	(2,491)	11
Total profit(loss) for the year, net of tax	70,885	64,037
Total profit(loss) for the year attributable to:		
Holders of equity instruments of the Parent Company	70,885	64,037

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The consolidated annual report attached forms an integral part of the consolidated financial statements.

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Consolidated statement of changes in equity
for the year ended
31 December 2020

(Amount in thousands of euros)

	Equity attributable to holders of equity instruments of the Parent Company								
			Other	Other comprehensive income					
	Capital (Note 10)	Issue premium	Reserves (Note 10)	Translation differences	Retained earnings	Treasury shares	Total	Non-controlling interests	Total equity
Balance at 31 December 2019	27,815	1,460	298,323	2	90,632	(5,264)	412,968	686	413,654
Total profit(loss) for the year	-	-	-	(2,491)	72,549	-	70,058	827	70,885
Capital increases	709	-	(709)	-	-	-	-	-	-
Capital increase costs	-	-	(92)	-	-	-	(92)	-	(92)
Application of accrued earnings	-	-	52,306	-	(52,306)	-	-	-	-
Dividends (Notes 10, 12 and 29)	-	-	(4,932)	-	(7,303)	-	(12,235)	-	(12,235)
Transfers	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Other transactions	-	-	-	-	696	-	696	(31)	665
Balance at 31 December 2020	28,524	1,460	344,896	(2,489)	104,268	(5,264)	471,395	1,482	472,877

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductora-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The consolidated annual report attached forms an integral part of the consolidated financial statements.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Consolidated statement of changes in equity
for the year ended
31 December 2019

(Amount in thousands of euros)

	Equity attributable to holders of equity instruments of the Parent Company								
			Other	Other comprehensive income					
	Capital (Note 10)	Issue premium	Reserves (Note 10)	Translation differences	Retained earnings	Treasury shares	Total	Non-controlling interests	Total equity
Balance at 31 December 2018	27,009	1,460	263,432	(9)	73,255	(5,264)	359,883	271	360,154
Total profit(loss) for the year	-	-	-	11	63,962	-	63,973	64	64,037
Capital increases	806	-	(806)	-	-	-	-	-	-
Capital increase costs	-	-	(74)	-	-	-	(74)	-	(74)
Application of accrued earnings	-	-	40,012	-	(40,012)	-	-	-	-
Dividends (Notes 10 and 12)	-	-	(4,241)	-	(6,027)	-	(10,268)	-	(10,268)
Transfers	-	-	-	-	(351)	-	(351)	351	-
Other transactions	-	-	-	-	(195)	-	(195)	-	(195)
Balance at 31 December 2019	27,815	1,460	298,323	2	90,632	(5,264)	412,968	686	413,654

The consolidated annual report attached forms an integral part of the consolidated financial statements.

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES
Consolidated statement of cash flows
for the year ended
31 December 2020
(Indirect method)

(Amount in thousands of euros)

	Note	2020	2019
Cash flows from operating activities			
Profit for the year		73,376	64,026
Adjustments for:			
Depreciation	4 and 5	14,826	12,679
(Profit)/Loss from impairment of intangible assets	5	5,540	3,972
(Profit)/Loss from impairment of trade receivables	8	(27)	(298)
(Profit)/Loss from impairment of inventories	7	717	565
(Income)/Expenses from exchange differences	21	1,653	379
Changes in provisions		6,154	6,375
(Profit)/Loss of financial assets at fair value with changes in Profit/Loss	21	126	313
Financial income	21	(156)	(59)
Finance costs	21	266	51
Income tax expenses	9	11,506	10,149
		113,981	98,152
Changes in working capital, excluding the effect of acquisitions and translation differences			
Inventories		(20,854)	(8,590)
Trade and other receivables		(11,381)	(7,306)
Trade and other payables		4,673	(7,531)
Provisions paid	14	(1,974)	(1,595)
Other current liabilities		-	-
Cash resulting from operations		84,445	73,130
Interest paid		(266)	(51)
Income tax paid		(5,690)	(5,494)
Net cash from operating activities		78,489	67,585
Cash flows from investment activities			
Expense for acquisition of subsidiary, net of acquired cash	27	-	(11,630)
Receivables/payables from the sale of financial assets		(600)	(1,393)
Interest received		156	59
Payables for acquisition of property, plant and equipment and right-of-use assets	4 (*)	(20,211)	(16,974)
Receivables for sale of property, plant and equipment	4	385	334
Payables for acquisition of intangible assets	5 (*)	(5,512)	(4,430)
Net cash from investing activities		(25,782)	(34,034)
Cash flows from financing activities			
Income from other financial liabilities		458	358
Payments from redemption of treasury shares and other equity instruments		(92)	(2,834)
Payments from financial liabilities with credit institutions		(2,481)	(43,922)
Dividends paid	10	(12,235)	(10,338)
Net cash from financing activities		(14,350)	(56,736)
Net increase/(decrease) in cash and cash equivalents		38,357	(23,185)
Cash and cash equivalents at 1 January		52,853	76,038
Cash and cash equivalents at December 31		91,210	52,853

(*) The difference with respect to increased costs indicated in these notes is mainly due to the payments made to suppliers of assets throughout the year and those outstanding at the end of the year.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The consolidated annual report attached forms an integral part of the consolidated financial statements.

1. Nature, Activities, and Composition of the Group

Faes Farma, S.A. (hereinafter, the "Company" or the "Parent Company") has the corporate purpose of manufacturing and selling all kinds of chemical and pharmaceutical products, as well as acquiring, purchasing, disposing of, investing in, holding, using, managing, administering, marketing and leasing corporations, securities and real estate, patents, trademarks and registered brands and equity interests.

The Company was incorporated pursuant to a public deed executed in Bilbao on 29 July 1933, under the name Fábrica Española de Productos Químicos y Farmacéuticos, S.A. On 6 July 2001, it adopted its current corporate name, with its headquarters, offices and factory located in Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, Spain).

Faes Farma, S.A. is the parent company of a Group made up of the subsidiaries listed in the attached Appendix. Faes Farma, S.A. and its subsidiaries (hereinafter, the "Faes Farma Group" or the "Group") are mainly engaged in the manufacture and sale of pharmaceutical products, as well as in the manufacture and sale of animal nutrition and health products. All its subsidiaries are fully consolidated since they all have a controlling interest or control in the Company.

The Company's shares are listed in the continuous Spanish market.

In relation to the ESMA requirements for the European Single Electronic Format, we shall list the essential appendices as follows:

Name of the reporting entity: Faes Farma, S.A.

Address of the entity: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, Spain).

Legal form of the entity: S.A.

Country of incorporation: Spain.

Address of the entity's registered office: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, Spain).

Main place of business: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, Spain).

Description of the nature of the entity's operations and its main activities: manufacture and sale of pharmaceutical products, as well as the manufacture and sale of animal nutrition and health products.

Name of Parent Company: Faes Farma, S.A.

Name of the ultimate Parent Company of the group: Faes Farma, S.A.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Changes in the scope of consolidation

On 30 June 2020, Faes Farma, S.A., as Sole Shareholder, proceeded to the liquidation of the investee Biotecnet I MAS D, S.A. (Sole-Shareholder Company).

On 6 November 2020, the directors of the subsidiaries Faes Farma Perú, S.A.C. and Biosyntec, S.A.C. presented a merger plan whereby the latter would be absorbed by Faes Farma Perú, S.A.C. Furthermore, on 1 December 2020, the directors of the subsidiaries Faes Farma Chile, Salud y Nutrición Limitada and Biosyntec S.A. (Chile) presented a merger plan whereby the latter would be absorbed by Faes Farma Chile, Salud y Nutrición Limitada.

On 9 April 2019, the directors of the subsidiaries Ingaso Farm, S.L. (Sociedad Unipersonal) and Initial Technical Foods, S.L.U. presented a merger project whereby the latter would be merged into Ingaso Farm, S.L. (Sociedad Unipersonal). The main line of business of Initial Technical Foods, S.L.U. is the marketing of animal nutrition products.

On 30 October 2019, the Parent Company acquired 100% of the shares of BCN Medical, S.A., a pharmaceutical firm that specialises in the development and production, both directly and through third parties, of pharmaceutical products and medical devices for human health, for a total of EUR 12.2 million (Note 27).

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

2. Basis for presentation

These consolidated financial statements were prepared using the accounting records of Faes Farma, S.A. and its consolidated entities. The consolidated financial statements for 2020 were prepared pursuant to the International Financial Reporting Standards adopted by the European Union (IFRS-EU) and other provisions of the applicable regulatory framework for financial reporting, in order to present a true and fair view of the consolidated equity and the consolidated financial position of Faes Farma, S.A. and its subsidiaries at 31 December 2020, and of the consolidated financial performance, consolidated cash flows and consolidated changes in equity for the year ended on said date.

The Group adopted the IFRS-EU on 1 January 2004 and, on that date, it applied IFRS 1, "First-time Adoption of International Financial Reporting Standards".

The directors of the Parent Company estimate that the consolidated financial statements for 2020, which were prepared on 24 February 2021, will be approved by the General Shareholders' Meeting without any modifications.

2.1 Basis for preparation of the consolidated financial statements

These consolidated financial statements have been prepared using the historical cost principle, with the following exceptions:

- Investment Properties recorded at fair value;
- Financial Instruments at fair value through profits/loss, which are carried at fair value.

2.2. Comparative information

The accounting policies adopted in the preparation of these consolidated financial statements have been applied consistently for the two financial years presented. In addition, as described in Note 27, in 2020 the Group identified and measured the assets arising from the business combinations carried out in the previous year and retroactively adjusted the following items:

	Thousands of euros		
	31.12.2019	Restatement	31.12.2019 restated
Intangible assets "Patents, licences and trademarks" (Note 5)	89,457	8,816	98,273
Intangible assets "Goodwill" (Note 5)	61,503	(6,700)	54,803
Deferred tax liabilities (Note 9)	16,249	(2,116)	14,133

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

2.3 Relevant accounting estimates and assumptions and relevant judgments for the application of the accounting policies

The preparation of the consolidated financial statements pursuant to the IFRS-EU requires the application of relevant accounting estimates and judgments, estimates and assumptions during the application of the Group's accounting policies. Along these lines, the features that have implied a higher level of judgment or complexity during the formulation of these consolidated financial statements are summarised below:

(i) Relevant accounting estimates and assumptions

- Impairment of goodwill and of indefinite useful life trademarks: see Note 3.6
- Useful life of intangible assets: see Note 3.4
- Deductions and capitalised tax credits: see Note 3.17

(ii) Changes in estimates

Moreover, despite the fact that the estimates performed by the directors of the Parent Company were based on the best information available at 31 December 2020, it is possible that said estimates may require adjustment in upcoming years based on future events. The effect on the consolidated financial statements of any changes which, if applicable, may result from adjustments to be made in upcoming years would be recorded prospectively.

The crisis caused by the coronavirus has not led to any changes in the accounting judgements and estimates used in the preparation of these consolidated financial statements. The Group activated the contingency plans envisaged in these circumstances with the implementation of organisational measures, both collective and individual, to manage the crisis, which have enabled business continuity and compliance with all contractual obligations in force.

The period of lockdown and state of emergency led to a reduction in sales of consumer products linked to the Healthcare segment due to a reduction in demand for such and, therefore, the Group has reassessed the main assumptions contained in the impairment test performed on the assets assigned to this CGU at 31 December 2020 (see Note 5). In addition, the Group experienced growth in the rest of its segments and lines of business, which enabled it to strengthen its financial and liquidity position.

It is very difficult to make accurate estimates given the difficulties associated with the evolution of the current economic situation and context, therefore the Group will continue to monitor the evolution of events and their effect on the financial statements.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

2.4 Issued standards and interpretations

The same accounting principles and valuation standards set forth in the Group's consolidated financial statements at 31 December 2019, prepared pursuant to IFRS-EU, were followed in the preparation of these consolidated financial statements. The Group has not adopted in advance any published standards, amendments or interpretations which have not yet been enforced.

Mandatory standards, amendments and interpretations for all years beginning 1 January 2020

IAS 1 (Amendment) and IAS 8 (Amendment) "Definition of material (or relative importance) and IFRS 9 (Amendment), IFRS 7 (Amendment) and IAS 39 (Amendment) "Interest rate benchmark reform". IFRS 3 (Amendment) "Definition of a business" and IFRS 16 (Amendment) "COVID-19-related rent concessions".

Said standards have been considered with effect as of 1 January 2020, with their impact reflected on the current consolidated financial statements, which has not been significant.

Standards, amendments and interpretations which have not yet become effective but which may be adopted in advance

At the date of issuance of these consolidated financial statements of the Group, the IASB and the IFRS Interpretations Committee had published the standards, amendments and interpretations listed below, even though they have not been adopted in advance by the Group.

IFRS 4 (Amendment) "Extending the temporary exemption from applying IFRS 9" and IFRS 9 (Amendment), IAS 39 (Amendment), IFRS 7 (Amendment), IFRS 4 (Amendment) and IFRS 16 (Amendment) "Interest rate benchmark reform: Phase 2".

The Group does not expect these amendments to have a significant impact on the preparation of the consolidated financial statements.

Standards, interpretations and amendments of existing standards that cannot be adopted early or which have not been adopted by the European Union

IFRS 10 (Amendment) and IAS 28 (Amendment) "Sale or contribution of assets between an investor and its associates or joint ventures", IFRS 17 "Insurance contracts", IFRS 17 (Amendment) "Amendments to IFRS 17", IAS 1 (Amendment) "Classifying liabilities as current or non-current", IAS 16 (Amendment) "Property, plant and equipment - Proceeds before intended use", IAS 37 (Amendment) "Onerous contracts - Cost of fulfilling a contract", IFRS 3 (Amendment) "Reference to the Conceptual Framework", Annual Improvements to IFRS standards. Cycle 2018 - 2020, IAS 1 (Amendment) "Disclosure of accounting policies" and IAS 8 (Amendment) "Definition of accounting estimates".

The Group has analysed the future impact of application of these standards, but no relevant impacts have been identified.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 730

(Continued)

3. Applied accounting principles and measurement standards

3.1 Subsidiaries

An investor controls a subsidiary when, due to its interest in said subsidiary, it is exposed or entitled to variable returns and can influence said returns through the control exerted on the controlled entity.

The Appendix attached to the Annual Report contains information on the subsidiaries included in the consolidation of the Group.

The income, expenses and cash flow of the subsidiaries are included in the consolidated financial statement since the date of acquisition, which is the one on which the Group effectively gained control thereof. Subsidiaries are excluded from consolidation from the date on which they have lost control.

The Group has applied the exception set forth in IFRS 1, "First-time Adoption of International Financial Reporting Standards," which means that only business combinations performed after 1 January 2004, date of transition to the IFRS-EU, have been recorded by means of the acquisition method. The acquisition of companies made before the above date were recorded pursuant to the accounting principles effective in Spain before that date, after considering the necessary corrections and adjustments on the date of transition.

Non-controlling interest

Non-controlling interest in subsidiaries acquired after 1 January 2004 is recognised at the date of acquisition based on the share in the fair value of the identifiable net assets. Non-controlling interest in subsidiaries acquired before the date of transition was recognised at the share percentage in the net equity thereof at the date of first consolidation.

Non-controlling interest is presented separately in the consolidated net equity statement from the equity attributed to holders of net equity instruments in the Parent Company. Likewise, non-controlling interest in the consolidated profit/loss of the year and in the total profit(loss) for the year is presented separately in the consolidated profit and loss account and in the consolidated statement of comprehensive income.

Other consolidation features

The financial statements of subsidiaries are consolidated with those of the Parent Company by applying the full consolidation method. Thus, all the balances and transactions made between consolidated companies and the unrealised profits or losses have been eliminated from the consolidation process.

The accounting policies of subsidiaries have been adapted to the Group's accounting policies for transactions and other events which are similar and have occurred in similar circumstances.

The financial statements of subsidiaries used in the consolidation process are accounted for on the same date of presentation and for the same period as for the Parent Company.

3.2 Foreign currency transactions and balances

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Functional and reporting currency

The consolidated financial statements are presented in thousands of euros, rounded to the closest thousand, since this is the functional and reporting currency of the Parent Company.

Foreign currency transactions, balances and flows

Transactions in foreign currencies are converted to the functional currency using the spot exchange rates between the functional currency and the foreign currency valid on the transaction dates.

Monetary assets and liabilities stated in foreign currency are converted to the functional currency at the exchange rate effective at year-end, while non-monetary assets and liabilities are valued at their historical cost, and are converted to the functional currency at the exchange rate valid on the transaction date.

For the presentation of the consolidated statement of cash flows, flows from foreign currency transactions are converted to euros by applying the exchange rates effective on the date on which they occurred. The effect of the exchange rate differences on cash and other cash and cash equivalents expressed in foreign currency is presented separately in the consolidated cash flow statement as "(Income) Expenses from exchange rate differences".

Any differences arising from the settlement of foreign currency transactions and from the conversion to euros of monetary assets and liabilities expressed in foreign currency are recognised to profits/losses. However, exchange rate differences arising in monetary items which are part of net investments in foreign businesses are recorded as translation differences in another comprehensive income.

Losses or profits from exchange rate differences related to monetary financial assets or liabilities expressed in foreign currency are equally recognised in profits/losses.

Conversion to euros for foreign businesses has been made by applying the following criterion:

- The assets and liabilities are converted at the closing exchange rate on the date of each balance sheet;
- Income and expenses are converted at the exchange rates valid on the date of each transaction; and
- Exchange rate differences resulting from the application of the aforementioned criteria are recognised as translation differences in other comprehensive income.

3.3 Property, plant and equipment

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Initial recognition

Property, plant and equipment is recognised at cost or attributed, less accumulated depreciation and, if applicable, any impairment losses.

Assets located in Spain acquired before 1996 were revalued or updated pursuant to the relevant laws. On 1 January 2004, the Group adopted the exemption related to the fair value or the revaluation as expense attributed to IFRS 1 "First-time Adoption of International Financial Reporting Standards".

Depreciation

Items of property, plant and equipment are depreciated by allocating the depreciable amount thereof on a systematic basis over their useful life. For these purposes, the depreciable amount is understood to be the acquisition cost less residual value.

Amortisation of property, plant and equipment is calculated using the straight-line method, based on the subsequent estimated useful life years of the assets:

	Estimated useful life years
Constructions	30 - 50
Technical installations and machinery	10 - 15
Other installations, tools and furniture	5 - 15
Computer equipment	4 - 7
Others	8 - 10

At the close of each year, the Group reviews the residual value, the useful life and the amortisation method for property, plant and equipment. Changes in the criteria initially established are accounted for as a change in estimate.

Subsequent costs

After the initial recognition of the asset, capitalisation only applies to those costs incurred that will result in future economic benefits and which can be classified as likely and for which the amount of the above mentioned costs can reliably be measured. The costs of day-to-day servicing of property, plant and equipment are recognised in profit or loss as incurred.

When property, plant and equipment items that can be capitalised are replaced, the carrying amount of the replaced items is reduced. When depreciation of the cost of the replaced items was not shown separately, and it was not feasible to determine their carrying amount, the replacement cost is used to indicate the cost of the items at the time of acquisition or construction.

Impairment of Assets

The Group assesses and determines losses and reversals of losses due to impairment of the real value of property, plant and equipment pursuant to the criteria set forth in Note 3.6.

3.4 Intangible assets

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

3.4.1 Goodwill

The goodwill derived from business combinations made after the date of transition (1 January 2004) is valued initially for an amount equivalent to the difference between the cost of the business combination and the share of the Group in the net fair value of the assets, liabilities and contingent liabilities assumed by the controlled entity or joint business acquired.

(Continued)

The goodwill is not depreciated, but rather the impairment of its value is verified by means of the criteria described in section 3.6. Following initial recognition, the goodwill is measured at its cost less the accumulated impairment losses.

Internally generated goodwill is not recognised as an asset.

3.4.2 Internally generated intangible assets

Costs related to research activities are recorded as expenses as incurred.

Costs incurred in the performance of activities in which costs attributable to the research phase cannot be distinguished from those corresponding to the development phase of intangible assets are recognised in the consolidated income statement. Developments costs previously recognised as an expense are not recognised as an asset in a subsequent year.

Costs related to development activities are capitalised as:

- The Group has technical studies available justifying the feasibility of the production process;
- The Group has agreed to complete production of the asset so as to render in sale conditions (or internal use) conditions;
- The asset will generate sufficient economic benefits;
- The Group has the necessary technical and financial resources to complete the development of the asset.

The completion of the development phase and, thus, its transfer to patents, licences and trademarks, and beginning of the amortisation period takes place at the time of approval by regulatory agencies.

The cost of assets generated internally by the Group is capitalised by means of payment of the costs attributable to the asset in the accounts of the item "Work by the Group for non-current assets".

3.4.3 Patents and trademarks

Registered trademarks and licences are presented at the acquisition or development cost. Certain trademarks and licences have a finite useful life and are measured later at their cost minus the accumulated amortisation and any adjustment for impairment. Moreover, there are trademarks and licences with indefinite useful lives for which the Group conducts impairment loss tests at least yearly and provided that there are factors indicating a potential value impairment.

3.4.4 Computer applications

Software licences purchased are activated based on the costs incurred in the purchase and preparation for use. These costs are amortised throughout their estimated useful life.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Software and maintenance costs are recognised as an expense when they are incurred.

3.4.5 Other intangible assets

The remaining intangible assets purchased by the Group are presented in the consolidated statement of financial position at their cost, less the amount of any amortisations and accumulated impairment losses.

3.4.6 Useful life and amortisation

For each intangible asset acquired, the Group assesses whether it has a finite or indefinite useful life. To these effects, an intangible asset is deemed to have an indefinite useful life when there is no foreseeable limit to the period during which it will generate net cash flows.

The amortisation of finite useful life intangible assets is performed by systematically distributing the amortisable amount throughout the useful life by applying the following criteria:

	Amortisation method	Estimated useful life years
Patents and trademarks	Linear	5 - 25
Computer applications	Linear	3 - 10
Other intangible assets	Linear	10

Among the patents and trademarks is Bilastine, with an estimated useful life of 25 years, given that the directors estimate that it will generate income in the 20 in which the Company holds the exclusive marketing patent, plus an additional period of time allowing generic versions, but with a limited effect.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

For these purposes, the depreciable amount is understood to be the acquisition cost less residual value. The Group reviews the residual value, the useful life, and the amortisation method of intangible assets at the end of each year. Changes in the criteria initially established are accounted for as a change in estimate.

Intangible assets with indefinite useful lives are not subject to amortisation but rather to measurement of impairment, which is conducted annually or earlier, if there are signs of a potential impairment.

The grounds which justify the indefinite useful life of certain trademarks are, among others:

- Trademarks bought by the Group from third parties which were already out of patent at the time of purchase. Some trademarks correspond to products which have a generic counterpart in the market, and some do not. Since the acquisition of these trademarks by the Group, there has been a significant increase in sales, mainly resulting from the Group's financial and commercial efforts to protect and develop the brand. These trademarks are catered to what are considered stable market niches, which means that consistent future demand is expected.

- The current forecast is that new patents or substituting generic products are unlikely to appear in the market in the short or medium-term.

- Another key factor in determining the future profitability of trademarks is the evolution of prices. Along these lines, considering the currently established benchmark prices, they guarantee extended profitability and cash flow generation levels over time, enough to recover the investments made.

- The Group has the will and capabilities required to maintain these brands in its portfolio, which means that it will continue to make the necessary investments and take any commercial actions required to sustain them.

3.4.7 Impairment of assets

The Group assesses and determines losses and reversals of losses due to impairment of intangible assets pursuant to the criteria set forth in Note 3.6.

3.5 Investment Properties

Investment properties are real estate properties which are kept exclusively or partially to obtain income, capital gains or both, instead of being meant for use in production or supply of goods and provision of services, or else for administrative purposes of the Group, or for sale in the regular operating of the business.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Investment properties refer to real estate owned by the Group, located in Portugal, maintained to gain profitability through long-term income.

Investment properties are initially measured at cost, including transaction-associated costs.

The Group measures investment properties following their initial fair value recognition. A qualified independent external appraiser experienced in the measurement of the appraised property conducted an appraisal under observable market variables (level 2 fair value hierarchy) during fiscal year 2020, which shall be revised approximately every two years, except if market conditions change significantly, in which case the revision will be performed at that time.

Losses or profits derived from changes in the fair value of an investment property is recorded in the consolidated income statement. Investment properties are not depreciated.

Investment properties continue to be measured at fair value until sale or until the property is used by the Group or starts development thereof for sale in the ordinary course of business, regardless of whether comparable market transactions have become less common or market prices are less readily available.

3.6 Impairment of non-financial assets subject to amortisation or depreciation

The group follows the criteria of assessing the existence of signs which might reflect any potential impairment of non-financial assets subject to depreciation or amortisation, so as to verify whether its recoverable amount is lower than their carrying amount.

Moreover, and notwithstanding the existence of any impairment signs, the Group verifies at least annually any potential impairment which might affect goodwill, indefinite life intangible assets, as well as any intangible assets which are still unavailable for use.

For these purposes, the goodwill resulting from business combinations is allocated to each one of the Group's cash generating units that are expected to benefit from the synergies of the combination.

The recoverable value of assets is the higher of its fair value minus any sale or disposal by other means and its value in use. The measurement of the value in use of the assets is realised according to the expected cash flows that will result from use of said asset, the expectations on the possible variations in the temporary amount or distribution of the future flows, the temporary value of money, the price to pay in order to offset the uncertainty related to the asset and other factors that market players would consider in the valuation of future cash flows related to the asset.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Negative differences resulting from comparison of the carrying amounts of assets with the recoverable value thereof are recognised to profits(losses).

The recoverable value should be calculated for an individual asset, unless the asset does not generate cash inflows that are to a major extent independent from those corresponding to other assets or group of assets. Should this be the case, the recoverable value is determined for the cash generating unit to which the asset belongs.

Losses related to the impairment of cash generating units will be allocated initially to reduce, as applicable, the value of the goodwill allocated to it and the continuation of the other assets of the cash generating unit, prorating it based on the carrying amount of each of the assets, with the limit for each of them being the higher between the fair value minus any sale or disposal costs by other means, its value in use and zero.

At each year-end, the Group assesses whether there are any signs that may indicate that the impairment losses recognised in previous years have been eliminated or may have diminished. The impairment losses corresponding to goodwill are non-reversible. Impairment losses for the remaining assets can only be reversed should there have been a change in the estimations made to determine the recoverable value of the asset.

Reversal of impairment losses are recorded to profits; however, the reversal of the loss cannot increase the carrying amount of the asset above the carrying amount it would have had, net of depreciation, had the impairment not been recorded.

The amount of the impairment loss of a cash generating unit is distributed among its assets, except for goodwill, prorating it based on the carrying amount of the assets, with the limit per asset being the lower between its recoverable value and the carrying amount it would have had, net of depreciations, had the loss not been recognised.

3.7 Financial instruments

Financial instruments are classified at the time of initial recognition as a financial asset, a financial liability or an equity instrument, based on the goodwill of the contractual agreement and the definitions of the financial asset, the financial liability or the equity instrument developed in IAS 32, "Financial instruments: presentation".

Financial instruments are recognised when the Group becomes a bound party in the agreement or legal business, pursuant to the provisions thereof.

Moreover, and for valuation purposes, financial instruments are classified in categories of financial assets and liabilities at fair value, with changes to profits, loans and accounts receivables and financial assets at depreciated cost. The classification in the aforementioned categories is conducted based on the characteristics of the instrument and the intention of the Management at the time of initial recognition.

A financial asset and a financial liability are subject to compensation only when the Group has the enforceable right to legally compensate the recognised amounts and intends to settle the net amount or to realise the asset and settle the liability at the same time.

Conventional purchases and sales of financial assets are recognised at the date of negotiation; that is, the date on which the Group agrees to purchase or sell the asset.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº

(Continued)

3.7.1 Financial assets at fair value through changes in profits(losses)

Financial assets held for trading are included in this section. A financial asset is classified as held for trading if:

- It is acquired or incurred mainly for the purpose of selling it or re-purchasing in the immediate future.
- In the initial recognition, it is part of an identified financial instrument portfolio, jointly managed and for which there is evidence of a recent pattern of short-term benefits, or
- It is a derivative, except for derivatives classified as a hedging instrument, and meets the requirements to be deemed effective, and a derivative which is a financial guarantee contract.

They are recognised initially and at a later date based on the fair value. Transaction costs directly attributable to the acquisition of said assets are recognised as an expense in the consolidated income statement. Realised and unrealised losses and profits derived from changes in the fair value are included in the income statement for the year in which they occur.

3.7.2 Loans and receivables

Loans and accounts receivables are financial assets that are not derivatives, with a fixed or determinable cost, which are not listed in an active market, and different from those classified in other financial asset categories.

They are initially recognised at their fair value, including incurred transaction costs, and are later valued at the depreciated cost, through the effective interest method.

3.7.3 Impairment and uncollectible financial assets

Trade and other receivables are subject to the expected credit loss model. However, the impairment identified is intangible.

The cash and cash equivalents line is also subject to the impairment requirements set by IFRS 9, even though the impairment identified is intangible.

To determine the expected credit losses, the Group applies the simplified approach of IFRS 9.

To measure expected credit losses, trade receivables have been grouped based on the shared credit risk characteristics, and on due dates.

Expected loss rates are based on the sales payment profiles throughout a 12-month period before 1 January 2020, and the corresponding historical credit losses experienced during said period. Historical loss rates are adjusted to reflect the current and prospective information on the macroeconomic factors affecting customers' capacity to settle the accounts receivable.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

In addition, the Group impairs any accounts receivable for which the existence of specific bad debt risks is assessed, in the same way as for the previous year, in order to determine if there is objective evidence of impairment. The Group considers that impairment has occurred when the debtor has significant financial difficulties or when payment default or delay exceeds 12 months.

Accounts receivable for which an impairment provision has been recognised are cancelled against the provision when there is no expectation of recovering the additional cash.

3.7.4 Financial liabilities

Financial liabilities, including trade and other payables, which are not classified at fair value with changes to profits(losses) are initially recognised at their fair value, minus, if applicable, any transactions costs directly attributable to the issuance thereof. Subsequent to initial recognition, the financial liabilities classified in this group are valued at amortised cost using the effective interest rate method.

3.7.5 Derecognition of financial assets

Financial assets are derecognised from the accounting statements when the rights to receive the cash flows related thereto have expired or been transferred and the Group has materially transferred the risks and advantages resulting from owning said assets.

The derecognition of an asset implies its recognition to profits/losses for the difference between its carrying amount and the amount of the consideration received, net of transaction expenses, including assets acquired or liabilities assumed, and any losses and profits in a different comprehensive income.

The Group applies the weighted average price method to measure and derecognise the cost of equity or debt instruments which integrate homogeneous portfolios and which have the same rights, except if the sold instruments and the individual price thereof can be clearly identified.

3.7.6 Derecognition and changes in financial liabilities

The Group derecognises a financial liability or part thereof when it has met the obligation contained in the asset or else is legally exempt from the fundamental liability contained in the liability, whether by virtue of a legal process or by the creditor.

The exchange of debt instruments between the Group and the other counterparty or substantial changes in the initially recognised liabilities is recorded as the settlement of the original financial liability and the recognition of a new financial liability, provided that the instruments have materially different conditions.

3.8 Treasury shares of the Parent Company

The purchase of equity instruments of the Parent Company by the Group is presented separately at the acquisition cost, as an equity decrease in the consolidated statement of

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

financial position, regardless of the reason for its purchase. No results are recognised for transactions conducted with equity instruments.

Transaction costs related to equity instruments are recognised as a net equity decrease after considering any tax effects.

3.9 Payment to shareholders

Dividends, whether in cash or in kind, are recognised as a net equity decrease at the time of approval thereof by the General Shareholders' Meeting.

3.10 Inventories

Inventories are valued at the lower between the purchase cost -which includes all other costs derived from the purchase and transformation, as well as direct and indirect costs incurred in giving them their current condition and location-, and their net realisable value, the latter being understood as the estimated disposal price in the ordinary course of business, minus the costs estimated to terminate production and those required for the sale thereof.

The method applied by the Group in determining the cost used for each inventory is the following:

a. Commercial inventories and raw materials and other supplies: weighted average cost.

b. Finished products and works in progress: Cost of consumption of raw materials and other supplies, incorporating the costs directly related to the units produced and a systematically calculated portion of the indirect, variable or fixed costs incurred during the transformation process. The incorporation of fixed indirect costs is made based on normal production capacity or on actual production, whichever is higher.

The value of the cost of inventories is subject to adjustment against profits/losses whenever their cost exceeds the net realisable value.

The value reduction recognised above is reversed against profit/losses if the circumstances which originated the recognition thereof have ceased to exist, or when there is clear evidence justifying an increase in the net realisation value as a result of a change in economic circumstances. The reversal of the value reduction is limited by the lower amount between the cost and the new realisable value of the inventories. Reductions and reversals in the value of inventories are recognised under the item "Change in finished goods and works in progress" and "Consumption of raw materials and other consumable materials", on the consolidated income statement.

3.11 Cash and cash equivalents

cash and cash equivalents include cash on hand, demand deposits in credit institutions and other highly liquid short-term investments with a near original due date, usually within three months or less, provided that they are easily convertible in specific cash amounts and are subject to negligible value change risk.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

The Group classifies cash flows corresponding to interest received as investment activities and those paid as operating activities. The dividends received are classified as investment activities and those paid by the Company are classified as financing activities.

3.12 Employee benefits

3.12.1 Termination benefits

Termination benefits are recognised at the earlier date between the date on which the Group can no longer withdraw the offer and the one when the costs of a restructuring entailing compensation payments are recognised.

For termination benefits as a result of the employees' decision to accept an offer, it is considered that the Group can no longer withdraw the offer at the earlier date of the one in which the employees accept the offer and when a restriction on the capacity of the Group to withdraw the offer becomes effective.

In the case of termination benefits due to dismissal, it is considered that the Group can no longer withdraw the offer when it has notified the employees involved or the union representatives of the plan, and the actions required to complete said plan indicate that significant changes to the plan are unlikely, the number of employees to be terminated has been identified, as well as their category of employment or duties and the place of employment and expected termination date, and when the termination benefits to be received by the employees have been described in sufficient detail, so that the employees are aware of the type and amount of compensation to be received upon termination.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

3.12.2 Short-term employee remuneration

Short-term employee remuneration refers to employee compensation other than termination benefits, whose payment is expected to be made in whole within the 12 months following the year-end in which the employees have rendered the services compensated.

The Group recognises the expected cost of short-term remuneration in the form of paid leave, the rights to which accrue as employees render the services which entitle them to receive said remuneration. If the leave is not cumulative, the expense is recognised as the changes occur.

The Group recognises the expected profit-sharing cost or the workers' incentives plan when there is a current, legal, or implicit obligation as a result of past events and the value of the obligation can be fairly estimated.

3.13 Provisions

Provisions are recognised in the consolidated statement of financial position when the Group has a present obligation, legal or implicit, as a result of past events and it is probable that there is an outflow of resources entailing future financial benefits to settle said obligation, provided that it is possible to reliably estimate the amount in question.

The amounts recognised in the consolidated statement of financial position correspond to the best estimation at year-end of the disbursements required to settle the current obligation, after having considered the risks and uncertainties related to the provision and, when significant, the financial effect derived from the discount, provided that the disbursements to be made in each period can be reliably determined.

Separate obligations are measured according to their most likely individual outcome. If an obligation implies a large group of homogeneous items, the obligation is measured by weighting its possible outcomes according to their likelihood. If there is a continuous range of possible outcomes and each point along the range has the same likelihood of occurrence than the rest, then the obligation is measured at the average amount.

The financial effect of provisions is recognised as financial expenses in profits/losses.

Provisions revert to profit/losses when an outflow of resources that might settle the obligation is unlikely. Reversal is recognised in the consolidated profit and loss account line in which the corresponding expense and surplus, if any, was recognised under the "Oher income" entry of the consolidated profit and loss account.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

3.14 Revenue recognition

Revenues from the sale of goods or rendering of services are recognised at the fair value of the consideration arising from such, which has been or will be received. Revenues are presented net of the value added tax and of any other amount or tax which substantially corresponds to accounts receivables on account of third parties. In addition, discounts for prompt payment, volume or other types of discounts, as well as interest added to the nominal amount of credits, are recorded as a write-down thereof.

3.14.1 Sales of goods and rendering of services

Revenue from the sale of goods and the provision of services are recognised only when there is evidence of an agreement with other parties, the products have been delivered or the services rendered, the fees have been set and collection is reasonably guaranteed.

The Group mainly manufactures and sells pharmaceutical and animal health and nutrition products. Sales are recognised upon transfer of control of the products, that is, when they are delivered to the client, the latter has total control over the product and there is no unmet obligation which might affect acceptance of the products by the client. The delivery takes place based on agreements with clients (Incoterm) and it is at that time when obsolescence and loss risks have been transferred to the client and the Group has evidence that all acceptance criteria have been met.

The Group sells certain goods that can be returned by buyers. In such cases, sales of items are recognised when the above conditions are met and it is possible to reliably estimate the sum of returns, based on the Company's experience and other relevant factors. Estimated returns are recognised against ordinary income, paid to the provision for sales returns.

No financing element is considered, given that sales are made with a 60-day credit term, consistently with market practices.

The management considers that there is no significant judgment required with respect to these sales.

Breakdown of ordinary income from contracts with customers

Ordinary income from external customers mainly originates in the sale of pharmaceutical and animal nutrition and health specialty products.

As regards pharmaceutical specialty products, the Group considers that there is a single classification of contracts with customers: sales correspond to a single performance obligation (the sale of the chemical or pharmaceutical product) and are realised at a point in time.

