Faes Farma, S.A. y sociedades dependientes

Informe de auditoría,
Cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2023
Informe de gestión consolidado

Informe de auditoría de cuentas anuales consolidadas emitido por un auditor independiente

A los accionistas de Faes Farma, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Faes Farma, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2023, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2023, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

R. M. Madrid, hoja M-63.988, folio 75, tomo 9.267, libro 8.054, sección 3ª
Inscrita en el R.O.A.C. con el número S0242 - NIF: B-79 031290

Cuestiones clave de la auditoría	Modo en el que se han tratado en la auditoría
Activación y recuperabilidad de determinados activos intangibles	
El balance a 31 de diciembre de 2023 incluye un importe de 184,2 millones de euros correspondiente a activos intangibles, entre los que se incluyen, principalmente, patentes, licencias y marcas, gastos de desarrollo y fondos de comercio. Una parte significativa de estos activos tiene asignada una vida útil indefinida, de forma que no se amortizan con carácter anual. En todo caso, la dirección del Grupo realiza, con carácter anual, un análisis de recuperabilidad de los mismos, comparando su valor en uso con el valor contable. Este análisis se basa, principalmente, en la estimación de flujos de caja futuros que se espera que generen los diferentes activos y, por tanto, requiere juicios y estimaciones relevantes por parte de la dirección del Grupo. Las asunciones más importantes utilizadas por la dirección del Grupo en su análisis se resumen en la nota 5 de la memoria consolidada adjunta. Asimismo, la activación de los gastos de desarrollo implica el análisis del cumplimiento de determinados requisitos, incluyendo, entre otros, el éxito técnico y rentabilidad económica futura de los proyectos asociados, así como las correspondientes autorizaciones necesarias para su posterior comercialización. Dada la relevancia de estos activos, así como las estimaciones y juicios significativos requeridos para evaluar su reconocimiento y recuperabilidad, este aspecto supone una cuestión clave de nuestra auditoría.	Hemos procedido a entender el proceso interno de realización del análisis de recuperabilidad de los mencionados activos intangibles por parte de la dirección del Grupo, comprobando la consistencia de los criterios de cálculo aplicados con la metodología de valor en uso establecida en el marco normativo aplicable. Con relación a los flujos de efectivo, hemos comprobado los cálculos realizados y hemos comparado los flujos anuales proyectados, que se basan en los planes y presupuestos aprobados por la dirección del Grupo, con los realmente conseguidos en el ejercicio 2023. Adicionalmente, hemos analizado las hipótesis clave utilizadas para determinar las tasas de crecimiento y márgenes futuros previstos, contrastándolas con comparables disponibles (resultados históricos y márgenes de activos similares del propio negocio). Asimismo, hemos contrastado la tasa de descuento utilizada con datos disponibles de mercado de cara a evaluar su razonabilidad. Para los análisis de sensibilidad desglosados en la memoria de las cuentas anuales adjuntas, hemos revisado los cálculos efectuados, así como comprobado la coherencia de las variaciones e hipótesis consideradas sobre los cambios posibles, en base a la situación y expectativas de mercado. Respecto de los gastos de desarrollo reconocidos, hemos evaluado los criterios considerados por la dirección del Grupo tanto para el reconocimiento inicial, como de cara a la recuperabilidad futura, cotejando que se cumple con los criterios establecidos para su activación. Como resultado de nuestro análisis y pruebas realizadas no tenemos observaciones al respecto.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2023, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se han facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.

b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría y cumplimiento en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría y cumplimiento de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.

- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría y cumplimiento de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría y cumplimiento de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría y cumplimiento de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Formato electrónico único europeo

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Faes Farma, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2023 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del informe financiero anual.

Los administradores de Faes Farma, S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2023 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE).

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la Sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

Informe adicional para la comisión de auditoría y cumplimiento de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría y cumplimiento de la Sociedad dominante de fecha 26 de febrero de 2024.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 15 de junio de 2023 nos nombró como auditores del Grupo por un periodo de tres años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General Ordinaria de Accionistas para el periodo de tres años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017.

Servicios prestados

Los servicios, distintos de la auditoría de cuentas, que han sido prestados al Grupo auditado se desglosan en la nota 22 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas.

PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. (S0242)

AUDITORES

Gabriel Torre Escudero (21647)

26 de febrero de 2024

PRICEWATERHOUSECOOPERS AUDITORES, S.L.

2024 Núm. 03/24/00907
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR
Informe de auditoría de cuentas sujeto a la normativa de auditoría de cuentas española o internacional

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balance de situación consolidado a

31 de diciembre de 2023

(Expresado en miles de euros)

Activo	Nota	2023	2022
Inmovilizado material	4	274.148	200.141
Activos por derecho de uso	4	6.467	5.663
Activos intangibles	5	184.206	178.687
Inversiones inmobiliarias		1.550	1.550
Otros activos financieros	6	336	5.132
Activos por impuestos diferidos	10	19.036	22.766
Total activos no corrientes		485.743	413.939
Existencias	7	129.029	115.000
Otros activos financieros	6	13.104	17.689
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	8	113.506	114.111
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	9	34.647	66.411
Total activos corrientes		290.286	313.211
Total activo		776.029	727.150

Patrimonio Neto	Nota	2023	2022
Patrimonio neto	11		
Capital		31.622	31.078
Prima de emisión		1.460	1.460
Otras reservas		489.711	443.056
Ganancias acumuladas		165.806	147.478
Dividendo a cuenta		(12.139)	(11.322)
Diferencias de conversión		(3.144)	(5.285)
Acciones propias		(10.961)	(5.264)
Patrimonio atribuido a propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		662.355	601.201
Participaciones no dominantes		994	1.203
Total patrimonio neto		663.349	602.404
Pasivo			
Otros pasivos financieros	13	3.465	3.767
Pasivos por arrendamiento	13	4.373	4.397
Provisiones	14	864	1.022
Subvenciones de capital		241	35
Pasivos por impuestos diferidos	10	16.919	21.097
Total pasivos no corrientes		25.862	30.318
Otros pasivos financieros	13	17.956	27.108
Pasivos por arrendamiento	13	2.233	1.768
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	15	55.989	55.080
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	10	3.390	2.307
Provisiones	14	7.250	8.165
Total pasivos corrientes		86.818	94.428
Total pasivo		112.680	124.746
Total patrimonio neto y pasivo		776.029	727.150

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada
para el ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2023

(Expresada en miles de euros)

	Nota	2023	2022
Ingresos ordinarios	16	451.168	438.754
Otros ingresos	16	21.926	22.965
Variación de productos terminados y en curso de fabricación		3.826	(7.427)
Consumos de materias primas y consumibles		(157.876)	(149.312)
Gastos por retribuciones a los empleados	17	(96.556)	(91.201)
Gastos por amortización	4 y 5	(19.398)	(19.271)
Pérdidas por deterioro de valor y enajenación de activos no corrientes	4 y 5	(26)	(439)
Otros gastos	18	(100.250)	(92.586)
Ingresos financieros	19	1.080	253
Gastos financieros	19	(1.042)	(315)
Beneficio antes de impuestos		102.852	101.421
Impuestos sobre las ganancias	10	(11.159)	(11.973)
Beneficio del ejercicio		91.693	89.448
Beneficio del ejercicio atribuible a propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		91.902	89.496
Beneficio del ejercicio atribuible a participaciones no dominantes		(209)	(48)
Beneficio del ejercicio		91.693	89.448
Ganancias por acción del beneficio de las actividades que continúan atribuible a los propietarios de instrumentos ordinarios de patrimonio neto de la entidad dominante			
Ganancias por acción básicas (expresado en euros)	12	0,296	0,293
Ganancias por acción diluidas (expresado en euros)	12	0,296	0,293

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado del resultado global consolidado
correspondiente al ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2023

(Expresado en miles de euros)

	2023	2022
Beneficio del ejercicio	91.693	89.448
Otro Resultado Global:		
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados		
Diferencias de conversión de estados financieros de negocios en el extranjero	2.141	(2.223)
Otro resultado global del ejercicio, neto del impuesto	2.141	(2.223)
Resultado global total del período, neto de impuesto	93.834	87.225
Resultado global total atribuible a:		
Propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	94.043	87.273

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado consolidado de cambios en el patrimonio neto
para el ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2023

(Expresado en miles de euros)

	Capital (Nota 11)	Prima de Emisión	Otras Reservas (Nota 11)	Otro resultado global Diferencias de Conversión	Ganancias Acumuladas	Dividendo a cuenta	Acciones Propias	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
Saldo al 31 de diciembre de 2022	31.078	1.460	443.056	(5.285)	147.478	(11.322)	(5.264)	601.201	1.203	602.404
Resultado global total del ejercicio	-	-	-	2.141	91.902	-	-	94.043	(209)	93.834
Ampliaciones de capital (nota 11)	1.089	-	(1.089)	-	-	-	-	-	-	-
Reducciones de capital (nota 11)	(545)	-	(11.444)	-	-	-	11.989	-	-	-
Aplicación de ganancias acumuladas	-	-	61.699	-	(73.021)	11.322	-	-	-	-
Dividendos (nota 11)	-	-	(3.285)	-	-	(12.139)	-	(15.424)	-	(15.424)
Operaciones con acciones propias (nota 11)	-	-	-	-	-	-	(17.686)	(17.686)	-	(17.686)
Otros movimientos	-	-	774	-	(553)	-	-	221	-	221
Saldo al 31 de diciembre de 2023	31.622	1.460	489.711	(3.144)	165.806	(12.139)	(10.961)	662.355	994	663.349

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado consolidado de cambios en el patrimonio neto
para el ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2022

(Expresado en miles de euros)

	Capital (Nota 11)	Prima de Emisión	Otras Reservas (Nota 11)	Otro resultado global Diferencias de Conversión	Ganancias Acumuladas	Dividendo a cuenta	Acciones Propias	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
Saldo al 31 de diciembre de 2021	29.742	1.460	385.922	(3.062)	127.012	-	(5.264)	535.810	1.538	537.348
Cambios normativos (nota 2.3)	-	-	179	-	-	-	-	179	-	179
Saldo al 1 de enero de 2022	29.742	1.460	386.101	(3.062)	127.012	-	(5.264)	535.989	1.538	537.527
Resultado global total del ejercicio	-	-	-	(2.223)	89.496	-	-	87.273	(48)	87.225
Ampliaciones de capital	1.336	-	(1.336)	-	-	-	-	-	-	-
Aplicación de ganancias acumuladas	-	-	58.145	-	(58.145)	-	-	-	-	-
Dividendos (nota 11)	-	-	-	-	(10.710)	(11.322)	-	(22.032)	-	(22.032)
Otros movimientos	-	-	146	-	(175)	-	-	(29)	(287)	(316)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	31.078	1.460	443.056	(5.285)	147.478	(11.322)	(5.264)	601.201	1.203	602.404

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Estado de flujos de efectivo consolidado
correspondiente al ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2023
(Método indirecto)

(Expresado en miles de euros)