As regards sales for animal nutrition and health products, the Group considers that there is a single classification of contracts with customers: sales correspond to a single performance obligation and are realised at a point in time.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Since there are no other classifications of contracts with customers, the Group has broken down sales geographically (see Note 26).

3.14.2 Other income

Income and licence commissions are essentially recognised based on whether they correspond to a sale of an asset or rights, or a licence of use agreement. It will be a sale and, thus, the income is recognised upon transfer of the rights to the licence holder, under the following circumstances:

- Rights are allocated in consideration of fixed or non-reimbursable commissions as a guarantee to the agreement.
- The agreement may not be terminated.
- The Company does not have any control over the management.
- The Company does not have any performance obligations.

For all other cases, it will be considered that the amounts are related to the right of use of the licence and, thus, that the income is recognised throughout that period. If the Company receives a share of the income but with a minimum guaranteed amount, said minimum amount will be recognised as income initially, provided that the Company does not maintain any significant risks and advantages inherent to holding the licence.

3.14.3 Earnings from dividends

Income from dividends on investments in equity instruments is recognised when the Group becomes entitled to receive them.

3.15 Official grants

Official grants are recognised when there is reasonable certainty regarding compliance with the conditions pertaining the grant and collection thereof.

Exploitation grants are recognised to other income in the consolidated income statement, for the same period in which the associated expenses were incurred.

Grants from public administrations received as compensation for expenses or losses already incurred, or else to provide immediate financial support unrelated to future expenses are recognised to Other income accounts in the consolidated income statement.

Financial liabilities with implicit aids in the form of interest rates below market rate are recognised initially at fair value. The difference in value, adjusted as applicable per the costs of issuance of the financial liability and the amount received, is recognised as an official grant, based on the nature of the awarded grant.

3.16 Leases

The Group executes operating lease operations both as lessor and lessee.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The Group changed its accounting policy for leases where the Group acts as the lessee. Starting on 1 January 2019, leases are recognised as a right-of-use asset with the corresponding liabilities recognised on the date on which the leased asset becomes available for use by the Group.

The assets and liabilities arising from a lease are initially measured based on current value. The lease liabilities include the net current value of the following lease payments:

- Fixed payments.
- Variable lease payments tied to an index or rate.

Lease payments to be made under reasonably certain extension options are also included when measuring the liabilities.

Lease payments are discounted at the implicit interest rate in the lease. If this rate cannot easily be determined, which is generally the case for the Group's leases, the lessee's incremental borrowing rate is used. This is the rate that the individual lessee would have to pay to borrow the funds needed to obtain an asset of a value similar to that of the right-of-use asset in a similar economic setting and with similar terms, guarantees and conditions.

The Group is exposed to potential future increases in the variable lease payments tied to an index or rate, which are not included in the lease liabilities until they enter into force. When adjustments to lease payments tied to an index or rate enter into force, the lease liabilities are reassessed and the right-of-use asset amount is adjusted.

Both the principal and the finance costs are included in lease payments. Finance costs are expensed to profit/loss over the lease period, giving rise to a constant interest rate applied at regular intervals to the outstanding balance payable for each period.

Right-of-use assets are measured at cost, which consists of the following:

- The initial measurement of the lease liabilities.
- Any lease payment made on or before the starting date, less any lease incentives received.
- Any initial direct costs.
- Restoration costs.

Right-of-use assets generally depreciate on a straight-line basis over the useful life of the asset or the lease term, whichever is shorter. If the Group is reasonably certain to exercise a purchase option, the right-of-use asset depreciates over the useful life of the underlying asset.

Payments made in relation to short-term leases and all leases of assets of low value are recognised as expenses in profit/loss on a straight-line basis. Short-term leases are any leases with a term of 12 months or less. Low value assets include IT equipment and small pieces of office furniture.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Extension and termination options are included in some of the property and equipment leases held throughout the Group. These terms are included to provide maximal operating flexibility when it comes to managing the assets used in the Group's operations. Most of the extension and termination options in place can only be exercised by the Group, not by the respective lessor.

Income from operating leases, net of any incentives granted, are recognised as income by the linear method throughout the term of the lease.

3.17 Income tax expenses

The income tax expense or revenue entails both current and deferred taxes.

Current tax is the amount to be paid or recovered during the fiscal year for the income tax with respect to the consolidated tax profit or loss for the year. Current income tax assets or liabilities are measured at the amounts expected to be paid or recovered from the tax authorities, using the standards or tax rates approved or to be approved at year-end.

Deferred tax liabilities are the amounts to be paid in the future as corporate income tax expenses related to the taxable temporary differences, while deferred tax assets are the amounts to be recovered as corporate income tax expenses due to the existence of deductible temporary differences, tax losses carried forward or deductions pending application. For these purposes, a temporary difference is understood as the difference between the carrying amount of assets and liabilities, and their tax base.

As of 2014, the Faes Farma, S.A. tax group, made up of the companies Faes Farma, S.A. and Ingaso Farm, S.L.U. pays tax through the consolidated statement method.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

3.17.1 Recognition of taxable temporary differences

Deferred tax liabilities derived from temporary differences are recognised in all cases, except if:

- They are derived from the initial recognition of the goodwill or an asset or liability in a transaction which is not a business combination and which, at the date of the transaction, does not affect the accounting profit or loss or the taxable profit;

- They correspond to differences associated with investments in subsidiaries and business combinations for which the Group can control the time of reversal and for which a reversal is unlikely in the foreseeable future.

3.17.2 Recognition of deductible temporary differences

Deferred tax assets derived from deductible temporary differences are recognised provided that:

- There are likely to be sufficient future positive taxable base for compensation thereof, except in those cases in which the differences result from the initial recognition of assets or liabilities in a transaction which is not a business combination and which, at the date of the transaction, does not affect the accounting profit or loss or the taxable base;

- They correspond to temporary differences associated with investments in subsidiaries and joint ventures to the extent that the temporary differences can reverse in a foreseeable future and positive future taxable profits are expected to offset the differences.

Tax planning opportunities are only considered in the assessment of recovery of deferred tax assets if the Group intends or is likely to adopt them.

The Group has estimated that there are sufficient taxable profits to ensure recoverability of deductions and credits activated, based on profit/loss forecasts made pursuant to the budgets approved for the year 2021 and the forecasts for the next years. These forecasts have been made considering, among other aspects, the business plan for the Bilastine product, which was marketed in the first semester of 2011.

3.17.3 Measurement

Deferred tax assets and liabilities are measured at the tax rates to be applied in the fiscal years in which assets are expected to be realised or liabilities are expected to be settled, pursuant to the regulations and rates approved or almost approved, and having considered the tax effects derived from the way in which the Group expects to recover the assets or settle the liabilities.

At year-end, the Group reviews the carrying amount of deferred tax assets, so as to reduce said value to an extent that makes it unlikely for there to be sufficient taxable profits to offset them.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 2[illegible]0

(Continued)

Deferred tax assets which fail to meet the aforementioned conditions are not recognised in the consolidated statement of financial position. At year-end, the Group reconsiders whether the conditions are met to recognise deferred tax assets which had previously not been recognised.

3.17.4 Offsetting and classification

The Group only offsets current income tax assets and liabilities if it is legally entitled by the tax authorities and if it intends to settle any resulting debts at their net amount or else realise the assets and settle debts simultaneously.

The Group only offsets deferred income tax assets and liabilities if there is a legal offsetting rights pursuant to the tax authorities and said assets and liabilities correspond to the same tax authority for deferred income tax and for the same taxpayer or else to different taxpayers who intend to liquidate or realise the current tax assets and liabilities at their net amount or realise assets and settle labilities simultaneously at each future fiscal year in which they expect to recover significant deferred tax assets or liabilities amounts.

Deferred tax assets and liabilities are recognised in the consolidated statement of financial position as non-current assets or liabilities, regardless of the expected realisation or settlement date.

3.18 Segment financial reporting

An operating segment is a component of the Group which carries out business activities from which it can obtain ordinary income and incur in expenses, the operating results of which are regularly reviewed by the senior operating decision-making authority in the Group, to decide on resources to be allocated to the segment, assess its performance and in relation to which differentiated financial information is available.

At 31 December 2020 and 2019, the Group was made up of the following operating segments:

- Pharmaceutical specialties
- Animal nutrition and health
- Pharmaceutical raw materials

The Pharmaceutical raw materials segment does not meet the quantitative criteria to be presented separately.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

3.19 Environment

The Group conducts operations whose main purpose is to prevent, mitigate or repair any damage caused to the environment as a result of its activities.

Expenses incurred in environmental activities are recognised as other operating expenses in the year in which they incur. Notwithstanding the above, the Group recognises environmental provisions and, if applicable, reimbursement rights through the application of the general criteria set forth in Note 3.13.

Property, plant and equipment items purchased to be used for extended periods of time during its business and whose main purpose is to minimise environmental impact and protect and improve the environment, including the mitigation or elimination of future contamination from the operations of the Group, are recognised as assets by means of the application of measurement, presentation and breakdown criteria consistent with those set out in Note 3.3.

4. Property, plant and equipment

The breakdown of this item of the consolidated statement of financial position, and its movements during 2020 and 2019, is described below:

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Notes to the Consolidated Financial Statements

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

	31/12/2018	Additions	Reductions	Transfers	Changes in scope (Note 27)	31/12/2019	Additions	Reductions	Transfers	31/12/2020
Cost										
Land and buildings	35,297	862	-	-	-	36,159	2,390	(350)	123	38,322
Technical installations and machinery	47,803	4,011	(598)	1,722	-	52,938	7,086	(1,179)	1,571	60,416
Other installations, tools and furniture	38,892	8,696	(350)	3,198	43	50,479	3,813	(173)	707	54,826
Computer equipment	2,165	327	(364)	(828)	49	1,349	542	(466)	(56)	1,369
Advances and property, plant and equipment in progress	5,131	2,345	(27)	(5,012)	-	2,437	6,360	-	(2,345)	6,452
Others	386	1,006	-	920	10	2,322	101	(268)	-	2,155
	129,674	17,247	(1,339)	-	102	145,684	20,292	(2,436)	-	163,540
Accumulated depreciation										
Constructions	(15,053)	(825)	-	-	-	(15,878)	(820)	267	-	(16,431)
Technical installations and machinery	(34,294)	(1,007)	315	-	-	(34,986)	(1,802)	1,120	-	(35,668)
Other installations, tools and furniture	(11,145)	(3,313)	337	-	-	(14,121)	(4,238)	125	-	(18,234)
Computer equipment	(1,939)	(166)	353	-	-	(1,752)	(124)	474	-	(1,402)
Others	(186)	(58)	-	-	-	(244)	(372)	65	-	(551)
	(62,617)	(5,369)	1,005	-	-	(66,981)	(7,356)	2,051	-	(72,286)
Carrying amount	67,057	11,878	(334)	-	102	78,703	12,936	(385)	-	91,254

(Continued)

Additions recognised in 2020 mainly correspond to construction work on the Group's buildings in Leioa and investments in the conditioning products and raw materials manufacturing sections related to pharmaceutical and chemical production lines.

At 31 December 2019, the Group had included in the "Other installations" category the property, plant and equipment of the Bilastine plant which, at year-end, was in the process of being approved by the health authorities. The corresponding approval was obtained in financial year 2020.

The amount held as assets in progress at 31 December 2019 was almost entirely transferred to the corresponding asset lines in 2020.

The Group has property, plant and equipment purchase commitments amounting to EUR 3,476 thousand (EUR 4,428 thousand at 31 December 2019), mainly related to the investment in the quality laboratory and the revamping of buildings and equipment.

4.1 Fully depreciated assets

The cost of the property, plant and equipment items which are fully depreciated and are still in use at 31 December is detailed below:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Constructions	6,671	6,485
Technical installations and machinery	28,042	29,225
Other installations, tools and furniture	11,124	9,442
Computer equipment	2,297	2,386
Other transport means	62	59
	48,196	47,597

4.2 Insurance

The Group takes out various insurance policies to cover the risks to which the property, plant and equipment items may be exposed. The coverage of these policies is considered to be sufficient.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

4.3 Operating leases – Lessee

Since 1 April 2008 the Group has had a lease from a third party on some offices located at the Parque Empresarial Cristalia (Madrid). The agreement was for an initial term of 5 years, renewable for an additional period of 5 years, up to a maximum term of 10 years. Upon the first expiry, the lease was extended and renewed for the next two years. The Group estimates that this lease will remain in place for another 5 years based on the renewal option stipulated in the contract, which can be exercised by the lessee. It has also leased offices from third parties located in Lamiako (Leioa) for a period of 5 years. Moreover, the Group has leased vehicles from third parties, mostly for commercial purposes, as well as commercial premises and several electronic equipment items.

The right-of-use assets recognised are related to the following types of assets:

	Thousands of euros	
	31/12/2020	31/12/2019
Properties	1,363	1,629
Equipment	246	318
Vehicles	2,382	3,282
Total right-of-use assets	3,991	5,229

No new right-of-use assets have been recognised in 2020 and 2019. In addition, the depreciation related to these assets amounts to EUR 2,412 thousand (EUR 1,876 thousand in 2019).

The future minimum payments for non-cancellable operating leases in 2020 and 2019 are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Up to 1 year	1,202	954
Between one and five years	1,756	850
	2,958	1,804

The minimum payments in 2020 and 2019 include leases considered short-term and low value leases, which are not recognised as right-of-use assets.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

5. Intangible assets

The breakdown of this item of the consolidated statement of financial position and of the movement of the main classes of intangible assets for 2020 and 2019 is shown below:

	Thousands of euros					
	Goodwill	Development expenses in progress	Patents, licences and trademarks	Computer applications	Others	Total
31 December 2018						
Cost	53,941	9,630	200,947	4,929	7,364	276,811
Accumulated amortisation and impairment loss	-	-	(102,635)	(2,990)	(5,508)	(111,133)
Net carrying amount	53,941	9,630	98,312	1,939	1,856	165,678
Changes in scope	7,791	-	-	-	-	7,791
Additions	-	2,957	22	1,004	721	4,704
Depreciation	-	(146)	(4,978)	(310)	-	(5,434)
Reductions	(150)	(74)	(30)	(131)	-	(385)
Depreciation derecognitions	-	-	24	87	-	111
Transfers	-	-	-	779	(779)	-
Impairment losses recognised in profit/loss	(79)	-	(3,893)	-	-	(3,972)
Business combinations (Note 2.2 and 27)	(6,700)	-	8,816	-	-	2,116
31 December 2019						
Cost	54,882	12,513	209,755	6,581	7,306	291,037
Accumulated amortisation and impairment loss	(79)	(146)	(111,482)	(3,213)	(5,508)	(120,428)
Net carrying amount	54,803	12,367	98,273	3,368	1,798	170,609
Additions	-	3,825	75	1,100	37	5,037
Depreciation	-	(167)	(4,381)	(380)	(130)	(5,058)
Reductions	-	(174)	-	(126)	(31)	(331)
Depreciation derecognitions	-	56	81	112	-	249
Transfers	-	-	273	543	(816)	-
Impairment losses recognised in profit/loss	(2,717)	-	(2,823)	-	-	(5,540)
Business combinations (Note 27)	557	-	-	-	-	557
31 December 2020						
Cost	55,439	16,164	210,103	8,098	6,496	296,300
Accumulated amortisation and impairment loss	(2,796)	(257)	(118,605)	(3,481)	(5,638)	(130,777)
Net carrying amount	52,643	15,907	91,498	4,617	858	165,523

At 31 December 2020 and 2019, there are no commitments to purchases of intangible assets.

The cost of fully amortised intangible assets which are still in use at 31 December 2020 amounts to EUR 49,274 thousand (EUR 30,891 thousand in 2019) and mainly corresponds to patents, licences and trademarks.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Goodwill

On 15 October 2007, the Parent Company acquired all the shares of Ingaso Farm, S.L.U. for EUR 18,254 thousand, with a goodwill of EUR 10,677 thousand.

In 2017, the businesses of three companies - Laboratorios Diafarm, S.A.U., Tecnología & Vitaminas, S.L.U. and Initial Technical Foods, S.L.U. - were acquired, giving rise to an aggregate goodwill of EUR 34,782 thousand.

In 2019, the BCN Medical Group was acquired as described in Note 27, with goodwill of EUR 7,791 thousand being recognised. In 2020, as stated in Note 2.2., the Group carried out the process to identify and value the assets derived from said business combination. Thus, the resulting goodwill amounts to EUR 1,648 thousand (Note 27).

The goodwill also included an amount equivalent to EUR 6,671 thousand for the acquisition of a pharmaceutical business in 2005.

Development expenses in progress

At 31 December 2020, the item "Development expenses in progress" includes an amount for EUR 12,228 thousand, which corresponds to another alternative application of Bilastine (EUR 11,000 thousand in 2019), as well as the amount of EUR 2,597 thousand, corresponding to an alternative application of Hidroferol, and the Directors consider that these projects meet all capitalisation criteria. At 31 December 2020, there are still expenses from these developments pending capitalisation.

Moreover, the Group has recognised an amount of EUR 3,246 thousand (EUR 4,175 thousand in 2019) related to research and development expenses on other projects, under the item "Other expenses" on the attached consolidated income statement (see Note 20).

Patents, licences and trademarks

The detail of the net carrying amount and the residual depreciation period for the most significant patents, licences and trademarks at 31 December 2020 and 2019 is described below:

	Years of residual useful life		Thousands of euros	
Description of the asset	2020	2019	2020	2019
Ingaso trademark	12	13	935	1,014
Claversal trademark	Indefinite	Indefinite	15,411	15,411
Analgilasa trademark	Indefinite	Indefinite	2,762	2,762
Hemorrane trademark	Indefinite	Indefinite	2,296	2,296
Dezacor trademark	-	1	-	308
Zyloric trademark	Indefinite	Indefinite	3,360	3,360
Rosilan trademark	6	7	2,949	3,441
Pankreoflat trademark	Indefinite	Indefinite	2,647	2,647
Bilastine	16	17	19,156	20,433
Siken trademark	Indefinite	Indefinite	3,745	3,745
Arnidol trademark	Indefinite	Indefinite	6,264	6,264
Vitanatur trademark	Indefinite	Indefinite	3,713	3,713
Faringesic trademark	Indefinite	Indefinite	3,301	3,729

Impairment of Assets

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

In order to conduct impairment tests, the goodwill and intangible assets with indefinite useful lives have been located to the Group's cash generating units. In the case of trademarks, impairment losses have been realised individually, considering each brand as a cash generating unit. The recoverable amount from a cash generating unit is determined based on value in use calculations. These calculations use cash flow forecasts based on financial assumptions approved by management, covering a five-year period.

The key assumptions used by Management to create the flow forecasts for the Parent Company's trademarks with indefinite useful life were as follows:

- The discount rate before taxes used has been 8% in the year 2020 (8.11% in 2019).
- Cash flows beyond the five-year period are extrapolated, in most cases, considering a 0% growth rate.
- Stability in terms of brand sales volume, given that these are brands for which there are sometimes generic options in the market, aimed at stable markets with a continued future demand, based on the historical information available to the Group.

The prices considered for future years have been estimated based on actual prices for 2020, considering the effect of the approved laws during the years 2010 and 2011 with respect to the 7.5% or 15% discounts over the selling prices authorised for pharmaceutical companies by the Ministry of Health in the case of Spain. Both discounts exclusively apply to units sold pursuant to the National Health System.

For indefinite useful life intangible assets, if the recoverable amount calculated based on the value in use were subject to a sensitivity analysis on sales reduction estimated at 5% in the continuity value or the discount rate increased by 10%, no impairment or significant additional reversal over the net carrying amount of the assets would be derived.

The assumptions used in the case of estimated flow forecasts for the goodwill allocated to Ingaso Farm, S.L.U. Have been the virtually stable maintenance of the operating income/expense over the net amount of the revenue for the next years. The growth rate used to extrapolate cash flows as of the third year was 0%, while the discount rate before taxes used has increased to 8% (8.11% in 2019). The sensitivity analyses undertaken have been conducted by stressing the discount rate by 10%, without the need to reflect any additional losses in the intangible assets.

Based on the result of the analyses performed, it has been determined that the goodwill had suffered no impairment losses at 31 December 2020 and 2019.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Starting 1 January 2019, the Parent Company began marketing certain brands owned by Laboratorios Diafarm, S.A.U. as part of its efforts to enhance the efficiency of the two companies' sales networks. As a result, the Group's assumptions used to generate estimated flow forecasts for goodwill and the trademarks assigned to the Healthcare CGU were modified to include the cash flows at the Parent Company as well as those generated by the group companies Laboratorios Diafarm, S.A.U., Laboratoire Phyto-Actif, S.A.S. and Colpharma, S.R.L. These assumptions stipulate 5% growth in the EBITDA figure, supported by an analysis of the past, market forecasts and forecasts for products already developed. The residual value was calculated as constant income for one year without cyclical or seasonal information. The discount rate used (WACC) was 8% and the terminal value growth rate was 1%.

Moreover, the Company has conducted the following sensitivity analyses:

- Changes of 0.5% in the discount rate would prompt the need to record a further EUR 3.6 million in impairment.
- Changes of 0.5% in the terminal value growth rate would prompt the need to record a further EUR 2.7 million in impairment.
- A 2% decline in EBITDA growth would prompt the need to record a further EUR 3.2 million in impairment.

The Group believes that the assumptions used in the forecasts for this CGU are supported by the available evidence and, therefore, no significant deviations will arise with respect to the impairment figures recorded at the end of the year. According to their best estimates, these forecasts have led to recognition of impairment losses amounting to EUR 5.5 million for intangible assets associated with this CGU.

6. Other financial assets

The details of other financial assets at 31 December 2020 and 2019 are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Non-current		
Guarantees	338	460
Current		
Financial assets at fair value through profit/loss	1,926	1,330

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

The details of the main financial assets included in the category of financial assets at fair value with changes in profit/loss are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Internal and external portfolio		
Securities	1,926	1,330
	1,926	1,330

The Group does not have any pledged financial assets as a guarantee for contingent liabilities or liabilities.

7. Inventories

Details of this item of the consolidated statement of financial position are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Goods	26,126	18,399
Raw materials and other supplies	32,202	22,528
Works in progress	6,636	3,305
Finished products	26,102	27,222
Advances to suppliers	525	-
	91,591	71,454

In 2020, a total of EUR 1,151 thousand in impairment of inventories (EUR 694 thousand in 2019) was recognised, in addition to a reversal of EUR 434 thousand (EUR 129 thousand in 2019) stated under the item Change in finished goods and works in progress on the attached consolidated income statement.

At 31 December 2020 and 2019, there are no inventories with a recovery period beyond 12 months as of the date of the consolidated statement of financial position.

The Group companies have taken out insurance policies to cover any risks which might affect inventories. The coverage of these policies is considered to be sufficient.

At 31 December 2020 and 2019, there are no pledged inventories as guarantee against the payment of debts.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

8. Trade and other receivables

Details of this item of the consolidated statement of financial position are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Customer receivables – sales and service provision	99,236	91,952
Employee advances	375	539
Other non-commercial loans		
- Tax receivables	6,062	6,303
- Other	70	34
Adjustment for impairment losses	(463)	(1,476)
Total	105,280	97,352

Movements of valuation adjustments for impairment are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Balance at 1 January	1,476	1,033
Allocations for impairment (Note 20)	465	314
Impairment reversals (Note 20)	(492)	(612)
Cancellations	(986)	(255)
Business consolidations	-	996
Balance at 31 December	463	1,476

The details for Government payables are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Value Added Tax	3,143	3,444
Other concepts	2,919	2,859
	6,062	6,303

The carrying amount and the fair value of trade and other receivables balances are not significantly different.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

9. Income tax expenses

The details of deferred tax assets and liabilities by type of asset and liability are as follows:

	Thousands of euros					
	Assets		Liabilities		Net	
	2020	2019 (Note 2.2)	2020	2019 (Note 2.2)	2020	2019 (Note 2.2)
Property, plant and equipment	125	125	-	-	125	125
Intangible assets	-	-	(15,800)	(17,580)	(15,800)	(17,580)
Investment Properties	-	-	(321)	(320)	(321)	(320)
Other concepts	1,280	908	(1,246)	(1,407)	34	(499)
Rights from deductions and credits	27,449	32,407	-	-	27,449	32,407
Total	28,854	33,440	(17,367)	(19,307)	11,487	14,133

Detail of the change in deferred taxes by type of asset and liability:

	Thousands of euros					
		Recognised	PPA		Recognised	
	31/12/2018	profit/loss	(Note 2.2)	31/12/2019	profit/loss	31/12/2020
Property, plant and equipment	(796)	921	-	125	-	125
Intangible assets	(17,807)	2,343	(2,116)	(17,580)	1,780	(15,800)
Investment Properties	(320)	-	-	(320)	(1)	(321)
Other concepts	559	(1,058)	-	(499)	533	34
Rights from deductions and credits	37,371	(4,964)	-	32,407	(4,958)	27,449
Total	19,007	(2,758)	(2,116)	14,133	(2,646)	11,487

The detail of deferred tax assets and liabilities with a term of more than 12 months for settlement or reversal is as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Assets from temporary differences		
Rights from deductions and credits	27,449	32,407
Total Assets	27,449	32,407
Deferred tax liabilities	(16,844)	(18,784)
Total Liabilities	(16,844)	(18,784)
Net	10,605	13,623

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

The Group's Directors consider that the rights to deductions and credits related mainly to capitalised research and development expenses are adequately supported based on expectations of future profits and that there is a reasonable assurance that they can be used within a time horizon of less than 10 years. Deferred tax liabilities mainly correspond to indefinite useful life trademarks tax depreciation.

Detail of income tax expense (income):

	Thousands of euros	
	2020	2019
Current tax		
For the year	6,968	5,600
Adjustments from previous years	-	-
	6,968	5,600
Deferred taxes		
Origin and reversal of temporary differences	-	547
Tax deductions and recognised taxable profit during the year	(6,158)	(5,846)
Tax deductions and tax losses applied this year	10,696	9,848
	4,538	4,549
Total	11,506	10,149

The relationship between the tax expense and the benefit before tax is as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Profit for the year before taxes	84,882	74,175
Expected expense at the Company tax rate (*)	20,372	17,802
Tax rate difference from subsidiaries	159	98
Tax credits	(6,158)	(5,846)
Permanent Differences	(2,867)	(1,905)
Tax expense/(income)	11,506	10,149

(*) The tax rate of the Parent Company in financial years 2020 and 2019 is 24%.

Tax credits amounting to EUR 6,158 thousand at 31 December 2020 (EUR 5,846 thousand at 31 December 2019) mainly correspond to deductions on research and development expenses.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Reconciliation of the current tax in assets and liabilities with the current income tax:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Current tax	6,968	5,600
Tax prepayments made during the year	(5,725)	(4,392)
Net current tax	1,243	1,208

Pursuant to current legislation, taxes cannot be considered as permanently settled until the statements filed have been inspected by the tax authorities or until the four-year statute of limitations period has elapsed from the presentation of the corresponding settlements. At 31 December 2020, the Company and its subsidiaries have all the taxes from 1 January 2017 open for inspection, except for the Corporate Income Tax, which has been open since 1 January 2016. The Directors do not expect any significant additional liabilities to arise the event of an inspection.

10. Equity

The composition and movement of the net equity is presented in the consolidated statement of changes in equity.

10.1. Capital

The detail of outstanding shares for years 2020 and 2019 is as follows:

	Number of shares	
	2020	2019
At 1 January, net of treasury shares	273,937,595	266,023,048
Capital increases	7,093,838	8,053,855
Acquisition of treasury stock	(122,259)	(139,308)
At 31 December, net of treasury shares	280,909,174	273,937,595

At 31 December 2020 the registered capital of Faes Farma, S.A. is made up of 285,241,610 ordinary shares represented by book entries with a nominal value of EUR 0.10 each, fully subscribed and paid out (278,147,772 ordinary shares represented by book entries with a nominal value of EUR 0.10 each, fully subscribed and paid out at 31 December 2019). These share units all hold equal political and economic rights. All the shares of the Company are officially listed in the stock market.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

There is no shareholder with a registered capital interest equal to or higher than 10%.

At the General Shareholders' Meeting held on 30 June 2020, a capital increase charged to available reserves was approved to meet the shareholders' payment schedule. The Board of Directors had one year as of the date of the agreement to implement said capital increase. On 25 November 2020, the Board of Directors agreed to implement the capital increase charged to voluntary reserves, which introduced the flexible dividend approved at the General Shareholders' Meeting held on 30 June 2020. As agreed in the aforementioned General Shareholders' Meeting, the maximum capital increase was set at EUR 1,358,293.30, with the market value of the increase being EUR 47,545,212.52.

The Board of Directors established a schedule which included the deadlines for the execution of the increase, and 23 December 2020 was established as a deadline to request the cash compensation by virtue of the purchase commitment for the rights assumed by Faes Farma, S.A. Each shareholder of Faes Farma, S.A. received a right of free allocation per each share of Faes Farma, S.A. The aforementioned free allocation rights were traded in the stock markets of Madrid, Barcelona, Bilbao and Valencia. Depending on the selected option, upon the execution of the capital increase, each shareholder of the Company could choose to receive either new freed-up shares of Faes Farma, S.A. Or an amount in cash as a result of the sale of the free allocation rights to Faes Farma, S.A. (By virtue of the commitment undertaken by the Corporation, at a guaranteed fixed price), or in the market (in which case the consideration varied based on the listing price of the free allocation rights). The capital increase was conducted free of expenses and commissions for subscribers in terms of the allocation of the new issued shares, with Faes Farma, S.A. assuming the expenses related to the issuance, subscription, circulation, listing and other charges related to capital increases.

As a result of the option chosen by the shareholders, at 31 December 2020 the Company has recognised an amount equivalent to EUR 4,932 thousand under the item Short-term debt for the acquisition of the free allocation rights of the shares which opted to waive the preferential allocation right (EUR 4,241 thousand in 2019). Said amount was paid in January 2021 (see Notes 12 and 29).

At the General Shareholders' Meeting held on 19 June 2019, a capital increase charged to reserves was approved to meet the shareholders' payment schedule. The Board of Directors had one year as of the date of the agreement to implement said capital increase. On 26 November 2019, the Board of Directors agreed to implement the capital increase charged to voluntary reserves, which introduced the flexible dividend approved at the General Shareholders' Meeting held on 19 June 2019. As agreed in the aforementioned General Shareholders' Meeting, the maximum capital increase was set at EUR 794,707.90, with the market value of the increase being EUR 39,496,983.62.

ANA MARIA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The Board of Directors established a schedule which included the deadlines for the execution of the increase, and 23 December 2019 was established as a deadline to request the cash compensation by virtue of the purchase commitment for the rights assumed by Faes Farma, S.A. Each shareholder of Faes Farma, S.A. received a right of free allocation per each share of Faes Farma, S.A. The aforementioned free allocation rights were traded in the stock markets of Madrid, Barcelona, Bilbao and Valencia. Depending on the selected option, upon the execution of the capital increase, each shareholder of the Company could choose to receive either new freed-up shares of Faes Farma, S.A. Or an amount in cash as a result of the sale of the free allocation rights to Faes Farma, S.A. (By virtue of the commitment undertaken by the Corporation, at a guaranteed fixed price), or in the market (in which case the consideration varied based on the listing price of the free allocation rights). The capital increase was conducted free of expenses and commissions for subscribers in terms of the allocation of the new issued shares, with Faes Farma, S.A. assuming the expenses related to the issuance, subscription, circulation, listing and other charges related to capital increases.

As a result of the option chosen by the shareholders, at 31 December 2019 the Company recognised an amount equivalent to EUR 4,241 thousand under the item "Short-term debt" for the acquisition of the free allocation rights of the shares which opted to waive the preferential allocation right (EUR 4,311 thousand in 2018). Said amount was paid in January 2020 (see Note 12).

The General Shareholders' Meeting of 19 June 2019 authorised the Board of Directors to increase the registered capital once or more times, until half of the Company's registered capital at the time of this authorisation; and empowered the Board of Directors so that it may, for a maximum period of five years to be counted as of the date of the Meeting, to issue obligations, Treasury bonds or other similar instruments, simple or guaranteed, up to a maximum amount of EUR 100 million.

The General Shareholders' Meeting of 21 June 2016 authorised the Board of Directors to purchase and charge to profits for the year and/or to available reserves the shares of the Company, as many times as deemed timely, whether directly or through the Group's companies, as well as to later dispose of or depreciate said shares, in the conditions and under the limits set forth in articles 146, 509 and related provisions of the Spanish Corporate Enterprises Act. This authorisation was granted for the maximum period allowed by law (5 years) as of the date of the aforementioned Meeting.

The Group's objectives with regard to capital management is to safeguard its capacity to continue operating, so that it may continue to offer dividends to its shareholders and benefit other stakeholders, while maintaining an optimal capital structure to reduce capital costs.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

With the purpose of maintaining and adjusting the capital structure, the Parent Company may adjust the amount of the dividends payable to its shareholders, it may return capital, issue shares or sell assets to reduce debt.

Consistently with other groups from the sector, Faes Farma, S.A. controls the capital structure based on the leverage ratio. This ratio is calculated as net debt divided by the total capital. Net debt is determined through the sum of financial debt plus trade and other payables and other accounts payable, plus other non-current payables, minus cash and cash equivalents and current financial assets. Total capital is calculated by adding the net equity and the net debt.

In 2020, the Group decreased debt and reached a 3.43% ratio, compared to the previous year when the ratio was 3.75%. The 2020 and 2019 ratios have been determined as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Total current and non-current debt	77,799	70,760
Minus:		
Cash and cash equivalents	91,210	52,853
Current and non-current financial assets	2,264	1,790
Net debt	(15,675)	16,117
Equity	472,877	413,654
Total capital	457,202	429,771
Debt ratio	(3.43%)	3.75%

10.2 Other reserves

The details of other reserves at 31 December 2020 and 2019 are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Legal Reserve	5,563	5,402
Goodwill Reserves	2,668	3,202
Parent Company voluntary reserves	336,665	289,719
	344,896	298,323

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Legal Reserve

Companies must allocate an amount equivalent to 10% of the profits for each year to set up a legal reserve until it represents at least 20% of the corporate capital. This reserve is not distributed to the shareholders and may only be used to cover the debt balance of the profit and loss account, if there are no other available reserves. In certain circumstances, it may also be used to increase the corporate capital in the share of this reserve exceeding 10% of the already increased capital amount.

Goodwill Reserves

Goodwill reserves are set pursuant to article 273.4 of the consolidated text of the Spanish Corporate Enterprises Act, which established that, in any case, a non-available reserve should be established equivalent to the goodwill recognised in the balance sheet and that a figure of the profits representing at least 5% of the amount of the aforementioned goodwill should be allocated to that effect. Should there be no profit, or should it be insufficient, available reserves were to be used. These reserves have been available since 1 January 2016, for an amount exceeding the net carrying amount of the goodwill resulting from a business combination executed in 2006, which is recognised in the Goodwill entry of the item "Intangible assets".

Parent Company voluntary reserves

These are voluntary reserves, which are unrestricted, except for an amount of EUR 14,825 thousand corresponding to balances pending depreciation for the development expenses recorded by the Parent Company at 31 December 2020 (EUR 11,000 thousand at 31 December 2019).

10.3 Dividends and restrictions on the distribution of dividends

The total amount of dividends distributed in 2020 by Faes Farma, S.A. to its shareholders, corresponding to the distribution of profits for the year 2019 amounted to EUR 11,544 thousand (EUR 10,338 thousand in 2019 corresponding to the 2018 profits), which is equivalent to EUR 0.0405 per share (EUR 0.0377 per share in 2019).

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The proposal for the distribution of profits of Faes Farma, S.A. for the year 2020, presented by the Directors and pending approval by the General Shareholders' Meeting, as well as the distribution approved for the year 2019, is set forth below:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Distribution basis		
Profit for the year	58,779	59,609
Distribution		
Legal Reserve	142	161
Other reserves	45,132	47,904
Flexible dividend distributed in January 2020 (Notes 10.1 and 12)	-	4,241
Supplementary dividend	8,573	7,303
Flexible dividend distributed in January 2021 (Notes 10.1, 12 and 29)	4,932	-
	58,779	59,609

11. Earnings per share

11.1 Basic

Basic earnings per share are calculated by dividing the profits from the year attributable to the holders of equity instruments of the Company by the weighted average number of ordinary shares in circulation during the year, excluding treasury shares.

	2020	2019
Profit attributable to owners of parent company equity instruments (in thousands of euros)	72,549	63,962
Weighted average number of ordinary shares in circulation	280,508,069	273,284,931
Basic earnings per share (in euros)	0.259	0.234

The average number of ordinary shares in circulation is calculated as follows:

	2020	2019
Ordinary shares in circulation at 1 January	273,937,595	266,023,048
Free issuance of shares in 2020	6,685,699	-
Free issuance of shares in 2019	-	7,389,709
Effect of treasury shares	(115,225)	(127,826)
Weighted average number of ordinary shares in circulation at 31 December	280,508,069	273,284,931

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

11.2 Diluted

The company has no diluted ordinary shares.

12. Other financial liabilities and lease liabilities

Details of these items of the consolidated statement of financial position at 31 December are as follows:

	Thousands of euros			
	2020		2019	
	Non-current	Current	Non-current	Current
Borrowings from banks	-	1,951	-	2,897
Ministry of Science and Innovation and CDTI	3,453	563	3,190	473
Debts with shareholders (Notes 10.1, 10.3 and 29)	-	4,932	-	4,241
Finance lease payables	1,583	2,380	2,801	2,401
Other borrowings	62	2,985	379	2,053
	5,098	12,811	6,370	12,065

The classification of other non-current financial liabilities by due date is as follows:

	Thousands of euros					
	2020					
	2022	2023	2024	2025	Subsequent years	Total non-current
Ministry of Science and Innovation and CDTI	457	462	555	613	1,366	3,453
Finance lease payables	510	268	268	268	269	1,583
Other long-term borrowings	62	-	-	-	-	62
Total financial liabilities	1,029	730	823	881	1,635	5,098

	Thousands of euros					
	2019					
	2021	2022	2023	2024	Subsequent years	Total non-current
Ministry of Science and Innovation and CDTI	565	448	453	453	1,271	3,190
Finance lease payables	989	453	453	453	453	2,801
Other long-term borrowings	379	-	-	-	-	379
Total financial liabilities	1,933	901	906	906	1,724	6,370

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Debts with the Ministry of Science and Innovation correspond to the depreciated cost of long-term returnable advance payments without interest accrual, and granted as financial aid for certain Research and Development projects. This amount does not differ significantly from its fair value.

In 2017, the Group undertook a new debt commitment with credit institutions for EUR 40 million at a market interest rate, which matured in May 2019.

Reconciliation of cash flows from financing activities:

	Thousands of euros				
	Assets/liabilities included in financing activities				
	Cash and cash equivalents	Other short and long-term financial assets	Remaining short-term financial debt	Long-term financial debt	Total net debt
Initial balance at 1 January 2019	76,038	702	(52,411)	(4,120)	20,209
Impact of application of IFRS 16	-	-	(1,902)	(5,202)	(7,104)
Cash flows	(23,754)	771	42,866	2,952	22,835
Changes in the scope (Note 27)	569	8	(618)	-	(41)
Change in fair value (Note 21)	-	309	-	-	309
Final balance at 31 December 2019	52,853	1,790	(12,065)	(6,370)	36,208
Cash flows	38,357	661	(746)	1,272	39,544
Change in fair value (Note 21)	-	(187)	-	-	(187)
Final balance at 31 December 2020	91,210	2,264	(12,811)	(5,098)	75,565

13. Financial liabilities with credit institutions

The detail of credit facilities with financial institutions at 31 December 2019, paid off in financial year 2020, in thousands of euros, is presented below:

	2020			
Year granted	Limit	Maturity	Interest rate	Interest paid
2017	10,000	2020	Euribor + 0.5%	Quarterly
	10,000			

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

14. Provisions

The detail of provisions for years 2020 and 2019 is as follows:

	Thousands of euros			
	Health contribution	Sales returns	Other provisions	Total
At 31 December 2018	1,716	525	733	2,974
Changes in the scope of consolidation	-	158	-	158
Provisions allocated	4,668	289	1,370	6,327
Provisions used	(1,292)	(80)	(223)	(1,595)
At 31 December 2019	5,092	892	1,880	7,864
Provisions allocated	5,764	217	173	6,154
Provisions used	(1,698)	(144)	(132)	(1,974)
At 31 December 2020	9,158	965	1,921	12,044

The breakdown of current and non-current provisions is the following:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Non-current	803	683
Current	11,241	7,181
	12,044	7,864

14.1 Health contribution

Pursuant to the Sixth Additional Provision of Act 29/2007, dated 26 July, on the rational use of medicinal drugs, corporate groups in Spain engaged in the manufacture and import of drugs, medicinal products and any other health products prescribed within the national territory through an official prescription of the National Health System including cost financing must report certain quantities calculated based on specific scales over sales of these products.

In 2020, Faes Farma, S.A. paid the Ministry of Health EUR 1,500 thousand for this item (EUR 1,292 thousand in 2019), and allocated a provision for the outstanding amount at 31 December 2020, for a total of EUR 2,476 thousand (EUR 1,940 thousand in 2019).

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

This item includes the provision recorded under the agreement reached by Farmaindustria, the association to which the Company belongs, with the Ministry of Health, according to which the affiliated companies must contribute to the difference between pharmaceutical spending growth and GDP growth. According to the best estimate of the amounts outstanding for 2018, 2019 and 2020, the Company has provisioned for a total amount of EUR 6,682 thousand (the existing provision at the 2019 year-end amounted to EUR 3,152 thousand).

14.2. Sales returns

Provisions for sales returns correspond to the best estimate made by the Group, based on its historical experience and on the assessment of the current market circumstances, of the sold goods expected to be returned by customers.

14.3 Other provisions

During 2014, the Group established a provision to cover indeterminate amount obligations derived from potential litigations, compensations and other customary issues in the development of the Group's businesses.

15. Contingencies

The Group has contingent liabilities from bank guarantees and other guarantees related to the normal course of business for EUR 1,888 thousand (EUR 1,489 thousand in 2019). The most significant guarantees correspond to the payments to be made to Farmaindustria as a result of the discounts to be applied to sales pursuant to Royal Decree-Law 8/2010 and 9/2011. The Management of the Group does not expect any significant liabilities to arise from the aforementioned guarantees.

16. Trade and other payables

Detail of trade and other payables:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Trade payables	41,973	36,185
Other borrowings		
Remuneration payable	11,808	10,162
Payable to Social Security Authorities	1,541	1,559
Tax payables	4,009	3,617
	59,331	51,523

Government payables mainly correspond to withholdings on individuals pursuant to the Income Tax.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

17. Information on the average payment terms to suppliers. Additional provision three. "Duty of disclosure of Law 15/2010, of 5 July"

The information on the average period of payment to suppliers for years 2020 and 2019 is as follows:

	Days	
	2020	2019
Average period of payment to suppliers	48.41	52.05
Ratio of paid transactions	49.73	52.63
Ratio of outstanding transactions	37.94	46.08

	Thousands of euros	
	2020	2019
Total payments made	160,187	162,271
Total payments payable	20,150	16,039

18. Ordinary income and other income

The details of ordinary income and other income are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Revenue	372,509	356,304
Service provision	7,731	1,094
	380,240	357,398
Licences	27,386	21,125
Official grants	893	1,096
Other income	2,968	3,566
	31,247	25,787

The revenues figure is reduced by an amount of EUR 7,004 thousand (EUR 6,465 thousand at 31 December 2019) as a result of the laws approved in Spain in 2011 and 2012, which established, among other measures, a 7.5% or 15% discount, depending on the product, on the sales price authorised for the laboratories by the Ministry of Health.

The licences figure accounts for income derived from non-reimbursable amounts resulting from executed agreements, mainly for the sale of Bilastine by other pharmaceutical companies worldwide.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

19. Personnel expenses

The breakdown for personnel expenses for 2020 and 2019 is as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Payroll and similar	67,885	61,881
Social Security expenses	13,937	12,702
Other expenses	1,314	1,730
	83,136	76,313

The average number of Group employees during 2020 and 2019, broken down by category, is as follows:

	Average number of employees	
	2020	2019
Executives	17	17
Administration	166	154
Marketing/Commercial	824	727
Production	219	175
Other line personnel	138	124
Research	120	98
	1,484	1,295

Distribution by gender regarding the Company's staff and its directors at year-end is as follows:

	2020		2019	
	Male	Female	Male	Female
Directors	5	3	5	3
Executives	14	4	14	3
Other line personnel	46	97	36	88
Marketing and Commercial	335	477	347	452
Research	38	90	28	72
Administration	61	95	78	134
Production	162	62	133	55
	656	825	636	804

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

20. Other expenses

The breakdown for other expenses is as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Operating lease expenses (Note 4.3)	1,202	954
Research and Development expenses (Note 5)	3,246	4,175
Transport	6,498	6,111
Repairs and preservation	5,662	4,611
Independent professional services	19,128	21,089
Insurance premiums	936	683
Advertising and promotion	21,129	26,530
Supplies	1,955	2,490
Taxes	1,668	1,155
Banking services	286	311
Changes in provisions (Note 14)	5,764	4,667
Losses from impairment of trade receivables and other receivables (Note 8)	(27)	298
Other expenses	13,364	12,300
	80,811	85,374

21. Finance income and costs

Details of the finance income and costs are as follows:

Financial income	Thousands of euros	
	2020	2019
Other finance income	156	59
Total finance income	156	59

Finance costs	Thousands of euros	
	2020	2019
Interest from bank borrowings	266	51
Fair value losses of assets and liabilities at fair value with changes to profits/losses	126	313
Exchange losses	1,653	379
Total finance costs	2,045	743

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

22. Management remuneration

Remuneration received by key management personnel is as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Short-term remuneration for employees, executives	4,193	4,129

23. Information about the Directors of the Parent Company and their related parties

The details of the remuneration of the Directors of the Parent Company are as follows:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Salaries	1,969	1,912
Other remuneration	201	230
	2,170	2,142

The Directors of the Parent Company are not granted advanced payments or credits and no obligations have been assumed on their behalf as a guarantee, and no civil liability insurance premiums have been paid for damages caused by actions or omissions in the performance of their duties. Furthermore, the Group has not assumed any obligations relating to pension or life insurance policies regarding current or former directors of the Parent Company.

None of the Directors of the Parent Company or any individuals related to them have incurred in any conflicts of interest subject to notification pursuant to the provisions of article 229 of the consolidated text of the Spanish Corporate Enterprises Act (TRLSC as per the Spanish acronym).

During years 2020 and 2019, the Directors of the Parent Company have not executed, with the Company or with any companies from the Group, any transactions outside the ordinary course of business or in conditions other than market conditions.

24. Information on the environment

The Group complies with the applicable environmental regulations. All the waste resulting from its activities is selectively treated by specialised companies. The cost of this management is directly allocated to expenses for the year.

a) Equipment

The most significant equipment introduced for environmental improvement purposes is mainly related to components for wastewater treatment and energy saving, with an approximate cost of EUR 1,414 thousand (EUR 1,155 thousand in 2019), and its accumulated depreciation at the 2020 year-end amounts to EUR 1,145 thousand (EUR 1,058 thousand in 2019).

b) Expenses

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

Expenses related to the environment incurred during the year 2020 are mainly focused on the treatment of waste and on advisory services for environmental improvement, amounting to EUR 583 thousand in 2020 (EUR 399 thousand in 2019).

In 2020, various actions related to energy saving in electricity consumption were carried out.

c) Provisions, contingencies and responsibilities

No provisions have been allocated for environmental actions. Similarly, there are no litigations, contingencies, foreseen risks or responsibilities of this kind.

d) Grants

No grants were received during this year, nor on previous years, for expenses or investments with environmental purposes, and no greenhouse gas emission allowances have been received or acquired.

25. Audit fees

The auditing firm (PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. in 2020 and 2019) responsible for auditing the financial statements of the Group has billed the following net fees for professional services rendered at 31 December 2020 and 2019:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Auditing services	168	137
Audit-related services	15	24
	183	161

The amounts included in the chart above include all the fees for the services rendered in 2020 and 2019, regardless of the moment of billing of said services.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

In 2020 and 2019, other PwC companies have billed the Group the following net fees for professional services rendered at 31 December 2020 and 2019:

	Thousands of euros	
	2020	2019
Financial Due Diligence services	18	40
Advisory services	58	290
Other verification services	23	-
	99	330

In turn, other entities in the PwC network abroad billed the Group in the years ended 31 December 2020 and 2019 for a total of EUR 132 thousand and EUR 61 thousand, respectively, for net fees for professional audit and related services.

26. Segment Financial Reporting

At 31 December 2020 and 2019, the Group is organised into the following operating segments, with the Group adopting the criteria set forth below for the identification of segments, products, with the following types of main products and services:

- Pharmaceutical specialties
- Animal nutrition and health
- Pharmaceutical raw materials

The "Pharmaceutical raw materials" segment, whose products are pharmaceutical raw materials, does not meet the quantitative criteria to be presented separately.

The Group operates mainly in two geographical areas, identified as domestic and international markets. As regards the domestic market, the main activities are developed in Spain and Portugal, while in the international market, in Latin America, Africa and especially Europe.

In the presentation of geographic information, ordinary income and the assets for the segment are based on the customers' location.

Ordinary income from customers external to the "Pharmaceutical and healthcare specialties" corresponds in all cases to human use drugs delivered to customers for final use.

The "Animal nutrition and health" segment generates revenue of EUR 56,796 thousand (EUR 53,533 thousand in 2019).

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

The "Pharmaceutical raw materials" segment generates revenue of EUR 1,800 thousand (EUR 3,897 thousand in 2019).

By market, ordinary income attributable to the country of domicile of the Parent Company amounts to EUR 205.6 million (EUR 188.7 million in 2019), while that attributable to Portugal amounts to EUR 29.2 million (EUR 31.7 million in 2019) and the amount attributed to other foreign countries amounts to EUR 145.4 million (EUR 137.3 million in 2019).

In addition, the Group holds non-current assets outside of Spain for a net amount of EUR 23,506 thousand (EUR 19,138 thousand in 2019), which mainly correspond to a subsidiary incorporated in Portugal.

No external customers account for 10% or more of the Group's ordinary income.

There are no transactions among segments and the information used and reviewed in the decision-making process is detailed below:

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

	Thousands of euros			
	2020			
	Pharmaceutical and healthcare specialties	Animal nutrition and health	Other segments	Consolidated
Ordinary income to external customers	321,644	56,796	1,800	380,240
Other income	31,182	65	-	31,247
Depreciation	(13,396)	(1,086)	(344)	(14,826)
Impairment of intangibles assets	(5,540)	-	-	(5,540)
Financial income	156	-	-	156
Finance costs	(2,045)	-	-	(2,045)
Profits before tax of the segments	73,044	12,923	(1,085)	84,882
Income tax expenses	(8,985)	(2,521)	-	(11,506)
Profit for the year	64,059	10,402	(1,085)	73,376
Assets of the segment	523,852	31,749	8,549	564,150
Deferred tax assets	11,487	-	-	11,487
Liabilities of the segment	83,646	7,453	174	91,273

	Thousands of euros		
	2020		
	Domestic	International	Consolidated
Ordinary income to external customers	277,793	102,447	380,240
Non-current assets of the segment	250,637	23,506	274,143

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

	Thousands of euros			
	2019			
	Pharmaceutical and healthcare specialties	Animal nutrition and health	Other segments	Consolidated
Ordinary income to external customers	299,968	53,533	3,897	357,398
Other income	25,645	142	-	25,787
Depreciation	(11,386)	(934)	(359)	(12,679)
Impairment of intangibles assets	(3,972)	-	-	(3,972)
Interest income	59	-	-	59
Interest paid	(743)	-	-	(743)
Profits before tax of the segments	63,737	10,862	(424)	74,175
Income tax expenses	(8,129)	(2,020)	-	(10,149)
Profit for the year	55,608	8,842	(424)	64,026
Assets of the segment	455,736	31,697	6,240	493,673
Deferred tax assets	16,249	-	-	16,249
Liabilities of the segment	73,870	5,138	1,011	80,019

	Thousands of euros		
	2019		
	Domestic	International	Consolidated
Ordinary income to external customers	259,495	97,903	357,398
Non-current assets of the segment	270,333	351	270,684

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

27. Business combinations

On 30 October 2019, Faes Farma, S.A. acquired 100% of the shares of BCN Medical, S.A., a pharmaceutical firm that specialises in the development and production, both directly and through third parties, of pharmaceutical products and medical devices for human health, paying a total of EUR 12.2 million.

The assets and liabilities recognised as a result of said acquisition were the following:

	Thousands of euros
Cash and cash equivalents	569
Property, plant and equipment	102
Financial investments	8
Inventories	4,124
Accounts receivable	6,466
Investments in Group companies	1,977
Deferred tax assets	17
Accounts payable	(7,856)
Financial debt	(618)
Borrowings from Group companies	(342)
Deferred tax liabilities	(39)
Net assets acquired	4,408
Goodwill	7,791
	12,199

In 2020, the Group paid an additional amount of EUR 557 thousand (Note 5) as additional consideration for the acquisition of BCN Medical, S.A. Therefore, the resulting goodwill, prior to the process of identifying and valuing the net assets acquired, amounts to EUR 8,348 thousand.

As regards the goodwill created at the time of said transaction, the Group has conducted an assessment regarding the identification and valuation of the net assets acquired, having identified intangible assets corresponding to trademarks with indefinite useful life amounting to EUR 8,816 thousand and a deferred liability associated with the same amounting to EUR 2,116 thousand (Note 2.2). The resulting goodwill created in this allocation process and valued at cost amounts to EUR 1,648 thousand and results from the excess of the amount of the consideration transferred over the fair value of the assets acquired and the liabilities assumed (Note 5). At 31 December 2020, there have been no signs of impairment for this goodwill.

The acquired business generated an ordinary income of EUR 3,928 thousand and net profits of EUR 525 thousand for the Group in the period between 30 October 2019 and 31 December 2019. If the acquisition had occurred on 1 January 2019, the consolidated ordinary income for the year ended 31 December 2019 would have been EUR 17,747 thousand.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

28. Risk Policy and Management

Financial risk factors

The activities of the Group are exposed to several financial risks: credit risks, liquidity risks and market risks (including the exchange rate risk, the interest rate risk and the price risk). The global risk management program is focused on the uncertainty of financial markets and attempts to minimise potential adverse effects on financial returns. The Group assesses the option of taking out derivatives to cover certain risks.

Risk management is controlled by Internal Auditing and by the Corporate Financial Department, in compliance with the Risk Management Policy approved by the Board of Directors. The above departments identify, assess and cover the financial risks identified. The Board of Directors, through the Audit and Compliance Committee, issues policies aimed at managing global risk, as well as specific areas, such as the exchange rate risk, the interest rate risk, the liquidity risk, the use of derivatives and the investment of the liquidity surplus.

a) Credit risk

Credit risk arises, on the one hand, from the balances pending collection that the Group includes in the balance sheet with customer and other receivables. Although the amounts are relatively significant, their due date is very close in time and they correspond to long-standing, controlled customers. On the other hand, there are older outstanding receivables for lower amounts which correspond to Government agencies, which means that collection is fully guaranteed.

The Group has no significant credit risk concentrations with clients because its sales and, hence, payments, are widely distributed among the main domestic and international distributors.

There are internal policies in place to ensure that sales to distributors are made to customers with good credit history, with individual risk analysis conducted and a thorough and frequent follow-up of outstanding balances and credits. Sales to retail clients have very short payment terms, which means that the Group has the capacity to promptly adopt credit restriction measures.

Adjustments for customer insolvency, reviews of individual balances based on customers' credit standing and market trends are subject to thorough regular review.

In the case of exports credit, in addition to the factors described above, the specific component of the country is also considered.

On the other hand, cash operations are only executed with very high credit ratings.

The total amount of the financial assets subject to the credit risk is shown in the Trade receivables and other payables in the assets section of the balance sheet. The amount allocated in this section is very low. Except for the Government payables amount, which is not significant, it is estimated that due balances pending collection will be paid, for the most part, in the first quarter of 2021.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

The Group's exposure to overdue or outstanding receivables which have not suffered impairment at 31 December 2020 and 2019 is not significant, in line with figures from previous years.

b) Liquidity risk

The Group adopts a cautious approach to the management of the liquidity risk, mainly based on two goals; in the first place, to maintain sufficient cash to cover short-term payments and, on the other, to have banking financing available by means of credit lines and loans, in the short and long-term, which provide available funds to pay off present and future payables.

Therefore, the liquidity risk is highly associated with financing obtained from financial institutions. The banking negotiation policy aims at preventing concentration and is aimed at financial institutions with a high credit rating.

Specifically, at year-end 2020 there is no bank financing after the cancellation of the credit account signed with one of the main financial institutions in the sector. At year-end 2019, while still valid, it had a maximum amount available of EUR 10 million, but no amount had been drawn down.

The exposure of the Group to the liquidity risk at 31 December 2020 and 2019 is as follows. The attached tables reflect the analysis of financial liabilities by remaining due contractual dates:

	Thousands of euros				
	2020				
	0 to 6 months	6 to 12 months	1 to 2 years	2 to 5 years	Total
Other financial liabilities	10,699	2,112	1,759	3,339	17,909
Trade payables and other accounts payable	59,331	-	-	-	59,331
	70,030	2,112	1,759	3,339	77,240

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

	Thousands of euros				
	2019				
	0 to 6 months	6 to 12 months	1 to 2 years	2 to 5 years	Total
Other financial liabilities	8,153	3,912	2,833	3,537	18,435
Trade payables and other accounts payable	51,523	-	-	-	51,523
	59,676	3,912	2,833	3,537	69,958

c) Market risk

The Group has limited exposure to the market risk associated with financial investments since it holds mostly high liquidity and very low risk assets. The purpose of the Group's investment policy is to maximise return on investments, while maintaining an adequate liquidity level and controlled risk.

c.1) Currency risk

The Group operates internationally and is therefore exposed to the currency risk from operations in foreign currency, mainly the US dollar, the Colombian peso, the Mexican peso, the Chilean Peso and the Peruvian sol. The currency risk arises when future commercial transactions, and the recognised assets and liabilities are expressed in a currency other than the Group's functional currency.

The currency risk is very low given that, on the one hand, almost all the assets and liabilities are expressed in euros and, on the other, most transactions are conducted in euros.

In order to control the currency risk derived from future commercial transactions, the Group uses, when deemed appropriate, term currency contracts. The general risk management policy us to hedge between 20% and 30% of the foreseen transactions in each of the main currencies in the following 12 months. Said hedging is mainly based on exports in US dollars. Throughout 2020, no such hedges were arranged. Throughout 2019, a hedge was set up in yens to ensure the exchange rate of the Bilastine operations in Japan. In that country, royalties are billed and collected in euros, but the calculation is referenced to local sales made by the partner in yens.

In 2020 and 2019, foreign currency exports were mainly in US dollars and Brazilian reals, and the absolute amounts were not too relevant in terms of the share in the consolidated revenue. Therefore, exchange rate differences between the euro and currencies other than the US dollar and the Brazilian real would impact the income statement and a sensitive change in the euro/US dollar exchange rate and the euro/Brazilian real exchange rate would not have a significant impact on the income statement.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

As regards imports, no coverage is obtained due to the low volume of purchases made in currencies other than the euro. Similarly, reasonable changes in the exchange rate would result in moderate results in the financial statements.

The Group does not have significant investments in foreign assets in currencies which might be considered a noteworthy potential risk.

c.2) Interest rate risk

The Group's interest rate risk arises from external resources hired with financial institutions in the short and long term. As mentioned above, in 2019 the Group had one unused policy for a total of EUR 10 million tied to a variable interest rate based on the Euribor, but with a minimum of zero. Since the Euribor was negative, no significant cost overruns were expected as a result of an increase in this reference rate, given the margin to reach positive figures.

The Group's general policy for this risk, when external financing is required, would be to maintain between 20 and 30% of its external resources at variables interest rates covered with derivative financial instruments which allow to exchange variable interest rates to fixed interest rates, changing the difference between fixed rates and variable rates with a certain frequency (usually on a quarterly basis). At year-ends 2020 and 2019, there were no hedges in force as the circumstances were not appropriate for their arrangement. These coverages mitigate, in periods of rising rates, the potential effect of exchange rate increases on the income statement. Thus, in a scenario of negative and stable rates like in 2019 and 2020, the coverage was not considered necessary.

For this reason, the sensitivity of the income statement to interest rate variations is very low. No changes are foreseen for the next months. Thus, the interest rate risk is less importance, either because the use of banking financing at variable rates is not expected, or else because no relevant exchange rate increases are estimated.

c.3) Price risk

The Group is exposed to the price risk for equity instruments classified as available for sale or at fair value, with changes to profits/losses.

The Group's policy is not to assume any risk, although in the event of dealing with financial investments the portfolio would be diversified, focusing on listed equity instruments of companies with high solvency ratings listed in the main stock indexes and with a preference for securities based on the euro. The effect on the income statement of any significant listing variations would not entail a significant adjustment.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

d) Fair value estimates

An analysis of the financial instruments measured at fair value is presented below, by valuation method. The different levels have been defined as follows:

- (Unadjusted) quoted prices in active markets for identical assets and liabilities (Level 1).
- Inputs other than the quoted prices included in Level 1 that are observable for the asset or liability, either directly (i.e. Benchmark prices) or indirectly (i.e. price derivatives) (Level 2).
- Inputs of the asset or liability not based on observable market data (i.e., unobservable input) (Level 3).

The following table shows the Group's assets and liabilities valued at fair value at 31 December 2020:

	Level 1	Level 2	Level 3	Total
Assets/Liabilities				
Financial assets at fair value with changes in profit/loss	1,926	-	-	1,926
Total Assets/Liabilities	1,926	-	-	1,926

The following table shows the Group's assets and liabilities valued at fair value at 31 December 2019:

	Level 1	Level 2	Level 3	Total
Assets/Liabilities				
Financial assets at fair value with changes in profit/loss	1,330	-	-	1,330
Total Assets/Liabilities	1,330	-	-	1,330

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continued)

29. Events after reporting date

As a result of the completion, in January 2021, of the schedule established for the execution of the capital increase allocated to voluntary reserves instrumenting the flexible dividend approved by the ordinary General Shareholders' Meeting held on 30 June 2020, an issuance of 12,176,596 shares with a nominal value of EUR 0.10 each is planned, thus increasing the capital by EUR 1,217,659.60. This corresponds to the shareholders who have chosen to subscribe newly issued shares. On the date of preparation of these financial statements, these shares were already trading in the continuous Spanish market. The amount of EUR 4,932 thousand corresponding to the debt with the shareholders who waived the preferential allocation right, was paid in January 2021 (see Notes 10 and 12).

Moreover, the Group announced plans for the construction of a new pharmaceutical production plant to be built on land in the Bizkaia Technology Park. The investment amounts to an initial estimated amount of EUR 150 million and the project is to be executed over the next three years to be inaugurated in late 2023 or early 2024. At the date of preparation of the consolidated financial statements, the detail engineering phase was still in progress and no assets relating to this plant had been acquired.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Breakdown of
Subsidiaries at
31 December 2020

Company name	Company address social	Activity	Auditor	Company owning the interests	% interest
Lazlo Internacional, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Marketing of OTC products	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Veris, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Pharmaceutical company	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Vitoria, S.A.	R. Elías García, 28 – Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Olve Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Veris Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Farmalavi, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Ingaso Farm, S.L.U.	P. El Carrascal, 2 Lanciego (Álava)	Animal nutrition and health	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Farma, S.A.S.	Av. Carretera 7, 155 C Bogotá (Colombia)	Distributor	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Chile, Salud y Nutrición Limitada	Avenida Las Condes 7700, Oficina 303-A, Santiago (Chile)	Distributor	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	6.72% 93.28%
Faes Farma del Ecuador S.A.	Av. Naciones Unidas E2-30, Quito (Ecuador)	Import of drugs	ARMS	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99.97% 0.03%
Faes Farma Perú, S.A.C	Calle Los Tulipanes 147, Lima (Peru)	Distributor	-	Faes Farma, S.A. BCN Medical, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	86.11% 13.87% 0.02%
Faes Farma Nigeria Limited	Nº 25 D Ladoke Akintola Street, G.R.A. Ikeja, Lagos (Nigeria)	Distributor	Grant Thornton	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm. S.L.U.	99.89% 0.11%
Faes Farma México, S.A. de C.V.	Av. Prolongación Paseo de la Reforma, 51 Piso 11, Mexico City (Mexico)	Pharmaceutical company	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U.	99.98% 0.02%
Laboratorios Diafarm, S.A.U.	Avinguda d'Arraona, 119-123 - Barberà del Vallès (Barcelona)	Pharmaceutical company	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Colpharma, S.R.L.	Via Mantova, 92 – Parma (Italy)	Distributor	-	Laboratorios Diafarm, S.A.U	51%
Laboratoire Phyto-Actif, S.A.S.	21, ZI Auguste – Cestas (France)	Distributor	PwC	Laboratorios Diafarm, S.A.U.	100%
Tecnovit, S.L.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Animal nutrition and health	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Cidosa, S.A.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Distributor	-	Tecnovit, S.L.U.	100%

This Appendix forms an integral part of Notes 1 and 3.1 to the consolidated financial statements.

Company name	Company address social	Activity	Auditor	Company owning the interests	% interest
AT Capselos S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela 41.03, Barbastro (Huesca)	Animal nutrition and health	-	Tecnovit, S.L.U. Ingaso Farm, S.L.U.	82% 18%
Tecnovit RUS	Moscow, ul.Lyublinskaya, D.151, 109341	Animal nutrition and health	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
BCN Medical, S.A.	Av. Carretera 7, 155C, Bogotá (Colombia)	Medicine distributor	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Biosyntec, S.A.	Av. Rodrigo Chávez, 411 y Sexta Peatonal, Urdesa Norte, Quito (Ecuador)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S.	99% 1%
Biosyntec, S.R.L.	Calle Rosendo Gutiérrez, Edf. Multicentro Torre B, La Paz (Bolivia)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S	99% 1%
Biosyntec, S.A.	Avenida El Samán, Edificio Exagón, piso 9, Urb. El Marques, Caracas (Venezuela)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A.	100%

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

This Appendix forms an integral part of Notes 1 and 3.1 to the consolidated financial statements.

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Breakdown of
Subsidiaries at
31 December 2019

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Company name	Company address social	Activity	Auditor	Company owning the interests	% interest
Lazlo Internacional, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Marketing of OTC products	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Veris, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Pharmaceutical company	-	Faes Farma, S.A.	100%
Biotecnet I Más D, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Research	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Vitoria, S.A.	R. Elías García, 28 – Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Olve Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Veris Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Vitalión, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	PwC	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Farmalavi, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Pharmaceutical company	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Ingaso Farm, S.L.U.	P. El Carrascal, 2 Lanciego (Álava)	Animal nutrition and health	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Farma, S.A.S.	Av. Carretera 7, 156 Bogotá (Colombia)	Distributor	Guzmán	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Chile, Salud y Nutrición Limitada	Avenida Las Condes 7700, Oficina 303-A, Santiago (Chile)	Distributor	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	1% 99%
Faes Farma del Ecuador S.A.	Av. Naciones Unidas E2-30, Quito (Ecuador)	Import of drugs	ARMS	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99.97% 0.03%
Faes Farma Peru, S.A.C	Calle Los Tulipanes 147, Lima (Peru)	Distributor	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99.97% 0.03%
Faes Farma Nigeria Limited	Nº 25 D Ladoke Akintola Street, G.R.A. Ikeja, Lagos (Nigeria)	Distributor	Grant Thornton	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm. S.L.U.	99.89% 0.11%
Faes Farma México, S.A. de C.V.	Av. Prolongación Paseo de la Reforma, 51 Piso 11, Mexico City (Mexico)	Pharmaceutical company	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U.	99.98% 0.02%
Laboratorios Diafarm, S.A.U.	Avinguda d'Arraona, 119-123 - Barberà del Vallès (Barcelona)	Pharmaceutical company	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Colpharma, S.R.L.	Via Mantova, 92 – Parma (Italy)	Distributor	-	Laboratorios Diafarm, S.A.U	51%

This Appendix forms an integral part of Notes 1 and 3.1 to the consolidated financial statements.

Company name	Company address social	Activity	Auditor	Company owning the interests	% interest
Laboratoire Phyto-Actif, S.A.S.	21, ZI Auguste – Cestas (France)	Distributor	PwC	Laboratorios Diafarm, S.A.U.	100%
Tecnovit, S.L.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Animal nutrition and health	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Cidosa, S.A.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Distributor	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
Pinsos i Aliments, S.L.	Avenida Jaume I, nº 20, Reus (Tarragona)	Animal nutrition and health	-	Tecnovit, S.L.U.	19%
AT Capselos S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela 41.03, Barbastro (Huesca)	Animal nutrition and health	-	Tecnovit, S.L.U. Ingaso Farm, S.L.U.	82% 18%
Tecnovit RUS	Moscow, ul.Lyublinskaya, D.151, 109341	Animal nutrition and health	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
BCN Medical, S.A.	Carrera 65 b 10-77, Bogotá (Colombia)	Medicine distributor	Crowe	Faes Farma, S.A.	100%
Biosyntec, S.A.	Av. Rodrigo Chávez, 411 y Sexta Peatonal, Urdesa Norte, Quito (Ecuador)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S.	99% 1%
Biosyntec, S.A.	Benito Rebolledo 2505, Esquina Marathon, Comuna Macul, Santiago (Chile)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.	99% 1%
Biosyntec, S.R.L.	Calle Rosendo Gutiérrez, Edf. Multicentro Torre B, La Paz (Bolivia)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S	99% 1%
Biosyntec, S.A.C.	Avenida Diagonal, 380 – Interior 406 Miraflores, Lima (Peru)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S	99% 1%
Biosyntec, S.A.	Avenida El Samán, Edificio Exagón, piso 9, Urb. El Marques, Caracas (Venezuela)	Medicine distributor	-	BCN Medical, S.A.	100%

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

This Appendix forms an integral part of Notes 1 and 3.1 to the consolidated financial statements.

FAES FARMA, S.A. AND SUBSIDIARIES

Consolidated Directors' Report

Financial year 2020

Income Statement

Consolidated profit in 2020 grew in double digits, as did the main items on the income statement, as shown in the table below:

Thousands of €	Dec 2020	*% on sales*	Dec 2019	*% on sales*	% Var. 2020/2019
Total Revenue	**411,487**		**383,185**		***7.4%***
Revenue / sales	380,240		357,398		*6.4%*
Other operating income	31,247	*8.2%*	25,787	*7.2%*	*21.2%*
Cost of sales	-140,403	*36.9%*	-129,988	*36.4%*	*8.0%*
Gross margin	**271,084**	*71.3%*	**253,197**	*70.8%*	***7.1%***
Employee remuneration expenses	-83,136	*21.9%*	-76,313	*21.4%*	*8.9%*
Other operating expenses	-80,811	*21.3%*	-85,374	*23.9%*	*-5.3%*
EBITDA	**107,137**	*28.2%*	**91,510**	*25.6%*	***17.1%***
Property, plant and equipment deprecation and impairment	-20,366	*5.4%*	-16,651	*4.7%*	*22.3%*
EBIT	**86,771**	*28.2%*	**74,859**	*20.9%*	***15.9%***
Financial result	-1,889	*-0.5%*	-684	*-0.2%*	*176.2%*
Profit Before Tax	**84,882**	*22.3%*	**74,175**	*20.8%*	***14.4%***
Corporate income tax	-11,506	*3.0%*	-10,149	*2.8%*	*13.4%*
Profit for the year	**73,376**	*19.3%*	**64,026**	*17.9%*	***14.6%***
Minority	**-827**	*0.2%*	**-64**	*0.0%*	
Consolidated Profit	**72,549**	*19.1%*	**63,962**	*17.9%*	***13.4%***

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Revenue

The revenue figure for the Faes Farma Group exceeds EUR 380.2 million in 2020, with 6.4% growth compared to the 2019 figure. This increase is due to the positive evolution in some areas of our activity and, in particular, due to the contribution of the sales of BCN Medical Group, which is included for the full year, when in 2019 only 2 months were included after it was acquired.

The trends in each area of activity within the company are detailed below:

1) **PHARMA Spain**. There are two items or business lines in this area:

a) Medicines Spain: This comprises the so-called medical sales rep products. According to Iqvia, Faes Farma's sales grew by +5.4% in 2020, a higher percentage than that of the sector as a whole (+0.6%). In the prescription market, the differential is similar, with Faes Farma up +6.2% compared to +1.0% for the total market.

The following products can be highlighted (also according to Iqvia data):

- Vitamin D. Hidroferol (brand name of our Calcifediol molecule) increased its sales in 2020 at the same rate as in previous years, +11.9%, which adds solidity to the historical trajectory of our product. In 2020, Hidroferol was the main product in terms of the Group's revenues in Spain. Its success is a reflection of the extensive therapeutic use of this kind of options for compensating the vitamin D deficiency among the population. And because it is a proprietary product manufactured at our facilities, it also offers significant margins.

  In particular, it has shown its positive effect in the fight against COVID-19, several clinical trials have concluded that adequate levels of Vitamin D reduce the risk of hospitalisation for this disease.

- Diabetes. MSD licenses for this pathology. They remain close to sales volumes in 2019. Ristfor and Ristaben, together, come in third place in terms of revenues within the Group, despite the price cut set by the Ministry in 2019.

- Respiratory. GSK's licenses for three products in this market segment in Spain contributed almost EUR 9 million in 2020 (EUR 5 million in 2019), an amount that is still moderate in quantitative terms but which we estimate will grow and, thus, progressively gain market share, especially after the launch in the coming months of the triple combination that will improve treatment of the disease.

- Bilastine. In Spain, it ranks second in sales, but it is still the Group's star molecule due to its contribution to other countries where it has its own presence and due to licensing agreements.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Moreover, as it is a product manufactured and researched in-house, it has significant margins.

Marketed in Spain under the brand name Bilaxten, it recorded revenues of over EUR 26 million in 2020, with an increase of +6.2%, following a very moderate allergy campaign, especially affected by the lockdown and the use of masks, both of which are factors that reduce the effect of allergens on the population.
In addition to these direct sales, bilastine contributes significant revenues to the income statement thanks to agreements with licensees in other countries, as we will see in later sections.

Bilastine has a total market share of 34.5% in Spain for the two brands, with Bilaxten (Faes Farma's own brand) prevailing with 71% of said share.

Thus, for yet another year, Bilastine remains a significant leader within the antihistamine segment in Spain.

b) Healthcare Spain. The acquisition of Laboratorios Diafarm in 2017 brought a significant number of products to this segment in the Group, which strengthened Faes Farma's previously existing brands.

Overall, they have exceeded EUR 56 million in revenues with a decline of 6% (EUR 59 M in 2019).

This is a unique business segment, given its differential nature, which requires a specific and highly specialised sales and marketing strategy based on the type of product offered, so it relies on its own management teams.

Affected in 2020 by the pandemic that caused a decline in sales in some brands such as Ricola, Siken, Venosmil, Vitanatur... Specialties requiring a promotional boost, a goal not achieved given the lockdown situation, the fact that it was not possible to carry out sales visits and the mobility restrictions.