	Nota	2023	2022
Flujos de efectivo de actividades de explotación			
Beneficio del ejercicio		91.693	89.448
Ajustes por:			
Amortizaciones	4 y 5	19.398	19.271
(Beneficio)/ Pérdida por deterioro de valor de activos intangibles	5	74	-
(Beneficio)/ Pérdida por deterioro de valor de deudores comerciales	8	607	(108)
(Beneficio)/ Pérdida por deterioro de valor de existencias	7	(301)	1.420
(Ingresos)/ Gastos por diferencias de cambio	19	659	52
Variaciones de provisiones	14	2.145	2.655
Valoración plan de retribución basado en acciones	11	774	146
Imputación de subvenciones		206	(122)
(Beneficio)/ Pérdida de inmovilizado		273	439
Ingresos financieros	19	(1.080)	(253)
Gastos financieros	19	383	263
Impuesto sobre las ganancias	10	11.159	11.973
		125.990	125.184
Variaciones de capital circulante, excluyendo el efecto de adquisiciones y diferencias de conversión			
Existencias		(13.264)	(8.800)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		936	(1.103)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		(1.430)	1.181
Pagos de provisiones	14	(3.218)	(2.280)
Efectivo generado por las operaciones		109.014	114.182
Cobro de intereses		1.080	253
Pago de intereses		(383)	(263)
Pagos por impuestos sobre las ganancias		(8.742)	(7.131)
Efectivo neto generado por las actividades de explotación		100.969	107.041
Flujos de efectivo de actividades de inversión			
Pago por adquisición de dependiente, neto del efectivo adquirido	24	(4.547)	-
Cobros/Pagos procedentes de la venta de activos financieros		18.216	2.823
Pagos por la adquisición de inmovilizado material	4 y 13	(95.763)	(75.216)
Cobros por la venta de inmovilizado material	4	-	7.200
Pagos por la adquisición de activos intangibles	5	(6.427)	(5.732)
Pagos por inversiones en otros activos financieros corrientes y no corrientes	6	(8.835)	(21.500)
Efectivo neto utilizado por actividades de inversión		(97.356)	(92.425)
Flujos de efectivo de actividades de financiación			
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	11	(17.686)	-
Pagos procedentes de otros pasivos financieros	13	(3.344)	(2.626)
Cobros procedentes de otros pasivos financieros	13	260	2.314
Dividendos pagados	11	(14.607)	(18.147)
Efectivo neto utilizado por actividades de financiación		(35.377)	(18.459)
Aumento (Disminución) neta de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		(31.764)	(3.843)
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes al efectivo a 1 de enero		66.411	70.254
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre		34.647	66.411

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Memoria de las cuentas anuales consolidadas

31 de diciembre de 2023

1. Naturaleza, actividades y composición del Grupo

Faes Farma, S.A. (en adelante la Sociedad o la Sociedad dominante) tiene por objeto social la fabricación y venta de toda clase de productos químicos, productos farmacéuticos, productos alimenticios, cosméticos, dietéticos y plantas medicinales, así como también la adquisición, compra, enajenación, inversión, tenencia, disfrute, administración, gestión, negociación y arrendamiento de sociedades, de valores mobiliarios e inmuebles, patentes, marcas y registros y participaciones sociales.

La Sociedad fue constituida mediante escritura pública otorgada en Bilbao el 29 de julio de 1933, con el nombre de Fábrica Española de Productos Químicos y Farmacéuticos, S.A. El 6 de julio de 2001 adquiere su denominación actual, estando su sede social, oficinas y fábrica en Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España).

Faes Farma, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el Anexo adjunto. Faes Farma, S.A. y sociedades dependientes (en adelante el Grupo Faes Farma o el Grupo) tienen como actividades principales la fabricación y venta de productos farmacéuticos, así como la fabricación y venta de productos de nutrición y salud animal. Todas las sociedades dependientes consolidan por el método de integración global, por poseer en todos los casos una participación mayoritaria o el control de la Sociedad.

La Sociedad tiene sus acciones admitidas a cotización en el mercado continuo español.

En relación con los requerimientos de ESMA para el Formato Electrónico Único Europeo, procedemos a enumerar los anexos fundamentales de la siguiente forma:

Nombre de la entidad: Faes Farma, S.A.

Domicilio de la entidad: Vizcaya, España

Forma jurídica de la entidad: S.A.

País de constitución: España

Dirección de la sede social de la entidad: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España) 48940

Centro principal de actividad: Avenida Autonomía, 10, Leioa (Vizcaya, España) 48940

Descripción de la naturaleza de las operaciones de la entidad y de sus actividades principales: fabricación y venta de productos farmacéuticos, así como la fabricación y venta de productos de nutrición y salud animal.

Nombre de la dominante: Faes Farma, S.A.

Nombre de la dominante última del grupo: Faes Farma, S.A.

(Continúa)

Variaciones en el perímetro de consolidación

El 3 de mayo de 2023 el Grupo adquirió el 100% de las participaciones de la comercializadora NovoSci Healthcare FZCO (Dubái), por una contraprestación total de 4,6 millones de euros. En relación con el fondo de comercio generado a 31 de diciembre de 2023, el Grupo no ha completado a la fecha la evaluación relativa a la identificación y valoración de los activos netos adquiridos y, por tanto, está aplicando contabilidad provisional.

Durante el ejercicio 2022 las sociedades Farmalavi, Productos Farmacéuticos, Sociedad Unipersonal Limitada, Tecnovit RUS, Biosyntec S.A. y Byosyntec, S.R.L. fueron liquidadas, por lo que abandonaron el perímetro de consolidación. Estas sociedades estaban en liquidación y sin apenas actividad por lo que no se produjeron impactos significativos en la cuenta de resultados del Grupo.

2. Bases de presentación

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Faes Farma, S.A. y de las entidades consolidadas. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE) y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Faes Farma, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2023 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

El Grupo adoptó las NIIF-UE al 1 de enero de 2004 y aplicó en dicha fecha la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera”.

Los Administradores de la Sociedad dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023, que han sido formuladas el 22 de febrero de 2024, serán aprobadas previsiblemente por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

2.1 Bases de elaboración de las cuentas anuales consolidadas

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado utilizando el principio de coste histórico con las siguientes excepciones:

- Inversiones inmobiliarias que se han registrado a valor razonable;
- Los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados que se han registrado a valor razonable.

2.2 Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de acuerdo con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, se resume a continuación un detalle de los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio o complejidad durante el proceso de formulación de estas cuentas anuales consolidadas:

(Continúa)

(i) Estimaciones contables relevantes e hipótesis

- Activos intangibles (véase nota 3.4): criterios para su activación y evaluación de vidas útiles.
- Deterioros de valor del fondo de comercio y de las marcas con vida útil indefinida: véase nota 3.6
- Deducciones y créditos fiscales activados: véase nota 3.17
- Vida útil del inmovilizado material, véase nota 3.3.

(ii) Cambios de estimación

Asimismo, a pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad dominante se han calculado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2023, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

Es muy complejo acertar con estimaciones dadas las dificultades asociadas a la evolución de la situación y el contexto económico actual, por lo que el Grupo continuará monitorizando la evolución de los acontecimientos y su efecto en los estados financieros.

2.3 Normas e interpretaciones emitidas

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los mismos principios contables y normas de valoración detallados en las cuentas anuales consolidadas del Grupo al 31 de diciembre de 2023 preparados de conformidad a las NIIF-UE. El Grupo no ha adoptado de forma anticipada ninguna norma, modificación o interpretación publicada que todavía no esté vigente.

Normas, modificaciones e interpretaciones obligatorias para todos los ejercicios comenzados el 1 de enero de 2023

NIC 1 (Modificación) "Desglose de políticas contables": Se ha modificado la NIC 1 para mejorar los desgloses sobre las políticas contables para que proporcionen información más útil a los inversores y otros usuarios principales de los estados financieros. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2023.

NIC 8 (Modificación) "Definición de estimaciones contables": Se ha modificado la NIC 8 para ayudar a distinguir entre los cambios de estimación contable y los cambios de política contable. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2023.

Estas modificaciones no han tenido impacto en el Grupo.

NIC 12 (Modificación) "Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos derivados de una única transacción": En determinadas circunstancias bajo la NIC 12, las empresas están exentas de reconocer impuestos diferidos cuando reconocen activos o pasivos por primera vez ("exención de reconocimiento inicial"). Anteriormente, existía cierta incertidumbre sobre si la exención se aplicaba a transacciones tales como arrendamientos y obligaciones de desmantelamiento, transacciones para las cuales se reconocen tanto un activo como un pasivo en el momento de su reconocimiento inicial. La modificación aclara que la exención no aplica y que, por tanto, existe la obligación de reconocer impuestos diferidos sobre dichas transacciones.

La modificación entra en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, si bien se permite su aplicación anticipada. Las entidades aplicarán lo señalado en Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos derivados de una única transacción a las transacciones que se produzcan a partir del comienzo del primer ejercicio comparativo presentado.

El impacto de esta modificación en las cuentas anuales consolidadas del Grupo a 1 de enero de 2022 ha sido:

a) Reconocer un activo por impuestos diferidos por importe de 1.019 miles de euros y un pasivo por impuestos diferidos por un importe de 840 miles de euros asociados a activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, respectivamente.

b) Reconocer el efecto acumulado de la aplicación inicial de las modificaciones como un ajuste del saldo de apertura de las reservas por importe de 179 miles de euros.

El impacto de esta modificación en las cuentas anuales consolidadas del Grupo a 31 de diciembre de 2022 ha sido de:

a) Reconocer un activo por impuestos diferidos por importe de 1.480 miles de euros y un pasivo por impuestos diferidos por un importe de 1.355 miles de euros asociados a activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, respectivamente.

b) Reconocer el efecto acumulado de la aplicación inicial de las modificaciones como un ajuste del saldo de apertura de las reservas por importe de 179 miles de euros y el efecto en la cuenta de Pérdidas y Ganancias del ejercicio 2022 por un gasto fiscal por importe de 54 miles de euros.

Considerando que estos impactos no son relevantes, no se da mayor desglose en las presentes cuentas anuales.

No se ha adoptado anticipadamente ninguna norma, modificación o interpretación que no haya entrado en vigor. No se estima ningún impacto potencial de las normas, modificaciones e interpretaciones que están pendientes de adopción por parte de la Unión Europea

(Continúa)

3. Principios Contables y Normas de Valoración Aplicados

3.1 Entidades dependientes

Un inversor controla una participada cuando por su implicación en ella está expuesto, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la participada.

En el Anexo adjunto al final de la memoria, se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Los ingresos, gastos y flujos de efectivo de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde la fecha de adquisición, que es aquella en la que el Grupo obtiene efectivamente el control de las mismas. Las entidades dependientes se excluyen de la consolidación desde la fecha en la que se ha perdido el control.

El Grupo aplicó la excepción contemplada en la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera" por lo que sólo las combinaciones de negocios efectuadas a partir del 1 de enero de 2004, fecha de transición a las NIIF-UE, han sido registradas mediante el método de adquisición. Las adquisiciones de entidades efectuadas con anterioridad a dicha fecha se registraron de acuerdo con lo establecido en los principios contables en España anteriores, una vez consideradas las correcciones y ajustes necesarios en la fecha de transición.

Participaciones no dominantes

Las participaciones no dominantes en las entidades dependientes adquiridas a partir del 1 de enero de 2004, se registran en la fecha de adquisición por el porcentaje de participación en el valor razonable de los activos netos identificables. Las participaciones no dominantes en las entidades dependientes adquiridas con anterioridad a la fecha de transición se reconocieron por el porcentaje de participación en el patrimonio neto de las mismas en la fecha de primera consolidación.

Las participaciones no dominantes se presentan en el patrimonio neto consolidado de forma separada del patrimonio atribuido a los propietarios de instrumentos de patrimonio neto de la Sociedad dominante. Las participaciones no dominantes en los resultados consolidados del ejercicio y en el resultado global total consolidado del ejercicio se presentan igualmente de forma separada en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas y en el estado del resultado global consolidado.

Otros aspectos de la consolidación

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad dominante por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas y los beneficios o pérdidas no realizadas han sido eliminados en el proceso de consolidación.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos que, siendo similares se hayan producido en circunstancias parecidas.

(Continúa)

Los estados financieros de las sociedades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo período que los de la Sociedad dominante.

3.2 Transacciones y saldos en moneda extranjera

Moneda funcional y moneda de presentación

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, redondeadas al millar más cercano, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad dominante.

Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional al tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios son valorados a coste histórico y se convierten a la moneda funcional al tipo de cambio de la fecha en la que se realizó la transacción.

En la presentación del estado de flujos de efectivo consolidado, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a euros aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron. El efecto de la variación de los tipos de cambio sobre el efectivo y otros medios líquidos equivalentes denominados en moneda extranjera se presenta separadamente en el estado consolidado de flujos de efectivo como "(Ingresos) Gastos por diferencias de cambio".