However, this area has other historical products that had positive news: growth of +3.8% in Positon, +26.7% in Alergical, +5.4% in Profaes (probiotics line), all of them with a significant brand value that allows us to maintain consumption even in such adverse conditions.

2) **BILASTINE.** In addition to the business in Spain mentioned in the preceding paragraph, we must add the rest of the income obtained by the Group thanks to this molecule. It is the result of our successful research and production and represents a significant change in terms of turnover and consolidated profits, which is why we are dedicating this specific section to it.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

The expansion of bilastine around the world through numerous licencing agreements is contributing significant growth to the income statement and attractive new prospects for future income as well.

In 2020, these licences amounted to raw materials sales revenues in excess of EUR 59 million, with the added advantage of offering very high margins due to the company's control over manufacturing and the patent. Turnover similar to 2019, positive considering the particular effect of the pandemic on the pathology of allergy, where lockdown and mask use significantly reduced the effect.

In addition, bilastine generated additional revenues of over EUR 21 million in 2020 (EUR 16 M in 2019), received from licensees, which are included in the income statement under "Other operating income".

In quantitative terms, the market share of the bilastine molecule grows on a quarterly basis in all the countries in which it is sold, often reaching double digit figures and sometimes ranking as a leading medication for allergy treatment.

In Portugal, with its own turnover through our subsidiary Laboratorios Vitoria, the bilastine market share reached 36% at year-end 2020, well above the figures presented by competitors.

In terms of country-specific details, in France the Group has two partners, Menarini and Pierre Fabre, which achieve a joint market share of 36%; in Brazil, Takeda has reached a 22% market share; and in other countries (such as Mexico, Canada, Turkey, Greece, Switzerland, Czech Republic, Hungary, Italy, Poland, Belgium and others) double-digit shares are also reached. These data are proof of the success of this molecule and indicate strong business prospects for the future, with marketing pending in countries with large populations such as China.

It is mainly in Japan, as the largest antihistamine market in the world, where business and trends for this molecule are truly outstanding, and the prospects for both market penetration and for sales volumes are quite extraordinary. Having reached the milestone of a 14% market share in a short period of time, seeing as this is the biggest allergy market in the world, Faes Farma is assured a relevant source of recurring income for coming years.

Not including the income mentioned above or that indicated below in the details on the International division, accumulated income from bilastine in 2020 amounted to almost EUR 81 million for the Group (EUR 76 M in 2019). This figure represents an increase of 6.6%, as mentioned above, in a health crisis that is particularly damaging to the allergy market.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

3) **INTERNATIONAL.** The business generated abroad continued at a swift pace of growth in 2020. Besides the contributions of bilastine described in detail above, we could add the following:

a) Other licences. The success of our bilastine alliance activity has led us to take this area as a strategic area, embarking on a path of licensing agreements for other molecules and with various partners.

Revenues exceeded EUR 9 million in 2020, for a 51% increase over 2019. This is a highly relevant figure, considering the short lifespan and the hurdles involved in gaining approval from the health authorities. In this regard, Deflazacort in the United States and Calcifediol in Italy are especially noteworthy.

b) Direct exports. Faes Farma is the main exporter from Spain to all continents and, in particular, to Latin America, the region where it traditionally began its operations abroad, and to Africa, where the Group has been working for years now and has become a market leader. These two continents receive 84% of all direct exports, which now exceed EUR 24 million overall in terms of revenue, growing by 4.2% compared to 2019. Very positive growth in especially adverse conditions due to the pandemic.

The difficulty caused by COVID-19 comes in addition to the complexity of this activity, due to the disparity of the markets in which Faes Farma operates, the requirements of local authorities, competition with multinationals and the strength and competition of domestic laboratories, all of which very much highlights the particular importance and good results of this business activity.

4) **PORTUGAL**. The country has been hit hard by the pandemic, medical and pharmacy visits have been severely curtailed and, consequently, Group sales have fallen by 9.7% compared to 2019.

For these purposes, we must add the reduction in allergy due to lockdown and the use of masks, as in the rest of Iberia. Bilastine (brand name Bilaxten) has not escaped this decline in sales.

Other important historical products such as Zyloric, Rosilan, Magnesona, etc. have also experienced reduced turnover.

On a positive note, it is worth highlighting the good performance of Ipsen licenses, which grew by +17%, vitamin D (Vitodé, equivalent to Hidroferol in Spain) with +43.5%, the group of dairy products under the Novalac brand with +14.2% and Pankreoflat with +5.4%.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

5) **ANIMAL NUTRITION AND HEALTH (FARM Faes)**. FARM Faes' annual sales exceeded EUR 56 million in 2020, up 5.9% on the previous year.

The Group maintains its leadership in the early-life pig farming segment, and we have set diversification as a strategic objective in both the pig area and in other species, mainly ruminants, poultry and aquaculture.

Ingaso Farm currently remains the most relevant business in FARM Faes, amounting to 60% of the revenues in this division. However, it is important to note the considerable contributions and increasing weight of the other Group companies in the Animal Nutrition and Health division, as well as the international expansion through our subsidiaries in Latin America.

It is worth highlighting the growth in turnover of AT Capselos, over +34%, an increase in demand that has required a significant investment in the production plant.

The Animal Nutrition and Health business is supported by the products manufactured internally at the Group's three plants: Ingaso Farm in Lanciego (Álava), Tecnovit in Alforja (Tarragona) and AT Capselos in Barbastro (Huesca). Thanks to this important detail, the division achieves significant margins and meaningful synergies in production and technical departments, as well as bolstering our competitiveness in a business line in which Faes Farma is a benchmark in terms of quality and market share.

6) **INTERNATIONAL SUBSIDIARIES.** In addition to the contributions of bilastine and the Faes Farma exports described in detail above, we could add the following:

- Healthcare International. In Europe, the Group has two subsidiaries in this area: Phyto-Actif in France and Colpharma in Italy, which market a wide range of products. Turnover in this line was close to EUR 20 million in 2020, with the Microlife brand standing out. It was a particularly positive year in Italy due to the increase in sales of products demanded by the pandemic.

- Subsidiaries in Mexico, Colombia, Ecuador, Peru, Chile, Bolivia and Nigeria. With direct presence in these countries through the historical subsidiaries and those acquired in the BCN Medical Group. In total they add up to over EUR 36 million, doubling the turnover of the previous year once the business of BCN Medical Group is included for the full year.

The positive trend in the figures for 2020 is particularly relevant in light of the complexity of this industry caused by the disparity in the markets in which Faes Farma works, the requirements by local authorities, competition with multinationals and the strength and competition posed by domestic firms.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Our international subsidiaries have a clear organic growth bias. They were established with this goal and are strongly committed to long-term business with clear potential for development and positioning in the medium and long term. This strategy is not without its difficulties, but we are certain that it will harvest good results, as indicated by the figures achieved up to now.

Costs and margins

Faes Farma Group sales exceeded EUR 380 million, +6.4% up on the previous year (EUR 357 M in 2019), good growth in a turbulent year due to the pandemic, promotional restrictions, the fall in sales of products related to consumption, and the reduction in growth relating to allergy.

The increase in the item "Other operating income", which exceeded EUR 31 million, +21.2% up on the previous year (EUR 25.8 M in 2019), allowed the gross margin to increase by +7.1% to over EUR 271 million, with a 71.3% margin on sales.

"Other operating income" is concentrated in the area of alliances due to licensing agreements, mainly for bilastine, but also for other molecules.
The following graph shows the distribution, in thousands of euros, of expenses, with the main weight held by consumption, 36.9% of sales, followed by the other two large items of human resources and other operating expenses:

[There appears a graph with the following information:]

Costs of sales	Employee remuneration costs	Other operating expenses	Property, plant and equipment deprecation and impairment	Financial result	Corporate Income Tax

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation) stands at over EUR 107.1 million, 17.1% higher than last year. This figure, which represents a 28.2% margin on sales, exceeds the 2019 value by 15 million.

The Group's depreciation and impairment losses increased by 22.3% due to the effect of industrial investments in recent years and, in particular, the write-downs of intangible assets to correct the valuations of trademarks and goodwill.

Consequently, with this effect, **EBIT (Earnings Before Interest and Taxes) rose by +15.9%, exceeding EUR 86.7 million,** with a 22.8% margin on sales, almost 12 million more than in 2019.

The financial results have been affected by the depreciation of currencies in the Latin American countries where we have subsidiaries, without having a significant effect on the income statement. Exchange rate differences led to a cost of EUR 1.9 million, almost tripling the previous year's expenses.

As a result, **earnings before taxes (EBT) stood at EUR 84.8 million (+14.4%), over 22% on sales**, more than 10 million above the 2019 EBT.

Corporate income tax stands at 13.6% on EBT, very similar to 2019, tax savings obtained from deductions due to investment in new fixed assets and R&D&I.

In short, **net consolidated profits reached, once again and for the sixth consecutive year, a record figure amounting to EUR 72.5 million, up by +13.4% compared to 2019 and with a 19.1% margin on sales.**

As a final summary to this section, the distribution of costs in terms of percentages on sales is shown below:
[There appears a graph with the following information:]
Financial result -0.5%
Corporate income tax 3.0%
Cost of sales 36.9%
Employee remuneration expenses 21.9%
Other operating expenses 21.3%
Property, plant and equipment deprecation and impairment 5.4%

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Balance sheet

As is the norm, the Group's balance sheet is very solid, with a very healthy situation, strong equity and a significant amount of liquidity.

Thousands of €	December 2020	*% on sales*	December 2019	*% on sales*
Property, plant and equipment	96,975	*17.2%*	85,482	*17.3%*
Intangible assets	165,523	*29.3%*	170,609	*34.6%*
Other non-current assets	11,825	*2.1%*	14,593	*3.0%*
Total non-current assets	**274,143**	***48.6%***	**270,684**	***54.8%***
Inventories	91,591	*16.2%*	71,454	*14.5%*
Trade receivables	105,280	*18.7%*	97,352	*19.7%*
Other current assets	1,926	*0.3%*	1,330	*0.3%*
Cash and cash equivalents	91,210	*16.2%*	52,853	*10.7%*
Total current assets	**290,007**	***51.4%***	**222,989**	***45.2%***
Total Assets	**564,150**	***100.0%***	**493,673**	***100.0%***
Equity	**472,877**	***83.8%***	**413,654**	***83.8%***
Long-term bank borrowings	0	*0.0%*	0	*0.0%*
Other non-current liabilities	6,588	*1.2%*	7,740	*1.6%*
Total non-current liabilities	**6,588**	***1.2%***	**7,740**	***1.6%***
Other financial liabilities	12,811	*2.3%*	12,065	*2.4%*
Trade payables	59,331	*10.5%*	51,523	*10.4%*
Provisions and tax liabilities	12,543	*2.2%*	8,691	*1.8%*
Total current liabilities	**84,685**	***15.0%***	**72,279**	***14.6%***
Total equity and liabilities	**564,150**	***100.0%***	**493,673**	***100.0%***

In 2019, two operations led to a reduction in liquidity: firstly, during the first half, repayment of a loan amounting to EUR 40 million, taken out in 2017 to implement the acquisition of ITF, Diafarm and Tecnovit, and secondly, the acquisition of BCN Medical Group in October.

In 2020, the business was able to significantly increase liquidity to over EUR 91 million (EUR 52.8 M in 2019) while even maintaining industrial investment in manufacturing plants and the level of R&D&I expenses.

The Group's working capital exceeded EUR 205 million (EUR 150 M in 2019) as a result of the good working capital performance, the level of revenue, the growth in profit and the degree of acceptance of the flexible dividend in its subscription formula regarding new shares.

In short, the Group demonstrates its capacity to generate liquidity well above the commitments required by the investments and dividends.
[There appears a graph with the following information:]
Total current assets
Total current liabilities
Working capital

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Moreover, the strength of the balance sheet should be highlighted, with equity exceeding 83% of assets, internal financing for our business, no net financial debt and current liabilities barely exceeding 15% of assets and 29% of current assets.

[There appears a graph with the following information:]
Equity
Total non-current liabilities
Total current liabilities

Financial position

Following repayment of the bank borrowings in the first half of 2019, taken out in 2017 for inorganic acquisitions that year, the Group has no external financing other than a residual remittance discount facility used by a subsidiary for day-to-day transactions.

At year-end, liquidity exceeded EUR 91 million, which will allow us to continue with the main investments established in the Group's Strategic Plan: (i) production and technical plants; (ii) portfolio development with a recurring and reinforced commitment to R&D&I; and (iii) M&A operations for inorganic acquisitions, such as the last one signed in October 2019 with the acquisition of the BCN Medical Group in Colombia, to which part of the available financing was allocated (EUR 20 million).

In addition, Faes Farma also holds 1.5% of its share capital in treasury shares, an ownership interest that amounts to EUR 16 million according to the quoted price at year-end 2020.

COVID-19

Regarding the effects and activities related to the coronavirus:

Financial position. Solid financial position, increased liquidity and no bank debt, maintaining the investment plan.

Corporate Social Responsibility. Commitment to the main groups affected: workers, healthcare workers, customers, patients... to whom donations have been given, volunteer work has been carried out, gels have been manufactured in our facilities, working from home has been allowed, occupational health and hygiene measures have been adopted and normality has been maintained in the factories, as well as in logistical distribution.

Business. Negative effect on the sales of products closest to Consumption, specifically Diafarm products, which led to adjustments being recorded in the accounting valuations for these brands.

Research, development and innovation activity. No significant effect on this activity, with drug approval processes continuing in the regulatory phase and with plans to develop a new portfolio, although there have been some delays in the execution schedules for innovation projects.

Sales and income statement. No very significant effects, although there has not been a situation of normality with regards to medical sales rep visits, congresses, promotion, etc.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Lockdown and the use of masks affected the allergy campaign which was less aggressive in 2020 and, therefore, led to a reduction in direct sales revenue and indirect revenue from licensing agreements.

There was also an effect on the sales of other products that is difficult to evaluate as it is a widespread effect in the sector.

Shareholder remuneration

The most relevant issues to be highlighted from 2020 are:

- Flexible dividend 2019. Payment of EUR 0.142 per share on 2 January 2020 to those shareholders who opted for payment in cash. This dividend per share was 20.3% more than the same dividend paid the previous year.
- Supplementary dividend 2019. Paid as of 2 July 2020 for a gross amount of EUR 0.026 per share, which is 18.1% more than the amount paid the previous year.
- In total, they both add up to EUR 0.168 per share, 20% more than the remuneration paid for the previous year.
- Flexible dividend 2020. Approval of a new flexible dividend at the General Shareholders' Meeting held on 30 June 2020, resolution ratified by the Board of Directors on 25 November 2020.
  This Scrip dividend amounted to EUR 0.167 per share for those shareholders who opted for payment in cash, which was paid on 4 January 2021 and was 17.6% higher than the dividend paid the previous year. For shareholders who opted to reinvest in new shares, the exchange was one new share for every 21 old shares.

Main risks related to business activity

The Group's objectives include identifying risks that could affect its business, implementing adequate controls and adopting corrective measures to eliminate or at least mitigate their effects. Whenever deemed necessary, insurance policies are taken out and, in all cases, risks that are not covered but pose or could pose a threat are analysed. Risk management is supervised by the Audit and Compliance Committee, whose analyses are based on the Risk Map. One of the responsibilities of the Internal Auditing department is to coordinate and manage the risk policy.

The main risks analysed are detailed below.

1.- Business environment

The risks linked to external factors unrelated to management of Faes Farma that could have a significant direct or indirect influence on the achievement of our objectives and application of strategies are:

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

a) Risk of competition

The pharmaceutical market is highly competitive and the Group competes with major multinationals, domestic companies and firms specialising in generics.

New products, technical advances, innovative active substances, the launch of generics and competitors' pricing policies could affect the Group's results.

Concentration in the sector could negatively affect Faes Farma's competitive position, and customer concentration could affect prices and margins.

When it comes to patents, once the current patents in use expire, they will have to compete with the aggressive generic market. This could lead to a loss of some revenues and margins for the affected products.

In addition, the legal protection of patents is not properly covered in certain countries. Governments facilitate the entry of generic competitors, sometimes in breach of the valid dates.

Diversification is our main strategy for mitigating these risks.

b) Governmental price control

The prices of pharmaceutical products are highly regulated in most countries, and this is certainly true in Spain and Portugal, the Group's main markets. In recent years, significant and wide-ranging price reduction schemes have been applied.

In addition, the measures adopted by the Administration to reduce health spending repeatedly apply to the same issues: charging fees on the volume sold to the National Health System, discounts, underfunding of medications, reference prices and approval of generics.

The Group mitigates these effects by fostering diversification towards products and businesses that are not funded through the public budget and through internationalisation towards more open markets.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

c) Regulatory controls

All aspects of pharmaceutical products are highly regulated: research, clinical trials, approval of the health registration, production, sales, promotion, logistics, pharmacovigilance, quality control, etc. This affects not only the cost of the product and its administration but also, quite particularly, the amount of time needed for a new drug to be completely launched on the market, thus also significantly affecting its chances for success.

These controls and execution thereof could prompt certain products to be taken off the market.

In turn, environmental laws demand compliance with regulations, and breaches thereof could lead to fines being imposed or production plants being shut down.

The Group works in diverse ways to avoid these risks, but the main way is by understanding and strictly complying with the rules and appointing highly qualified employees to carry out controls and make any appropriate improvements.

d) Shareholders

As a listed company, there is a risk that stock prices could be jeopardised for some reason, leading to a loss of trust in its shares. For this reason, special emphasis is placed on the relationships with and information provided to investors and analysts.

e) Customers

Concentrating sales on an increasingly limited number of distributors could lead to a risk of pressure to lower prices. In the pharmaceutical sector, prices are set by the Ministry of Health, except for non-prescription products, so this risk is deemed relatively unlikely.

This concentration could also affect the credit risk of each individual customer.

If we also consider the patients to whom our medications are prescribed as customers, there is an important risk in the pharmaceutical sector of harmful effects of consuming medications. As required by law, we have a pharmacovigilance department that ensures that we comply with regulations in this area and that we have third-party liability insurance.

In addition, the Group Companies are in charge of transporting the products sold to our customers, and they accept the risk of accidents, with the subsequent potential loss of the cargo, to which end they have insurance policies that cover transportation.

f) Suppliers

In many relevant areas of our business, such as the supply of raw materials, packaging material, equipment, manufacturing or storage, we depend on the work done by our suppliers.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Sometimes a concentration of suppliers increases our exposure to this risk.

We mitigate this risk by diversifying our most important supplies among several suppliers.

g) Communication

The Faes Farma Group communicates in numerous ways with its customers, shareholders and investors, and other stakeholders. We strive to ensure that our communication policy is appropriate so that it is not erroneous or misinterpreted, that it complies with regulations and that, as a result, our image is not damaged.

h) Employees

Employees are obviously an essential part of the Group and pose a risk that is not easy to deal with. Loss of highly qualified employees would be detrimental to productivity and lead to a loss of knowledge. To mitigate this risk, a motivational remuneration policy is applied.

In addition, strict accident prevention policies are in place at the Group's industrial plants and all legislation in this regard is complied with.

i) Property, plant and equipment

Our production plants and warehouses could be subject to accidents of diverse natures (fires, flooding, etc.), which would halt production.

Likewise, less relevant events might occur, such as machinery breakdowns, which could have similar effects, but for a more limited period of time.

Stringent maintenance plans reduce this risk to a minimum, while insurance policies cover unexpected damage and the resulting loss of profits.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

2.- Operational risks

a) Production and distribution

Manufacturing pharmaceutical products and the related raw materials is a technically complex process that calls for very strict compliance with regulations passed by domestic and European health authorities. A breach of these regulations could give rise to issues in the authorisation of the production plant. By hiring qualified staff and strictly complying with regulations we prevent this risk from becoming relevant.

b) Marketing and sales

When patents on products expire, their sales potential is reduced because they must compete with generic products that are considerably lower in price. Therefore, our sales strategy focuses on diversification and internationalisation towards markets with less strict price regulations.

c) Product research and development

The degree of confidence in research projects underway varies depending on the project phase, with a high rate of success expected in advanced clinical phases, but at no time is the project feasibility completely assured.

The clinical phase involving human testing poses a risk related to the test being conducted.

d) Laws and regulations

Significant changes in legislation that could take place in the future might pose a risk related not only to issues such as the manufacturing of our products or sales (prices, distribution channels, etc.) but also to a range of other corporate areas.

e) Licences granted by other pharmaceutical companies

Faes Farma holds several licences granted by other pharmaceutical companies, which represent a significant percentage of its sales. These licences are outlined in contracts that are valid for a limited period of time and contain renewal clauses. Therefore, there is a risk that, upon expiry, the firm granting the licence could decide not to extend the contract period.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

f) Licences granted to other pharmaceutical companies

Licence agreements have been concluded with leading firms on various products in diverse countries. In some cases, advance payments are received that must not be refunded if the commercialisation is not successful in the end, but in cases in which it is necessary to refund the advance payment if commercialisation fails, the company does not count these funds as income until the relevant milestone that generates definite income has been reached.

In addition, before the pharmaceutical registration of these licences is completed and commercialisation is authorised in the relevant countries, it is possible that these contracts might be terminated, rendering the estimated budget forecasts invalid.

3.- Information

a) Systems

The information and systems used by the Group are of extraordinary importance. Therefore, Faes Farma and its subsidiaries take every measure required to ensure that the activity of its systems is not interrupted for any longer than acceptable.

b) Information management

Management and the Board of Faes Farma use privileged information about the Group's circumstances, which is necessary for decision-making. To ensure that the data provided to them do not contain errors, internal auditing procedures are applied for verification.

4.- Financial risks

A note is contained in the report, detailing this risk in depth.

Average period of payment to suppliers

The information on the average period of payment to suppliers for years 2020 and 2019 is as follows:

	Days	
	2020	2019
Average period of payment to suppliers	48.41	52.05
Ratio of paid transactions	49.73	52.63
Ratio of outstanding transactions	37.94	46.08

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

	Thousands of euros	
	2020	2019
Total payments made	160,187	162,271
Total payments payable	20,150	16,039

Treasury shares of the Parent Company

In 2020, the Company did not acquire any treasury shares, but subscribed for the shares corresponding to the flexible dividend.

Events after the reporting date

As a result of the completion, in January 2021, of the schedule established for the execution of the capital increase allocated to voluntary reserves instrumenting the flexible dividend approved by the ordinary General Shareholders' Meeting held on 30 June 2020, an issuance of 12,176,596 shares with a nominal value of EUR 0.10 each is planned, thus increasing the capital by EUR 1,217,659.6. This corresponds to the shareholders who have chosen to subscribe newly issued shares. On the date of preparation of these financial statements, these shares were already trading in the continuous Spanish market. The amount of EUR 4,932 thousand corresponding to the debt with the shareholders who waived the preferential allocation right, was paid in January 2021.

Moreover, the Group announced plans for the construction of a new pharmaceutical production plant to be built on land in the Bizkaia Technology Park. The investment amounts to an initial estimated amount of EUR 150 million and the project is to be executed over the next three years to be inaugurated in late 2023 or early 2024. At the date of preparation of the financial statements, the detail engineering phase was still in progress and no assets relating to this plant had been acquired.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Annual Corporate Governance and Non-Financial Reports

The Board of Directors of Faes Farma, S.A. approved the Annual Corporate Governance Report for 2020 on 24 February 2021, which is attached herein below as Appendix I to this consolidated directors' report. It is also available on the Company's website (www.faesfarma.com) and on the CNMV [Spanish National Securities Market Commission] website (www.cnmv.es).

Similarly, at the same meeting, the Board of Directors approved the Faes Farma Group Non-Financial Report, which is attached herein below as Appendix II to this consolidated directors' report. It is also available on the Company's website (www.faesfarma.com) and on the CNMV [Spanish National Securities Market Commission] website (www.cnmv.es).

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

Dña. **Ana María Ayala Casellas**, Traductora-Intérprete Jurada de inglés, en virtud del título otorgado por el Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación, certifica que la que antecede es una traducción fiel y exacta al inglés de un documento redactado en español.

Ms. **Ana María Ayala Casellas**, Sworn English Translator-Interpreter appointed by the Ministry of Foreign Affairs, European Union and Cooperation, certifies that the foregoing is a true and accurate English translation of a document written in Spanish.

En Madrid, a 12 MAR. 2021

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balance de situación consolidado al

31 de diciembre de 2020

(Expresado en miles de euros)

Activo	Nota	2020	2019
Inmovilizado material	4	91.254	78.703
Activos por derecho de uso	4	3.991	5.229
Activos intangibles	5	165.523	170.609
Inversiones inmobiliarias		1.550	1.550
Otros activos financieros	6	338	460
Activos por impuestos diferidos	9	11.487	14.133
Total activos no corrientes		274.143	270.684
Existencias	7	91.591	71.454
Otros activos financieros	6	1.926	1.330
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	8	105.280	97.352
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes		91.210	52.853
Total activos corrientes		290.007	222.989
Total activo		564.150	493.673

Patrimonio Neto	Nota	2020	2019
Patrimonio neto	10		
Capital		28.524	27.815
Prima de emisión		1.460	1.460
Otras reservas		344.896	298.323
Ganancias acumuladas		104.268	90.632
Diferencias de conversión		(2.489)	2
Acciones propias		(5.264)	(5.264)
Patrimonio atribuido a propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		471.395	412.968
Participaciones no dominantes		1.482	686
Total patrimonio neto		472.877	413.654
Pasivo			
Otros pasivos financieros	12	3.515	3.569
Pasivos por arrendamiento	12	1.583	2.801
Provisiones	14	803	683
Otros pasivos no corrientes		500	500
Subvenciones de capital		187	187
Total pasivos no corrientes		6.588	7.740
Otros pasivos financieros	12	10.431	9.664
Pasivos por arrendamiento	12	2.380	2.401
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	16	59.331	51.523
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	9	1.243	1.208
Provisiones	14	11.241	7.181
Otros pasivos corrientes		59	302
Total pasivos corrientes		84.685	72.279
Total pasivo		91.273	80.019
Total patrimonio neto y pasivo		564.150	493.673

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada
para el ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2020

(Expresada en miles de euros)

	Nota	2020	2019
Ingresos ordinarios	18	380.240	357.398
Otros ingresos	18	31.247	25.787
Variación de productos terminados y en curso de fabricación	7	2.211	3.668
Consumos de materias primas y consumibles		(142.614)	(133.656)
Gastos por retribuciones a los empleados	19	(83.136)	(76.313)
Gastos por amortización	4 y 5	(14.826)	(12.679)
Pérdidas por deterioro de valor de activos no corrientes	5	(5.540)	(3.972)
Otros gastos	20	(80.811)	(85.374)
Ingresos financieros	21	156	59
Gastos financieros	21	(2.045)	(743)
Beneficio antes de impuestos		84.882	74.175
Impuestos sobre las ganancias	9	(11.506)	(10.149)
Beneficio del ejercicio		73.376	64.026
Beneficio del ejercicio atribuible a propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		72.549	63.962
Beneficio del ejercicio atribuible a participaciones no dominantes		827	64
Beneficio del ejercicio		73.376	64.026
Ganancias por acción del beneficio de las actividades que continúan atribuible a los propietarios de instrumentos ordinarios de patrimonio neto de la entidad dominante			
Ganancias por acción básicas (expresado en euros)	11	0,259	0,234
Ganancias por acción diluidas (expresado en euros)		0,259	0,234

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado del resultado global consolidado
correspondiente al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2020

(Expresado en miles de euros)

	2020	2019
Beneficio del ejercicio	73.376	64.026
Otro Resultado Global:		
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados		
Diferencias de conversión de estados financieros de negocios en el extranjero	(2.491)	11
Otro resultado global del ejercicio, neto del impuesto	(2.491)	11
Resultado global total del período, neto de impuesto	70.885	64.037
Resultado global total atribuible a:		
Propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	70.885	64.037

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado consolidado de cambios en el patrimonio neto
para el ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2020

(Expresado en miles de euros)

	Patrimonio atribuido a propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la Sociedad dominante								
	Capital (Nota 10)	Prima de Emisión	Otras Reservas (Nota 10)	Otro resultado global Diferencias de Conversión	Ganancias Acumuladas	Acciones Propias	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
Saldo al 31 de diciembre de 2019	27.815	1.460	298.323	2	90.632	(5.264)	412.968	686	413.654
Resultado global total del ejercicio	-	-	-	(2.491)	72.549	-	70.058	827	70.885
Ampliaciones de capital	709	-	(709)	-	-	-	-	-	-
Costes ampliación de capital	-	-	(92)	-	-	-	(92)	-	(92)
Aplicación de ganancias acumuladas	-	-	52.306	-	(52.306)	-	-	-	-
Dividendos (notas 10, 12 y 29)	-	-	(4.932)	-	(7.303)	-	(12.235)	-	(12.235)
Traspasos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros movimientos	-	-	-	-	696	-	696	(31)	665
Saldo al 31 de diciembre de 2020	28.524	1.460	344.896	(2.489)	104.268	(5.264)	471.395	1.482	472.877

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
17 MAR. 2021

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado consolidado de cambios en el patrimonio neto
para el ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2019

(Expresado en miles de euros)

	Patrimonio atribuido a propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la Sociedad dominante								
	Capital (Nota 10)	Prima de Emisión	Otras Reservas (Nota 10)	Otro resultado global Diferencias de Conversión	Ganancias Acumuladas	Acciones Propias	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
Saldo al 31 de diciembre de 2018	27.009	1.460	263.432	(9)	73.255	(5.264)	359.883	271	360.154
Resultado global total del ejercicio	-	-	-	11	63.962	-	63.973	64	64.037
Ampliaciones de capital	806	-	(806)	-	-	-	-	-	-
Costes ampliación de capital	-	-	(74)	-	-	-	(74)	-	(74)
Aplicación de ganancias acumuladas	-	-	40.012	-	(40.012)	-	-	-	-
Dividendos (notas 10 y 12)	-	-	(4.241)	-	(6.027)	-	(10.268)	-	(10.268)
Traspasos	-	-	-	-	(351)	-	(351)	351	-
Otros movimientos	-	-	-	-	(195)	-	(195)	-	(195)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	27.815	1.460	298.323	2	90.632	(5.264)	412.968	686	413.654

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Estado de flujos de efectivo consolidado
correspondiente al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2020
(Método indirecto)

(Expresado en miles de euros)

	Nota	2020	2019
Flujos de efectivo de actividades de explotación			
Beneficio del ejercicio		73.376	64.026
Ajustes por:			
Amortizaciones	4 y 5	14.826	12.679
(Beneficio)/ Pérdida por deterioro de valor de activos intangibles	5	5.540	3.972
(Beneficio)/ Pérdida por deterioro de valor de deudores comerciales	8	(27)	(298)
(Beneficio)/ Pérdida por deterioro de valor de existencias	7	717	565
(Ingresos)/ Gastos por diferencias de cambio	21	1.653	379
Variaciones de provisiones		6.154	6.375
(Beneficio)/Pérdida de activos financieros a valor razonable con cambios en Resultados	21	126	313
Ingresos financieros	21	(156)	(59)
Gastos financieros	21	266	51
Impuesto sobre las ganancias	9	11.506	10.149
		113.981	98.152
Variaciones de capital circulante, excluyendo el efecto de adquisiciones y diferencias de conversión			
Existencias		(20.854)	(8.590)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		(11.381)	(7.306)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		4.673	(7.531)
Pagos de provisiones	14	(1.974)	(1.595)
Otros pasivos corrientes		-	-
Efectivo generado por las operaciones		84.445	73.130
Pago de intereses		(266)	(51)
Pagos por impuestos sobre las ganancias		(5.690)	(5.494)
Efectivo neto generado por las actividades de explotación		78.489	67.585
Flujos de efectivo de actividades de inversión			
Pago por adquisición de dependiente, neto del efectivo adquirido	27	-	(11.630)
Cobros/Pagos procedentes de la venta de activos financieros		(600)	(1.393)
Cobros de intereses		156	59
Pagos por la adquisición de inmovilizado material y activos por derecho de uso	4 (*)	(20.211)	(16.974)
Cobros por la venta de inmovilizado material	4	385	334
Pagos por la adquisición de activos intangibles	5 (*)	(5.512)	(4.430)
Efectivo neto utilizado por actividades de inversión		(25.782)	(34.034)
Flujos de efectivo de actividades de financiación			
Cobros procedentes de otros pasivos financieros		458	358
Pagos procedentes del rescate de acciones propias y otros instrumentos de patrimonio propio		(92)	(2.834)
Pagos procedentes de pasivos financieros con entidades de crédito		(2.481)	(43.922)
Dividendos pagados	10	(12.235)	(10.338)
Efectivo neto utilizado por actividades de financiación		(14.350)	(56.736)
Aumento (Disminución) neta de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		38.357	(23.185)
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes al efectivo a 1 de enero		52.853	76.038
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre		91.210	52.853

(*) La diferencia, respecto a las altas de coste que se indican en esas notas, se corresponde principalmente con los pagos realizados en el año y los pendientes a cierre del ejercicio a proveedores de inmovilizado.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Memoria de las cuentas anuales consolidadas

31 de diciembre de 2020

1. Naturaleza, actividades y composición del Grupo

Faes Farma, S.A. (en adelante la Sociedad o la Sociedad dominante) tiene por objeto social la fabricación y venta de toda clase de productos químicos y farmacéuticos, así como también la adquisición, compra, enajenación, inversión, tenencia, disfrute, administración, gestión, negociación y arrendamiento de sociedades, de valores mobiliarios e inmuebles, patentes, marcas y registros y participaciones sociales.

La Sociedad fue constituida mediante escritura pública otorgada en Bilbao el 29 de julio de 1933, con el nombre de Fábrica Española de Productos Químicos y Farmacéuticos, S.A. El 6 de julio de 2001 adquiere su denominación actual, estando su sede social, oficinas y fábrica en Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España).

Faes Farma, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el Anexo adjunto. Faes Farma, S.A. y sociedades dependientes (en adelante el Grupo Faes Farma o el Grupo) tienen como actividades principales la fabricación y venta de productos farmacéuticos, así como la fabricación y venta de productos de nutrición y salud animal. Todas las sociedades dependientes consolidan por el método de integración global, por poseer en todos los casos una participación mayoritaria o el control de la Sociedad.

La Sociedad tiene sus acciones admitidas a cotización en el mercado continuo español.

En relación con los requerimientos de ESMA para el Formato Electrónico Único Europeo, procedemos a enumerar los anexos fundamentales de la siguiente forma:

Nombre de la entidad que informa: Faes Farma, S.A.

Domicilio de la entidad: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España).

Forma jurídica de la entidad: S.A.

País de constitución: España.

Dirección de la sede social de la entidad: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España).

Centro principal de actividad: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España).

Descripción de la naturaleza de las operaciones de la entidad y de sus actividades principales: fabricación y venta de productos farmacéuticos, así como la fabricación y venta de productos de nutrición y salud animal.

Nombre de la dominante: Faes Farma, S.A.

Nombre de la dominante última del grupo: Faes Farma, S.A.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230

(Continúa)

Variaciones en el perímetro de consolidación

Con fecha 30 de junio de 2020, Faes Farma, S.A. como Socio Único, ha procedido a la liquidación de la sociedad participada Biotecnet I MAS D, S.A. (Sociedad Unipersonal).

El 6 de noviembre de 2020, los administradores de las sociedades dependientes Faes Farma Perú, S.A.C. y Biosyntec, S.A.C. han procedido a formular un proyecto de fusión por el que ésta última sería absorbida por Faes Farma Perú, S.A.C. Asimismo, el 1 de diciembre de 2020, los administradores de las sociedades dependientes Faes Farma Chile, Salud y Nutrición Limitada y Biosyntec S.A. (Chile) han procedido a formular un proyecto de fusión por el que ésta última sería absorbida por Faes Farma Chile, Salud y Nutrición Limitada.

El 9 de abril de 2019, los administradores de las sociedades dependientes Ingaso Farm, S.L. (Sociedad Unipersonal) e Initial Technical Foods, S.L.U. procedieron a formular un proyecto de fusión por el que ésta última sería absorbida por Ingaso Farm, S.L. (Sociedad Unipersonal). Initial Technical Foods, S.L.U. tenía como actividad principal la comercialización de productos de nutrición animal.

Con fecha 30 de octubre de 2019 la Sociedad dominante adquirió el 100% de las participaciones de BCN Medical, S.A., sociedad farmacéutica especializada en el desarrollo y producción, directamente o a través de terceros, de productos farmacéuticos y dispositivos médicos destinados a la salud humana, por un importe de 12,2 millones de euros (nota 27).

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

2. Bases de presentación

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Faes Farma, S.A. y de las entidades consolidadas. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE) y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Faes Farma, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2020 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

El Grupo adoptó las NIIF-UE al 1 de enero de 2004 y aplicó en dicha fecha la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera".

Los Administradores de la Sociedad dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020, que han sido formuladas el 24 de febrero de 2021, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

2.1 Bases de elaboración de las cuentas anuales consolidadas

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado utilizando el principio de coste histórico con las siguientes excepciones:

- Inversiones inmobiliarias que se han registrado a valor razonable;
- Los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados que se han registrado a valor razonable.

2.2. Comparación de la información

Las políticas contables adoptadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas se han aplicado uniformemente para los dos ejercicios presentados. Adicionalmente, cabe destacar que, de acuerdo con lo descrito en la nota 27, el Grupo ha realizado durante el ejercicio 2020 el proceso de identificación y valoración de los activos que surgieron de las combinaciones de negocios realizadas en el ejercicio anterior procediendo a ajustar retroactivamente los siguientes epígrafes:

	Miles de euros		
	31.12.2019	Reexpresión	31.12.2019 reexpresado
Inmovilizado intangible "Patentes, licencias y marcas" (nota 5)	89.457	8.816	98.273
Inmovilizado intangible "Fondo de comercio" (nota 5)	61.503	(6.700)	54.803
Pasivos por impuesto diferido (nota 9)	16.249	(2.116)	14.133

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

2.3 Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de acuerdo con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, se resume a continuación un detalle de los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio o complejidad durante el proceso de formulación de estas cuentas anuales consolidadas:

(i) Estimaciones contables relevantes e hipótesis

- Deterioros de valor del fondo de comercio y de las marcas con vida útil indefinida: véase nota 3.6
- Vida útil de los activos intangibles: véase nota 3.4
- Deducciones y créditos fiscales activados: véase nota 3.17

(ii) Cambios de estimación

Asimismo, a pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad dominante se han calculado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2020, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

La crisis provocada por el coronavirus no ha supuesto cambios en los juicios y estimaciones contables utilizados en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas. El Grupo ha activado los planes de contingencia contemplados ante estas circunstancias, con la implementación de medidas organizativas, tanto colectivas como individuales, para la gestión de la crisis, que han permitido la continuidad de los negocios y el cumplimiento de todas las obligaciones contractuales vigentes.

El periodo de confinamiento y de estado de alarma ha supuesto una reducción de las ventas de los productos de consumo ligados al segmento Healthcare, por una reducción en la demanda de los mismos, y, por lo tanto, el Grupo ha procedido a reevaluar las principales hipótesis contenidas en el test de deterioro realizado sobre los activos afectos a esta UGE a 31 de diciembre de 2020 (véase nota 5). Por otro lado, el Grupo ha experimentado crecimientos en el resto de los segmentos y líneas de actividad lo que le ha permitido reforzar su posición financiera y de liquidez.

Es muy complejo acertar con estimaciones dadas las dificultades asociadas a la evolución de la situación y el contexto económico actual, por lo que el Grupo continuará monitorizando la evolución de los acontecimientos y su efecto en los estados financieros.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

2.4 Normas e interpretaciones emitidas

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los mismos principios contables y normas de valoración detallados en las cuentas anuales consolidadas del Grupo al 31 de diciembre de 2019 preparados de conformidad a las NIIF-UE. El Grupo no ha adoptado de forma anticipada ninguna norma, modificación o interpretación publicada que todavía no esté vigente.

Normas, modificaciones e interpretaciones obligatorias para todos los ejercicios comenzados el 1 de enero de 2020

NIC 1 (Modificación) y NIC 8 (Modificación) "Definición de materialidad (o importancia relativa)", NIIF 9 (Modificación), NIIF 7 (Modificación) y NIC 39 (Modificación) "Reforma de los tipos de interés de referencia", NIIF 3 (Modificación) "Definición de un negocio" y NIIF 16 (Modificación) "Reducciones del alquiler relacionadas con la COVID-19".

Dichas normas se han tenido en cuenta con efecto 1 de enero de 2020, reflejándose su impacto en las presentes cuentas anuales consolidadas, el cual no ha sido significativo.

Normas, modificaciones e interpretaciones que todavía no han entrado en vigor, pero que se pueden adoptar con anticipación

A la fecha de firma de las presentes cuentas anuales consolidadas del Grupo, el IASB y el IFRS Interpretations Committee habían publicado las normas, modificaciones e interpretaciones que se detallan a continuación, si bien el Grupo no las ha adoptado con anticipación.

NIIF 4 (Modificación) "Prórroga de la exención temporal de aplicación de la NIIF 9" y NIIF 9 (Modificación), IAS 39 (Modificación), NIIF 7 (Modificación), NIIF 4 (Modificación) y NIIF 16 (Modificación) "Reforma de los tipos de interés de referencia: Fase 2".

El Grupo no espera que estas modificaciones tengan un impacto significativo en la preparación de las cuentas anuales consolidadas.

Normas, interpretaciones y modificaciones a las normas existentes que no pueden adoptarse anticipadamente o que no han sido adoptadas por la Unión Europea

NIIF 10 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) "Venta o aportación de activos entre un inversor y sus asociadas o negocios conjuntos", NIIF 17 "Contratos de seguros", NIIF 17 (Modificación) "Modificaciones de la NIIF 17", NIC 1 (Modificaciones) "Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes", NIC 16 (Modificación) "Inmovilizado material – Ingresos obtenidos antes del uso previsto", NIC 37 (Modificación) "Contratos onerosos - Coste de cumplir un contrato", NIIF 3 (Modificación) "Referencia al Marco Conceptual", Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2018 – 2020, NIC 1 (Modificación) "Desglose de políticas contables" y NIC 8 (Modificación) "Definición de estimaciones contables".

El Grupo ha analizado el impacto futuro por la aplicación de estas normas, si bien no se han identificado impactos relevantes.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3. Principios Contables y Normas de Valoración Aplicados

3.1 Entidades dependientes

Un inversor controla una participada cuando por su implicación en ella está expuesto, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la participada.

En el Anexo adjunto al final de la memoria, se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Los ingresos, gastos y flujos de efectivo de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde la fecha de adquisición, que es aquella en la que el Grupo obtiene efectivamente el control de las mismas. Las entidades dependientes se excluyen de la consolidación desde la fecha en la que se ha perdido el control.

El Grupo aplicó la excepción contemplada en la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera" por lo que sólo las combinaciones de negocios efectuadas a partir del 1 de enero de 2004, fecha de transición a las NIIF-UE, han sido registradas mediante el método de adquisición. Las adquisiciones de entidades efectuadas con anterioridad a dicha fecha se registraron de acuerdo con lo establecido en los principios contables en España anteriores, una vez consideradas las correcciones y ajustes necesarios en la fecha de transición.

Participaciones no dominantes

Las participaciones no dominantes en las entidades dependientes adquiridas a partir del 1 de enero de 2004, se registran en la fecha de adquisición por el porcentaje de participación en el valor razonable de los activos netos identificables. Las participaciones no dominantes en las entidades dependientes adquiridas con anterioridad a la fecha de transición se reconocieron por el porcentaje de participación en el patrimonio neto de las mismas en la fecha de primera consolidación.

Las participaciones no dominantes se presentan en el patrimonio neto consolidado de forma separada del patrimonio atribuido a los propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la Sociedad dominante. Las participaciones no dominantes en los resultados consolidados del ejercicio y en el resultado global total consolidado del ejercicio se presentan igualmente de forma separada en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas y en el estado del resultado global consolidado.

Otros aspectos de la consolidación

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad dominante por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas y los beneficios o pérdidas no realizadas han sido eliminados en el proceso de consolidación.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos que, siendo similares se hayan producido en circunstancias parecidas.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Los estados financieros de las sociedades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo período que los de la Sociedad dominante.

3.2 Transacciones y saldos en moneda extranjera

Moneda funcional y moneda de presentación

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, redondeadas al millar más cercano, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad dominante.

Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional al tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios son valorados a coste histórico y se convierten a la moneda funcional al tipo de cambio de la fecha en la que se realizó la transacción.

En la presentación del estado de flujos de efectivo consolidado, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a euros aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron. El efecto de la variación de los tipos de cambio sobre el efectivo y otros medios líquidos equivalentes denominados en moneda extranjera se presenta separadamente en el estado consolidado de flujos de efectivo como "(Ingresos) Gastos por diferencias de cambio".

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados. No obstante, las diferencias de cambio surgidas en partidas monetarias que forman parte de la inversión neta de negocios en el extranjero se registran como diferencias de conversión en otro resultado global.

Las pérdidas o ganancias por diferencias de cambio relacionadas con activos o pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen igualmente en resultados.

La conversión a euros de negocios en el extranjero se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;
- Los ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y
- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en otro resultado global.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3.3 Inmovilizado material

Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por deterioro del valor.

Los activos situados en España, adquiridos con anterioridad a 1996 fueron revalorizados o actualizados de acuerdo con la legislación pertinente. El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las NIIF".

Amortizaciones

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos su valor residual.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se determina linealmente en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	Años de vida útil estimada
Construcciones	30 - 50
Instalaciones técnicas y maquinaria	10 - 15
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	5 - 15
Equipos informáticos	4 - 7
Otros	8 - 10

El Grupo revisa, al cierre de cada ejercicio, el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

Las sustituciones de elementos del inmovilizado material susceptibles de capitalización suponen la reducción del valor contable de los elementos sustituidos. En aquellos casos en los que el coste de los elementos sustituidos no haya sido amortizado de forma independiente y no fuese practicable determinar el valor contable de los mismos, se utiliza el coste de la sustitución como indicativo del coste de los elementos en el momento de su adquisición o construcción.

Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro del valor real del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 3.6.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3.4 Activos intangibles

3.4.1 Fondo de comercio

El fondo de comercio procedente de las combinaciones de negocios efectuadas a partir de la fecha de transición (1 de enero de 2004), se valora en el momento inicial por un importe equivalente a la diferencia entre el coste de la combinación de negocios y la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la entidad dependiente o negocio conjunto adquirido.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro de valor según los criterios descritos en el apartado 3.6. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

3.4.2 Activos intangibles generados internamente

Los costes relacionados con las actividades de investigación se registran como un gasto a medida que se incurren.

Los costes incurridos en la realización de actividades en las que no se pueden distinguir de forma clara los costes imputables a la fase de investigación de los correspondientes a la fase de desarrollo de los activos intangibles se registran con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los costes de desarrollo previamente reconocidos como un gasto no se reconocen como un activo en un ejercicio posterior.

Los costes relacionados con las actividades de desarrollo se capitalizan en la medida en que:

- El Grupo dispone de estudios técnicos que justifican la viabilidad del proceso productivo;
- Existe un compromiso del Grupo para completar la producción del activo de forma que se encuentre en condiciones de venta (o uso interno);
- El activo va a generar beneficios económicos suficientes;
- El Grupo dispone de los recursos técnicos y financieros para completar el desarrollo del activo.

El fin de la fase de desarrollo y por tanto su traspaso a Patentes, licencias y marcas y comienzo del período de amortización se produce en el momento de obtener la aprobación de los organismos reguladores.

La capitalización del coste de los activos generados internamente por el Grupo se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas de la partida "Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes".

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLA
Traductor-Intérprete Jurado de INGL
Nº 230
12 MAR. 2021

3.4.3 Patentes y Marcas

Las marcas comerciales y las licencias se presentan a coste de adquisición o de desarrollo. Determinadas marcas y licencias tienen una vida útil definida y se valoran posteriormente por su coste menos su amortización acumulada y cualquier corrección por deterioro de valor. Asimismo, existen marcas y licencias con vidas útiles indefinidas para las que el Grupo efectúa pruebas de pérdidas por deterioro de valor al menos una vez al año, y siempre que existan factores que indiquen una posible pérdida de valor.

3.4.4 Aplicaciones informáticas

Las licencias para programas informáticos adquiridas se activan sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para su uso. Estos costes se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Los gastos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurren.

3.4.5 Otros activos intangibles

El resto de los activos intangibles adquiridos por el Grupo se presentan en el balance de situación consolidado por su valor de coste minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

3.4.6 Vida útil y Amortizaciones

El Grupo evalúa para cada activo intangible adquirido si su vida útil es finita o indefinida. A estos efectos, se entiende que un activo intangible tiene vida útil indefinida cuando no existe un límite previsible al periodo durante el cual va a generar entrada de flujos netos de efectivo.

La amortización de los activos intangibles con vidas útiles finitas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil mediante la aplicación de los siguientes criterios:

	Método de amortización	Años de vida útil estimada
Patentes y marcas	Lineal	5 - 25
Aplicaciones informáticas	Lineal	3 - 10
Otros activos intangibles	Lineal	10

Incluido en Patentes y marcas se encuentra Bilastina con una vida útil inicial estimada en 25 años, al estimar los Administradores que generará ingresos en los 20 años que tiene como patente exclusiva para su comercialización, más un período de tiempo adicional en el que existan genéricos, pero con un efecto limitado.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos su valor residual. El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los activos intangibles al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no están sujetos a amortización sino a comprobación de deterioro, que se realiza con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida de valor de los mismos.

Las razones que justifican la vida útil indefinida de ciertas marcas, entre otras son:

- Corresponden a marcas compradas por el Grupo a terceros, y que en el momento de la compra ya estaban fuera de patente. Algunas marcas corresponden a productos que tienen genéricos en el mercado y otras no los tienen. Desde que estas marcas fueron adquiridas por el Grupo se ha constatado un significativo aumento de las ventas, derivado fundamentalmente del esfuerzo económico y comercial del Grupo en el cuidado y desarrollo de la marca. Estas marcas van dirigidas a unos nichos de mercado que se consideran estables, por lo que se estima una demanda continuada en el futuro.

- La previsión actual es que a corto o medio plazo no es probable que vayan a aparecer en el mercado patentes nuevas o genéricos sustitutivos.

- Otro factor fundamental en la determinación de rentabilidad futura de las marcas corresponde a la evolución de los precios. En este sentido, teniendo en cuenta los precios de referencia establecidos actualmente, éstos aseguran unos niveles de rentabilidad y de generación de flujos de caja prolongados en el tiempo y suficientes para la recuperación de las inversiones realizadas.

- El Grupo tiene la voluntad y la capacidad para mantener estas marcas en su cartera, para lo que seguirá realizando las inversiones y las acciones comerciales necesarias para su sostenimiento.

3.4.7 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 3.6.

3.5 Inversiones inmobiliarias

Las inversiones inmobiliarias son inmuebles que se mantienen total o parcialmente para la obtención de rentas, plusvalías o ambas, en lugar de para su uso en la producción o suministro de bienes o servicios, o bien para fines administrativos del Grupo o con destino a su venta en el curso ordinario de las operaciones.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Las inversiones inmobiliarias corresponden a un edificio propiedad del Grupo situado en Portugal, mantenido para la obtención de rentabilidad a través de rentas a largo plazo.

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente al coste, incluyendo los costes asociados a la transacción.

El Grupo valora las inversiones inmobiliarias con posterioridad a su reconocimiento inicial a valor razonable. Un tasador externo independiente, con cualificación y experiencia en la valoración de los inmuebles objeto de tasación realizó una valoración bajo variables observables en el mercado (jerarquía de valor razonable nivel 2) en el ejercicio 2020, que será revisada aproximadamente cada dos años, salvo que las circunstancias del mercado varíen sustancialmente en cuyo caso se revisará en ese momento.

La pérdida o beneficio surgido como consecuencia de los cambios en el valor razonable de la inversión inmobiliaria se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las inversiones inmobiliarias no se amortizan.

Las inversiones inmobiliarias continúan valorándose a valor razonable hasta su venta o hasta que el inmueble sea ocupado por el Grupo o se comience el desarrollo del mismo para su venta en el curso ordinario de las operaciones, con independencia de que las transacciones comparables en el mercado se hicieran menos frecuentes o bien los precios de mercado estuvieran disponibles menos fácilmente.

3.6 Deterioro del valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

El Grupo sigue el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran poner de manifiesto el potencial deterioro del valor de los activos no financieros sujetos a amortización o depreciación, al objeto de comprobar si su valor recuperable es inferior a su valor contable.

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio, a los activos intangibles con una vida útil indefinida, así como a los activos intangibles que aún no se encuentran disponibles para su uso.

A estos efectos, el fondo de comercio resultante de las combinaciones de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación.

El valor recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de enajenación o disposición por otra vía y su valor de uso. El cálculo del valor de uso del activo se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer por soportar la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductora-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Las diferencias negativas resultantes de la comparación de los valores contables de los activos con sus valores recuperables se reconocen en resultados.

El valor recuperable se debe calcular para un activo individual, a menos que el activo no genere entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las correspondientes a otros activos o grupos de activos. Si éste es el caso, el valor recuperable es determinado para la unidad generadora de efectivo (UGE) a la cual el activo pertenece.

Las pérdidas relacionadas con el deterioro de valor de las unidades generadoras de efectivo (UGEs), se asignarán inicialmente a reducir, en su caso, el valor del fondo de comercio asignado a la misma y a continuación a los demás activos de la UGE, prorrateando en función del valor contable de cada uno de los activos, con el límite para cada uno de ellos del mayor de su valor razonable menos los costes de enajenación o disposición por otra vía, su valor en uso y cero.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a resultados, no obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida.

3.7 Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual y con las definiciones de activo financiero, pasivo financiero o de instrumento de patrimonio desarrolladas en la NIC 32 "Instrumentos financieros: presentación".

Los instrumentos financieros se reconocen cuando el Grupo se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico conforme a las disposiciones del mismo.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar y pasivos financieros a coste amortizado. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a las intenciones de la Dirección en el momento de su reconocimiento inicial.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Un activo financiero y un pasivo financiero son objeto de compensación sólo cuando el Grupo tiene el derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en la que el Grupo se compromete a comprar o vender el activo.

3.7.1 Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Se incluyen en este apartado los activos financieros mantenidos para negociar. Un activo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato.
- En el reconocimiento inicial, es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o,
- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz y un derivado que sea un contrato de garantía financiera.

Se reconocen inicial y posteriormente por el valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la adquisición de los mismos se reconocen como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las pérdidas y ganancias realizadas y no realizadas que surgen de cambios en el valor razonable se incluyen en la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que surgen.

3.7.2 Préstamos y cuentas a cobrar

Los préstamos y cuentas a cobrar son activos financieros no derivados con cobros fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo distintos de aquellos clasificados en otras categorías de activos financieros.

Se reconocen inicialmente por su valor razonable, incluyendo los costes de transacción incurridos y se valoran posteriormente al coste amortizado, utilizando el método del tipo de interés efectivo.

3.7.3 Deterioro de valor e incobrabilidad de activos financieros

Los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar están sujetos al modelo de pérdidas de crédito esperadas. Sin embargo, el deterioro de valor identificado es inmaterial.

El epígrafe de efectivo y equivalentes de efectivo también está sujeto a los requerimientos de deterioro de valor de la NIIF 9, si bien el deterioro identificado es igualmente inmaterial.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Para la determinación de la pérdida de crédito esperada el Grupo aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9.

Para valorar las pérdidas crediticias esperadas, se han agrupado las cuentas comerciales a cobrar en base a las características del riesgo de crédito compartido y los días vencidos.

Las tasas de pérdidas esperadas se basan en los perfiles de pago de las ventas durante un período de 12 meses antes del 1 de enero de 2020, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas experimentadas durante este período. Las tasas de pérdidas históricas se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva sobre los factores macroeconómicos que afectan a la capacidad de los clientes para liquidar las cuentas a cobrar.

Adicionalmente, el Grupo deteriora aquellas cuentas a cobrar donde se evalúa la existencia de riesgos específicos de incobrabilidad, al igual que en el ejercicio anterior, para determinar si hay evidencias objetivas de que se haya incurrido en deterioro de valor. El grupo considera que existe deterioro de valor cuando el deudor tiene dificultades financieras significativas o cuando se produzca un impago o retraso de pagos de más de 12 meses.

Las cuentas a cobrar para las que se reconoció una provisión por deterioro del valor se eliminan contra la provisión cuando no haya ninguna expectativa de recuperar efectivo adicional.

3.7.4 Pasivos financieros

Los pasivos financieros, incluyendo acreedores comerciales y otras cuentas a pagar, que no se clasifican al valor razonable con cambios en resultados, se reconocen inicialmente por su valor razonable menos, en su caso, los costes de transacción que son directamente atribuibles a la emisión de los mismos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los pasivos clasificados bajo esta categoría se valoran a coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.

3.7.5 Bajas de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja contable cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y el Grupo ha traspasado sustancialmente los riesgos y ventajas derivados de su titularidad.

La baja de un activo financiero implica el reconocimiento de resultados por la diferencia existente entre su valor contable y la suma de la contraprestación recibida, neta de gastos de la transacción, incluyéndose los activos obtenidos o pasivos asumidos y cualquier pérdida y ganancia en otro resultado global.

El Grupo aplica el criterio de precio medio ponderado para valorar y dar de baja el coste de los instrumentos de patrimonio o de deuda que forman parte de carteras homogéneas y que tienen los mismos derechos, salvo que se pueda identificar claramente los instrumentos vendidos y el coste individualizado de los mismos.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3.7.6 Bajas y modificaciones de pasivos financieros

El Grupo da de baja un pasivo financiero o una parte del mismo cuando ha cumplido con la obligación contenida en el pasivo o bien esté legalmente dispensado de la responsabilidad fundamental contenida en el pasivo ya sea en virtud de un proceso judicial o por el acreedor.

El intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte o las modificaciones sustanciales de los pasivos inicialmente reconocidos, se contabilizan como una cancelación del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero, siempre que los instrumentos tengan condiciones sustancialmente diferentes.

3.8 Acciones propias de la Sociedad dominante

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto en el balance de situación consolidado, con independencia del motivo que justificó su adquisición. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

Los costes de transacción relacionados con instrumentos de patrimonio propio se registran como una minoración del patrimonio neto, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

3.9 Distribuciones a accionistas

Los dividendos ya sea en efectivo o en especie se reconocen como una reducción de patrimonio neto en el momento en que tiene lugar su aprobación por la Junta General de Accionistas.

3.10 Existencias

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste de adquisición -que incorpora todos los costes originados por su adquisición y transformación y los costes directos e indirectos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales- y su valor neto realizable, entendiéndose por este último concepto el precio estimado de su enajenación en el curso ordinario del negocio, menos los costes estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo su venta.

El método aplicado por el Grupo en la determinación del coste utilizado para cada tipo de existencias es el siguiente:

a. Existencias comerciales y materias primas y otros aprovisionamientos: coste medio ponderado.

b. Productos terminados y en curso: Coste de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. La incorporación de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción o la producción real, la mayor de las dos.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El valor de coste de las existencias es objeto de ajuste contra resultados en aquellos casos en los que su coste exceda su valor neto realizable.

La reducción de valor reconocida previamente se revierte contra resultados si las circunstancias que dieron lugar a su reconocimiento han dejado de existir o cuando existe una clara evidencia que justifica un incremento en el valor neto de realización como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas. La reversión de la reducción del valor tiene como límite el menor del coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con abono a los epígrafes "Variación de productos terminados y en curso de fabricación" y "Consumos de materias primas y consumibles", de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3.11 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original próximo en el tiempo, generalmente de tres meses o menos, siempre que fuesen fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo y que estén sujetas a un riesgo insignificante de cambios de valor.

El Grupo clasifica los flujos de efectivo correspondientes a los intereses recibidos como actividades de inversión y los pagados como actividades de explotación. Los dividendos recibidos se clasifican como actividades de inversión y los pagados por la Sociedad como actividades de financiación.

3.12 Retribuciones a los empleados

3.12.1 Indemnizaciones por cese

Las indemnizaciones por cese se reconocen en la fecha anterior de entre aquella en la que el Grupo ya no puede retirar la oferta y cuando se reconocen los costes de una reestructuración que supone el pago de indemnizaciones por cese.

En las indemnizaciones por cese consecuencia de la decisión de los empleados de aceptar una oferta, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta, en la fecha anterior de entre aquella en la que los empleados aceptan la oferta y cuando surte efecto una restricción sobre la capacidad del Grupo de retirar la oferta.

En las indemnizaciones por cese involuntario, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta cuando ha comunicado a los empleados afectados o a los representantes sindicales el plan, y las acciones necesarias para completarlo indican que es improbable que se produzcan cambios significativos en el plan, se identifica el número de empleados que van a cesar, su categoría de empleo o funciones y lugar de empleo y la fecha de cese esperada y establece las indemnizaciones por cese que los empleados van a recibir con suficiente detalle de manera que los empleados pueden determinar el tipo e importe de las retribuciones que recibirán cuando cesen.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3.12.2 Retribuciones a empleados a corto plazo

Las retribuciones a empleados a corto plazo son remuneraciones a los empleados, diferentes de las indemnizaciones por cese, cuyo pago se espera liquidar íntegramente antes de los 12 meses siguientes al cierre del ejercicio en el que los empleados hayan prestado los servicios que les otorgan las retribuciones.

El Grupo reconoce el coste esperado de las retribuciones a corto plazo en forma de permisos remunerados cuyos derechos se van acumulando a medida que los empleados prestan los servicios que les otorgan el derecho a su percepción. Si los permisos no son acumulativos, el gasto se reconoce a medida que se producen los permisos.

El Grupo reconoce el coste esperado de la participación en ganancias o de los planes de incentivos a trabajadores cuando existe una obligación presente, legal o implícita como consecuencia de sucesos pasados y se puede realizar una estimación fiable del valor de la obligación.

3.13 Provisiones

Las provisiones se reconocen en el balance de situación consolidado cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado; es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

Los importes reconocidos en el balance de situación consolidado corresponden a la mejor estimación a la fecha de cierre de los desembolsos necesarios para cancelar la obligación presente, una vez considerados los riesgos e incertidumbres relacionados con la provisión y, cuando resulte significativo, el efecto financiero producido por el descuento, siempre que se pueda determinar con fiabilidad los desembolsos que se van a efectuar en cada periodo.

Las obligaciones aisladas se valoran por el desenlace individual que resulta más probable. Si la obligación implica una población importante de partidas homogéneas, ésta se valora ponderando los desenlaces posibles por sus probabilidades. Si existe un rango continuo de desenlaces posibles y cada punto del rango tiene la misma probabilidad que el resto, la obligación se valora por el importe medio.

El efecto financiero de las provisiones se reconoce como gastos financieros en resultados.

Las provisiones revierten en resultados cuando no es probable que exista una salida de recursos para cancelar tal obligación. La reversión se registra en el epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas en el que se hubiera registrado el correspondiente gasto y el exceso, en su caso, se reconoce en la partida de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR 2021

3.14 Reconocimiento de ingresos ordinarios

Los ingresos por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre valor añadido y de cualquier otro importe o impuesto, que en sustancia corresponda a cantidades recibidas por cuenta de terceros. Asimismo, los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos, se registran como una minoración del mismo.

3.14.1 Ventas de bienes y prestación de servicios

Los ingresos ordinarios por la venta de bienes y prestación de servicios se reconocen sólo cuando existe evidencia de un acuerdo con otras partes, los productos se han entregado o los servicios se han prestado, los honorarios están fijados y su cobro está razonablemente asegurado.

El Grupo fabrica y vende, principalmente, productos farmacéuticos y productos de salud y nutrición animal. Las ventas se reconocen cuando se ha transferido el control de los productos, es decir, cuando los productos se entregan al cliente, éste tiene total discreción sobre el producto, y no hay obligación incumplida que pueda afectar a la aceptación por parte del cliente de los productos. La entrega se produce en función de los acuerdos con los clientes (incoterm) y es en ese momento cuando los riesgos de obsolescencia y pérdida se han transferido al cliente, y el Grupo tiene evidencia de que se han cumplido todos los criterios de aceptación.

El Grupo vende determinados bienes con derechos de devolución por parte de los compradores. En estos casos, la venta de los bienes se reconoce en el momento en el que se cumplen las condiciones anteriores y es posible realizar una estimación fiable del importe de las devoluciones de acuerdo con su experiencia y otros factores relevantes. Las devoluciones estimadas se registran contra ingresos ordinarios y con abono a la provisión por devoluciones de ventas.

No se considera que exista ningún elemento de financiación dado que las ventas se realizan con un plazo de crédito de 60 días, lo cual es consistente con la práctica del mercado.

La dirección considera que no existe ningún juicio significativo respecto a estas ventas.

Desagregación de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes

Los ingresos ordinarios de clientes externos provienen de la venta de productos de especialidades farmacéuticas y productos para nutrición y salud animal, principalmente.

Respecto a las ventas de especialidades farmacéuticas, el Grupo considera que existe una única tipología de contratos con clientes: las ventas corresponden a una única obligación de desempeño (venta del producto químico o farmacéutico) y se realizan en un momento del tiempo.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Respecto a las ventas de productos para nutrición y salud animal, el Grupo considera que existe una única tipología de contratos con clientes: las ventas corresponden a una única obligación de desempeño y se realizan en un momento del tiempo.

No habiendo otras tipologías de contratos con clientes, el Grupo ha desagregado las ventas por su ámbito geográfico (véase nota 26).

3.14.2 Otros ingresos

Los ingresos y comisiones por licencias se reconocen en función de si, en esencia, se trata de una venta del activo o derechos o es un acuerdo de uso de licencia. Será una venta y por tanto se reconoce el ingreso en el momento de la transferencia de los derechos al titular de la licencia, en las siguientes circunstancias:

- Los derechos se asignan a cambio de comisiones fijas o no reembolsables a título de garantía del acuerdo.
- El contrato no puede ser rescindido.
- La Sociedad no mantiene ningún control sobre la gestión.
- La Sociedad no mantiene ninguna obligación de ejecución.

En el resto de casos se considerará que los importes están relacionados con el derecho al uso de la licencia, y por tanto los ingresos se reconocen a lo largo de ese período. Si la Sociedad recibe un porcentaje de los ingresos pero con un mínimo garantizado, este mínimo se reconocerá como ingresos en el momento inicial siempre que la Sociedad no mantenga riesgos y ventajas significativos inherentes a la propiedad de la licencia.

3.14.3 Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

3.15 Subvenciones oficiales

Las subvenciones oficiales se reconocen cuando existe una seguridad razonable del cumplimiento de las condiciones asociadas a su concesión y el cobro de las mismas.

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, en el mismo período en el que se incurren los gastos asociados.

Las subvenciones procedentes de administraciones públicas recibidas como compensación por gastos o pérdidas ya incurridas, o bien con el propósito de prestar apoyo financiero inmediato no relacionado con gastos futuros se reconocen con abono a cuentas de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
17 MAR. 2021

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención oficial atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

3.16 Arrendamientos

El Grupo realiza operaciones de arrendamiento operativo como arrendatario y como arrendador.

El Grupo cambió su política contable para arrendamientos cuando el Grupo es el arrendatario. A partir del 1 de enero de 2019, los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por el Grupo.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento se valoran inicialmente sobre una base de valor actual. Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor actual neto de los siguientes pagos por arrendamiento:

- Pagos fijos.
- Los pagos variables por arrendamiento que dependen de un índice o un tipo.

Los pagos por arrendamiento a realizarse bajo opciones de prórroga razonablemente ciertas también se incluyen en la valoración del pasivo.

Los pagos por arrendamiento se descuentan usando el tipo de interés implícito en el arrendamiento. Si ese tipo no se puede determinar fácilmente, que es generalmente el caso para los arrendamientos en el Grupo, se usa el tipo incremental de endeudamiento del arrendatario, siendo el tipo que el arrendatario individual tendría que pagar para pedir prestados los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico similar con términos, garantías y condiciones similares.

El Grupo está expuesto a potenciales incrementos futuros en los pagos variables por arrendamiento basados en un índice o tipo, que no están incluidos en el pasivo por arrendamiento hasta que tienen efecto. Cuando los ajustes a los pagos por arrendamiento basados en un índice o un tipo tienen efecto, el pasivo por arrendamiento se evalúa de nuevo y se ajusta contra el activo por derecho de uso.

Los pagos por arrendamiento se asignan entre principal y coste financiero. El coste financiero se carga a resultados durante el periodo de arrendamiento de forma que produzcan un tipo de interés periódico constante sobre el saldo restante del pasivo para cada periodo.

Los activos por derecho de uso se valoran a coste que comprende lo siguiente:

- El importe de la valoración inicial del pasivo por arrendamiento.
- Cualquier pago por arrendamiento hecho en o antes de la fecha de comienzo, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

- Cualquier coste directo inicial.
- Costes de restauración.

Los activos por derecho de uso generalmente se amortizan de forma lineal durante la vida útil del activo o el plazo de arrendamiento, el menor de los dos. Si el Grupo tiene la certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se amortiza durante la vida útil del activo subyacente.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y todos los arrendamientos de activos de poco valor se reconocen sobre una base lineal como un gasto en resultados. Los arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos. Los activos de valor reducido incluyen equipo informático y elementos pequeños de mobiliario de oficina.

Las opciones de ampliación y finalización están incluidas en una serie de arrendamientos de inmuebles y equipos en todo el Grupo. Estos términos se utilizan para maximizar la flexibilidad operativa en términos de gestionar los activos usados en las operaciones del Grupo. La mayoría de las opciones de ampliación y finalización mantenidas son ejercitables sólo por el Grupo y no por el respectivo arrendador.

Los ingresos procedentes de los arrendamientos operativos, netos de los incentivos concedidos, se reconocen como ingresos de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

3.17 Impuesto sobre las ganancias

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o recuperar en el ejercicio por el impuesto sobre las ganancias relativa a la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio. Los activos o pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y los tipos impositivos que están aprobados o están a punto de aprobarse en la fecha de cierre.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto sobre sociedades relacionados con las diferencias temporarias imponibles mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar en concepto de impuesto sobre sociedades debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. A estos efectos se entiende por diferencia temporaria la diferencia existente entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal.

Desde el ejercicio 2014, el Grupo Fiscal Faes Farma, S.A. compuesto por las sociedades Faes Farma, S.A. e Ingaso Farm, S.L.U. tributa en régimen de declaración consolidada.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3.17.1 Reconocimiento de diferencias temporarias imponibles

Los pasivos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias se reconocen en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias asociadas con inversiones en dependientes y negocios conjuntos sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

3.17.2 Reconocimiento de diferencias temporarias deducibles

Los activos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias deducibles se reconocen siempre que:

- Resulte probable que existan bases imponibles positivas futuras suficientes para su compensación excepto en aquellos casos en las que las diferencias surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias temporarias asociadas con inversiones en dependientes y negocios conjuntos en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar bases imponibles futuras positivas para compensar las diferencias.

Las oportunidades de planificación fiscal, sólo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si el Grupo tiene la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

El Grupo ha estimado la existencia de bases imponibles suficientes para asegurar la recuperabilidad de las deducciones y bonificaciones activadas, en base a las proyecciones de resultados realizadas de acuerdo con los presupuestos aprobados del ejercicio 2021 y las previsiones para los próximos ejercicios. Estas proyecciones se han realizado teniendo en cuenta, entre otros aspectos, el plan de negocio del producto Bilastina, del cual se inició su comercialización en el primer semestre de 2011.

3.17.3 Valoración

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren prácticamente aprobados y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

(Continúa)

ANA MARIA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

Los activos por impuestos diferidos que no cumplen las condiciones anteriores no son reconocidos en el balance de situación consolidado. El Grupo reconsidera al cierre del ejercicio, si se cumplen las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.

3.17.4 Compensación y clasificación

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente si existe un derecho legal frente a las autoridades fiscales y tiene la intención de liquidar las deudas que resulten por su importe neto o bien realizar los activos y liquidar las deudas de forma simultánea.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo o bien a diferentes sujetos pasivos que pretenden liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto o realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los ejercicios futuros en los que se espera liquidar o recuperar importes significativos de activos o pasivos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance de situación consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

3.18 Información financiera por segmentos

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el Grupo está compuesto por los siguientes segmentos de explotación:

- Especialidades farmacéuticas
- Nutrición y salud animal
- Materias primas farmacéuticas

El segmento Materias primas farmacéuticas no cumple los criterios cuantitativos para ser presentado separadamente.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3.19 Medioambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como otros gastos de explotación en el ejercicio en el que se incurren. No obstante, el Grupo reconoce provisiones medioambientales y, en su caso, los derechos de reembolso mediante la aplicación de los criterios generales que se desarrollan en la nota 3.13.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en la nota 3.3.

4. Inmovilizado Material

La composición de este epígrafe del balance de situación consolidado y su movimiento durante los ejercicios 2020 y 2019 se presenta a continuación:

(Continúa)

	31.12.18	Altas	Bajas	Traspasos	Variaciones perímetro (nota 27)	31.12.19	Altas	Bajas	Traspasos	31.12.20
Coste										
Terrenos y construcciones	35.297	862	-	-	-	36.159	2.390	(350)	123	38.322
Instalaciones técnicas y maquinaria	47.803	4.011	(598)	1.722	-	52.938	7.086	(1.179)	1.571	60.416
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	38.892	8.696	(350)	3.198	43	50.479	3.813	(173)	707	54.826
Equipos informáticos	2.165	327	(364)	(828)	49	1.349	542	(466)	(56)	1.369
Anticipos e inmovilizado material en curso	5.131	2.345	(27)	(5.012)	-	2.437	6.360	-	(2.345)	6.452
Otros	386	1.006	-	920	10	2.322	101	(268)	-	2.155
	129.674	17.247	(1.339)	-	102	145.684	20.292	(2.436)	-	163.540
Amortización acumulada										
Construcciones	(15.053)	(825)	-	-	-	(15.878)	(820)	267	-	(16.431)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(34.294)	(1.007)	315	-	-	(34.986)	(1.802)	1.120	-	(35.668)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(11.145)	(3.313)	337	-	-	(14.121)	(4.238)	125	-	(18.234)
Equipos informáticos	(1.939)	(166)	353	-	-	(1.752)	(124)	474	-	(1.402)
Otros	(186)	(58)	-	-	-	(244)	(372)	65	-	(551)
	(62.617)	(5.369)	1.005	-	-	(66.981)	(7.356)	2.051	-	(72.286)
Valor neto contable	67.057	11.878	(334)	-	102	78.703	12.936	(385)	-	91.254

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Las altas registradas durante el ejercicio 2020 se corresponden principalmente con las obras de los edificios del Grupo en Leioa e inversiones en las secciones de fabricación de productos de acondicionamiento y materias primas relativas a las líneas de producción farmacéutica y química.

A 31 de diciembre de 2019 el Grupo tenía incluidos dentro de la categoría de otras instalaciones el inmovilizado material correspondiente a la planta de Bilastina, que a fecha de cierre de ejercicio se encontraba en proceso de aprobación por las autoridades sanitarias. Durante el ejercicio 2020 se ha obtenido la correspondiente aprobación.