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados. No obstante, las diferencias de cambio surgidas en partidas monetarias que forman parte de la inversión neta de negocios en el extranjero se registran como diferencias de conversión en otro resultado global.

Las pérdidas o ganancias por diferencias de cambio relacionadas con activos o pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen igualmente en resultados.

La conversión a euros de negocios en el extranjero se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;

- Los ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y

- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en otro resultado global.

(Continúa)

3.3 Inmovilizado material

Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por deterioro del valor.

Los activos situados en España, adquiridos con anterioridad a 1996 fueron revalorizados o actualizados de acuerdo con la legislación pertinente. El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las NIIF".

Amortizaciones

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos su valor residual.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se determina linealmente en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	Años de vida útil estimada
Construcciones	30 - 50
Instalaciones técnicas y maquinaria	10 - 20
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	5 - 15
Equipos informáticos	4 - 7
Otros	8 - 10

El Grupo revisa, al cierre de cada ejercicio, el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

Las sustituciones de elementos del inmovilizado material susceptibles de capitalización suponen la reducción del valor contable de los elementos sustituidos. En aquellos casos en los que el coste de los elementos sustituidos no haya sido amortizado de forma independiente y no fuese practicable determinar el valor contable de los mismos, se utiliza el coste de la sustitución como indicativo del coste de los elementos en el momento de su adquisición o construcción.

(Continúa)

Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro del valor real del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 3.6.

3.4 Activos intangibles

3.4.1 Fondo de comercio

El fondo de comercio procedente de las combinaciones de negocios efectuadas a partir de la fecha de transición (1 de enero de 2004), se valora en el momento inicial por un importe equivalente a la diferencia entre el coste de la combinación de negocios y la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la entidad dependiente o negocio conjunto adquirido.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro de valor según los criterios descritos en el apartado 3.6. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

3.4.2 Activos intangibles generados internamente

Los costes relacionados con las actividades de investigación se registran como un gasto a medida que se incurren.

Los costes incurridos en la realización de actividades en las que no se pueden distinguir de forma clara los costes imputables a la fase de investigación de los correspondientes a la fase de desarrollo de los activos intangibles se registran con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los costes de desarrollo previamente reconocidos como un gasto no se reconocen como un activo en un ejercicio posterior.

Los costes relacionados con las actividades de desarrollo se capitalizan en la medida en que:

- El Grupo dispone de estudios técnicos que justifican la viabilidad del proceso productivo;
- Existe un compromiso del Grupo para completar la producción del activo de forma que se encuentre en condiciones de venta (o uso interno);
- El activo va a generar beneficios económicos suficientes;
- El Grupo dispone de los recursos técnicos y financieros para completar el desarrollo del activo.

(Continúa)

El fin de la fase de desarrollo y por tanto su traspaso a Patentes, licencias y marcas y comienzo del período de amortización se produce en el momento de obtener la aprobación de los organismos reguladores.

En cualquier caso, de cara a considerar estos costes como activo, si bien la aprobación de los organismos reguladores puede no haberse recibido, previamente existe un análisis cualitativo por parte de la Dirección con el objetivo de evaluar, en base a la experiencia histórica, la fase en la que se encuentra el proceso de aprobación y el tipo de desarrollo que se trata, así como que no existen dudas razonables de obtener la aprobación de los organismos reguladores.

3.4.3 Patentes y Marcas

Las marcas comerciales y las licencias se presentan a coste de adquisición o de desarrollo. Determinadas marcas y licencias tienen una vida útil definida y se valoran posteriormente por su coste menos su amortización acumulada y cualquier corrección por deterioro de valor. Asimismo, el Grupo identifica ciertas marcas adquiridas en combinaciones de negocios cuya vida útil se considera indefinida por ser marcas consolidadas en el mercado y que no requieren incurrir en costes relevantes para el mantenimiento de su vida comercial.

3.4.4 Aplicaciones informáticas

Las licencias para programas informáticos adquiridas se activan sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para su uso. Estos costes se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Los gastos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurren.

3.4.5 Otros activos intangibles

El resto de los activos intangibles adquiridos por el Grupo se presentan en el balance de situación consolidado por su valor de coste minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

3.4.6 Vida útil y Amortizaciones

El Grupo evalúa para cada activo intangible adquirido si su vida útil es finita o indefinida. A estos efectos, se entiende que un activo intangible tiene vida útil indefinida cuando no existe un límite previsible al periodo durante el cual va a generar entrada de flujos netos de efectivo.

(Continúa)

La amortización de los activos intangibles con vidas útiles finitas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil mediante la aplicación de los siguientes criterios:

	Método de amortización	Años de vida útil estimada
Patentes y marcas	Lineal	5 - 25
Aplicaciones informáticas	Lineal	3 - 10
Otros activos intangibles	Lineal	10

A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos su valor residual. El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los activos intangibles al cierre de cada ejercicio. En caso de variaciones motivadas por cambios de estimación, las mismas se reconocen de manera prospectiva.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no están sujetos a amortización sino a comprobación de deterioro, que se realiza con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida de valor de los mismos.

Las razones que justifican la vida útil indefinida de ciertas marcas, entre otras son:

- Corresponden a marcas compradas por el Grupo a terceros, y que en el momento de la compra ya estaban fuera de patente. Algunas marcas corresponden a productos que tienen genéricos en el mercado y otras no los tienen. Desde que estas marcas fueron adquiridas por el Grupo se ha constatado un significativo aumento de las ventas, derivado fundamentalmente del esfuerzo económico y comercial del Grupo en el cuidado y desarrollo de la marca. Estas marcas van dirigidas a unos nichos de mercado que se consideran estables, por lo que se estima una demanda continuada en el futuro.

- La previsión actual es que a corto o medio plazo no es probable que vayan a aparecer en el mercado patentes nuevas o genéricos sustitutivos.

- Otro factor fundamental en la determinación de rentabilidad futura de las marcas corresponde a la evolución de los precios. En este sentido, teniendo en cuenta los precios de referencia establecidos actualmente, éstos aseguran unos niveles de rentabilidad y de generación de flujos de caja prolongados en el tiempo y suficientes para la recuperación de las inversiones realizadas.

- El Grupo tiene la voluntad y la capacidad para mantener estas marcas en su cartera, para lo que seguirá realizando las inversiones y las acciones comerciales necesarias para su sostenimiento.

(Continúa)

3.4.7 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 3.6.

3.5 Inversiones inmobiliarias

Las inversiones inmobiliarias son inmuebles que se mantienen total o parcialmente para la obtención de rentas, plusvalías o ambas, en lugar de para su uso en la producción o suministro de bienes o servicios, o bien para fines administrativos del Grupo o con destino a su venta en el curso ordinario de las operaciones.

Las inversiones inmobiliarias corresponden a un edificio propiedad del Grupo situado en Portugal, mantenido para la obtención de rentabilidad a través de rentas a largo plazo.

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente al coste, incluyendo los costes asociados a la transacción.

El Grupo valora las inversiones inmobiliarias con posterioridad a su reconocimiento inicial a valor razonable. Un tasador externo independiente, con cualificación y experiencia en la valoración de los inmuebles objeto de tasación ha realizado una valoración bajo variables observables en el mercado (jerarquía de valor razonable nivel 2) en el ejercicio 2023, que será revisada aproximadamente cada dos años, salvo que las circunstancias del mercado varíen sustancialmente en cuyo caso se revisará en ese momento.

La pérdida o beneficio surgido como consecuencia de los cambios en el valor razonable de la inversión inmobiliaria se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las inversiones inmobiliarias no se amortizan.

Las inversiones inmobiliarias continúan valorándose a valor razonable hasta su venta o hasta que el inmueble sea ocupado por el Grupo o se comience el desarrollo del mismo para su venta en el curso ordinario de las operaciones, con independencia de que las transacciones comparables en el mercado se hicieran menos frecuentes o bien los precios de mercado estuvieran disponibles menos fácilmente.

3.6 Deterioro del valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

El Grupo sigue el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran poner de manifiesto el potencial deterioro del valor de los activos no financieros sujetos a amortización o depreciación, al objeto de comprobar si su valor recuperable es inferior a su valor contable.

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio, a los activos intangibles con una vida útil indefinida, así como a los activos intangibles que aún no se encuentran disponibles para su uso.

(Continúa)

A estos efectos, el fondo de comercio resultante de las combinaciones de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación.

El valor recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de enajenación o disposición por otra vía y su valor de uso. El cálculo del valor de uso del activo se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer por soportar la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

Las diferencias negativas resultantes de la comparación de los valores contables de los activos con sus valores recuperables se reconocen en resultados.

El valor recuperable se debe calcular para un activo individual, a menos que el activo no genere entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las correspondientes a otros activos o grupos de activos. Si éste es el caso, el valor recuperable es determinado para la unidad generadora de efectivo (UGE) a la cual el activo pertenece.

Las pérdidas relacionadas con el deterioro de valor de las unidades generadoras de efectivo (UGEs), se asignarán inicialmente a reducir, en su caso, el valor del fondo de comercio asignado a la misma y a continuación a los demás activos de la UGE, prorrateando en función del valor contable de cada uno de los activos, con el límite para cada uno de ellos del mayor de su valor razonable menos los costes de enajenación o disposición por otra vía, su valor en uso y cero.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a resultados, no obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida.

3.7 Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual y con las definiciones de activo financiero, pasivo financiero o de instrumento de patrimonio desarrolladas en la NIC 32 “Instrumentos financieros: presentación”.

(Continúa)

Los instrumentos financieros se reconocen cuando el Grupo se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico conforme a las disposiciones del mismo.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar y pasivos financieros a coste amortizado. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a las intenciones de la Dirección en el momento de su reconocimiento inicial.

Un activo financiero y un pasivo financiero son objeto de compensación sólo cuando el Grupo tiene el derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en la que el Grupo se compromete a comprar o vender el activo.

3.7.1 Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Se incluyen en este apartado los activos financieros mantenidos para negociar. Un activo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato.

- En el reconocimiento inicial, es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o,

- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz y un derivado que sea un contrato de garantía financiera.

Se reconocen inicial y posteriormente por el valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la adquisición de los mismos se reconocen como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las pérdidas y ganancias realizadas y no realizadas que surgen de cambios en el valor razonable se incluyen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio en que surgen.

3.7.2 Préstamos y cuentas a cobrar

Los préstamos y cuentas a cobrar son activos financieros no derivados con cobros fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo distintos de aquellos clasificados en otras categorías de activos financieros.

Se reconocen inicialmente por su valor razonable, incluyendo los costes de transacción incurridos y se valoran posteriormente al coste amortizado, utilizando el método del tipo de interés efectivo.

(Continúa)

3.7.3 Deterioro de valor e incobrabilidad de activos financieros

Los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar están sujetos al modelo de pérdidas de crédito esperadas. Sin embargo, el deterioro de valor identificado es inmaterial.

El epígrafe de "efectivo y otros medios líquidos equivalentes" también está sujeto a los requerimientos de deterioro de valor de la NIIF 9, si bien el deterioro identificado es igualmente inmaterial.

Para la determinación de la pérdida de crédito esperada el Grupo aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9.

Para valorar las pérdidas crediticias esperadas, se han agrupado las cuentas comerciales a cobrar en base a las características del riesgo de crédito compartido y los días vencidos.

Las tasas de pérdidas esperadas se basan en los perfiles de pago de las ventas durante un período de 12 meses antes del 1 de enero de 2021, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas experimentadas durante este período. Las tasas de pérdidas históricas se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva sobre los factores macroeconómicos que afectan a la capacidad de los clientes para liquidar las cuentas a cobrar.

Adicionalmente, el Grupo deteriora aquellas cuentas a cobrar donde se evalúa la existencia de riesgos específicos de incobrabilidad, al igual que en el ejercicio anterior, para determinar si hay evidencias objetivas de que se haya incurrido en deterioro de valor. El Grupo considera que existe deterioro de valor cuando el deudor tiene dificultades financieras significativas o cuando se produzca un impago o retraso de pagos de más de 12 meses.