El importe que a 31 de diciembre de 2019 se mantenía como inmovilizado en curso se ha traspasado casi en su totalidad durante el ejercicio 2020 a las líneas de activo correspondiente.

El Grupo tiene compromisos de adquisición de inmovilizado material por valor de 3.476 miles de euros (4.428 miles de euros a 31 de diciembre de 2019), relacionados principalmente con la inversión en el laboratorio de calidad y renovación de edificios y maquinaria.

4.1 Bienes totalmente amortizados

El coste de los elementos del inmovilizado material que están totalmente amortizados y que todavía están en uso al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Construcciones	6.671	6.485
Instalaciones técnicas y maquinaria	28.042	29.225
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	11.124	9.442
Equipos informáticos	2.297	2.386
Otros elementos de transporte	62	59
	48.196	47.597

4.2 Seguros

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

4.3 Arrendamientos Operativos – Arrendatario

El Grupo mantiene desde el 1 de abril de 2008 arrendadas a terceros unas oficinas situadas en el Parque Empresarial Cristalia (Madrid). El contrato tenía una duración inicial de 5 años prorrogable por un mismo periodo de 5 años, hasta completar 10 años de duración máxima. El contrato se prorrogó en su primer vencimiento y se ha renovado durante los dos siguientes ejercicios. El Grupo ha estimado que el periodo de permanencia en este arrendamiento será de 5 años adicionales en base a la opción de renovación existente en el contrato ejercitable por el arrendatario. Adicionalmente mantiene arrendadas oficinas a terceros ubicadas en Lamiako (Leioa) por un plazo de 5 años. Asimismo, tiene arrendado a terceros vehículos, en su mayoría para la red comercial, locales comerciales y varios equipos electrónicos.

Los activos por derecho de uso reconocidos están relacionados con los siguientes tipos de activos:

	Miles de euros	
	31.12.20	31.12.19
Inmuebles	1.363	1.629
Equipo	246	318
Vehículos	2.382	3.282
Total activos por derecho de uso	3.991	5.229

Durante los ejercicios 2020 y 2019 no se han producido altas de activos por derecho de uso. Asimismo, las amortizaciones relacionadas con estos activos ascienden a 2.412 miles de euros (1.876 miles de euros en 2019).

Los pagos mínimos futuros por arrendamientos operativos no cancelables de los ejercicios 2020 y 2019 son los siguientes:

	Miles de euros	
	2020	2019
Hasta un año	1.202	954
Entre un año y cinco años	1.756	850
	2.958	1.804

Los pagos mínimos del 2020 y 2019 incluyen los arrendamientos considerados a corto plazo y de escaso valor que no han sido registrados como Activos por derecho de uso.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

5. Activos Intangibles

El detalle de este epígrafe del balance de situación y del movimiento de las principales clases de activos intangibles durante los ejercicios 2020 y 2019 se muestra a continuación:

	Miles de euros					
	Fondo de comercio	Gastos de desarrollo en curso	Patentes, licencias y marcas	Aplicaciones informáticas	Otros	Total
31 de diciembre de 2018						
Coste	53.941	9.630	200.947	4.929	7.364	276.811
Amortización acumulada y pérdida por deterioro	-	-	(102.635)	(2.990)	(5.508)	(111.133)
Importe neto en libros	53.941	9.630	98.312	1.939	1.856	165.678
Variaciones del perímetro	7.791	-	-	-	-	7.791
Altas	-	2.957	22	1.004	721	4.704
Amortizaciones	-	(146)	(4.978)	(310)	-	(5.434)
Bajas	(150)	(74)	(30)	(131)	-	(385)
Bajas de amortización	-	-	24	87	-	111
Traspasos	-	-	-	779	(779)	-
Pérdidas por deterioro reconocidas en resultados	(79)	-	(3.893)	-	-	(3.972)
Combinaciones de negocios (nota 2.2 y 27)	(6.700)	-	8.816	-	-	2.116
31 de diciembre de 2019						
Coste	54.882	12.513	209.755	6.581	7.306	291.037
Amortización acumulada y pérdida por deterioro	(79)	(146)	(111.482)	(3.213)	(5.508)	(120.428)
Importe neto en libros	54.803	12.367	98.273	3.368	1.798	170.609
Altas	-	3.825	75	1.100	37	5.037
Amortizaciones	-	(167)	(4.381)	(380)	(130)	(5.058)
Bajas	-	(174)	-	(126)	(31)	(331)
Bajas de amortización	-	56	81	112	-	249
Traspasos	-	-	273	543	(816)	-
Pérdidas por deterioro reconocidas en resultados	(2.717)	-	(2.823)	-	-	(5.540)
Combinaciones de negocios (nota 27)	557	-	-	-	-	557
31 de diciembre de 2020						
Coste	55.439	16.164	210.103	8.098	6.496	296.300
Amortización acumulada y pérdida por deterioro	(2.796)	(257)	(118.605)	(3.481)	(5.638)	(130.777)
Importe neto en libros	52.643	15.907	91.498	4.617	858	165.523

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no existen compromisos de compra de inmovilizado intangible.

El coste de los elementos del activo intangible que están totalmente amortizados y que todavía están en uso al 31 de diciembre de 2020 asciende a 49.274 miles de euros (30.891 miles de euros en 2019) y corresponde, principalmente, a patentes, licencias y marcas.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Fondo de comercio

Con fecha 15 de octubre de 2007 la Sociedad dominante adquirió la totalidad de las participaciones sociales de Ingaso Farm, S.L.U. por un importe de 18.254 miles de euros, registrándose un fondo de comercio de 10.677 miles de euros.

Durante el ejercicio 2017 se realizaron tres adquisiciones de negocios de las sociedades Laboratorios Diafarm, S.A.U., Tecnología & Vitaminas, S.L.U. e Initial Technical Foods, S.L.U., registrándose un fondo de comercio agregado de 34.782 miles de euros.

Durante el ejercicio 2019 se realizó la adquisición del Grupo BCN Medical descrito en la nota 27, registrándose un fondo de comercio de 7.791 miles de euros. Durante el ejercicio 2020 se ha realizado, según lo descrito en la nota 2.2., el proceso de identificación y valoración de los activos que surgieron de la combinación de negocios, por lo tanto, el fondo de comercio resultante asciende a 1.648 miles de euros (nota 27).

El Fondo de comercio incluye asimismo un importe de 6.671 miles de euros correspondiente a una adquisición de un negocio farmacéutico realizada en 2005.

Gastos de desarrollo en curso

Al 31 de diciembre de 2020, el epígrafe Gastos de desarrollo en curso incluye un importe de 12.228 miles de euros, correspondientes a otra aplicación alternativa de la Bilastina (11.000 miles de euros en 2019), así como un importe de 2.597 miles de euros, correspondientes a una aplicación alternativa de Hidroferol, entendiendo los Administradores que estos proyectos cumplen todos los criterios de activación. A 31 de diciembre de 2020 todavía quedan gastos por activar de estos desarrollos.

Adicionalmente, el Grupo ha reconocido un importe de 3.246 miles de euros (4.175 miles de euros en 2019) relacionados con gastos de investigación y desarrollo de otros proyectos en el epígrafe Otros gastos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta (véase nota 20).

Patentes, licencias y marcas

El detalle del valor neto contable y período de amortización residual de las patentes, licencias y marcas individualmente más significativas al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es como sigue:

Descripción del activo	Años de vida útil residual		Miles de euros	
	2020	2019	2020	2019
Ingaso marca comercial	12	13	935	1.014
Marca Claversal	Indefinida	Indefinida	15.411	15.411
Marca Analgilasa	Indefinida	Indefinida	2.762	2.762
Marca Hemorrane	Indefinida	Indefinida	2.296	2.296
Marca Dezacor	-	1	-	308
Marca Zyloric	Indefinida	Indefinida	3.360	3.360
Marca Rosilan	6	7	2.949	3.441
Marca Pankreoflat	Indefinida	Indefinida	2.647	2.647
Bilastina	16	17	19.156	20.433
Marca Siken	Indefinida	Indefinida	3.745	3.745
Marca Arnidol	Indefinida	Indefinida	6.264	6.264
Marca Vitanatur	Indefinida	Indefinida	3.713	3.713
Marca Faringesic	Indefinida	Indefinida	3.301	3.729

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Deterioro del valor de los activos

Con el propósito de realizar pruebas de deterioro, el fondo de comercio y los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se han asignado a las unidades generadoras de efectivo (UGE) del Grupo. En el caso de las marcas, las pruebas de deterioro se han realizado a nivel individual considerando cada marca como una UGE. El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la dirección que cubren un período de cinco años.

Las hipótesis clave utilizadas por la Dirección para la realización de las proyecciones de flujos en el caso de las marcas de vida útil indefinida de la Sociedad dominante han sido las siguientes:

- El tipo de descuento antes de impuestos utilizado ha sido ha sido del 8% en el ejercicio 2020 (8,11% en 2019).

- Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años se extrapolan, en la mayor parte de los casos, considerando una tasa de crecimiento del 0%.

- Estabilidad en el volumen de ventas de las marcas, por tratarse de marcas que, en algunos casos tienen genéricos en el mercado y están dirigidos a mercados estables con una demanda continuada en el futuro, de acuerdo a la información histórica de la que dispone el Grupo.

Los precios considerados para los ejercicios futuros se han estimado en función de los precios reales del ejercicio 2020, considerando el efecto de la legislación aprobada en los ejercicios 2010 y 2011 en relación con los descuentos del 7,5% o 15% sobre los precios de venta que los laboratorios tienen autorizados por el Ministerio de Sanidad en el caso de España. Ambos descuentos de aplicación exclusiva a las unidades vendidas con cargo al Sistema Nacional de Salud.

Para los activos intangibles de vida útil indefinida, si el importe recuperable calculado en función del valor en uso se sometiera a un análisis de sensibilidad de reducción de las ventas estimadas en un 5% en el valor de continuidad o la tasa de descuento se incrementará en un 10%, no se derivaría un deterioro o una reversión adicional significativa sobre el valor neto contable de los activos.

Las hipótesis utilizadas en el caso de las proyecciones de flujos estimados para el fondo de comercio asignado a Ingaso Farm, S.L.U. han sido el mantenimiento prácticamente estable del resultado de explotación sobre el importe neto de la cifra de negocios en los próximos ejercicios. La tasa de crecimiento empleada para extrapolar los flujos de efectivo a partir del tercer año ha sido del 0%, y la tasa de descuento antes de impuestos utilizada ha ascendido a 8% (8,11% en 2019). Los análisis de sensibilidad llevados a cabo se han realizado estresando la tasa de descuento en un 10%, no siendo necesario tener que reflejar pérdidas adicionales en el inmovilizado intangible.

En base al resultado de los análisis efectuados se ha evaluado que el fondo de comercio no ha sufrido pérdida por deterioro al 31 de diciembre de 2020 y 2019.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Desde el 1 de enero de 2019 la Sociedad dominante comenzó la comercialización de determinadas marcas propiedad de Laboratorios Diafarm, S.A.U., en el contexto de la mejora en la eficiencia del uso de las redes comerciales de ambas sociedades. Esto supuso que las hipótesis del Grupo utilizadas en el caso de las proyecciones de flujos estimados para el fondo de comercio y las marcas asignadas a la UGE Healthcare, se modificaran para incluir los flujos de efectivo que están en la Sociedad dominante, así como los generados por las sociedades del grupo Laboratorios Diafarm, S.A.U., Laboratoire Phyto-Actif, S.A.S. y Colpharma, S.R.L. Estas hipótesis contemplan un crecimiento en la cifra de EBITDA del 5% sustentadas por el análisis histórico, previsiones de mercado y de los productos ya desarrollados, calculándose el valor residual como una renta perpetua de un ejercicio que no contenga información cíclica o estacional. La tasa de descuento utilizada (WACC) ha sido del 8% y la tasa crecimiento real del valor terminal del 1%.

Adicionalmente, la Sociedad ha realizado los siguientes análisis de sensibilidad:

- Variaciones de 0,5% en la tasa de descuento conllevarían la necesidad de registro de un deterioro adicional de 3,6 millones de euros.

- Variaciones de 0,5% en la tasa de crecimiento real del valor terminal conllevarían la necesidad de registro de un deterioro adicional de 2,7 millones de euros.

- Caídas en el crecimiento del EBITDA al 2% conllevarían la necesidad de registro de un deterioro adicional de 3,2 millones de euros.

El Grupo considera que las hipótesis utilizadas en las proyecciones de esta UGE están soportadas por la evidencia disponible, y por tanto, no se producirán desviaciones significativas respecto a las cifras de deterioro registradas a cierre del ejercicio, que conforme a su mejor estimación, han supuesto el reconocimiento de una pérdida por deterioro de activos intangibles asociados a esta UGE por importe total de 5,5 millones de euros.

6. Otros activos financieros

El detalle de otros activos financieros al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
No corrientes		
Fianzas	338	460
Corrientes		
Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	1.926	1.330

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Un detalle de los principales activos financieros incluidos en la categoría de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Cartera interior y exterior		
Valores representativos de deuda	1.926	1.330
	1.926	1.330

El Grupo no tiene activos financieros pignorados como garantía de pasivos o pasivos contingentes.

7. Existencias

El detalle de este epígrafe del balance de situación consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2020	2019
Mercaderías	26.126	18.399
Materias primas y otros aprovisionamientos	32.202	22.528
Productos en curso	6.636	3.305
Productos terminados	26.102	27.222
Anticipos a proveedores	525	-
	91.591	71.454

En el ejercicio 2020 se ha reconocido un deterioro de valor de existencias por importe de 1.151 miles de euros (694 miles de euros en 2019) y una reversión por importe de 434 miles de euros (129 miles de euros en 2019) que figuran registrados en el epígrafe Variación de productos terminados y en curso de fabricación de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, no existen existencias cuyo plazo de recuperación sea superior a 12 meses desde la fecha del balance de situación consolidado.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

A 31 de diciembre de 2020 y 2019 no existen existencias pignoradas en garantía de cumplimiento de deudas.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

8. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar

El detalle de este epígrafe del balance de situación consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2020	2019
Clientes por ventas y prestación de servicios	99.236	91.952
Anticipos a empleados	375	539
Otros créditos no comerciales		
- Administración pública deudora	6.062	6.303
- Otros	70	34
Correcciones valorativas por deterioro	(463)	(1.476)
Total	105.280	97.352

El movimiento de las correcciones valorativas por deterioro de valor es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Saldo al 1 de enero	1.476	1.033
Dotaciones por deterioro de valor (nota 20)	465	314
Reversiones de deterioro de valor (nota 20)	(492)	(612)
Cancelaciones	(986)	(255)
Combinaciones de negocio	-	996
Saldo al 31 de diciembre	463	1.476

El detalle de Administración pública deudora es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Impuesto sobre el Valor Añadido	3.143	3.444
Otros conceptos	2.919	2.859
	6.062	6.303

El valor en libros de los saldos de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar no presentan diferencias significativas respecto al valor razonable de los mismos.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

9. Impuestos sobre las ganancias

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos por tipos de activos y pasivos es como sigue:

	Miles de euros					
	Activos		Pasivos		Netos	
	2020	2019 (Nota 2.2)	2020	2019 (Nota 2.2)	2020	2019 (Nota 2.2)
Inmovilizado material	125	125	-	-	125	125
Activos intangibles	-	-	(15.800)	(17.580)	(15.800)	(17.580)
Inversiones inmobiliarias	-	-	(321)	(320)	(321)	(320)
Otros conceptos	1.280	908	(1.246)	(1.407)	34	(499)
Derechos por deducciones y bonificaciones	27.449	32.407	-	-	27.449	32.407
Total	28.854	33.440	(17.367)	(19.307)	11.487	14.133

El detalle de la variación de los impuestos diferidos por tipos de activos y pasivos es como sigue:

	Miles de euros					
	31.12.18	Reconocido en resultados	PPA (nota 2.2)	31.12.19	Reconocido en resultados	31.12.20
Inmovilizado material	(796)	921	-	125	-	125
Activos intangibles	(17.807)	2.343	(2.116)	(17.580)	1.780	(15.800)
Inversiones inmobiliarias	(320)	-	-	(320)	(1)	(321)
Otros conceptos	559	(1.058)	-	(499)	533	34
Derechos por deducciones y bonificaciones	37.371	(4.964)	-	32.407	(4.958)	27.449
Total	19.007	(2.758)	(2.116)	14.133	(2.646)	11.487

El detalle de los activos y pasivos por impuestos diferidos cuyo plazo de realización o reversión es superior a 12 meses es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Activos por diferencias temporarias		
Derechos por deducciones y bonificaciones	27.449	32.407
Total activos	27.449	32.407
Pasivos por impuestos diferidos	(16.844)	(18.784)
Total pasivos	(16.844)	(18.784)
Neto	10.605	13.623

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Los Administradores del Grupo consideran que los derechos por deducciones y bonificaciones correspondientes, principalmente, a gastos de investigación y desarrollo activados están suficientemente soportados en base a las expectativas de beneficios futuros y que su utilización está razonablemente garantizada en un horizonte temporal inferior a 10 años. Los pasivos por impuestos diferidos se corresponden, fundamentalmente, con la amortización fiscal de las marcas de vida útil indefinida.

El detalle del gasto / (ingreso) por impuesto sobre las ganancias es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Impuesto corriente		
Del ejercicio	6.968	5.600
Ajustes de ejercicios anteriores	-	-
	6.968	5.600
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	-	547
Deducciones fiscales y bases imponibles reconocidas en el ejercicio	(6.158)	(5.846)
Deducciones fiscales y bases imponibles negativas aplicadas en el ejercicio	10.696	9.848
	4.538	4.549
Total	11.506	10.149

La relación existente entre el gasto por impuesto y el beneficio antes de impuestos es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	84.882	74.175
Gasto esperado al tipo impositivo de la Sociedad (*)	20.372	17.802
Diferencia de tipo impositivo de sociedades dependientes	159	98
Créditos fiscales	(6.158)	(5.846)
Diferencias permanentes	(2.867)	(1.905)
Gasto / (Ingreso) por impuesto	11.506	10.149

(*) El tipo impositivo de la Sociedad Dominante en los ejercicios 2020 y 2019 es del 24%.

Los créditos fiscales por importe de 6.158 miles de euros al 31 de diciembre de 2020 (5.846 miles de euros al 31 de diciembre de 2019) corresponden, fundamentalmente, a deducciones por gastos de investigación y desarrollo.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductora-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Una conciliación del impuesto corriente en el activo y en el pasivo con el impuesto sobre las ganancias corriente es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Impuesto corriente	6.968	5.600
Pagos a cuenta realizados durante el ejercicio	(5.725)	(4.392)
Impuesto corriente neto	1.243	1.208

De acuerdo con la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el período de prescripción de cuatro años desde la presentación de las correspondientes liquidaciones. Al 31 de diciembre de 2020, la Sociedad y sus sociedades dependientes tienen abiertos a inspección todos los impuestos desde el 1 de enero de 2017, excepto el Impuesto sobre Sociedades que está abierto desde el 1 de enero de 2016. Los Administradores no esperan que en caso de una eventual inspección surjan pasivos adicionales significativos.

10. Patrimonio neto

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado consolidado de cambios en el patrimonio neto.

10.1 Capital

El movimiento de las acciones en circulación durante los ejercicios 2020 y 2019 es como sigue:

	Número de Acciones	
	2020	2019
Al 1 de enero, neto de acciones propias	273.937.595	266.023.048
Ampliaciones de capital	7.093.838	8.053.855
Adquisición de acciones propias	(122.259)	(139.308)
Al 31 de diciembre, neto de acciones propias	280.909.174	273.937.595

Al 31 de diciembre de 2020 el capital social de Faes Farma, S.A. está representado por 285.241.610 acciones ordinarias representadas por medio de anotaciones en cuenta de 0,10 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas (278.147.772 acciones ordinarias representadas por medio de anotaciones en cuenta de 0,10 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas a 31 de diciembre de 2019). Estas acciones gozan de iguales derechos políticos y económicos. La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización oficial en Bolsa.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

No hay ningún accionista cuya participación en el capital social sea igual o superior al 10%.

En la Junta General de Accionistas celebrada el 30 de junio de 2020, se aprobó una ampliación de capital con cargo a reservas, con objeto de atender el esquema de retribución de los accionistas. El Consejo de Administración disponía de un año desde la fecha del acuerdo para llevar a cabo dicha ampliación de capital. Con fecha 25 de noviembre de 2020 el Consejo de Administración acordó llevar a cabo la ejecución de un aumento de capital con cargo a reservas voluntarias a través del cual se instrumenta el dividendo flexible aprobado por la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 30 de junio de 2020. Conforme a lo previsto en dicha Junta General de Accionistas, el importe del aumento de capital máximo se fijó en 1.358.293,30 euros, siendo el valor de mercado del aumento de 47.545.212,52 euros.

El Consejo de Administración fijó un calendario estableciendo los plazos para la ejecución de dicho aumento, siendo el 23 de diciembre de 2020 la fecha fijada en la que finalizaba el plazo para solicitar la retribución en efectivo en virtud del compromiso de compra de los derechos asumido por Faes Farma, S.A. Cada accionista de Faes Farma, S.A. recibió un derecho de asignación gratuita por cada acción de Faes Farma, S.A. Los referidos derechos de asignación gratuita se negociaron en las Bolsas de Valores de Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia. En función de la alternativa escogida, en la ejecución del aumento de capital cada uno de los accionistas de la sociedad podía recibir bien nuevas acciones de Faes Farma, S.A. liberadas, o bien un importe en efectivo como consecuencia de la venta de los derechos de asignación gratuita a Faes Farma, S.A. (en virtud del compromiso que asumió la sociedad, a un precio fijo garantizado) o en el mercado (en cuyo caso la contraprestación varió en función de la cotización de los derechos de asignación gratuita). La ampliación de capital se efectuó libre de gastos y de comisiones para los suscriptores en cuanto a la asignación de las nuevas acciones emitidas, asumiendo Faes Farma, S.A. los gastos de emisión, suscripción, puesta en circulación, admisión a cotización y demás relacionados con la ampliación de capital.

Como consecuencia de la alternativa escogida por los accionistas, la Sociedad ha registrado al 31 de diciembre de 2020, un importe de 4.932 miles de euros en el epígrafe de Deudas a corto plazo, correspondiente a la adquisición de los derechos de asignación gratuita de las acciones que optaron por la renuncia al ejercicio de asignación preferente (4.241 miles de euros en 2019). Dicho importe ha sido abonado en enero de 2021 (véanse notas 12 y 29).

En la Junta General de Accionistas celebrada el 19 de junio de 2019, se aprobó una ampliación de capital con cargo a reservas, con objeto de atender el esquema de retribución de los accionistas. El Consejo de Administración disponía de un año desde la fecha del acuerdo para llevar a cabo dicha ampliación de capital. Con fecha 26 de noviembre de 2019 el Consejo de Administración acordó llevar a cabo la ejecución de un aumento de capital con cargo a reservas voluntarias a través del cual se instrumenta el dividendo flexible aprobado por la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 19 de junio de 2019. Conforme a lo previsto en dicha Junta General de Accionistas, el importe del aumento de capital máximo se fijó en 794.707,90 euros, siendo el valor de mercado del aumento de 39.496.983,62 euros.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El Consejo de Administración fijó un calendario estableciendo los plazos para la ejecución de dicho aumento, siendo el 23 de diciembre de 2019 la fecha fijada en la que finalizaba el plazo para solicitar la retribución en efectivo en virtud del compromiso de compra de los derechos asumido por Faes Farma, S.A. Cada accionista de Faes Farma, S.A. recibió un derecho de asignación gratuita por cada acción de Faes Farma, S.A. Los referidos derechos de asignación gratuita se negociaron en las Bolsas de Valores de Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia. En función de la alternativa escogida, en la ejecución del aumento de capital cada uno de los accionistas de la sociedad podía recibir bien nuevas acciones de Faes Farma, S.A. liberadas, o bien un importe en efectivo como consecuencia de la venta de los derechos de asignación gratuita a Faes Farma, S.A. (en virtud del compromiso que asumió la sociedad, a un precio fijo garantizado) o en el mercado (en cuyo caso la contraprestación varió en función de la cotización de los derechos de asignación gratuita). La ampliación de capital se efectuó libre de gastos y de comisiones para los suscriptores en cuanto a la asignación de las nuevas acciones emitidas, asumiendo Faes Farma, S.A. los gastos de emisión, suscripción, puesta en circulación, admisión a cotización y demás relacionados con la ampliación de capital.

Como consecuencia de la alternativa escogida por los accionistas, la Sociedad registró al 31 de diciembre de 2019, un importe de 4.241 miles de euros en el epígrafe de Deudas a corto plazo, correspondiente a la adquisición de los derechos de asignación gratuita de las acciones que optaron por la renuncia al ejercicio de asignación preferente (4.311 miles de euros en 2018). Dicho importe fue abonado en enero de 2020 (véase nota 12).

La Junta General de Accionistas de 19 de junio de 2019, autorizó al Consejo de Administración a aumentar el capital social, en una o varias veces, hasta la mitad del capital social de la Sociedad en el momento de esta autorización; y facultó al Consejo de Administración para que pueda, durante un plazo máximo de cinco años a contar desde la fecha de esta Junta, emitir obligaciones, bonos de tesorería u otros títulos análogos, simples o con garantía de cualquier clase, hasta un importe máximo de 100 millones de euros.

La Junta General de Accionistas de 21 de junio de 2016 facultó al Consejo de Administración para poder comprar con cargo a beneficios del ejercicio y/o reservas de libre disposición, cuantas veces lo estime oportuno, acciones de la Sociedad directamente o a través de las Sociedades del Grupo, así como a que se puedan enajenar o amortizar posteriormente las mismas, en las condiciones y límites establecidos en los artículos 146, 509 y concordantes de la Ley de Sociedades de Capital. La autorización se concede por el plazo máximo legalmente permitido de cinco años a partir de la fecha de esta Junta.

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas y beneficiar a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima de capital para reducir el coste de capital.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Con el objeto de mantener y ajustar la estructura de capital, la Sociedad dominante puede ajustar el importe de los dividendos a pagar a los accionistas, puede devolver capital, emitir acciones o puede vender activos para reducir el endeudamiento.

Consistentemente con otros grupos del sector, Faes Farma, S.A. controla la estructura de capital en base al ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como el endeudamiento neto dividido entre el capital total. El endeudamiento neto se determina por la suma de las deudas financieras más acreedores comerciales y otras cuentas a pagar, más otros acreedores no corrientes, menos efectivo y otros medios líquidos equivalentes y activos financieros corrientes. El total de capital se calcula por la suma de patrimonio neto más el endeudamiento neto.

Durante el ejercicio 2020, el Grupo ha disminuido la deuda situándose en un ratio del (3,43%), en comparación con el año anterior en el que el ratio se situaba en el 3,75%. Los ratios del 2020 y 2019 se han determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2020	2019
Total endeudamiento corriente y no corriente	77.799	70.760
Menos:		
Efectivo y otros medios equivalentes	91.210	52.853
Activos financieros corrientes y no corrientes	2.264	1.790
Deuda neta	(15.675)	16.117
Patrimonio neto	472.877	413.654
Total capital	457.202	429.771
Ratio de endeudamiento	(3,43%)	3,75%

10.2 Otras reservas

Un detalle de otras reservas al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Reserva legal	5.563	5.402
Reserva por fondo de comercio	2.668	3.202
Reservas voluntarias de la Sociedad Dominante	336.665	289.719
	344.896	298.323

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Reserva legal

Las sociedades están obligadas a destinar una cifra igual al 10% de los beneficios de cada ejercicio a la constitución de un fondo de reserva hasta que éste alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva no es distribuible a los accionistas y sólo podrá ser utilizada para cubrir, en el caso de no tener otras reservas disponibles, el saldo deudor de la cuenta de pérdidas y ganancias. También bajo determinadas condiciones se podrá destinar a incrementar el capital social en la parte de esta reserva que supere el 10% de la cifra de capital ya ampliada.

Reserva por fondo de comercio

La reserva por fondo de comercio fue dotada de conformidad con el artículo 273.4 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establecía que, en todo caso, debía dotarse una reserva indisponible equivalente al fondo de comercio que aparecía en el balance, destinándose a tal efecto una cifra del beneficio que representaba, al menos, un 5% del importe del citado fondo de comercio. Si no existía beneficio, o éste fuera insuficiente, se debían emplear reservas de libre disposición. Esta reserva es de libre disposición desde el 1 de enero de 2016 por el importe que exceda del valor neto contable del fondo de comercio que se generó por una combinación de negocios realizada en 2006 que aparece en la partida Fondo de Comercio dentro del epígrafe Activos intangibles.

Reservas voluntarias de la Sociedad Dominante

Corresponde a reservas voluntarias, las cuales son de libre disposición, excepto por un importe de 14.825 miles de euros correspondiente a los saldos pendientes de amortización al 31 de diciembre de 2020 (11.000 miles de euros al 31 de diciembre de 2019) de los gastos de desarrollo registrados por la Sociedad Dominante.

10.3 Dividendos y restricciones a la distribución de dividendos

El importe total de los dividendos distribuidos en 2020 por Faes Farma, S.A. a sus accionistas correspondientes a la distribución del beneficio del ejercicio de 2019 ha ascendido a 11.544 miles de euros (10.338 miles de euros en 2019 correspondientes al beneficio de 2018), equivalente a 0,0405 euros por acción (0,0377 euros por acción en 2019).

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

La propuesta de distribución de los beneficios de Faes Farma, S.A. del ejercicio 2020, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas, así como la distribución aprobada del ejercicio 2019, son las siguientes:

	Miles de euros	
	2020	2019
Base de reparto		
Beneficio del ejercicio	58.779	59.609
Distribución		
Reserva legal	142	161
Otras reservas	45.132	47.904
Dividendo flexible entregado en enero 2020 (notas 10.1 y 12)	-	4.241
Dividendo complementario	8.573	7.303
Dividendo flexible entregado en enero 2021 (notas 10.1,12 y 29)	4.932	-
	58.779	59.609

11. Ganancias por acción

11.1 Básicas

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los propietarios de instrumentos de patrimonio de la Sociedad entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2020	2019
Beneficio atribuible a los propietarios de instrumentos de patrimonio de la dominante (en miles de euros)	72.549	63.962
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	280.508.069	273.284.931
Ganancias básicas por acción (en euros)	0,259	0,234

El número medio de acciones ordinarias en circulación se calcula como sigue:

	2020	2019
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	273.937.595	266.023.048
Emisión gratuita de acciones en 2020	6.685.699	-
Emisión gratuita de acciones en 2019	-	7.389.709
Efecto de las acciones propias	(115.225)	(127.826)
Numero medio ponderado de acciones ordinarias en circulación al 31 de diciembre	280.508.069	273.284.931

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

11.2 Diluidas

La Sociedad no tiene acciones ordinarias diluidas.

12. Otros pasivos financieros y pasivos por arrendamiento

El detalle de estos epígrafes del balance de situación consolidado al 31 de diciembre es el siguiente:

	Miles de euros			
	2020		2019	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Deudas con entidades de crédito	-	1.951	-	2.897
Ministerio de Ciencia e Innovación y CDTI	3.453	563	3.190	473
Deudas con accionistas (notas 10.1,10.3 y 29)	-	4.932	-	4.241
Acreedores por arrendamiento financiero	1.583	2.380	2.801	2.401
Otras deudas	62	2.985	379	2.053
	5.098	12.811	6.370	12.065

La clasificación de otros pasivos financieros no corrientes, por vencimientos es como sigue:

	Miles de euros					
	2020					
	2022	2023	2024	2025	Años posteriores	Total no corriente
Ministerio de Ciencia e Innovación y CDTI	457	462	555	613	1.366	3.453
Acreedores por arrendamiento financiero	510	268	268	268	269	1.583
Otras deudas a largo plazo	62	-	-	-	-	62
Total pasivos financieros	1.029	730	823	881	1.635	5.098

	Miles de euros					
	2019					
	2021	2022	2023	2024	Años posteriores	Total no corriente
Ministerio de Ciencia e Innovación y CDTI	565	448	453	453	1.271	3.190
Acreedores por arrendamiento financiero	989	453	453	453	453	2.801
Otras deudas a largo plazo	379	-	-	-	-	379
Total pasivos financieros	1.933	901	906	906	1.724	6.370

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Las deudas con el Ministerio de Ciencia e Innovación corresponden al coste amortizado de los anticipos reintegrables a largo plazo sin devengo de intereses y concedidos como ayuda de financiación a determinados proyectos de investigación y desarrollo. Este valor no difiere significativamente de su valor razonable.

Durante el ejercicio 2017 el Grupo contrató nueva deuda con entidades de crédito por un importe de 40 millones de euros a un tipo de interés de mercado y que venció en mayo del 2019.

La conciliación de los flujos de efectivo de las actividades de financiación es el siguiente:

	Miles de euros				
	Activos/ Pasivos incluidos en actividades de financiación				
	Efectivo y equivalente al efectivo	Otros activos financieros a largo y corto plazo	Resto de deuda financiera a corto plazo	Deuda financiera a largo plazo	Total deuda neta
Saldo inicial a 1 de enero de 2019	76.038	702	(52.411)	(4.120)	20.209
Impacto por aplicación de NIIF 16	-	-	(1.902)	(5.202)	(7.104)
Flujos de efectivo	(23.754)	771	42.866	2.952	22.835
Variaciones en el perímetro (Nota 27)	569	8	(618)	-	(41)
Variación del valor razonable (Nota 21)	-	309	-	-	309
Saldo final a 31 de diciembre de 2019	52.853	1.790	(12.065)	(6.370)	36.208
Flujos de efectivo	38.357	661	(746)	1.272	39.544
Variación del valor razonable (Nota 21)	-	(187)	-	-	(187)
Saldo final a 31 de diciembre de 2020	91.210	2.264	(12.811)	(5.098)	75.565

13. Pasivos financieros con entidades de crédito

El detalle de pólizas de crédito con entidades financieras al 31 de diciembre de 2019, canceladas durante el ejercicio 2020, en miles de euros, era como sigue:

2020				
Año concesión	Límite	Vencimiento	Tipo de interés	Pago de intereses
2017	10.000	2020	Euribor + 0,5%	Trimestral
	10.000			

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

14. Provisiones

El movimiento de las provisiones durante los ejercicios 2020 y 2019 es como sigue:

	Miles de euros			
	Aportación sanidad	Devoluciones de ventas	Otras provisiones	Total
Al 31 de diciembre de 2018	1.716	525	733	2.974
Variaciones en el perímetro	-	158	-	158
Provisiones dotadas	4.668	289	1.370	6.327
Provisiones utilizadas	(1.292)	(80)	(223)	(1.595)
Al 31 de diciembre de 2019	5.092	892	1.880	7.864
Provisiones dotadas	5.764	217	173	6.154
Provisiones utilizadas	(1.698)	(144)	(132)	(1.974)
Al 31 de diciembre de 2020	9.158	965	1.921	12.044

El desglose de estas provisiones entre corrientes y no corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
No corriente	803	683
Corriente	11.241	7.181
	12.044	7.864

14.1 Aportación sanidad

Según la Disposición Adicional sexta de la Ley 29/2007, de 26 de julio, de garantías y uso racional de los medicamentos, los grupos empresariales que se dediquen en España a la fabricación e importación de medicamentos, sustancias medicinales y cualesquiera otros productos sanitarios que se dispensen en territorio nacional a través de receta oficial del Sistema Nacional de Salud con financiación de su coste, deben ingresar determinadas cantidades calculadas en función de determinadas escalas sobre dichas ventas.

Durante el ejercicio 2020, Faes Farma, S.A. ha pagado al Ministerio de Sanidad por este concepto 1.500 miles de euros (1.292 miles de euros en 2019) y tiene provisionado el importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2020 que asciende a 2.476 miles de euros (1.940 miles de euros en 2019).

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Bajo este concepto se incluye la provisión registrada según el acuerdo alcanzado por Farmaindustria, asociación a la que la Sociedad pertenece, con el Ministerio de Sanidad, según el cual, las sociedades adscritas deben contribuir al diferencial entre el crecimiento del gasto farmacéutico y el crecimiento del PIB. La Sociedad tiene provisionado según la mejor estimación de los importes pendientes de pago de los ejercicios 2018, 2019 y 2020 un importe total de 6.682 miles de euros (la provisión existente al cierre del 2019 ascendía a 3.152 miles de euros).

14.2. Devoluciones de ventas

Las provisiones por devoluciones de ventas corresponden a la mejor estimación efectuada por el Grupo, en base a su experiencia histórica y a la evaluación de las actuales circunstancias del mercado, de las mercancías vendidas que se espera sean devueltas por los clientes.

14.3 Otras provisiones

El Grupo constituyó durante el ejercicio 2014 una provisión para cubrir obligaciones de cuantía indeterminada derivadas de posibles litigios, indemnizaciones y otras cuestiones habituales en el desarrollo de los negocios del Grupo.

15. Contingencias

El Grupo tiene pasivos contingentes por avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 1.888 miles de euros (1.489 miles de euros en 2019). Los avales más significativos corresponden a garantías de los pagos a realizar a Farmaindustria como consecuencia de los descuentos a aplicar a las ventas según Real Decreto Ley 8/2010 y 9/2011. La Dirección del Grupo no prevé que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales.

16. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

El detalle de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Acreedores comerciales	41.973	36.185
Otras deudas		
Remuneraciones pendientes de pago	11.808	10.162
Organismos de la Seguridad Social acreedores	1.541	1.559
Administraciones Públicas acreedoras	4.009	3.617
	59.331	51.523

Administraciones Públicas acreedoras corresponde, principalmente, a las retenciones realizadas por el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

17. Información sobre el período medio de pago a proveedores. Disposición Adicional Tercera. "Deber de información" de la Ley 15/2010, de 5 de julio"

La información sobre el período medio de pago a proveedores para los ejercicios 2020 y 2019 es como sigue:

	Días	
	2020	2019
Periodo medio de pago a proveedores	48,41	52,05
Ratio de las operaciones pagadas	49,73	52,63
Ratio de las operaciones pendientes de pago	37,94	46,08

	Miles de euros	
	2020	2019
Total pagos realizados	160.187	162.271
Total pagos pendientes	20.150	16.039

18. Ingresos ordinarios y otros ingresos

El detalle de ingresos ordinarios y de otros ingresos es como sigue:

	Miles de euros	
	2020	2019
Ventas	372.509	356.304
Prestación de servicios	7.731	1.094
	380.240	357.398
Licencias	27.386	21.125
Subvenciones oficiales	893	1.096
Otros ingresos	2.968	3.566
	31.247	25.787

La cifra de ventas está reducida en un importe de 7.004 miles de euros (6.465 miles de euros a 31 de diciembre de 2019) como consecuencia de la legislación aprobada en España durante los ejercicios 2011 y 2012, que establece, entre otras medidas, un descuento del 7,5% o del 15%, dependiendo del producto, sobre los precios de venta que los laboratorios tienen autorizados por el Ministerio de Sanidad.

La cifra de Licencias recoge los ingresos derivados de importes no reembolsables como consecuencia de los contratos firmados, principalmente, para la venta de Bilastina por otros laboratorios en todo el mundo.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

19. Gastos de personal

El detalle de los gastos de personal durante los ejercicios 2020 y 2019 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2020	2019
Sueldos, salarios y asimilados	67.885	61.881
Gastos de Seguridad Social	13.937	12.702
Otros gastos	1.314	1.730
	83.136	76.313

El número medio de empleados del Grupo durante los ejercicios 2020 y 2019, desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2020	2019
Directivos	17	17
Administración	166	154
Marketing / Comercial	824	727
Producción	219	175
Técnico	138	124
Investigación	120	98
	1.484	1.295

La distribución por sexos al final del ejercicio del personal y de los Administradores es como sigue:

	2020		2019	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administradores	5	3	5	3
Directivos	14	4	14	3
Técnicos	46	97	36	88
Marketing y Comercial	335	477	347	452
Investigación	38	90	28	72
Administración	61	95	78	134
Producción	162	62	133	55
	656	825	636	804

(Continúa)

ANA MARIA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

20. Otros gastos

El detalle de otros gastos es el siguiente:

	Miles de euros	
	2020	2019
Gastos por arrendamientos operativos (nota 4.3)	1.202	954
Gastos de investigación y desarrollo (nota 5)	3.246	4.175
Transportes	6.498	6.111
Reparación y conservación	5.662	4.611
Servicios de profesionales independientes	19.128	21.089
Primas de seguros	936	683
Publicidad y propaganda	21.129	26.530
Suministros	1.955	2.490
Tributos	1.668	1.155
Servicios bancarios	286	311
Variación de provisiones (nota 14)	5.764	4.667
Pérdidas por deterioro de valor de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (nota 8)	(27)	298
Otros gastos	13.364	12.300
	80.811	85.374

21. Ingresos y gastos financieros

El detalle de los ingresos y gastos financieros es el siguiente:

Ingresos financieros	Miles de euros	
	2020	2019
Otros ingresos financieros	156	59
Total ingresos financieros	156	59

Gastos financieros	Miles de euros	
	2020	2019
Intereses de deudas con entidades de crédito	266	51
Pérdidas de valor razonable de activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados	126	313
Diferencias negativas de cambio	1.653	379
Total gastos financieros	2.045	743

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

22. Remuneraciones a la Dirección

Las remuneraciones recibidas por el personal clave de la dirección son las siguientes:

	Miles de euros	
	2020	2019
Retribuciones a corto plazo a los empleados, directivos	4.193	4.129

23. Información relativa a los Administradores de la Sociedad dominante y a las personas vinculadas a las mismas

El detalle de las remuneraciones de los Administradores de la Sociedad dominante es el siguiente:

	Miles de euros	
	2020	2019
Sueldos	1.969	1.912
Otras retribuciones	201	230
	2.170	2.142

Los Administradores de la Sociedad dominante no tienen concedidos anticipos o créditos y no se han asumido obligaciones por cuenta de ellos a título de garantía ni se han pagado primas de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo. Asimismo, el Grupo no tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones y de seguros de vida con respecto a anteriores o actuales Administradores de la Sociedad dominante.

Los Administradores de la Sociedad dominante y las personas vinculadas a los mismos no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

Durante los ejercicios 2020 y 2019, los Administradores de la Sociedad dominante no han realizado con la Sociedad ni con sociedades del grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas a las de mercado.

24. Información medioambiental

El Grupo cumple con la normativa vigente en materia medioambiental. Todos los residuos generados en su actividad son tratados de forma selectiva por empresas especializadas. El coste de esta gestión se carga directamente a gastos del ejercicio.

a) Equipos

Los equipos incorporados con fines de mejora medioambiental más significativos corresponden principalmente a elementos para el tratamiento de aguas y el ahorro energético con un coste aproximado de 1.414 miles de euros (1.155 miles de euros en 2019), y su amortización acumulada al cierre del ejercicio 2020 asciende a 1.145 miles de euros (1.058 miles de euros en 2019).

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

b) Gastos

Los gastos ocasionados durante el ejercicio 2020 correspondientes al apartado medioambiental se centran principalmente en el tratamiento de residuos y en asesorías para la mejora del medioambiente y han ascendido durante el ejercicio 2020 a un importe de 583 miles de euros (399 miles de euros en 2019).

Durante 2020 se han realizado diversas actuaciones relacionadas con el ahorro energético en consumo eléctrico.

c) Provisiones, contingencias y responsabilidades

No se han contabilizado provisiones correspondientes a actuaciones medioambientales ni existen litigios, contingencias, riesgos previstos o responsabilidades de esta naturaleza.

d) Subvenciones

No se han recibido subvenciones durante el presente ejercicio ni en los anteriores por los gastos o inversiones realizados con fines medioambientales, ni se han recibido o adquirido derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

25. Honorarios de auditoría

La empresa auditora (PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. en 2020 y 2019) de las cuentas anuales del Grupo ha facturado durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, honorarios netos por servicios profesionales, según el siguiente detalle:

	Miles de euros	
	2020	2019
Por servicios de auditoría	168	137
Por servicios relacionados con los de auditoría	15	24
	183	161

Los importes indicados en el cuadro anterior incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante los ejercicios 2020 y 2019, con independencia del momento de su facturación.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Otras sociedades de PwC en 2020 y 2019 han facturado al Grupo durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, honorarios netos por servicios profesionales, según el siguiente detalle:

	Miles de euros	
	2020	2019
Por servicios de Due Diligence financiera	18	40
Por servicios de asesoramiento	58	290
Otros servicios de verificación	23	-
	99	330

Por otro lado, otras entidades pertenecientes a la red de PwC auditores en el extranjero han facturado al Grupo durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, honorarios netos por servicios profesionales de auditoría y relacionados con la auditoría por importe de 132 miles de euros y de 61 miles de euros, respectivamente.

26. Información Financiera por Segmentos

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo está organizado por los siguientes segmentos operativos, siendo el criterio aplicado por el Grupo para la identificación de los segmentos, los productos, cuyos tipos de productos y servicios principales son como sigue:

- Especialidades farmacéuticas
- Nutrición y salud animal
- Materias primas farmacéuticas

El segmento "Materias primas farmacéuticas", cuyos productos son las materias primas farmacéuticas no cumple los criterios cuantitativos para ser presentado separadamente.

El Grupo opera principalmente en dos áreas geográficas, identificadas como nacional y exportación. En el mercado nacional las actividades principales se desarrollan en España y Portugal, y en el mercado de exportación en Latinoamérica, África y Europa, principalmente.

En la presentación de la información geográfica, el ingreso ordinario y los activos del segmento están basados en la localización geográfica de los clientes.

Los ingresos ordinarios procedentes de clientes externos del segmento "Especialidades farmacéuticas y healthcare" corresponden en todos los casos a medicamentos de uso humano entregados a clientes en condiciones finales de administración.

El segmento "Nutrición y salud animal" tiene unos ingresos de 56.796 miles de euros (53.533 miles de euros en 2019).

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El segmento "Materias primas farmacéuticas" tiene unos ingresos de 1.800 miles de euros (3.897 miles de euros en 2019).

Por mercados, los ingresos ordinarios atribuidos al país de domicilio de la Sociedad dominante ascienden a 205,6 millones de euros (188,7 millones de euros en 2019), los atribuidos a Portugal ascienden a 29,2 millones de euros (31,7 millones de euros en 2019) y el importe atribuido a otros países extranjeros asciende a 145,4 millones de euros (137,3 millones de euros en 2019).

Adicionalmente, el Grupo tiene activos no corrientes fuera de España por un importe neto de 23.506 miles de euros (19.138 miles de euros en 2019), que corresponden, principalmente, a una sociedad dependiente radicada en Portugal.

Ningún cliente externo representa el 10% o más de los ingresos ordinarios del Grupo.

No existen transacciones entre segmentos y la información que se utiliza y se revisa en la toma de decisiones se presenta a continuación:

(Continúa)

	Miles de euros 2020			
	Especialidades farmacéuticas y healthcare	Nutrición y salud animal	Otros segmentos	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	321.644	56.796	1.800	380.240
Otros ingresos	31.182	65	-	31.247
Amortización	(13.396)	(1.086)	(344)	(14.826)
Deterioro de intangibles	(5.540)	-	-	(5.540)
Ingresos financieros	156	-	-	156
Gastos financieros	(2.045)	-	-	(2.045)
Beneficio antes de impuestos de los segmentos	73.044	12.923	(1.085)	84.882
Impuesto sobre las ganancias	(8.985)	(2.521)	-	(11.506)
Beneficio del ejercicio	64.059	10.402	(1.085)	73.376
Activos del segmento	523.852	31.749	8.549	564.150
Activos por impuestos diferidos	11.487	-	-	11.487
Pasivos del segmento	83.646	7.453	174	91.273

	Miles de euros 2020		
	Nacional	Exportación	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	277.793	102.447	380.240
Activos no corrientes del segmento	250.637	23.506	274.143

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

(Continúa)

	Miles de euros 2019			
	Especialidades farmacéuticas y healthcare	Nutrición y salud animal	Otros segmentos	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	299.968	53.533	3.897	357.398
Otros ingresos	25.645	142	-	25.787
Amortización	(11.386)	(934)	(359)	(12.679)
Deterioro de intangibles	(3.972)	-	-	(3.972)
Ingresos por intereses	59	-	-	59
Gastos por intereses	(743)	-	-	(743)
Beneficio antes de impuestos de los segmentos	63.737	10.862	(424)	74.175
Impuesto sobre las ganancias	(8.129)	(2.020)	-	(10.149)
Beneficio del ejercicio	55.608	8.842	(424)	64.026
Activos del segmento	455.736	31.697	6.240	493.673
Activos por impuestos diferidos	16.249	-	-	16.249
Pasivos del segmento	73.870	5.138	1.011	80.019

	Miles de euros 2019		
	Nacional	Exportación	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	259.495	97.903	357.398
Activos no corrientes del segmento	270.333	351	270.684

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

27. Combinaciones de negocios

El 30 de octubre de 2019 Faes Farma, S.A. adquirió el 100% de las acciones de BCN Medical, S.A., sociedad farmacéutica especializada en el desarrollo y producción, directamente o a través de terceros, de productos farmacéuticos y dispositivos médicos destinados a la salud humana, por una contraprestación total de 12,2 millones de euros.

Los activos y pasivos reconocidos como resultado de la adquisición fueron los siguientes:

	Miles de euros
Efectivo y equivalentes al efectivo	569
Inmovilizado material	102
Inversiones financieras	8
Existencias	4.124
Cuentas a cobrar	6.466
Inversiones en empresas grupo	1.977
Activo por impuesto diferido	17
Cuentas a pagar	(7.856)
Deuda financiera	(618)
Deuda con empresas grupo	(342)
Pasivo por impuesto diferido	(39)
Activos netos adquiridos	4.408
Fondo de comercio	7.791
	12.199

Durante el ejercicio 2020 se ha satisfecho por el Grupo un importe adicional de 557 miles de euros (nota 5) como contraprestación adicional por la compra de BCN Medical, S.A. Por lo tanto, el fondo de comercio resultante, previo al proceso de identificación y valoración de los activos netos adquiridos, asciende a 8.348 miles de euros.

En relación con el fondo de comercio generado en el momento de dicha transacción, el Grupo ha realizado la evaluación relativa a la identificación y valoración de los activos netos adquiridos habiendo identificado activos intangibles correspondientes a marcas de vida útil indefinida por importe de 8.816 miles de euros y un pasivo diferido asociado a las mismas de 2.116 miles de euros (nota 2.2). El Fondo de comercio generado resultante de este proceso de asignación y valorado a su coste, asciende a 1.648 miles de euros y surge como el exceso de la suma de la contraprestación transferida sobre el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos (nota 5). A 31 de diciembre de 2020 no existen indicios de deterioro sobre este Fondo de comercio.

El negocio adquirido aportó unos ingresos ordinarios de 3.928 miles de euros y un beneficio neto de 525 miles de euros al grupo para el periodo entre 30 de octubre de 2019 y 31 de diciembre de 2019. Si la adquisición hubiese tenido lugar el 1 de enero de 2019, los ingresos ordinarios consolidados para el ejercicio anual finalizado a 31 de diciembre de 2019 habrían sido de 17.747 miles de euros.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

28. Política y Gestión de Riesgos

Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgos de crédito, riesgos de liquidez y riesgos de mercado (que incluye el riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés y el riesgo de precios). El programa de gestión del riesgo global se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los potenciales efectos adversos sobre la rentabilidad financiera. El Grupo estudia la contratación de derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por Auditoría Interna y el Departamento Financiero Corporativo con arreglo a la Política de Gestión de Riesgos aprobada por el Consejo de Administración. Estos departamentos identifican, evalúan y cubren los riesgos financieros. El Consejo, a través de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, proporciona políticas para la gestión del riesgo global, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados e inversión del excedente de liquidez.

a) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito nace, por una parte, de los saldos pendientes de cobro que el Grupo tiene en el balance con sus clientes y otros deudores. Aun siendo importes de cierto volumen se tratan de vencimientos muy próximos y se corresponden con clientes históricos y controlados. Por otra parte, saldos de menor importancia, pero con más antigüedad, pertenecen a organismos públicos con total seguridad de cobro.

El Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito con clientes debido a que las ventas, y en consecuencia los saldos, quedan muy repartidos entre los principales distribuidores nacionales y extranjeros.

Se dispone de políticas internas para asegurar que las ventas a distribuidores se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado, se realizan análisis individualizados de riesgo y un seguimiento exhaustivo y frecuente de saldos y créditos. Las ventas a clientes minoristas se realizan en plazos muy cortos, con la consiguiente capacidad y agilidad para adoptar medidas restrictivas de crédito.

La corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes y las tendencias del mercado están sujetos a un pormenorizado estudio periódico.

Para el crédito a exportaciones se tiene en cuenta, además de los factores indicados en el párrafo anterior, el componente específico del país.

Por otra parte, las operaciones al contado solamente se formalizan con instituciones financieras de alta calificación crediticia.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El importe total de los activos financieros sujetos a riesgo de crédito se muestra en la partida Deudores comerciales y otras deudas a cobrar del activo del balance. El importe provisionado de este epígrafe es muy reducido. A excepción de la deuda con las Administraciones públicas que no es significativa, se estima que los saldos vencidos pendientes de cobro de deudores se cobrarán, en su gran mayoría, dentro del primer trimestre del año 2021.

La exposición del Grupo a los activos en mora o vencidos y no deteriorados al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es poco relevante y mantiene las cifras históricas de años anteriores.

b) Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez fundada, principalmente, en dos objetivos, en primer lugar, mantener suficiente efectivo para cubrir los pagos a realizar en el corto plazo y, por otra parte, disponer de financiación bancaria mediante líneas de crédito y préstamos, a corto y a largo plazo, que permitan disponer de tesorería para abonar las deudas a pagar presentes y futuras.

Por lo tanto, el riesgo de liquidez está muy ligado a la financiación a obtener de entidades financieras. La política de negociación bancaria trata de evitar la concentración y se dirige a entidades financieras con un rating crediticio elevado.

En concreto, al cierre de 2020 no existe financiación bancaria tras la cancelación de la cuenta de crédito firmada con una entidad financiera de las principales del sector. Al cierre de 2019 estando aún en vigor, tenía un importe máximo disponible de 10 millones de euros, pero no tenía dispuesto importe alguno.

A continuación, se detalla la exposición del Grupo al riesgo de liquidez al 31 de diciembre de 2020 y 2019. Las tablas adjuntas reflejan el análisis de los pasivos financieros por fechas contractuales de vencimientos remanentes:

	Miles de euros				
	2020				
	De 0 a 6 meses	de 6 a 12 meses	de 1 a 2 años	de 2 a 5 años	Total
Otros pasivos financieros	10.699	2.112	1.759	3.339	17.909
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	59.331	-	-	-	59.331
	70.030	2.112	1.759	3.339	77.240

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

	Miles de euros				
	2019				
	De 0 a 6 meses	de 6 a 12 meses	de 1 a 2 años	de 2 a 5 años	Total
Otros pasivos financieros	8.153	3.912	2.833	3.537	18.435
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	51.523	-	-	-	51.523
	59.676	3.912	2.833	3.537	69.958

c) Riesgo de mercado

El Grupo está poco expuesto al riesgo de mercado ligado a inversiones financieras, ya que dispone, principalmente, de activos de gran liquidez y muy reducido riesgo. El objetivo de la política de inversiones del Grupo es maximizar la rentabilidad de las inversiones, manteniendo un nivel de liquidez adecuado y con un riesgo controlado.

c.1) Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el dólar, el peso colombiano, el peso mexicano, el peso chileno y el sol peruano. El riesgo de tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales futuras, los activos y pasivos reconocidos están denominados en una moneda que no es la moneda funcional del Grupo.

El riesgo de tipo de cambio es muy reducido ya que, por una parte, prácticamente la totalidad de los activos y pasivos están denominados en euros; y por otra parte, la mayoría de las transacciones se realizan en euros.

Para controlar el riesgo de tipo de cambio que surge de transacciones comerciales futuras, el Grupo utiliza, cuando lo estima oportuno, contratos de divisa a plazo. La política general de gestión del riesgo es cubrir entre un 20% y un 30% de las transacciones previstas en cada una de las principales monedas durante los 12 meses siguientes, cobertura que se centra, principalmente, en las exportaciones y en dólares USA. A lo largo de 2020 no se ha contratado este tipo de coberturas. En 2019 se contrató una cobertura en yenes para asegurar el tipo de cambio de las operaciones con bilastina para Japón. En este país el royalty se factura y cobra en euros, pero su cálculo se referencia a las ventas locales que el socio realiza en yenes.

Durante 2020 y 2019 las exportaciones en divisa han sido principalmente en dólares USA y reales brasileños con importes absolutos poco relevantes porcentualmente sobre la cifra de negocio consolidada, por lo tanto, variaciones de tipos de cambio entre el euro y divisas distintas del dólar USA y real brasileño no producirían ningún efecto en la cuenta de resultados y una variación sensible en el tipo de cambio euro/dólar USA y euros/real brasileño no tendría un efecto significativo en la cuenta de resultados.

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

En cuanto a las importaciones, no se contratan coberturas debido al escaso volumen de las compras en moneda distinta al euro. Igualmente, cambios razonables en los tipos de cambio producirían resultados moderados en las cuentas anuales.

El Grupo no tiene inversiones significativas en activos en el extranjero en divisas que deban ser consideradas como un riesgo potencial destacable.

c.2) Riesgo de tipo de interés

El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los recursos ajenos contratados con entidades financieras a corto y a largo plazo. Como ya hemos indicado, se disponía en 2019 de una póliza por un importe total de 10 millones de euros, no utilizada, referenciada a un tipo de interés variable sobre el euribor pero con mínimo de cero, siendo el Euribor negativo no se preveían sobrecostes relevantes por subida de este tipo de referencia dado el margen hasta alcanzar valores positivos.

La política general del Grupo para este riesgo, cuando sea necesaria financiación externa, sería mantener aproximadamente entre un 20 y un 30% de sus recursos ajenos a tipos de interés variable cubiertos con instrumentos financieros derivados, que permitan permutar tipos de interés variable a tipos de interés fijos, intercambiando con cierta periodicidad (generalmente trimestral), la diferencia entre los tipos fijos y los variables. Al cierre de los ejercicios 2020 y 2019 no ha habido ninguna cobertura en vigor ya que no concurrían las circunstancias adecuadas para su contratación. Estas coberturas atenúan, en períodos de tipos al alza, el efecto que subidas de tipos de interés podrían producir en la cuenta de resultados. Por tanto, en un escenario de tipos negativos y estables como se ha producido en 2019 y 2020, no se ha considerado oportuna su contratación.

Por este motivo, la sensibilidad de la cuenta de resultados a variaciones en los tipos de interés es muy reducida. No se estiman cambios en los próximos meses, por lo tanto, el riesgo de tipo de interés es de menor importancia, bien por no tener previsto el uso de la financiación bancaria a tipos variables, bien porque no se estiman subidas de relevantes de tipos de interés.

c.3) Riesgo de precios

El Grupo está expuesto al riesgo del precio de los instrumentos de patrimonio clasificados como disponibles para la venta o a valor razonable con cambios en resultados.

La política del Grupo es no asumir riesgo alguno, si bien en caso de abordar inversiones financieras se diversificaría la cartera, centrándose en instrumentos de patrimonio cotizados, de sociedades con índices de solvencia elevados, incluidos en los principales índices bursátiles y con preferencia para los valores referenciados en moneda euro. El efecto en la cuenta de resultados que tendrían variaciones importantes en las cotizaciones no supondría un ajuste significativo.

(Continúa)

MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

d) Estimaciones de valor razonable

A continuación, se presenta un análisis de los instrumentos financieros que se valoran a valor razonable, por método de valoración. Los diferentes niveles se han definido como sigue:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos y pasivos idénticos (Nivel 1).
- Datos distintos a los precios de cotización incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, ya sea directamente (esto es, los precios de referencia) o indirectamente (esto es, derivados de los precios) (Nivel 2).
- Datos del activo o pasivo que no se basan en datos observables del mercado (esto es, datos no observables) (Nivel 3).

La tabla siguiente muestra los activos y pasivos del Grupo valorados a valor razonable a 31 de diciembre de 2020:

	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos/Pasivos				
Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	1.926	-	-	1.926
Activos/Pasivos totales	1.926	-	-	1.926

La tabla siguiente muestra los activos y pasivos del Grupo valorados a valor razonable a 31 de diciembre de 2019:

	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos/Pasivos				
Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	1.330	-	-	1.330
Activos/Pasivos totales	1.330	-	-	1.330

(Continúa)

ANA MARÍA AYALA CASTELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

29. Hechos Posteriores

Como consecuencia de la finalización, en enero de 2021, del calendario previsto para la ejecución de la ampliación de capital con cargo a reservas voluntarias a través del cual se instrumenta el dividendo flexible aprobado por la Junta General ordinaria de Accionistas celebrada el 30 de junio de 2020, está prevista la emisión de 12.176.596 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, incrementando el importe del capital en 1.217.659,60 euros, correspondiente a los accionistas que han optado por suscribir acciones de nueva emisión. A la fecha de formulación de las cuentas anuales estas acciones ya habían sido admitidas a negociación en el mercado continuo español. El importe de 4.932 miles de euros, correspondiente a la deuda con los accionistas que optaron por la renuncia al ejercicio de asignación preferente, ha sido abonado en el mes de enero de 2021 (véanse notas 10 y 12).

Por otro lado, el Grupo ha comunicado un proyecto de construcción de una nueva planta de producción farmacéutica que se levantará en terrenos del Parque Tecnológico de Bizkaia, la inversión asciende a un importe estimado inicial de 150 millones de euros, proyecto que se ejecutará durante los tres próximos años para su inauguración a finales de 2023 o principios de 2024. A la fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas se continúa con la fase de ingeniería en detalle, sin que se haya adquirido ningún activo relacionado con esta planta.

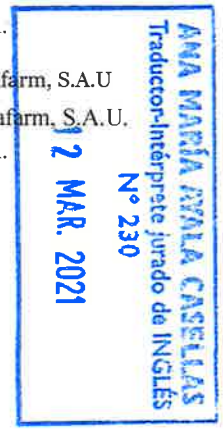
(Continúa)

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las
Sociedades Dependientes a
31 de diciembre de 2020

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Auditor	Sociedad titular de la participación	% participación
Lazlo Internacional, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Comercialización de productos OTC	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Veris, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Vitoria, S.A.	R. Elías García, 28 – Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Olve Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Veris Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Farmalavi, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Ingaso Farm, S.L.U.	P. El Carrascal, 2 Lanciego (Alava)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Farma, S.A.S.	Av. Carretera 7, 155 C Bogotá (Colombia)	Comercializadora	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Chile, Salud y Nutrición Limitada	Avenida Las Condes 7700, Oficina 303-A, Santiago (Chile)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	6,72% 93,28%
Faes Farma del Ecuador S.A.	Av. Naciones Unidas E2-30, Quito (Ecuador)	Importación de medicamentos	ARMS	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,97% 0,03%
Faes Farma Perú, S.A.C	Calle Los Tulipanes 147, Lima (Perú)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A. BCN Medical, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	86,11% 13,87% 0,02%
Faes Farma Nigeria Limited	Nº 25 D Ladoke Akintola Street, G.R.A. Ikeja, Lagos (Nigeria)	Comercializadora	Grant Thornton	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm. S.L.U.	99,89% 0,11%
Faes Farma México, S.A. de C.V.	Av. Prolongación Paseo de la Reforma, 51 Piso 11, Ciudad de México (México)	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U.	99,98% 0,02%
Laboratorios Diafarm, S.A.U.	Avinguda d'Arraona, 119-123 - Barberà del Vallès (Barcelona)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Colpharma, S.R.L.	Via Mantova, 92 – Parma (Italia)	Comercializadora	-	Laboratorios Diafarm, S.A.U	51%
Laboratoire Phyto-Actif, S.A.S.	21, ZI Auguste – Cestas (Francia)	Comercializadora	PwC	Laboratorios Diafarm, S.A.U.	100%
Tecnovit, S.L.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	100%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 3.1 de las cuentas anuales consolidadas.



Denominación social	Domicilio social	Actividad	Auditor	Sociedad titular de la participación	% participación
Cidosa, S.A.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Comercializadora	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
AT Capselos S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela 41.03, Barbastro (Huesca)	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L.U. Ingaso Farm, S.L.U.	82% 18%
Tecnovit RUS	Moscú, ul.Lyublinskaya, D.151, 109341	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
BCN Medical, S.A.	Av. Carretera 7, 155C, Bogotá (Colombia)	Comercializadora medicamentos	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Biosyntec, S.A.	Av. Rodrigo Chávez, 411 y Sexta Peatonal, Urdesa Norte, Quito (Ecuador)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S.	99% 1%
Biosyntec, S.R.L.	Calle Rosendo Gutierrez, Edf. Multicentro Torre B, La Paz (Bolivia)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S	99% 1%
Biosyntec, S.A.	Avenida El Saman, Edificio Exagon, piso 9, Urb. El Marques, Caracas (Venezuela)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A.	100%

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 3.1 de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las
Sociedades Dependientes a
31 de diciembre de 2019

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Auditor	Sociedad titular de la participación	% participación
Lazlo Internacional, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Comercialización de productos OTC	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Veris, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A.	100%
Biotecnet I Más D, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Investigación	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Vitoria, S.A.	R. Elías García, 28 – Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Olve Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Veris Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Vitalión, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Farmalavi, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Ingaso Farm, S.L.U.	P. El Carrascal, 2 Lanciego (Alava)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Farma, S.A.S.	Av. Carretera 7, 156 Bogotá (Colombia)	Comercializadora	Guzmán	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Chile, Salud y Nutrición Limitada	Avenida Las Condes 7700, Oficina 303-A, Santiago (Chile)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	1% 99%
Faes Farma del Ecuador S.A.	Av. Naciones Unidas E2-30, Quito (Ecuador)	Importación de medicamentos	ARMS	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,97% 0,03%
Faes Farma Peru, S.A.C	Calle Los Tulipanes 147, Lima (Perú)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,97% 0,03%
Faes Farma Nigeria Limited	Nº 25 D Ladoke Akintola Street, G.R.A. Ikeja, Lagos (Nigeria)	Comercializadora	Grant Thornton	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm. S.L.U.	99,89% 0,11%
Faes Farma México, S.A. de C.V.	Av. Prolongación Paseo de la Reforma, 51 Piso 11, Ciudad de México (México)	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U.	99,98% 0,02%
Laboratorios Diafarm, S.A.U.	Avinguda d'Arraona, 119-123 - Barberà del Vallès (Barcelona)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Colpharma, S.R.L.	Via Mantova, 92 – Parma (Italia)	Comercializadora	-	Laboratorios Diafarm, S.A.U	51%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 3.1 de las cuentas anuales consolidadas.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Auditor	Sociedad titular de la participación	% participación
Laboratoire Phyto-Actif, S.A.S.	21, ZI Auguste – Cestas (Francia)	Comercializadora	PwC	Laboratorios Diafarm, S.A.U.	100%
Tecnovit, S.L.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Cidosa, S.A.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Comercializadora	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
Pinsos i Aliments, S.L.	Avenida Jaume I, nº 20, Reus (Tarragona)	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L.U.	19%
AT Capselos S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela 41.03, Barbastro (Huesca)	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L.U. Ingaso Farm, S.L.U.	82% 18%
Tecnovit RUS	Moscú, ul.Lyublinskaya, D.151, 109341	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L.U.	100%
BCN Medical, S.A.	Carrera 65 b 10-77, Bogotá (Colombia)	Comercializadora medicamentos	Crowe	Faes Farma, S.A.	100%
Biosyntec, S.A.	Av. Rodrigo Chávez, 411 y Sexta Peatonal, Urdesa Norte, Quito (Ecuador)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S.	99% 1%
Biosyntec, S.A.	Benito Rebolledo 2505, Esquina Marathon, Comuna Macul, Santiago (Chile)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.	99% 1%
Biosyntec, S.R.L.	Calle Rosendo Gutierrez, Edf. Multicentro Torre B, La Paz (Bolivia)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S	99% 1%
Biosyntec, S.A.C.	Avenida Diagonal, 380 – Interior 406 Miraflores, Lima (Perú)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A. Faes Farma, S.A.S	99% 1%
Biosyntec, S.A.	Avenida El Saman, Edificio Exagon, piso 9, Urb. El Marques, Caracas (Venezuela)	Comercializadora medicamentos	-	BCN Medical, S.A.	100%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 3.1 de las cuentas anuales consolidadas.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de gestión consolidado

Ejercicio 2020

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Cuenta de Resultados

El beneficio consolidado en 2020 crece a doble dígito, al igual que los principales epígrafes de la cuenta de resultados, tal y como se muestra en el cuadro a continuación:

€ miles	Dic 2020	*% sobre ventas*	Dic 2019	*% sobre ventas*	*% Var. 2020/2019*
Total Ingresos	**411.487**		**383.185**		***7,4%***
Ingresos ordinarios / ventas	380.240		357.398		*6,4%*
Otros ingresos explotación	31.247	*8,2%*	25.787	*7,2%*	*21,2%*
Coste de las ventas	-140.403	*36,9%*	-129.988	*36,4%*	*8,0%*
Margen bruto	**271.084**	*71,3%*	**253.197**	*70,8%*	***7,1%***
Gastos retribución a empleados	-83.136	*21,9%*	-76.313	*21,4%*	*8,9%*
Otros gastos de explotación	-80.811	*21,3%*	-85.374	*23,9%*	*-5,3%*
EBITDA	**107.137**	*28,2%*	**91.510**	*25,6%*	***17,1%***
Amort. y deterioro inmovilizado	-20.366	*5,4%*	-16.651	*4,7%*	*22,3%*
EBIT	**86.771**	*22,8%*	**74.859**	*20,9%*	***15,9%***
Resultado financiero	-1.889	*-0,5%*	-684	*-0,2%*	*176,2%*
Beneficio antes de impuestos	**84.882**	*22,3%*	**74.175**	*20,8%*	***14,4%***
Impuesto sobre sociedades	-11.506	*3,0%*	-10.149	*2,8%*	*13,4%*
Beneficio del ejercicio	**73.376**	*19,3%*	**64.026**	*17,9%*	***14,6%***
Minoritarios	**-827**	*0,2%*	**-64**	*0,0%*	
Beneficio Consolidado	**72.549**	*19,1%*	**63.962**	*17,9%*	***13,4%***

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Cifra negocios

La cifra de negocio del Grupo Faes Farma supera los 380,2 millones de euros en 2020, con un crecimiento del 6,4% respecto a 2019. Este incremento se debe a la buena evolución de algunas áreas de nuestra actividad, y en especial a la aportación de las ventas del Grupo BCN Medical que se integra a año completo, cuando en 2019 supuso únicamente 2 meses desde su adquisición.

A continuación, se detalla la evolución de cada actividad dentro de la empresa:

1) **FARMA España**. Esta área se compone de dos epígrafes o líneas de negocio:

a) Medicamentos España: Integra los denominados productos de visita médica. Según Iqvia, Faes Farma creció en ventas un +5,4% en 2020, porcentaje superior al registrado en el sector en su conjunto (+0,6%). En el mercado de prescripción, el diferencial es similar, Faes Farma sube en un +6,2% frente a un +1,0% del total del mercado.

Por productos, destacan (de acuerdo a la misma fuente Iqvia):

- Vitamina D. Hidroferol (marca de nuestra molécula Calcifediol) aumenta sus ventas en 2020 con la misma fuerza de ejercicios precedentes, un +11,9% que aporta solidez a la trayectoria histórica de nuestro producto. Hidroferol ha sido en 2020 el principal producto en términos de facturación del Grupo en España. Su éxito es un reflejo del extendido uso terapéutico de este tipo de alternativas para compensar el déficit de vitamina D existente en la población. Y al tratarse de un producto propio, y de fabricación en nuestras instalaciones, además nos ofrece unos márgenes relevantes.

  En especial ha mostrado su efecto positivo en la lucha contra la Covid 19, diversos ensayos clínicos han llegado a la conclusión que unos niveles adecuados de Vitamina D reducen el riesgo de hospitalización por esta enfermedad.

- Diabetes. Las licencias de MSD para esta patología. Se mantienen próximos a los volúmenes de ventas en 2019. Ristfor y Ristaben, en conjunto, y pese a la bajada de precios marcada por el Ministerio en 2019, se sitúan en tercer lugar en términos de facturación dentro del Grupo.

- Respiratorio. Las licencias de GSK para tres productos en este segmento de mercado en España, han aportado en 2020 casi 9 millones de euros (por 5 millones de euros en 2019), un importe aún moderado en términos cuantitativos pero que estimamos irá creciendo y, por tanto, ganando cuota de mercado de manera progresiva, más tras el lanzamiento en los próximos meses de la triple combinación que mejorará el tratamiento de la enfermedad.

- Bilastina. En España se sitúa como segundo producto en ventas, pero no deja de ser la molécula estrella en el Grupo, por su aportación en otros países con presencia propia y por los acuerdos de licencia.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Además, al tratarse de un producto de fabricación e investigación propias, presenta márgenes relevantes.

Comercializada en España bajo la marca Bilaxten registra en 2020 una facturación que supera los 26 millones de euros, con un incremento de +6,2%, tras una campaña de alergia muy moderada, especialmente afectada por el confinamiento y el uso de mascarilla, ambos como factores que reducen el efecto de los alérgenos en la población. Añadido a estas ventas directas, bilastina aporta ingresos significativos a la cuenta de resultados gracias a los acuerdos con los licenciatarios en otros países, como veremos en apartados posteriores.

Bilastina acumula una cuota de mercado en España del 34,5% con la suma de las dos marcas, prevaleciendo Bilaxten (la marca propia de Faes Farma) con el 71% de dicha cuota.

Bilastina se mantiene, por tanto, al cierre de otro ejercicio como líder destacado dentro del segmento de los antihistamínicos en este país.

b) Healthcare España. La adquisición en 2017 de Laboratorios Diafarm aportó un número relevante de productos a este segmento del Grupo, que reforzaron las marcas previamente existentes en Faes Farma.

En su conjunto han superado los 56 millones en facturación con un retroceso del 6% (59 M€ en 2019).

Se trata de un segmento de negocio particular, dado su carácter diferencial, y que requiere una estrategia propia de comercialización y marketing muy especializada por el tipo de producto que se oferta y que, por tanto, está apoyada en equipos propios de gestión.

Afectado en 2020 por la pandemia que ha provocado una caída en ventas en algunas marcas como Ricola, Siken, Venosmil, Vitanatur… especialidades que requieren impulso en su promoción, objetivo no logrado en situación de confinamiento, imposibilidad de visita comercial y restricciones de movilidad.

Sin embargo, esta área ha tenido otros productos históricos que han tenido noticias positivas, crecimientos del +3,8% en Positon, +26,7% en Alergical, +5,4% en Profaes (línea de probióticos), todos ellos con un valor de marca relevante que nos permite mantener el consumo aún en condiciones tan adversas.

2) **BILASTINA.** Al negocio citado en el párrafo precedente en España, debemos añadir el resto de ingresos obtenidos por el Grupo gracias a esta molécula, es el éxito de nuestra investigación y de nuestra producción suponiendo un cambio relevante en términos de volumen de facturación y beneficios consolidados, por lo que le dedicamos este apartado específico.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

La expansión de bilastina a nivel mundial, a través de numerosos contratos de licencia, está aportando a la cuenta de resultados crecimientos muy importantes y unas perspectivas de nuevos ingresos futuros también atractivas.

Estas licencias han supuesto en 2020 un volumen en ventas de materia prima superior a los 59 millones de euros, con el añadido de que aportan márgenes muy elevados dado el control de la fabricación y de la patente. Volumen de facturación similar a 2019, positivo teniendo en cuenta el especial efecto de la pandemia en la patología de la alergia, en la que el confinamiento y el uso de mascarilla ha reducido notablemente el efecto.

Por otro lado, bilastina genera otros ingresos adicionales que han superado en 2020 los 21 millones de euros (por 16 M€ en 2019), recibidos de los licenciatarios y que se encuadran en la cuenta de resultados dentro del epígrafe "Otros ingresos de explotación".

En términos cuantitativos, bilastina es una molécula que trimestre a trimestre está ganando cuota de mercado en todos los países donde se encuentra presente, en numerosos casos incluso con porcentajes de dos dígitos y, en ocasiones, colocándose como líder entre los medicamentos para el tratamiento de la alergia.

En Portugal, con facturación propia a través de nuestra filial Laboratorios Vitoria, la cuota de mercado de bilastina se sitúa en el 36% al cierre del ejercicio 2020, una cifra muy por encima de la que presentan los competidores.

Detallando por país, en Francia el Grupo cuenta con dos socios, Menarini y Pierre Fabre, que alcanzan una cuota de mercado conjunta del 36%; en Brasil es Takeda quién obtiene una cuota del 22%; mientras que en otros países (como México, Canadá, Turquía, Grecia, Suiza, República Checa, Hungría, Italia, Polonia, Bélgica…) también se alcanzan cuotas de dos dígitos. Todos estos datos son una muestra del éxito de esta molécula y un indicador de las buenas perspectivas de negocio que ofrece a futuro, estando pendiente la comercialización en países con gran población como China.

Es principalmente en Japón, como primer mercado mundial de antihistamínicos, donde el negocio y evolución de esta molécula es más sobresaliente y cuenta con unas extraordinarias perspectivas, tanto por penetración de mercado, como por volumen de ventas. Con una cuota del 14%, un hito alcanzado en un corto espacio de tiempo, y tratándose del primer mercado mundial de alergia, Faes Farma se asegura una fuente recurrente de ingresos relevantes de cara a los ejercicios venideros.

Sin considerar los ya comentados con anterioridad ni los que se reflejan a continuación en el detalle de la división Internacional, los ingresos de bilastina acumulados en el pasado 2020 han significado casi 81 millones de euros (por 76 M€ en 2019). Esta cifra supone un crecimiento del 6,6%, como hemos comentado en una crisis sanitaria especialmente perjudicial para el mercado de alergia.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

3) **INTERNACIONAL.** El negocio generado en el exterior mantuvo ritmos de crecimiento muy relevantes en 2020. A la aportación de bilastina, ya reseñada ampliamente con anterioridad, podemos añadir los siguientes epígrafes:

a) Otras licencias. El éxito en nuestra actividad de Alianzas con bilastina nos ha llevado a tomar esta área como estratégica, abordando una senda de acuerdos de licencias para otras moléculas y con variados socios.

En 2020, el volumen de ingresos ha superado los 9 millones de euros, con un incremento del 51% sobre el año 2019. Se trata de un dato muy destacado considerando su corta trayectoria temporal y la dificultad para conseguir las aprobaciones por parte de las Administraciones sanitarias. Sobresalen en este contexto las licencias de Deflazacort en Estados Unidos y de Calcifediol en Italia.

b) Exportaciones directas. Siendo Faes Farma desde España el principal exportador a todos los continentes y, en especial, a América Latina, zona histórica donde se iniciaron las operaciones en el exterior, y a África, una región en la que se lleva muchos años trabajando y que se ha convertido en un referente. Estos dos continentes se reparten el 84% del total de las exportaciones directas, que en su conjunto ya superan los 24 millones de euros en términos de ventas y han crecido un 4,2% con relación al ejercicio 2019. Crecimiento muy positivo en especiales condiciones adversas por la pandemia.

A la dificultad producida por la Covid19 se añade la complejidad de esta actividad, debido a la disparidad de los mercados en los que Faes Farma trabaja, los requerimientos de las autoridades locales, la competencia con multinacionales y la fuerza y competencia de los laboratorios domésticos, en definitiva, todo ello pone en valor la especial relevancia y buenos resultados de esta actividad.

4) **PORTUGAL**. El país se ha visto muy afectado por la pandemia, la visita médica y a farmacias se ha restringido notablemente, en consecuencia, las ventas del Grupo han caído un 9,7% respecto a 2019.

A este efecto hay que añadir, como en el resto de Iberia, la reducción de la alergia por el confinamiento y el uso de mascarilla. Bilastina (marca Bilaxten) no ha escapado a esta reducción en ventas.

Otros productos históricos relevantes como Zyloric, Rosilan, Magnesona… también han visto reducida su facturación.

Por el lado positivo, destacar el buen comportamiento de las licencias de Ipsen que crecen un +17%, la vitamina D (Vitodé, equivalente al Hidroferol en España) con un +43,5%, el grupo de productos lácteos bajo la marca Novalac con +14,2% y Pankreoflat con +5,4%.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

5) **NUTRICION Y SALUD ANIMAL (FARM Faes)**. Las ventas anuales de FARM Faes han superado los 56 millones de euros en el año 2020, con un crecimiento del 5,9% sobre el año precedente.

El Grupo mantiene el liderazgo en el segmento de primeras edades del porcino, y como objetivo estratégico nos hemos marcado la diversificación tanto en el área de porcino como en otras especies, rumiantes, avícola y acuicultura, principalmente.

Ingaso Farm se mantiene actualmente como el negocio más relevante de FARM Faes, al suponer el 60% de la facturación de la división. No obstante, es relevante reflejar la notable aportación y el creciente peso del resto de empresas del Grupo de Nutrición y Salud Animal y la expansión internacional, a través de nuestras filiales en América Latina.

Destaca el crecimiento en facturación de AT Capselos, por encima del +34%, incremento de demanda que ha obligado a una inversión relevante en la planta productiva.

El negocio de Nutrición y Salud Animal se apoya en las producciones propias de las tres fábricas del Grupo: Lanciego (Alava) de Ingaso Farm, Alforja (Tarragona) de Tecnovit y Barbastro (Huesca) de AT Capselos. Gracias a este importante hecho, el área obtiene unos márgenes significativos, unas importantes sinergias en producción y departamentos técnicos, además de potenciar nuestra competitividad en una línea de actividad en la que Faes Farma es una referencia en calidad y cuota de mercado.

6) **FILIALES INTERNACIONAL**. A la aportación de bilastina y de las exportaciones de Faes Farma, ya reseñadas ampliamente con anterioridad, podemos añadir en este epígrafe:

- Healthcare Internacional. En Europa el Grupo tiene dos filiales dentro de este área, Phyto-Actif en Francia y Colpharma en Italia que comercializan una amplia gama de productos. La facturación de esta línea se ha acercado a 20 millones de euros en 2020, destacando la marca Microlife. Ha sido un ejercicio especialmente positivo en Italia por el crecimiento en las ventas de productos demandados por la pandemia.

- Filiales en México, Colombia, Ecuador, Perú, Chile, Bolivia y Nigeria. Con presencia directa en estos países mediante las filiales históricas y las adquiridas en el Grupo BCN Medical. En total suman más de 36 millones de euros, duplicando la facturación del año precedente una vez incorporado a año completo el negocio del Grupo BCN Medical.

La positiva evolución de las cifras en este 2020 tiene especial relevancia por la complejidad de esta actividad, debido a la disparidad de los mercados en los que Faes Farma trabaja, los requerimientos de las autoridades locales, la competencia con multinacionales y la fuerza y competencia de los laboratorios domésticos.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Nuestras filiales internacionales tienen un claro sesgo de crecimiento orgánico. Fueron constituidas con dicho objetivo y se apuesta de manera decidida como negocios de largo recorrido y con un claro potencial de desarrollo y de posicionamiento a medio y largo plazo. Esta estrategia no está exenta de dificultades, pero estamos convencidos, de que dará resultado, como ya adelantan las cifras alcanzadas hasta el momento.

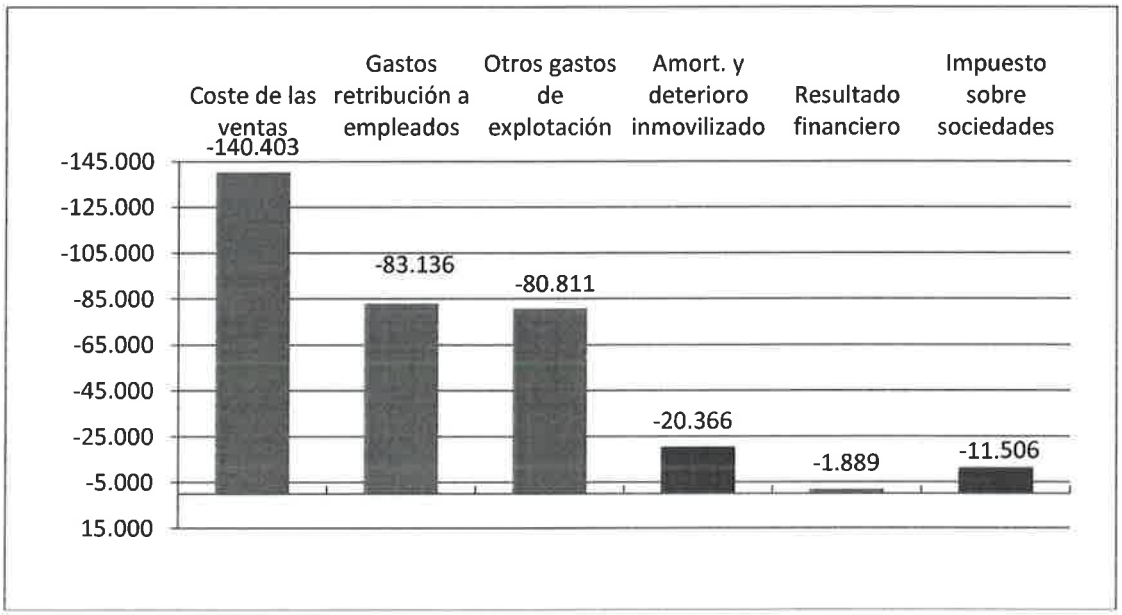
Costes y márgenes

Las ventas del Grupo Faes Farma superan los 380 millones de euros, un +6,4% por encima del año precedente (357 M€ en 2019), buen crecimiento en un ejercicio convulso por la pandemia, las restricciones de promoción, la caída en ventas en los productos relacionados con el Consumo, y la reducción del crecimiento en alergia.

El aumento de la partida "Otros ingresos de explotación" que supera los 31 millones de euros, un +21,2% sobre el año anterior (25,8 M€ en 2019) permite ampliar el crecimiento del margen bruto hasta un +7,1%, para situarse por encima de los 271 millones de euros, con un 71,3% de margen sobre ventas.

"Otros ingresos de explotación" se concentra en el área de alianzas por los contratos de licencia, principalmente de bilastina, pero también de otras moléculas.

En el siguiente gráfico se muestra la distribución, en miles de euros, de los gastos, con el principal peso que suponen los consumos, el 36,9% de las ventas, seguido de lejos por las otras dos grandes partidas de recursos humanos y resto de gastos de explotación:



ANA MARÍA AYALA CASTILLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El **EBITDA (beneficio antes de intereses, impuestos, amortizaciones y depreciaciones) supera los 107,1 millones de euros, un 17,1% más** que el del año anterior. Esta cifra, que supone un margen del 28,2% sobre ventas, supera en 15 millones el valor de 2019.

Las amortizaciones y deterioros del Grupo se elevan un 22,3% debido al efecto propio de las inversiones industriales de los últimos años, y especialmente a las depreciaciones del intangible para corregir las valoraciones de marcas y fondos de comercio.

Por lo tanto, con este efecto, el **EBIT (beneficio antes de intereses e impuestos) crece un +15,9%, superando los 86,7 millones de euros,** con un margen del 22,8% sobre ventas, siendo casi 12 millones más que en 2019.

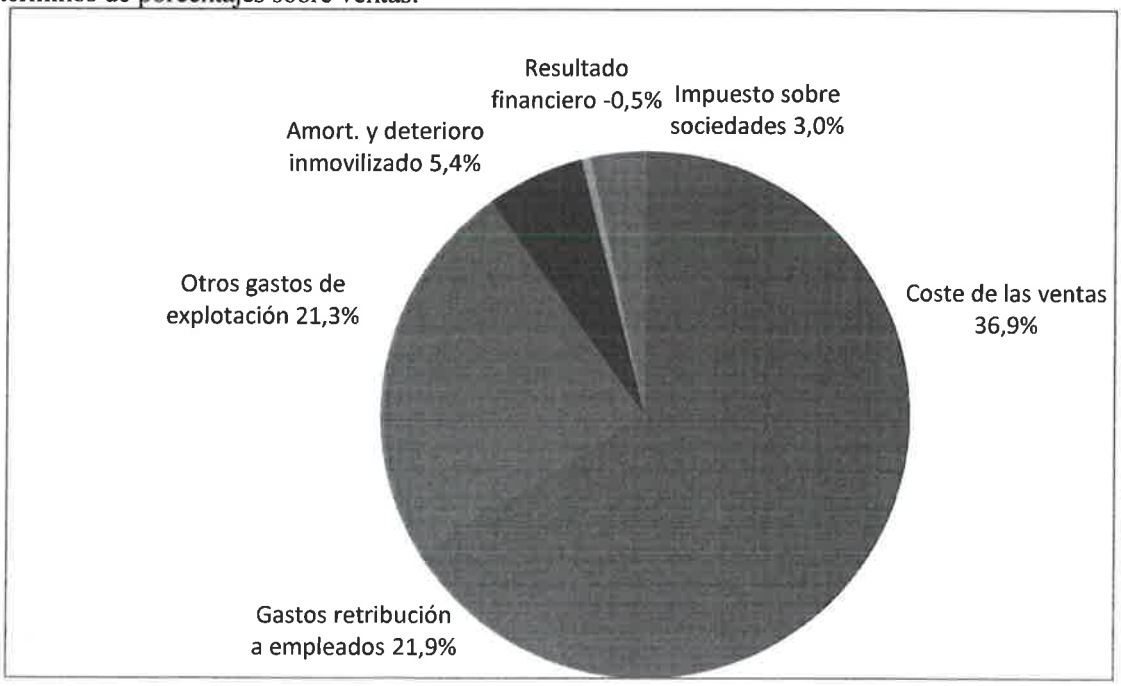
El resultado financiero se ha visto afectado por la depreciación de las divisas en los países de América Latina en los que tenemos filiales, sin tener un efecto relevante en la cuenta de resultados. Las diferencias de cambio han supuesto 1,9 millones de euros de coste, casi triplicando el gasto del año anterior.

En consecuencia, el **Beneficio antes de impuestos (BAI) se sitúa en 84,8 millones de euros (+14,4%), superior al 22% sobre ventas**, más de 10 millones por encima del BAI de 2019.

El impuesto sobre sociedades se sitúa en un 13,6% sobre el BAI, muy similar a 2019, ahorro fiscal obtenido por las deducciones por inversión en activos fijos nuevos y en I+D+i.

En definitiva, el **Beneficio Consolidado neto alcanza, un año más y por sexto consecutivo, una cifra récord con 72,5 millones de euros, +13,4% sobre 2019 y un margen del 19,1% sobre ventas.**

Como resumen final de este apartado, es relevante mostrar cuál ha sido la distribución de costes en términos de porcentajes sobre ventas:



ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Balance

Como es tradicional, el Balance del Grupo es muy consistente, con una situación muy saneada, de gran solidez patrimonial y con un volumen relevante de liquidez.

€ miles	Diciembre 2020	*% sobre total*	Diciembre 2019	*% sobre total*
Inmovilizado material	96.795	*17,2%*	85.482	*17,3%*
Activos intangibles	165.523	*29,3%*	170.609	*34,6%*
Otros Activos no corrientes	11.825	*2,1%*	14.593	*3,0%*
Total activos no corrientes	**274.143**	***48,6%***	**270.684**	***54,8%***
Existencias	91.591	*16,2%*	71.454	*14,5%*
Deudores comerciales	105.280	*18,7%*	97.352	*19,7%*
Otros activos corrientes	1.926	*0,3%*	1.330	*0,3%*
Efectivo y equivalentes	91.210	*16,2%*	52.853	*10,7%*
Total activos corrientes	**290.007**	***51,4%***	**222.989**	***45,2%***
Total activos	**564.150**	***100,0%***	**493.673**	***100,0%***
Patrimonio neto	**472.877**	*83,8%*	**413.654**	*83,8%*
Deudas con Entidades de crédito a LP	0	*0,0%*	0	*0,0%*
Otras pasivos no corrientes	6.588	*1,2%*	7.740	*1,6%*
Total pasivos no corrientes	**6.588**	***1,2%***	**7.740**	***1,6%***
Otros pasivos financieros	12.811	*2,3%*	12.065	*2,4%*
Acreedores comerciales	59.331	*10,5%*	51.523	*10,4%*
Provisiones y pasivos fiscales	12.543	*2,2%*	8.691	*1,8%*
Total pasivos corrientes	**84.685**	***15,0%***	**72.279**	***14,6%***
Total Patrimonio y pasivos	**564.150**	***100,0%***	**493.673**	***100,0%***

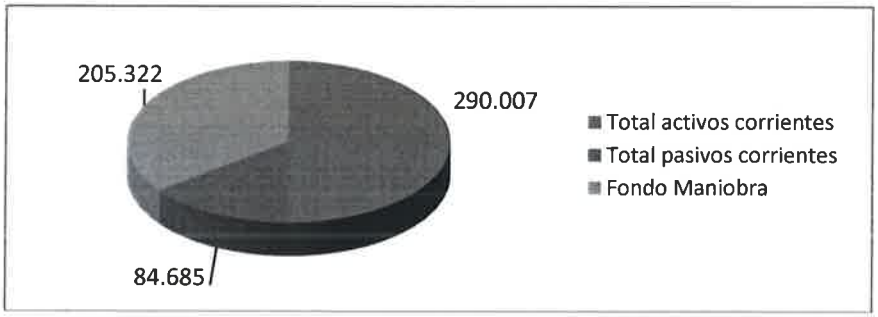
En 2019, dos operaciones provocaron una reducción de la liquidez: en primer lugar, y dentro del primer semestre, la amortización del préstamo de 40 millones de euros, solicitado en 2017 para afrontar la adquisición de ITF, Diafarm y Tecnovit; y, en segundo lugar, la adquisición del Grupo BCN Medical en octubre.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

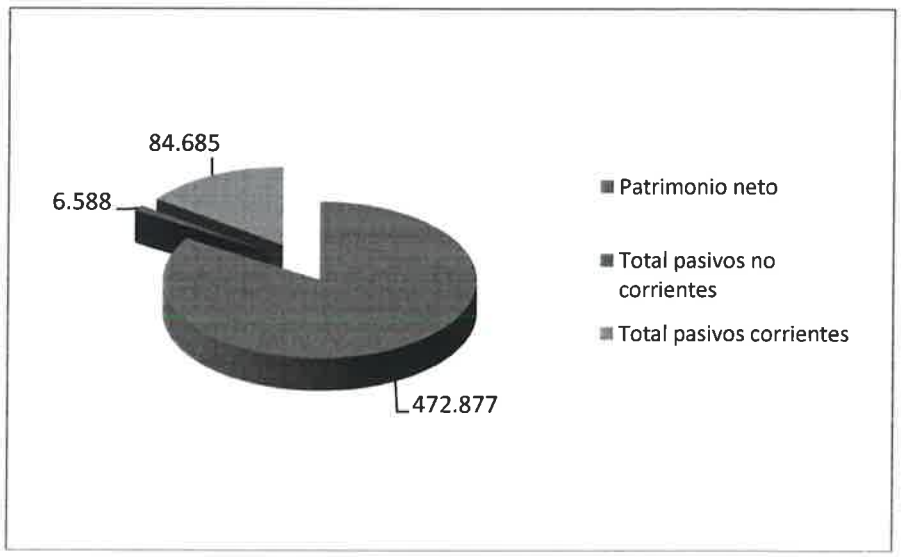
En 2020, el negocio ha permitido un incremento notable de la liquidez hasta superar los 91 millones de euros (52,8M€ en 2019) incluso manteniendo la inversión industrial en plantas de fabricación y el nivel de gasto en I+D+i.

El Fondo de Maniobra del Grupo ha superado los 205 millones de euros (150 M€ en 2019) consecuencia del buen funcionamiento del circulante, del nivel de ingresos, del crecimiento del beneficio y del grado de aceptación del dividendo flexible en su fórmula de suscripción de nuevas acciones.

En definitiva, el Grupo demuestra su capacidad de generar liquidez muy por encima de los compromisos que requieren las inversiones y los dividendos.



Asimismo, destacar la solidez del Balance, con un patrimonio que supera el 83% del activo, financiación interna para nuestro negocio, sin deuda financiera neta y con un pasivo corriente que apenas rebasa el 15% del activo, y el 29% del activo corriente.



ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Situación financiera

Una vez amortizada la deuda financiera bancaria en el primer semestre de 2019 que se contrató en 2017 para las adquisiciones inorgánicas de ese año, el Grupo no dispone de financiación externa, salvo una línea de descuento de remesas residual utilizada por una filial para las transacciones diarias.

A cierre de ejercicio la liquidez supera los 91 millones de euros, lo que nos permitirá continuar con las principales inversiones que establece en el Plan Estratégico del Grupo: (i) plantas productivas y técnicas; (ii) desarrollo del portfolio con una apuesta recurrente y reforzada en I+D+i; y (iii) operaciones de M&A para adquisiciones inorgánicas, como la última firmada en octubre de 2019 con la compra en Colombia del Grupo BCN Medical, a la que se dedicó una parte de la disponibilidad financiera (20 millones de euros).

Por otra parte, Faes Farma mantiene en autocartera una inversión del 1,5% del capital social, una participación cuyo valor asciende a 16 millones de euros según la cotización a cierre de 2020.

Covid19

Respecto a los efectos y las actividades relacionadas con el coronavirus:

Situación financiera. Sólida posición financiera, aumento de liquidez y sin deuda bancaria, manteniendo el plan de inversiones.

Responsabilidad Social Corporativa. Compromiso con los principales colectivos afectados: trabajadores, sanitarios, clientes, pacientes… a los que se han facilitado donaciones, ejercicio de voluntariado, se han fabricado geles en nuestras instalaciones, se ha permitido el teletrabajo, se han adoptado medidas de higiene y salud laboral y se ha mantenido la normalidad en las fábricas, así como en la distribución logística.

Negocio. Efecto negativo en las ventas de los productos más próximos a Consumo, en concreto en los artículos de origen Diafarm, motivo por el cual se han registrado ajustes en las valoraciones contables de dichas marcas.

Actividad de Investigación, desarrollo e innovación. Sin efecto relevante en esta actividad, con continuidad de los procesos de aprobación de fármacos en fase regulatoria y con los planes de desarrollo de nuevo portfolio, si bien se ha producido algún retraso en los calendarios de ejecución de los proyectos de innovación.

Ventas y cuenta de resultados. Sin efectos muy relevantes, si bien no ha existido una situación de normalidad en lo referente a visita médica, celebración de congresos, promoción…

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

El confinamiento y el uso de mascarilla han afectado a la campaña de alergia que ha sido en 2020 de menor agresividad, y, por lo tanto, con reducción de ingresos directos en ventas e indirectos en los ingresos obtenidos por los acuerdos de licencias.

E igualmente se ha producido un efecto en las ventas de otros productos de difícil evaluación al tratarse de un efecto generalizado en el sector.

Retribución al accionista

Los aspectos más importantes a destacar durante 2020 son:

- Dividendo flexible 2019. Pago de 0,142 euros por título el 2 de enero de 2020 a aquellos accionistas que optaron por el cobro en metálico. Este dividendo por acción ha sido un 20,3% superior al mismo dividendo pagado el año precedente.
- Dividendo complementario 2019. Pagado a partir del 2 de julio de 2020 por un importe bruto por acción de 0,026 euros que supone un 18,1% más que el pagado el año anterior.
- En total la suma de ambos conceptos totaliza 0,168 euros por acción, un 20% más que la retribución abonada con cargo al ejercicio precedente.
- Dividendo flexible 2020. Aprobación en la Junta General de Accionistas celebrada el 30 de junio de 2020 de un nuevo dividendo flexible, acuerdo ratificado por el Consejo de Administración del 25 de noviembre de 2020.
  El importe de este Scrip ha sido de 0,167 euros por acción para aquellos accionistas que han optado por el cobro en metálico, dividendo abonado el 4 de enero de 2021, siendo un 17,6% superior al pagado el año anterior. Para los accionistas que han optado por suscribir nuevas acciones, el canje ha sido de una acción nueva por cada 21 acciones antiguas.

Principales riesgos asociados a la actividad

El Grupo tiene entre sus objetivos, la identificación de los riesgos que puedan afectar a su negocio, implantar los controles adecuados y aprobar las medidas correctoras para su eliminación, o al menos, para atenuar sus efectos. Cuando se estima necesario, se contratan diversas pólizas de seguro y, en todo caso, se analizan aquellos riesgos no cubiertos pero que suponen o podrían suponer una amenaza. La gestión del riesgo está supervisada por la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, y su análisis se basa en el Mapa de Riesgos. La función de Auditoría Interna asume entre sus responsabilidades la coordinación y gestión de la política de riesgos.

Detallamos a continuación los principales riesgos analizados.

1.- Entorno de Negocio

Los riesgos asociados a factores externos e independientes de la gestión de Faes Farma que pueden influir, directa o indirectamente, de manera significativa en el logro de nuestros objetivos y aplicación de estrategias son:

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

a) Riesgo de competencia

El mercado farmacéutico es muy competitivo y el Grupo compite, tanto con las grandes multinacionales, como con empresas nacionales y con laboratorios especializados en genéricos.

Nuevos productos, avances técnicos, principios activos innovadores, lanzamiento de genéricos o políticas de precios por parte de los competidores podrían afectar a los resultados del Grupo.

La concentración en el sector podría afectar negativamente a la posición competitiva de Faes Farma, así como la concentración de clientes podría afectar a los precios y los márgenes.

En cuanto a las patentes, una vez que venzan las actuales patentes en uso, entrarán en competencia con el agresivo mercado de los genéricos. Esto puede hacer perder una parte de las ventas y de los márgenes en los productos afectados.

Por otro lado, en determinados países, la protección legal de las patentes no está debidamente cubierta. Los gobiernos facilitan, en ocasiones incumpliendo fechas, la entrada de competidores genéricos.

La diversificación es nuestra estrategia principal para atenuar estos riesgos.

b) Control de precios gubernamental

Los productos farmacéuticos están muy regulados, en cuanto a precios se refiere, en la mayoría de los países, y desde luego, en España y Portugal, principales mercados del Grupo. En los últimos años ya se han aplicado diversas y significativas reducciones de precios.

Por otro lado, las medidas que la Administración adopta para reducir el gasto sanitario redundan repetidamente en los mismos aspectos: aplicación de Tasas sobre volumen de ventas al Sistema Nacional de Salud, descuentos, desfinanciación de medicamentos, precios de referencia y aprobación de genéricos.

El Grupo atenúa estos efectos potenciando la diversificación hacia productos y negocios que no estén financiados por el gasto público, así como mediante la internacionalización hacia mercados más abiertos.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

c) Controles regulatorios

Los productos farmacéuticos están muy regulados en todos los campos: investigación, ensayos clínicos, aprobación del registro sanitario, producción, comercialización, promoción, logística, farmacovigilancia, control de calidad… Esto afecta, no sólo al coste del producto y a su administración, sino también, y de forma muy especial, al plazo necesario para que un nuevo fármaco complete su lanzamiento al mercado y, en consecuencia, afecta significativamente a su probabilidad de éxito.

Estos controles y su ejecución podrían suponer la retirada del mercado de algún producto.

Por otro lado, la legislación medioambiental exige el respeto a una normativa, cuyo incumplimiento, podría tener como consecuencia la imposición de sanciones o el cierre de plantas productivas.

El Grupo trabaja en diversos ámbitos para evitar estos riesgos pero, principalmente, con un conocimiento y cumplimiento riguroso de las normas, así como disponiendo de personal altamente cualificado que ejecute los controles y las mejoras oportunas.

d) Accionistas

Como Sociedad cotizada en Bolsa, se mantiene un riesgo sobre la cotización que podría verse perjudicada por cualquier motivo que supusiese una pérdida de confianza sobre el valor. Motivo por el que se pone especial cuidado en las relaciones e información que se facilita a inversores y analistas.

e) Clientes

La concentración de las ventas en un número cada vez más reducido de distribuidores podría suponer un riesgo sobre el precio al verse presionado a la baja. En el sector farmacéutico los precios vienen marcados por el Ministerio de Sanidad, salvo para los productos que no son de prescripción, por lo que este riesgo es considerado de reducida probabilidad.

Dicha concentración también afecta al riesgo de crédito otorgado para cada cliente individual.

Considerando también como clientes a los pacientes a quienes se prescriben nuestros medicamentos, el sector farmacéutico mantiene un riesgo importante por los efectos lesivos de su consumo. Como es preceptivo disponemos de un departamento de Farmacovigilancia que vela por el cumplimiento de la normativa relacionada con este apartado, así como pólizas de seguros de Responsabilidad Civil.

Por otra parte, el transporte del producto vendido a nuestros clientes corre a cargo de las Sociedades del Grupo, asumiendo el riesgo por accidentes, con la consecuente posible pérdida de la carga, para lo que existen pólizas de seguro para transportes.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

f) Proveedores

En muchas áreas relevantes de nuestra actividad, tales como suministro de materias primas, material de acondicionamiento, equipos, fabricaciones o almacén, dependemos de la gestión de nuestros proveedores.

En ocasiones, pueden presentarse concentración de proveedores que empeoran nuestra exposición a este riesgo.

Atenuamos este riesgo diversificando con varios proveedores para los suministros más importantes.

g) Comunicación

El Grupo Faes Farma realiza distintos tipos de comunicación, tanto a sus clientes, a sus accionistas e inversores, como a otros grupos de interés. Cuidamos que la política de comunicación sea la adecuada de forma que no sea errónea o se malinterprete, se cumplan los requisitos regulatorios y, en consecuencia, no quede dañada nuestra imagen.

h) Empleados

Los empleados son, evidentemente, una parte fundamental del Grupo y un riesgo de difícil tratamiento. La fuga de personal altamente cualificado conllevaría un perjuicio en productividad y huida de conocimiento. Para mitigarlo, se aplica una política retributiva motivadora.

Por otra parte, en las plantas industriales del Grupo se mantienen rigurosos planes contra accidentes, cumpliendo en su totalidad la legislación en esta materia.

i) Propiedades, planta y equipo

Las plantas productivas y los almacenes podrían tener que hacer frente a un siniestro de origen muy diverso (incendio, inundación…) que paralizaría la producción.

Del mismo modo, se pueden presentar acontecimientos de menor importancia, como pueden ser averías en maquinaria, que tenga efectos similares, aunque más limitados en plazo.

Exigentes planes de mantenimiento reducen este riesgo a mínimos y además se dispone de pólizas para cubrir daños imprevistos y la pérdida de beneficios consecuente.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

2.- Operativos

a) Producción y distribución

La fabricación de productos farmacéuticos y de todas sus materias primas es un proceso técnicamente complejo, que exige el respeto a una normativa muy rigurosa promulgada por las autoridades sanitarias nacionales y europeas. El incumplimiento de la legislación puede suponer problemas en la autorización de la planta productiva. La contratación de personal cualificado y el riguroso cumplimiento de la normativa evitan que este riesgo sea relevante.

b) Marketing y ventas

Los productos cuyas patentes expiran ven reducido su potencial de venta al entrar en competencia con genéricos de precios sensiblemente más reducidos, por ello nuestra estrategia comercial tiende a la diversificación e internacionalización hacia mercados sin una regulación de precios tan exigente.

c) Investigación y desarrollo de productos

Los proyectos de investigación ya iniciados presentan diferente grado de confianza según la fase en la que se encuentran, fases clínicas avanzadas permiten anticipar un porcentaje de éxito elevado, pero en todo caso sin seguridad total de la viabilidad del proyecto.

La fase clínica con ensayos en humanos evidencia un riesgo inherente a la prueba que se está ejecutando.

d) Legislación y regulación

Posibles cambios futuros significativos en la legislación vigente podrían suponer un riesgo, no sólo en aspectos relevantes como son la fabricación de nuestros productos o las ventas (precios, canales de distribución, etc…), sino también en otras diversas áreas corporativas.

e) Licencias otorgadas por otros laboratorios

Faes Farma disfruta de varias licencias otorgadas por otros laboratorios que suponen un porcentaje importante de sus ventas. Estas cesiones se instrumentan en contratos con períodos limitados de vigencia y cláusulas de renovación. Subsiste, por lo tanto, un riesgo en cada vencimiento ante la posibilidad de que el laboratorio cedente de la licencia no amplíe el plazo contractual.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

f) Licencias otorgadas a otros laboratorios

Se han firmado contratos de cesión de licencias para varios productos en diversos países y con importantes laboratorios. En algunos casos se han recibido entregas a cuenta que no supondrían devolución de fondos si finalmente no tuviese éxito la comercialización, pero en los casos en que, de no haber comercialización, fuera necesaria la retrocesión de los anticipos, la empresa no contabiliza esos fondos como ingresos hasta que se cumpla el hito correspondiente que genera el ingreso definitivo.

Por otra parte, hasta el momento en que se complete el registro farmacéutico de estas licencias y su comercialización en los diversos países, existe la posibilidad de que dichos contratos puedan ser denunciados dejando sin efecto las previsiones de ingresos presupuestados.

3.- Información

a) Sistemas

El valor de la información y de los sistemas que el Grupo utiliza son de una importancia extraordinaria. Para ello Faes Farma y sus sociedades dependientes adoptan todas las medidas necesarias para no interrumpir la actividad de sus sistemas durante un plazo que no sea asumible.

b) Gestión de la información

La dirección y el Consejo de Faes Farma utiliza información privilegiada sobre la situación del Grupo necesaria para la toma de decisiones. Para evitar que los datos que se les facilita contengan errores, se aplican procedimientos de comprobación propios de Auditoría interna.

4.- Riesgos financieros

A este apartado se ha dedicado una nota en la memoria que lo explica en detalle.

Periodo medio de pago a proveedores

La información sobre el período medio de pago a proveedores para los ejercicios 2020 y 2019 es como sigue:

	Días	
	2020	2019
Periodo medio de pago a proveedores	48,41	52,05
Ratio de las operaciones pagadas	49,73	52,63
Ratio de las operaciones pendientes de pago	37,94	46,08

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

	Miles de euros	
	2020	2019
Total pagos realizados	160.187	162.271
Total pagos pendientes	20.150	16.039

Acciones propias de la Sociedad dominante

La Sociedad durante el ejercicio 2020 no ha adquirido acciones propias, pero suscribió las que le correspondían del dividendo flexible.

Acontecimientos posteriores al cierre

Como consecuencia de la finalización, en enero de 2021, del calendario previsto para la ejecución de la ampliación de capital con cargo a reservas voluntarias a través del cual se instrumenta el dividendo flexible aprobado por la Junta General ordinaria de Accionistas celebrada el 30 de junio de 2020, está prevista la emisión de 12.176.596 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, incrementando el importe del capital en 1.217.659,6 euros, correspondiente a los accionistas que han optado por suscribir acciones de nueva emisión. A la fecha de formulación de las cuentas anuales estas acciones ya habían sido admitidas a negociación en el mercado continuo español. El importe de 4.932 miles de euros, correspondiente a la deuda con los accionistas que optaron por la renuncia al ejercicio de asignación preferente, ha sido abonado en el mes de enero de 2021.

Por otro lado, el Grupo ha comunicado un proyecto de construcción de una nueva planta de producción farmacéutica que se levantará en terrenos del Parque Tecnológico de Bizkaia, la inversión asciende a un importe estimado inicial de 150 millones de euros, proyecto que se ejecutará durante los tres próximos años para su inauguración a finales de 2023 o principios de 2024. A la fecha de formulación de las cuentas anuales se continúa con la fase de ingeniería en detalle, sin que se haya adquirido ningún activo relacionado con esta planta.

ANA MARÍA AYALA CASELLAS
Traductor-Intérprete Jurado de INGLÉS
Nº 230
12 MAR. 2021

Informes Anual de Gobierno Corporativo y de materia no financiera

Se comunica que el Informe Anual de Gobierno Corporativo 2020 ha sido aprobado por el Consejo de Administración de Faes Farma, S.A. con fecha 24 de febrero de 2021, que se incluye a continuación como Anexo I de este informe de gestión consolidado y, adicionalmente, se encuentra disponible en las páginas web de la Sociedad (www.faesfarma.com) y de la CNMV (www.cnmv.es).

Igualmente, en la misma reunión, el Consejo de Administración ha aprobado el informe sobre materia no financiera del Grupo Faes Farma, que se incluye a continuación como Anexo II de este informe de gestión consolidado y, adicionalmente, se encuentra disponible en las páginas web de la Sociedad (www.faesfarma.com) y de la CNMV (www.cnmv.es).