Las cuentas a cobrar para las que se reconoció una provisión por deterioro del valor se eliminan contra la provisión cuando no haya ninguna expectativa de recuperar efectivo adicional.

3.7.4 Pasivos financieros

Los pasivos financieros, incluyendo acreedores comerciales y otras cuentas a pagar, que no se clasifican al valor razonable con cambios en resultados, se reconocen inicialmente por su valor razonable menos, en su caso, los costes de transacción que son directamente atribuibles a la emisión de los mismos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los pasivos clasificados bajo esta categoría se valoran a coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.

3.7.5 Bajas de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja contable cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y el Grupo ha traspasado sustancialmente los riesgos y ventajas derivados de su titularidad.

(Continúa)

La baja de un activo financiero implica el reconocimiento de resultados por la diferencia existente entre su valor contable y la suma de la contraprestación recibida, neta de gastos de la transacción, incluyéndose los activos obtenidos o pasivos asumidos y cualquier pérdida y ganancia en otro resultado global.

El Grupo aplica el criterio de precio medio ponderado para valorar y dar de baja el coste de los instrumentos de patrimonio o de deuda que forman parte de carteras homogéneas y que tienen los mismos derechos, salvo que se pueda identificar claramente los instrumentos vendidos y el coste individualizado de los mismos.

3.7.6 Bajas y modificaciones de pasivos financieros

El Grupo da de baja un pasivo financiero o una parte del mismo cuando ha cumplido con la obligación contenida en el pasivo o bien esté legalmente dispensado de la responsabilidad fundamental contenida en el pasivo ya sea en virtud de un proceso judicial o por el acreedor.

El intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte o las modificaciones sustanciales de los pasivos inicialmente reconocidos, se contabilizan como una cancelación del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero, siempre que los instrumentos tengan condiciones sustancialmente diferentes.

3.8 Acciones propias de la Sociedad dominante

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto en el balance de situación consolidado, con independencia del motivo que justificó su adquisición. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

Los costes de transacción relacionados con instrumentos de patrimonio propio se registran como una minoración del patrimonio neto, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

3.9 Distribuciones a accionistas

Los dividendos ya sea en efectivo o en especie se reconocen como una reducción de patrimonio neto en el momento en que tiene lugar su aprobación por la Junta General de Accionistas.

3.10 Existencias

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste de adquisición, que incorpora todos los costes originados por su adquisición y transformación y los costes directos e indirectos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales, y su valor neto realizable, entendiéndose por este último concepto el precio estimado de su enajenación en el curso ordinario del negocio, menos los costes estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo su venta.

(Continúa)

El método aplicado por el Grupo en la determinación del coste utilizado para cada tipo de existencias es el siguiente:

a. Existencias comerciales y materias primas y otros aprovisionamientos: coste medio ponderado.

b. Productos terminados y en curso: Coste de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. La incorporación de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción o la producción real, la mayor de las dos.

El valor de coste de las existencias es objeto de ajuste contra resultados en aquellos casos en los que su coste exceda su valor neto realizable.

La reducción de valor reconocida previamente se revierte contra resultados si las circunstancias que dieron lugar a su reconocimiento han dejado de existir o cuando existe una clara evidencia que justifica un incremento en el valor neto de realización como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas. La reversión de la reducción del valor tiene como límite el menor entre el coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con abono a los epígrafes “Variación de productos terminados y en curso de fabricación” y “Consumos de materias primas y consumibles” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3.11 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original próximo en el tiempo, generalmente de tres meses o menos, siempre que fuesen fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo y que estén sujetas a un riesgo insignificante de cambios de valor.

El Grupo clasifica los flujos de efectivo correspondientes a los intereses recibidos como actividades de inversión y los pagados como actividades de explotación. Los dividendos recibidos se clasifican como actividades de inversión y los pagados por la Sociedad como actividades de financiación.

3.12 Retribuciones a los empleados

3.12.1 Indemnizaciones por cese

Las indemnizaciones por cese se reconocen en la fecha anterior entre aquella en la que el Grupo ya no puede retirar la oferta y cuando se reconocen los costes de una reestructuración que supone el pago de indemnizaciones por cese.

En las indemnizaciones por cese consecuencia de la decisión de los empleados de aceptar una oferta, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta, en la fecha anterior de entre aquella en la que los empleados aceptan la oferta y cuando surte efecto una restricción sobre la capacidad del Grupo de retirar la oferta.

(Continúa)

En las indemnizaciones por cese involuntario, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta cuando ha comunicado a los empleados afectados o a los representantes sindicales el plan, y las acciones necesarias para completarlo indican que es improbable que se produzcan cambios significativos en el plan, se identifica el número de empleados que van a cesar, su categoría de empleo o funciones y lugar de empleo y la fecha de cese esperada y establece las indemnizaciones por cese que los empleados van a recibir con suficiente detalle de manera que los empleados pueden determinar el tipo e importe de las retribuciones que recibirán cuando cesen.

3.12.2 Retribuciones a empleados a corto plazo

Las retribuciones a empleados a corto plazo son remuneraciones a los empleados, diferentes de las indemnizaciones por cese, cuyo pago se espera liquidar íntegramente antes de los 12 meses siguientes al cierre del ejercicio en el que los empleados hayan prestado los servicios que les otorgan las retribuciones.

El Grupo reconoce el coste esperado de las retribuciones a corto plazo en forma de permisos remunerados cuyos derechos se van acumulando a medida que los empleados prestan los servicios que les otorgan el derecho a su percepción. Si los permisos no son acumulativos, el gasto se reconoce a medida que se producen los permisos.

El Grupo reconoce el coste esperado de la participación en ganancias o de los planes de incentivos a trabajadores cuando existe una obligación presente, legal o implícita como consecuencia de sucesos pasados y se puede realizar una estimación fiable del valor de la obligación.

3.12.3 Remuneraciones basadas en acciones

La Sociedad dominante opera un plan de compensaciones basado y liquidable en acciones. Por un lado, la Sociedad dominante reconoce los servicios recibidos de los empleados a cambio de la concesión de la opción como un gasto en el momento de su devengo y por otro el correspondiente incremento en el patrimonio neto. El importe total que se lleva a gastos durante el período de devengo se determina por referencia al valor razonable de las opciones concedidas.

3.13 Provisiones

Las provisiones se reconocen en el balance de situación consolidado cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado; es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

Los importes reconocidos en el balance de situación consolidado corresponden a la mejor estimación a la fecha de cierre de los desembolsos necesarios para cancelar la obligación presente, una vez considerados los riesgos e incertidumbres relacionados con la provisión y, cuando resulte significativo, el efecto financiero producido por el descuento, siempre que se pueda determinar con fiabilidad los desembolsos que se van a efectuar en cada periodo.

(Continúa)

Las obligaciones aisladas se valoran por el desenlace individual que resulta más probable. Si la obligación implica una población importante de partidas homogéneas, ésta se valora ponderando los desenlaces posibles por sus probabilidades. Si existe un rango continuo de desenlaces posibles y cada punto del rango tiene la misma probabilidad que el resto, la obligación se valora por el importe medio.

El efecto financiero de las provisiones se reconoce como gastos financieros en resultados.

Las provisiones revierten en resultados cuando no es probable que exista una salida de recursos para cancelar tal obligación. La reversión se registra en el epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas en el que se hubiera registrado el correspondiente gasto y el exceso, en su caso, se reconoce en la partida de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3.14 Reconocimiento de ingresos ordinarios

Los ingresos por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre valor añadido y de cualquier otro importe o impuesto, que en sustancia corresponda a cantidades recibidas por cuenta de terceros. Asimismo, los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos, se registran como una minoración del mismo.

3.14.1 Ventas de bienes y prestación de servicios

Los ingresos ordinarios por la venta de bienes y prestación de servicios se reconocen sólo cuando existe evidencia de un acuerdo con otras partes, los productos se han entregado o los servicios se han prestado, los honorarios están fijados y su cobro está razonablemente asegurado.

El Grupo fabrica y vende, principalmente, productos farmacéuticos y productos de salud y nutrición animal. Las ventas se reconocen cuando se ha transferido el control de los productos, es decir, cuando los productos se entregan al cliente, éste tiene total discreción sobre el producto, y no hay obligación incumplida que pueda afectar a la aceptación por parte del cliente de los productos. La entrega se produce en función de los acuerdos con los clientes (incoterm) y es en ese momento cuando los riesgos de obsolescencia y pérdida se han transferido al cliente, y el Grupo tiene evidencia de que se han cumplido todos los criterios de aceptación.

El Grupo vende determinados bienes con derechos de devolución por parte de los compradores. En estos casos, la venta de los bienes se reconoce en el momento en el que se cumplen las condiciones anteriores y es posible realizar una estimación fiable del importe de las devoluciones de acuerdo con su experiencia y otros factores relevantes. Las devoluciones estimadas se registran contra ingresos ordinarios y con abono a la provisión por devoluciones de ventas.

No se considera que exista ningún elemento de financiación dado que las ventas se realizan con un plazo de crédito de 60 días, lo cual es consistente con la práctica del mercado.

La dirección considera que no existe ningún juicio significativo respecto a estas ventas.

(Continúa)

Desagregación de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes

Los ingresos ordinarios de clientes externos provienen de la venta de productos de especialidades farmacéuticas y productos para nutrición y salud animal, principalmente.

Respecto a las ventas de especialidades farmacéuticas, el Grupo considera que existe una única tipología de contratos con clientes: las ventas corresponden a una única obligación de desempeño (venta del producto químico o farmacéutico) y se realizan en un momento del tiempo.

Respecto a las ventas de productos para nutrición y salud animal, el Grupo considera que existe una única tipología de contratos con clientes: las ventas corresponden a una única obligación de desempeño y se realizan en un momento del tiempo.

No habiendo otras tipologías de contratos con clientes, el Grupo ha desagregado las ventas por su ámbito geográfico (véase nota 23).

3.14.2 Otros ingresos

Los ingresos y comisiones por licencias se reconocen en función de si, en esencia, se trata de una venta del activo o derechos o es un acuerdo de uso de licencia. Será una venta y por tanto se reconoce el ingreso en el momento de la transferencia de los derechos al titular de la licencia, en las siguientes circunstancias:

- Los derechos se asignan a cambio de comisiones fijas o no reembolsables a título de garantía del acuerdo.
- El contrato no puede ser rescindido.
- El Grupo no mantiene ningún control sobre la gestión.
- El Grupo no mantiene ninguna obligación de ejecución.

En el resto de casos se considerará que los importes están relacionados con el derecho al uso de la licencia, y por tanto los ingresos se reconocen a lo largo de ese período. Si el Grupo recibe un porcentaje de los ingresos pero con un mínimo garantizado, este mínimo se reconocerá como ingresos en el momento inicial siempre que el Grupo no mantenga riesgos y ventajas significativos inherentes a la propiedad de la licencia. El Grupo reconoce estos ingresos en el epígrafe “Otros ingresos” ya que se considera que no se mantiene control sobre la gestión posterior de los ingresos por royalties.

3.14.3 Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

(Continúa)

3.15 Subvenciones oficiales

Las subvenciones oficiales se reconocen cuando existe una seguridad razonable del cumplimiento de las condiciones asociadas a su concesión y el cobro de las mismas.

Las subvenciones procedentes de administraciones públicas recibidas como compensación por gastos o pérdidas ya incurridas, o bien con el propósito de prestar apoyo financiero inmediato no relacionado con gastos futuros se reconocen con abono a cuentas de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención oficial atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

3.16 Arrendamientos

El Grupo realiza operaciones de arrendamiento operativo como arrendatario y como arrendador.

Los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por el Grupo.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento se valoran inicialmente sobre una base de valor actual. Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor actual neto de los siguientes pagos por arrendamiento:

- Pagos fijos.
- Los pagos variables por arrendamiento que dependen de un índice o un tipo.

Los pagos por arrendamiento a realizarse bajo opciones de prórroga razonablemente ciertas también se incluyen en la valoración del pasivo.

Los pagos por arrendamiento se descuentan usando el tipo de interés implícito en el arrendamiento. Si ese tipo no se puede determinar fácilmente, que es generalmente el caso para los arrendamientos en el Grupo, se usa el tipo incremental de endeudamiento del arrendatario, siendo el tipo que el arrendatario individual tendría que pagar para pedir prestados los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico similar con términos, garantías y condiciones similares.

El Grupo está expuesto a potenciales incrementos futuros en los pagos variables por arrendamiento basados en un índice o tipo, que no están incluidos en el pasivo por arrendamiento hasta que tienen efecto. Cuando los ajustes a los pagos por arrendamiento basados en un índice o un tipo tienen efecto, el pasivo por arrendamiento se evalúa de nuevo y se ajusta contra el activo por derecho de uso.

(Continúa)

Los pagos por arrendamiento se asignan entre principal y coste financiero. El coste financiero se carga a resultados durante el periodo de arrendamiento de forma que produzcan un tipo de interés periódico constante sobre el saldo restante del pasivo para cada periodo.

Los activos por derecho de uso se valoran a coste que comprende lo siguiente:

- El importe de la valoración inicial del pasivo por arrendamiento.
- Cualquier pago por arrendamiento hecho en o antes de la fecha de comienzo, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.
- Cualquier coste directo inicial.
- Costes de restauración.

Los activos por derecho de uso generalmente se amortizan de forma lineal durante la vida útil del activo o el plazo de arrendamiento, el menor de los dos. Si el Grupo tiene la certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se amortiza durante la vida útil del activo subyacente.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y todos los arrendamientos de activos de poco valor se reconocen sobre una base lineal como un gasto en resultados. Los arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos. Los activos de valor reducido incluyen equipo informático y elementos pequeños de mobiliario de oficina.

Las opciones de ampliación y finalización están incluidas en una serie de arrendamientos de inmuebles y equipos en todo el Grupo. Estos términos se utilizan para maximizar la flexibilidad operativa en términos de gestionar los activos usados en las operaciones del Grupo. La mayoría de las opciones de ampliación y finalización mantenidas son ejercitables sólo por el Grupo y no por el respectivo arrendador.

Los ingresos procedentes de los arrendamientos operativos, netos de los incentivos concedidos, se reconocen como ingresos de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

3.17 Impuesto sobre las ganancias

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o recuperar en el ejercicio por el impuesto sobre las ganancias relativa a la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio. Los activos o pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y los tipos impositivos que están aprobados o están a punto de aprobarse en la fecha de cierre.

(Continúa)

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto sobre sociedades relacionados con las diferencias temporarias imponibles mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar en concepto de impuesto sobre sociedades debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. A estos efectos se entiende por diferencia temporaria la diferencia existente entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal.

Desde el ejercicio 2014, el Grupo Fiscal Faes Farma, S.A. compuesto por las sociedades Faes Farma, S.A. e Ingaso Farm, S.L.U. tributa en régimen de declaración consolidada.

3.17.1 Reconocimiento de diferencias temporarias imponibles

Los pasivos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias se reconocen en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias asociadas con inversiones en dependientes y negocios conjuntos sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

3.17.2 Reconocimiento de diferencias temporarias deducibles

Los activos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias deducibles se reconocen siempre que:

- Resulte probable que existan bases imponibles positivas futuras suficientes para su compensación excepto en aquellos casos en las que las diferencias surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias temporarias asociadas con inversiones en dependientes y negocios conjuntos en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar bases imponibles futuras positivas para compensar las diferencias.

Las oportunidades de planificación fiscal, sólo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si el Grupo tiene la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

(Continúa)

El Grupo ha estimado la existencia de bases imponibles futuras suficientes para asegurar la recuperabilidad de las deducciones y bonificaciones activadas, en base a las proyecciones de resultados realizadas de acuerdo con los presupuestos aprobados para el ejercicio 2024 y las previsiones para los próximos ejercicios.

3.17.3 Valoración

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren prácticamente aprobados y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

Los activos por impuestos diferidos que no cumplen las condiciones anteriores no son reconocidos en el balance de situación consolidado. El Grupo reconsidera al cierre del ejercicio, si se cumplen las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.

3.17.4 Compensación y clasificación

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente si existe un derecho legal frente a las autoridades fiscales y tiene la intención de liquidar las deudas que resulten por su importe neto o bien realizar los activos y liquidar las deudas de forma simultánea.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo o bien a diferentes sujetos pasivos que pretenden liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto o realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los ejercicios futuros en los que se espera liquidar o recuperar importes significativos de activos o pasivos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance de situación consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

(Continúa)

3.18 Información financiera por segmentos

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, esto es el Consejo de Administración, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el Grupo está compuesto por los siguientes segmentos de explotación:

- Especialidades farmacéuticas y healthcare
- Nutrición y salud animal
- Materias primas farmacéuticas

El segmento Materias primas farmacéuticas no cumple los criterios cuantitativos para ser presentado separadamente. No existen activos que sean comunes a varios segmentos.

3.19 Medioambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como otros gastos de explotación en el ejercicio en el que se incurren.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en la nota 3.3.

(Continúa)

4. Inmovilizado Material

La composición de este epígrafe del balance de situación consolidado y su movimiento durante los ejercicios 2023 y 2022 se presenta a continuación:

	31.12.21	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de conversión	31.12.22	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de conversión	31.12.23
Coste											
Terrenos y construcciones	55.161	1.437	(7.263)	-	(29)	49.306	94	(34)	-	50	49.416
Instalaciones técnicas y maquinaria	74.590	2.359	(3.493)	877	(476)	73.857	1.447	(4.659)	662	(319)	70.988
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	57.519	1.738	(1.893)	2	267	57.633	3.013	(966)	-	(56)	59.624
Equipos informáticos	2.098	212	(2)	-	5	2.313	379	(226)	-	22	2.488
Anticipos e inmovilizado material en curso	21.846	76.729	(40)	(879)	8	97.664	80.453	(219)	(662)	(9)	177.227
Otros	1.827	208	(683)	-	421	1.773	145	(87)	-	(98)	1.733
	213.041	82.683	(13.374)	-	196	282.546	85.531	(6.191)	-	(410)	361.476
Amortización acumulada											
Construcciones	(17.247)	(974)	333	-	7	(17.881)	(837)	34	-	(20)	(18.704)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(34.309)	(4.126)	3.089	-	378	(34.968)	(4.096)	4.659	-	134	(34.271)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(23.332)	(5.147)	1.629	-	(160)	(27.010)	(5.445)	966	-	66	(31.423)
Equipos informáticos	(1.752)	(345)	132	-	61	(1.904)	(584)	217	-	(16)	(2.287)
Otros	(301)	(397)	492	-	(436)	(642)	(137)	87	-	49	(643)
	(76.941)	(10.989)	5.675	-	(150)	(82.405)	(11.099)	5.963	-	213	(87.328)
Valor neto contable	136.100	71.694	(7.699)	-	46	200.141	74.432	(228)	-	(197)	274.148

(Continúa)

Las altas registradas durante los ejercicios 2023 y 2022 corresponden, principalmente, a las inversiones derivadas de la puesta en marcha de la nueva planta de producción farmacéutica construida en el Parque Tecnológico de Bizkaia y de la nueva fábrica de nutrición animal ubicada en Huesca. El importe de 177.227 miles de euros clasificado como inmovilizado en curso a 31 de diciembre de 2023 (97.664 miles de euros a 31 de diciembre de 2022) corresponde principalmente a las construcciones, otras instalaciones y maquinaria de la nueva planta que, actualmente, sigue en fase de construcción y cuya finalización y puesta en marcha está prevista en el ejercicio 2024.

En el ejercicio 2023 se han dado bajas de elementos que en su mayoría se encontraban totalmente amortizados. Las bajas registradas durante el ejercicio 2022 correspondían, principalmente, a la enajenación de los terrenos y construcciones de la sociedad Laboratorios Diafarm, S.A.U. fusionada con Faes Farma, S.A. durante el ejercicio 2021. Estos activos se enajenaron por 7,2 millones de euros generando una pérdida de 439 miles de euros que fue registrada en el epígrafe “Deterioro y resultado por enajenaciones de inmovilizado” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta.

Durante el ejercicio, la dirección de la Sociedad dominante ha realizado evaluaciones de potenciales indicios de deterioro en los activos materiales que pudieran surgir como consecuencia de la construcción de la nueva planta, sin haber identificado ningún activo relevante sobre el que se deba reconocer un deterioro de valor.

El Grupo tiene compromisos de adquisición de inmovilizado material por valor de 13.178 miles de euros (25.175 miles de euros en 2022), relacionados principalmente con la inversión en la nueva fábrica de producción farmacéutica.

El Grupo no cuenta con inmovilizado material sujeto a garantías.

4.1 Bienes totalmente amortizados

El coste de los elementos del inmovilizado material que están totalmente amortizados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Construcciones	6.788	6.712
Instalaciones técnicas y maquinaria	19.334	23.257
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	9.947	10.329
Equipos informáticos	2.052	1.550
Otros elementos de transporte	84	560
	38.205	42.408

4.2 Seguros

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

(Continúa)

4.3 Arrendamientos Operativos – Arrendatario

El Grupo mantiene arrendados a terceros oficinas ubicadas en Madrid y Leioa (Vizcaya). Asimismo, tiene arrendado a terceros vehículos, en su mayoría para la red comercial, locales comerciales y varios equipos electrónicos.

Los activos por derecho de uso reconocidos están relacionados con los siguientes tipos de activos:

	Miles de euros	
	31.12.23	31.12.22
Inmuebles	2.774	2.898
Equipo	175	238
Vehículos	3.518	2.527
Total activos por derecho de uso	6.467	5.663

Durante el ejercicio 2023 se han producido altas por importe de 3.486 miles de euros de activos por derecho de uso (3.793 miles de euros en el ejercicio 2022). Asimismo, las amortizaciones dotadas en el ejercicio correspondientes a estos activos ascienden a 2.730 miles de euros (2.407 miles de euros en 2022).

(Continúa)

5. Activos Intangibles

El detalle de este epígrafe del balance de situación y del movimiento de las principales clases de activos intangibles durante los ejercicios 2023 y 2022 se muestra a continuación:

	Miles de euros					
	Fondo de comercio	Gastos de desarrollo en curso	Patentes, licencias y marcas	Aplicaciones informáticas	Otros	Total
31 de diciembre de 2021						
Coste	56.342	20.726	226.280	8.304	6.542	318.194
Amortización acumulada	-	(424)	(109.168)	(2.917)	(5.638)	(118.147)
Deterioro acumulado	(3.012)	-	(14.274)	-	-	(17.286)
Importe neto en libros	53.330	20.302	102.838	5.387	904	182.761
Altas	-	3.472	1.124	1.199	25	5.820
Amortizaciones	-	(167)	(5.060)	(648)	-	(5.875)
Bajas	-	(48)	(2.159)	(314)	(8)	(2.529)
Bajas de amortización	-	-	2.159	282	-	2.441
Traspasos	-	(395)	1.749	(490)	(864)	-
Diferencias de conversión	(1.554)	-	(2.374)	(3)	-	(3.931)
31 de diciembre de 2022						
Coste	54.788	23.755	224.654	8.698	5.695	317.590
Amortización acumulada	-	(591)	(112.103)	(3.285)	(5.638)	(121.617)
Deterioro acumulado	(3.012)	-	(14.274)	-	-	(17.286)
Importe neto en libros	51.776	23.164	98.277	5.413	57	178.687
Combinaciones de negocio (*)	4.157	-	-	-	-	4.157
Altas	-	3.061	1.752	1.606	8	6.427
Amortizaciones	-	(167)	(4.587)	(807)	(8)	(5.569)
Bajas	-	-	(5.570)	(215)	-	(5.785)
Bajas de amortización	-	-	5.525	215	-	5.740
Traspasos	-	(13.502)	13.502	-	-	-
Dotación deterioro	-	-	(74)	-	-	(74)
Diferencias de conversión	150	-	467	6	-	623
31 de diciembre de 2023						
Coste	59.095	13.314	234.623	10.093	5.703	322.828
Amortización acumulada	-	(758)	(110.983)	(3.875)	(5.646)	(121.262)
Deterioro acumulado	(3.012)	-	(14.348)	-	-	(17.360)
Importe neto en libros	56.083	12.556	109.292	6.218	57	184.206

(*) Las combinaciones de negocio corresponden a la adquisición de NovoSci Healthcare, FZCO (notas 1 y 24).

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no existen compromisos de compra de inmovilizado intangible.

El coste de los elementos del activo intangible que están totalmente amortizados al 31 de diciembre de 2023 asciende a 56.133 miles de euros (44.811 miles de euros en 2022) y corresponde, principalmente, a patentes, licencias y marcas.

(Continúa)

Fondo de comercio

El Grupo tiene reconocidos fondos de comercio por un importe total neto de deterioros de 56.083 miles de euros, siendo los más significativos los generados por las adquisiciones de Laboratorios Diafarm, S.A.U. (por un importe de 25.277 miles de euros), Ingaso Farm, S.L.U. (por un importe de 10.677 miles de euros), Tecnología & Vitaminas, S.L (por un importe de 5.650 miles de euros) e Initial Technical Foods, S.L.U. (por un importe de 3.855 miles de euros). El fondo de comercio incluye asimismo un importe de 6.671 miles de euros correspondiente a una adquisición de un negocio farmacéutico realizada en 2005.

En el ejercicio 2023 el grupo ha reconocido un fondo de comercio por importe de 4.157 miles de euros por la adquisición del 100% de las participaciones de la comercializadora NovoSci Healthcare FZCO (Dubái) (notas 1 y 24). A 31 de diciembre de 2023, el Grupo no ha completado la evaluación relativa a la identificación y valoración de los activos netos adquiridos y, por tanto, está aplicando contabilidad provisional.

La recuperabilidad del fondo de comercio de Laboratorios Diafarm, S.A.U. se determina en base a cálculos del valor en uso, usando proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que cubren un período de cinco años. Se considera la UGE healthcare para la confección de dichos flujos.

Las hipótesis clave utilizadas por la Dirección para la realización de las proyecciones de flujos en el caso del fondo de comercio de Laboratorios Diafarm, S.A.U. han sido las siguientes:

- El tipo de descuento antes de impuestos utilizado ha sido del 10% (9,5% en el ejercicio 2022).

- Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años se extrapolan considerando un crecimiento del 1%.

- Crecimiento medio del 1% en el volumen de ventas.

En base a estas proyecciones, el Grupo no ha reconocido deterioro de valor alguno en los ejercicios 2023 y 2022.

Para el fondo de comercio, si el importe recuperable calculado en función del valor en uso se sometiera a un análisis de sensibilidad de reducción de las ventas estimadas en un 3% o la tasa de descuento se incrementara en un punto, no se derivaría un deterioro sobre el valor contable de estos activos.

Las hipótesis utilizadas en el caso de las proyecciones de flujos estimados para el resto de fondos de comercios han sido el mantenimiento prácticamente estable del resultado de explotación sobre el importe neto de la cifra de negocios en los próximos ejercicios. La tasa de crecimiento empleada para extrapolar los flujos de efectivo a partir del tercer año ha sido del 0%, y la tasa de descuento antes de impuestos utilizada ha ascendido a 10% (9,5% en 2022). Los análisis de sensibilidad llevados a cabo se han realizado estresando la tasa de descuento en un punto porcentual, no siendo necesario tener que reflejar pérdidas en el inmovilizado intangible.

(Continúa)

Gastos de desarrollo en curso

Al 31 de diciembre de 2023 el epígrafe "Desarrollo en curso" incluye un importe de 7.596 miles de euros correspondientes a una aplicación alternativa de Hidroferol (6.714 miles de euros a 31 de diciembre de 2022), el cual se encuentra terminado y pendiente de autorización para su comercialización. El Grupo espera poder comenzar a comercializar dicho desarrollo a finales de 2024.

Adicionalmente, el Grupo mantiene activado a cierre del ejercicio 2023 gastos correspondientes a desarrollos de otros productos por importe de 4.960 miles de euros. Los Administradores activan estos desarrollos entendiendo que estos proyectos cumplen todos los criterios de activación y no existen dudas sobre la recuperabilidad de estos importes. A 31 de diciembre de 2023 todavía quedan gastos por activar de estos proyectos, principalmente correspondientes a una aplicación de mayor concentración de Claversal.

Al 31 de diciembre de 2022 el epígrafe "Desarrollo en curso" incluía un importe de 12.596 miles de euros correspondientes a una aplicación alternativa de la Bilastina de la cual se obtuvo en diciembre de 2022 la autorización para su comercialización y se ha comenzado a comercializar en el mes de abril de 2023. Por ello, el Grupo ha traspasado dicho desarrollo a patentes, licencias y marcas.

Por otra parte, el Grupo ha reconocido un importe de 5.203 miles de euros (3.716 miles de euros en 2022) relacionados con gastos de investigación y desarrollo de otros proyectos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (nota 18).

Patentes, licencias y marcas

El detalle del valor neto contable y período de amortización residual de las patentes, licencias y marcas individualmente más significativas al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como sigue:

	Años de vida útil residual		Miles de euros	
Descripción del activo	2023	2022	2023	2022
Ingaso marca comercial	9	10	697	778
Marca Claversal	Indefinida	Indefinida	15.411	15.411
Marca Analgilasa	Indefinida	Indefinida	2.761	2.761
Marca Hemorrane	Indefinida	Indefinida	1.441	1.441
Marca Zyloric	Indefinida	Indefinida	3.362	3.362
Marca Rosilan	3	4	1.475	1.966
Marca Pankreoflat	Indefinida	Indefinida	1.876	1.876
Patente Bilastina	13	14	19.448	21.066
Patente Bilastina Oftálmica	24,5	-	12.302	-
Marca Siken	Indefinida	Indefinida	2.720	2.720
Marca Arnidol	Indefinida	Indefinida	6.141	6.141
Marca Vitanatur	Indefinida	Indefinida	3.826	3.826
Marca Faringesic	Indefinida	Indefinida	1.652	1.652

Deterioro del valor de las marcas y patentes

En el caso de las marcas y patentes, las pruebas de deterioro se han realizado a nivel individual considerando cada marca y patente como una UGE. El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la dirección que cubren un período de cuatro años.

(Continúa)

Las hipótesis clave utilizadas por la Dirección para la realización de las proyecciones de flujos en el caso de las marcas y patentes de la Sociedad dominante han sido las siguientes:

- El tipo de descuento antes de impuestos utilizado ha sido del 10% (9,5% en el ejercicio 2022).
- Los flujos de efectivo más allá del período de cuatro años se extrapolan sin considerar crecimiento.
- Estabilidad en el volumen de ventas de las marcas y patentes, por tratarse de marcas y patentes que, en algunos casos tienen genéricos en el mercado y están dirigidos a mercados estables con una demanda continuada en el futuro, de acuerdo a la información histórica de la que dispone el Grupo.

Los precios considerados para los ejercicios futuros se han estimado en función de los precios reales del ejercicio 2023, considerando el efecto de la legislación aprobada en España en los ejercicios 2010 y 2011 en relación con los descuentos del 7,5% o 15% sobre los precios de venta que los laboratorios tienen autorizados por el Ministerio de Sanidad. Ambos descuentos son de aplicación exclusiva a las unidades vendidas con cargo al Sistema Nacional de Salud.

No obstante, para algunas marcas concretas se han considerado proyecciones más conservadoras y/o se ha considerado una tasa de descuento mayor de cara a reflejar condiciones particulares de dichas marcas concretas.

En base a estas proyecciones, el Grupo ha reconocido en el ejercicio 2023 una dotación cuyo efecto neto en la cuenta de pérdidas y ganancias no es significativo (no se reconoció deterioro de valor alguno en el ejercicio 2022).

El importe recuperable calculado en función del valor en uso se ha sometido a un análisis de sensibilidad de reducción de las ventas estimadas en un 5% y de incremento de la tasa de descuento en un punto. En base a los análisis de sensibilidad realizados las conclusiones se mantienen sin modificaciones.

(Continúa)

6. Otros activos financieros

El detalle de otros activos financieros al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
No corrientes		
Fianzas	336	756
Activos financieros a coste amortizado	-	4.376
	336	5.132
Corrientes		
Activos financieros a coste amortizado	13.104	17.689
	13.104	17.689

Los importes recogidos en el epígrafe corriente de "Activos financieros a coste amortizado" corresponden, principalmente, a depósitos contratados que generan un ingreso financiero con un tipo de interés nominal fijo de entre el 1,55% y el 2,5%. Dentro del epígrafe existen saldos en moneda extranjera, siendo los más relevantes, los pesos chilenos (4,77 millones de euros), los pesos colombianos (2,57 millones de euros) y los dólares (0,82 millones de euros). En 2022 los saldos en moneda extranjera más relevantes fueron los pesos colombianos (0,1 millones de euros).

El Grupo no tiene activos financieros pignorados como garantía de pasivos o pasivos contingentes.

7. Existencias

El detalle de este epígrafe del balance de situación consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Mercaderías	27.322	23.443
Materias primas y otros aprovisionamientos	43.778	32.735
Productos en curso	8.637	13.463
Productos terminados	48.919	44.349
Anticipos a proveedores	373	1.010
	129.029	115.000

En el ejercicio 2023 se ha reconocido un deterioro de valor de existencias por importe de 522 miles de euros (1.420 miles de euros en 2022) y se ha reconocido una reversión por importe de 823 miles de euros (en el ejercicio 2022 no se reconoció reversión alguna) que figuran registrados en el epígrafe "Variación de productos terminados y en curso de fabricación" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta.

(Continúa)

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, no existen existencias cuyo plazo de recuperación sea superior a 12 meses desde la fecha del balance de situación consolidado.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

A 31 de diciembre de 2023 y 2022 no existen existencias pignoradas en garantía de cumplimiento de deudas.

8. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar

El detalle de este epígrafe del balance de situación consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Clientes por ventas y prestación de servicios	104.092	101.628
Anticipos a empleados	573	518
Otros créditos no comerciales		
- Administración pública deudora	9.903	12.360
- Otros	5	65
Correcciones valorativas por deterioro	(1.067)	(460)
Total	113.506	114.111

El movimiento de las correcciones valorativas por deterioro de valor es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Saldo al 1 de enero	460	568
Dotaciones por deterioro de valor (nota 18)	607	343
Reversiones de deterioro de valor (nota 18)	-	(451)
Saldo al 31 de diciembre	1.067	460

Existen saldos de clientes cuya moneda de denominación es diferente del euro siendo los más relevantes los mostrados en la siguiente tabla:

	Millones de euros						
	Pesos colombianos	Quetzales	Pesos chilenos	Pesos mexicanos	Dólares americanos	Soles peruanos	Dírhams EAU
2023	6,68	3,74	6,38	5,96	1,56	0,76	0,81
2022	7,10	6,20	6,00	5,80	1,90	1,50	-

(Continúa)

Se considera que las cuentas a cobrar a clientes por ventas y prestación de servicios vencidas con antigüedad inferior a un año no han sufrido ningún deterioro de valor. El análisis de antigüedad de los saldos es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Saldos no vencidos	90.626	90.483
Hasta 6 meses	11.021	6.982
Más de 6 meses	1.378	3.703
	103.025	101.168

El detalle de Administración pública deudora es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Impuesto sobre el Valor Añadido y similares	9.505	9.966
Otros conceptos	398	2.394
	9.903	12.360

El valor en libros de los saldos de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar no presentan diferencias significativas respecto al valor razonable de los mismos.

9. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

El total del importe registrado en este epígrafe corresponde a tesorería. No existen restricciones para la disponibilidad de dicha tesorería. Existen saldos de tesorería en moneda extranjera, siendo los más relevantes los mostrados en la siguiente tabla:

	Millones de euros				
	Pesos colombianos	Quetzales	Pesos chilenos	Pesos mexicanos	Dólares americanos
2023	1,56	1,72	0,17	0,39	7,5
2022	0,90	2,30	-	1,00	4,2

(Continúa)

10. Impuestos sobre las ganancias

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos por tipos de activos y pasivos es como sigue:

	Miles de euros					
	Activos		Pasivos		Netos	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Activos intangibles	-	-	(14.945)	(19.090)	(14.945)	(19.090)
Inversiones inmobiliarias	-	-	(315)	(315)	(315)	(315)
Créditos por pérdidas a compensar	88	-	-	-	88	-
Activos y pasivos por arrendamiento	1.585	1.480	(1.552)	(1.359)	33	121
Otros conceptos	1.944	1.702	(107)	(333)	1.837	1.369
Derechos por deducciones y bonificaciones	15.419	19.584	-	-	15.419	19.584
Total	19.036	22.766	(16.919)	(21.097)	2.117	1.669

El detalle de la variación de los impuestos diferidos por tipos de activos y pasivos es como sigue:

	31.12.21	Reconocido en resultados	31.12.22	Reconocido en resultados	31.12.23
Inmovilizado material	125	(125)	-	-	-
Activos intangibles	(19.415)	325	(19.090)	4.145	(14.945)
Inversiones inmobiliarias	(315)	-	(315)	-	(315)
Créditos por pérdidas a compensar	-	-	-	88	88
Activos y pasivos por arrendamiento (nota 2.3)	172	(51)	121	(88)	33
Otros conceptos	(114)	1.483	1.369	468	1.837
Derechos por deducciones y bonificaciones	24.508	(4.924)	19.584	(4.165)	15.419
Total	4.961	(3.292)	1.669	448	2.117

El Grupo no cuenta con deducciones fiscales y bases imponibles negativas sin reconocer en su balance al cierre de 31 de diciembre de 2023 y 2022.

Los Administradores del Grupo consideran que los derechos por deducciones y bonificaciones correspondientes, principalmente, a gastos de investigación y desarrollo activados están suficientemente soportados en base a las expectativas de beneficios futuros y que su utilización está razonablemente garantizada en un horizonte temporal inferior a 10 años. Los pasivos por impuestos diferidos se corresponden, fundamentalmente, con la diferencia del valor contable y fiscal de ciertos activos intangibles.

(Continúa)

La legislación aplicable para la liquidación del Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 2023 y 2022 de la Sociedad dominante es la correspondiente a la Norma Foral 11/2013, del 5 de diciembre del Territorio Foral de Bizkaia.

Las distintas sociedades del Grupo, excepto Faes Farma, S.A. e Ingaso Farm, S.L., que consolidan fiscalmente, presentan individualmente declaración a efectos del Impuesto sobre Sociedades. Los beneficios determinados conforme a la legislación fiscal de cada país están sujetos a distintos gravámenes, tal y como se muestra a continuación para los territorios más relevantes

	Tipos Impositivos
Comunidad Autónoma del País Vasco	24%
Resto de España	25%
Italia	24%
Portugal	24%
Colombia	35%
Chile	27%
Guatemala	25%
México	30%

El detalle del gasto / (ingreso) por impuesto sobre las ganancias es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Impuesto corriente		
Del ejercicio	11.607	8.706
	11.607	8.706
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	(4.722)	(1.547)
Deducciones fiscales y bases imponibles reconocidas en el ejercicio	(7.434)	(6.316)
Deducciones fiscales y bases imponibles negativas aplicadas en el ejercicio	11.599	12.806
Regularizaciones de ejercicios anteriores	109	(1.676)
	(448)	3.267
Total	11.159	11.973

(Continúa)

La relación existente entre el gasto por impuesto y el beneficio antes de impuestos es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	102.852	101.421
Gasto esperado al tipo impositivo de la Sociedad dominante (24%)	24.684	24.341
Diferencia de tipo impositivo de sociedades dependientes	801	169
Diferencias temporales	(4.034)	(1.422)
Créditos fiscales	(7.434)	(6.316)
Diferencias permanentes	(2.858)	(4.799)
Gasto / (Ingreso) por impuesto	11.159	11.973

Las diferencias permanentes corresponden, principalmente, al porcentaje de las rentas netas por royalties que, conforme a la normativa fiscal aplicable, no se integran en la base imponible.

Los créditos fiscales reconocidos por importe de 7.434 miles de euros al 31 de diciembre de 2023 (6.316 miles de euros al 31 de diciembre de 2022) corresponden, fundamentalmente, a deducciones por gastos de investigación y desarrollo.

De acuerdo con la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el período de prescripción de cuatro años desde la presentación de las correspondientes liquidaciones. Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad y sus sociedades dependientes tienen abiertos a inspección todos los impuestos desde el 1 de enero de 2020, excepto el Impuesto sobre Sociedades que está abierto desde el 1 de enero de 2019. Los Administradores no esperan que en caso de una eventual inspección surjan pasivos adicionales significativos.

(Continúa)

11. Patrimonio neto

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado consolidado de cambios en el patrimonio neto.

11.1 Capital

El movimiento de las acciones en circulación durante los ejercicios 2023 y 2022 es como sigue:

	Número de Acciones	
	2023	2022
Al 1 de enero, neto de acciones propias	305.996.167	292.874.884
Ampliaciones de capital	10.882.226	13.364.619
Adquisición acciones propias	(5.441.113)	-
Suscripción de acciones propias	(188.589)	(243.336)
Al 31 de diciembre, neto de acciones propias	311.248.691	305.996.167

Al 31 de diciembre de 2023 el capital social de Faes Farma, S.A. está representado por 316.223.938 acciones ordinarias representadas por medio de anotaciones en cuenta de 0,10 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas (310.782.825 acciones ordinarias representadas por medio de anotaciones en cuenta de 0,10 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas a 31 de diciembre de 2022). Estas acciones gozan de iguales derechos políticos y económicos. La totalidad de las acciones de la Sociedad dominante están admitidas a cotización oficial en Bolsa.

No hay ningún accionista cuya participación en el capital social sea igual o superior al 10%.

Asimismo, a 31 de diciembre de 2023 la Sociedad dominante mantiene 4.975.247 acciones propias (4.786.658 acciones propias a 31 de diciembre de 2022).

En la Junta General de Accionistas celebrada el 15 de junio de 2023 se aprobó una nueva ampliación de capital con objeto de atender el esquema de retribución a los accionistas. El Consejo de Administración dispone de un año desde la fecha del acuerdo para llevar a cabo dicha ampliación de capital. A 31 de diciembre de 2023 no se ha iniciado la ejecución de la misma.

(Continúa)

En la Junta General de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2022 se aprobó una ampliación de capital con cargo a reservas, con objeto de atender el esquema de retribución de los accionistas. El Consejo de Administración disponía de un año desde la fecha del acuerdo para llevar a cabo dicha ampliación de capital. Con fecha 27 de marzo de 2023 el Consejo de Administración acordó llevar a cabo la ejecución de un aumento de capital con cargo a reservas voluntarias a través del cual se instrumenta el dividendo flexible aprobado por la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2022. Conforme a lo previsto en dicha Junta General de Accionistas, el importe del aumento de capital máximo se fijó en 1.195.318,50 euros, siendo el valor de mercado del aumento de 37.904.242 euros.

El Consejo de Administración fijó un calendario estableciendo los plazos para la ejecución de dicho aumento, siendo el 19 de abril de 2023 la fecha fijada en la que finalizaba el plazo para solicitar la retribución en efectivo en virtud del compromiso de compra de los derechos asumido por Faes Farma, S.A. Cada accionista de Faes Farma, S.A. recibió un derecho de asignación gratuita por cada acción de Faes Farma, S.A. Los referidos derechos de asignación gratuita se negociaron en las Bolsas de Valores de Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia. En función de la alternativa escogida, en la ejecución del aumento de capital cada uno de los accionistas de la Sociedad podía recibir bien nuevas acciones de Faes Farma, S.A. liberadas, o bien un importe en efectivo como consecuencia de la venta de los derechos de asignación gratuita a Faes Farma, S.A. (en virtud del compromiso que asumió la sociedad, a un precio fijo garantizado) o en el mercado (en cuyo caso la contraprestación varió en función de la cotización de los derechos de asignación gratuita). La ampliación de capital se efectuó libre de gastos y de comisiones para los suscriptores en cuanto a la asignación de las nuevas acciones emitidas, asumiendo Faes Farma, S.A. los gastos de emisión, suscripción, puesta en circulación, admisión a cotización y demás relacionados con la ampliación de capital. Los accionistas titulares del 91,04% de los derechos de asignación gratuita optaron por la suscripción de acciones de nueva emisión. Por lo tanto, la Sociedad dominante emitió 10.882.226 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, incrementando el importe de capital en 1.088.222,60 euros.

Como consecuencia de la alternativa escogida por los accionistas, la Sociedad dominante registró un dividendo por un importe de 3.285 miles de euros, correspondiente a la adquisición de los derechos de asignación gratuita de las acciones que optaron por la renuncia al ejercicio de asignación preferente. Dicho importe ha sido abonado en abril de 2023.

En el ejercicio 2023, durante los meses de mayo a octubre, la Sociedad dominante ha adquirido 5.441.113 acciones propias por importe de 17.686 miles de euros mediante el programa de recompra de acciones. En la Junta General de Accionistas de la sociedad celebrada el 15 de junio de 2023 se aprobó la reducción de capital para amortizar 5.441.113 acciones. La reducción de capital se ha llevado a cabo el 20 de noviembre de 2023 amortizando ese número de acciones con un impacto en el capital por el valor nominal de dichas acciones (545 miles de euros). La diferencia entre el valor nominal y el valor de adquisición medio de las acciones propias implicadas en la reducción de capital se ha registrado contra el epígrafe de “Reservas” (11.444 miles de euros).

(Continúa)

La Junta General de Accionistas de 19 de junio de 2019, autorizó al Consejo de Administración a aumentar el capital social, en una o varias veces, hasta la mitad del capital social de la Sociedad en el momento de esta autorización; y facultó al Consejo de Administración para que pueda, durante un plazo máximo de cinco años a contar desde la fecha de esta Junta, emitir obligaciones, bonos de tesorería u otros títulos análogos, simples o con garantía de cualquier clase, hasta un importe máximo de 100 millones de euros.

La Junta General de Accionistas de 16 de junio de 2021 facultó al Consejo de Administración para poder comprar con cargo a beneficios del ejercicio y/o reservas de libre disposición, cuantas veces lo estime oportuno, acciones de la Sociedad directamente o a través de las Sociedades del Grupo, así como a que se puedan enajenar o amortizar posteriormente las mismas, en las condiciones y límites establecidos en los artículos 146, 509 y concordantes de la Ley de Sociedades de Capital. La autorización se concede por el plazo máximo legalmente permitido de cinco años a partir de la fecha de esta Junta.

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas y beneficiar a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima de capital para reducir el coste de capital.

Con el objeto de mantener y ajustar la estructura de capital, la Sociedad dominante puede ajustar el importe de los dividendos a pagar a los accionistas, puede devolver capital, emitir acciones o puede vender activos para reducir el endeudamiento.

Consistentemente con otros grupos del sector, Faes Farma, S.A. controla la estructura de capital en base al ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como el endeudamiento neto dividido entre el capital total. El endeudamiento neto se determina por la suma de las deudas financieras y otras cuentas a pagar, más otros acreedores no corrientes, menos efectivo y otros medios líquidos equivalentes y activos financieros corrientes y no corrientes. El total de capital se calcula por la suma de patrimonio neto más el endeudamiento neto.

Los ratios del 2023 y 2022 se han determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2023	2022
Total endeudamiento corriente y no corriente (nota 13)	28.027	37.040
Menos:		
Efectivo y otros medios equivalentes (nota 9)	34.647	66.411
Activos financieros corrientes y no corrientes (nota 6)	13.104	22.065
Deuda neta (nota 13)	(19.724)	(51.436)
Patrimonio neto	663.349	602.404

La deuda neta del Grupo es negativa, es decir, el Grupo tiene disponibilidad de fondos aun cancelando toda la deuda financiera existente. Si bien la misma ha disminuido a lo largo de 2023, esto es debido, principalmente, a la inversión que se está realizando en la nueva planta de Derio (nota 4), la cual se está pagando con recursos propios y sin acudir a financiación externa.

(Continúa)

11.2 Otras reservas

Un detalle de otras reservas al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Reserva legal	6.216	5.948
Reserva por fondo de comercio	1.069	1.602
Reservas de capitalización	444	444
Otros instrumentos de patrimonio	920	146
Reservas voluntarias	481.062	434.916
	489.711	443.056

Reserva legal

Las sociedades están obligadas a destinar una cifra igual al 10% de los beneficios de cada ejercicio a la constitución de un fondo de reserva hasta que éste alcance, al menos, el 20% del capital social. Esta reserva no es distribuible a los accionistas y sólo podrá ser utilizada para cubrir, en el caso de no tener otras reservas disponibles, el saldo deudor de la cuenta de pérdidas y ganancias. También bajo determinadas condiciones se podrá destinar a incrementar el capital social en la parte de esta reserva que supere el 10% de la cifra de capital ya ampliada.

Reserva por fondo de comercio

La reserva por fondo de comercio fue dotada de conformidad con el artículo 273.4 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, ya derogado, que establecía que, en todo caso, debía dotarse una reserva indisponible equivalente al fondo de comercio que aparecía en el balance, destinándose a tal efecto una cifra del beneficio que representaba, al menos, un 5% del importe del citado fondo de comercio. Si no existía beneficio, o éste fuera insuficiente, se debían emplear reservas de libre disposición. Esta reserva es de libre disposición desde el 1 de enero de 2016.

Reservas voluntarias

Corresponde a reservas voluntarias, las cuales son de libre disposición, excepto por un importe de 12.446 miles de euros correspondiente a los saldos pendientes de amortización al 31 de diciembre de 2023 (22.920 miles de euros al 31 de diciembre de 2022) de los gastos de desarrollo registrados por la Sociedad Dominante.

Otros instrumentos de patrimonio

La Junta General de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2022 aprobó el establecimiento de un Plan de Incentivos a Largo Plazo mediante la entrega de acciones de la Sociedad dominante, cuyos beneficiarios son determinados directivos y personal clave del Grupo, incluyendo al Presidente ejecutivo. La entrega de las acciones objeto de este plan dependerá del grado de cumplimiento de los objetivos establecidos por el Consejo de Administración.

(Continúa)

El impacto económico en el ejercicio 2023 ha sido de un gasto de personal por importe de 774 miles de euros registrados contra el Patrimonio Neto (146 miles de euros en 2022) (nota 20).

11.3 Dividendos y restricciones a la distribución de dividendos

El importe de los dividendos pagados en 2023 por Faes Farma, S.A. a sus accionistas correspondiente a la distribución del beneficio del ejercicio de 2022 ha ascendido a 11.322 miles de euros (10.719 miles de euros en 2022 correspondientes al beneficio de 2021), equivalente a 0,037 euros por acción (0,0584 euros por acción en 2022). Adicionalmente, se ha pagado un importe de 3.285 miles de euros como consecuencia de la alternativa escogida por los accionistas en el esquema de retribución flexible a los accionistas (7.437 miles de euros en el ejercicio 2022) (nota 11.1).

La propuesta de distribución de los beneficios de Faes Farma, S.A. del ejercicio 2023, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas, así como la distribución aprobada del ejercicio 2022, son las siguientes:

	Miles de euros	
	2023	2022
Base de reparto		
Beneficio del ejercicio	67.698	73.075
Distribución		
Reserva legal	109	267
Otras reservas	19.345	61.486
Dividendo complementario	36.105	-
Dividendo a cuenta (nota 13)	12.139	11.322
	67.698	73.075

De acuerdo con la resolución del Consejo de Administración de fecha 29 de noviembre de 2023, se acuerda la distribución a los accionistas de un dividendo a cuenta de 0,039 euros por acción por importe total de 12.139 miles de euros, que se han registrado en el epígrafe de “Otros pasivos financieros corrientes” (nota 13). Dicho importe ha sido abonado en enero de 2024.

Estas cantidades a distribuir no excedían de los resultados obtenidos desde el fin del último ejercicio, deducida la estimación del Impuesto sobre sociedades a pagar sobre dichos resultados, en línea con lo establecido en el artículo 277 de la Ley de Sociedades de Capital (Texto Refundido de RDL 1/2010 de 2 de julio de 2010).

El estado contable provisional formulado de acuerdo con los requisitos legales y que ponía de manifiesto la existencia de liquidez suficiente para la distribución del mencionado dividendo se expone a continuación:

	Miles de euros
Tesorería a 29 de noviembre de 2023	15.608
Entradas previstas de tesorería	291.950
Salidas previstas de tesorería (incluyendo el dividendo a cuenta)	(297.558)
Tesorería a 29 de noviembre de 2024	10.000

(Continúa)

El beneficio distribuible al 31 de octubre de 2023 asciende a 59.273 miles de euros. En consecuencia, tanto los resultados a la fecha como la situación de tesorería y su evolución prevista en el plazo de un año permiten repartir el dividendo a cuenta del ejercicio 2023 de 0,039 euros brutos por acción.

12. Ganancias por acción

12.1 Básicas

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los propietarios de instrumentos de patrimonio de la Sociedad entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2023	2022
Beneficio atribuible a los propietarios de instrumentos de patrimonio de la dominante (en miles de euros)	91.902	89.496
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	309.976.691	305.636.680
Ganancias básicas por acción (en euros)	0,296	0,293

El número medio de acciones ordinarias en circulación, excluidas las acciones propias, se calcula como sigue:

	2023	2022
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	305.996.167	292.874.884
Emisión gratuita de acciones ponderada en 2022	-	12.761.796
Emisión gratuita de acciones ponderada en 2023	6.551.322	-
Adquisición acciones propias ponderada 2023	(2.570.798)	-
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación al 31 de diciembre	309.976.691	305.636.680

(Continúa)

12.2 Diluidas

Las ganancias diluidas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los propietarios de instrumentos de patrimonio de la Sociedad entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación y acciones ordinarias potenciales durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2023	2022
Beneficio atribuible a los propietarios de instrumentos de patrimonio de la dominante (en miles de euros)	91.902	89.496
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación y potenciales	310.729.397	305.919.840
Ganancias básicas por acción (en euros)	0,296	0,293

Las acciones potenciales de los ejercicios 2023 y 2022 corresponden al plan de incentivos a largo plazo (nota 20).

13. Otros pasivos financieros y pasivos por arrendamiento

El detalle de estos epígrafes del balance de situación consolidado al 31 de diciembre es el siguiente:

	Miles de euros			
	2023		2022	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Deudas con entidades de crédito	-	1.629	-	1.444
Ministerio de Ciencia e Innovación y CDTI	3.465	666	3.764	591
Deudas con accionistas (nota 11.3)	-	12.139	-	11.322
Acreedores por arrendamiento financiero	4.373	2.233	4.397	1.768
Otras deudas (proveedores de inmovilizado)	-	3.522	3	13.751
	7.838	20.189	8.164	28.876

La clasificación de otros pasivos financieros no corrientes incluyendo intereses no devengados, por vencimientos es como sigue:

	Miles de euros					
	2023					
	2025	2026	2027	2028	Años posteriores	Total no corriente
Ministerio de Ciencia e Innovación y CDTI	670	826	569	339	1.061	3.465
Acreedores por arrendamiento financiero	2.629	495	524	555	587	4.790
Total pasivos financieros	3.299	1.321	1.093	894	1.648	8.255

(Continúa)

	Miles de euros					
	2022					
	2024	2025	2026	2027	Años posteriores	Total no corriente
Ministerio de Ciencia e Innovación y CDTI	625	670	745	545	1.179	3.764
Acreedores por arrendamiento financiero	2.266	632	669	708	749	5.024
Otras deudas a largo plazo	3	-	-	-	-	3
Total pasivos financieros	2.894	1.302	1.414	1.253	1.928	8.791

Las deudas con el Ministerio de Ciencia e Innovación corresponden al coste amortizado de los anticipos reintegrables a largo plazo sin devengo de intereses y concedidos como ayuda de financiación a determinados proyectos de investigación y desarrollo. Este valor no difiere significativamente de su valor razonable.

La conciliación de los flujos de efectivo de las actividades de financiación es el siguiente:

	Miles de euros				
	Activos/ Pasivos incluidos en actividades de financiación				
	Efectivo y equivalente al efectivo	Otros activos financieros a largo y corto plazo (sin fianzas)	Resto de deuda	Deuda financiera a largo y corto plazo	Total deuda neta
Saldo inicial a 1 de enero de 2021	**70.254**	**3.388**	**(11.698)**	**(9.664)**	**52.280**
Cobros otros pasivos financieros	-	-	-	(2.314)	(2.314)
Pagos otros pasivos financieros	-	-	-	3.807	3.807
Variación tesorería	(3.843)	-	-	-	(3.843)
Inversión en otros activos financieros	-	21.500	-	-	21.500
Cobro otros activos financieros	-	(2.823)	-	-	(2.823)
Pago dividendos	-	-	18.147	-	18.147
Dividendos acordados en el ejercicio (nota 11)	-	-	(22.032)	-	(22.032)
Altas inmovilizado/activos por derechos de uso	-	-	(9.493)	(3.793)	(13.286)
Saldo final a 31 de diciembre de 2022	**66.411**	**22.065**	**(25.076)**	**(11.964)**	**51.436**
Cobros otros pasivos financieros	-	-	-	(260)	(260)
Pagos otros pasivos financieros	-	-	-	3.344	3.344
Variación tesorería	(31.764)	-	-	-	(31.764)
Cobro otros activos financieros	-	(17.796)	-	-	(17.796)
Inversión en otros activos financieros	-	8.835	-	-	8.835
Pago dividendos	-	-	14.607	-	14.607
Dividendos acordados en el ejercicio (nota 11)	-	-	(15.424)	-	(15.424)
Pago proveedores de inmovilizado	-	-	10.232	-	10.232
Altas inmovilizado/activos por derechos de uso	-	-	-	(3.486)	(3.486)
Saldo final a 31 de diciembre de 2023	**34.647**	**13.104**	**(15.661)**	**(12.366)**	**19.724**

(Continúa)

14. Provisiones

El movimiento de las provisiones durante los ejercicios 2023 y 2022 es como sigue:

	Miles de euros			
	Aportación sanidad	Devoluciones de ventas	Otras provisiones	Total
Al 31 de diciembre de 2021	6.565	1.582	665	8.812
Provisiones dotadas	2.637	111	1.452	4.200
Provisiones utilizadas	(2.077)	-	(203)	(2.280)
Reversiones	(1.500)	(45)	-	(1.545)
Al 31 de diciembre de 2022	5.625	1.648	1.914	9.187
Provisiones dotadas	1.569	-	761	2.330
Provisiones utilizadas	(2.009)	(267)	(942)	(3.218)
Reversiones	-	(185)	-	(185)
Al 31 de diciembre de 2023	5.185	1.196	1.733	8.114

El desglose de estas provisiones entre corrientes y no corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
No corriente	864	1.022
Corriente	7.250	8.165
	8.114	9.187

14.1 Aportación sanidad

Según lo previsto en la disposición Adicional cuadragésimo octava de la Ley 2/2004 de 27 de diciembre de los Presupuestos Generales del Estado para el año 2005, los grupos empresariales que se dedicasen en España a la fabricación e importación de medicamentos, sustancias medicinales y cualesquiera otros productos sanitarios que se dispensasen en territorio nacional a través de receta oficial del Sistema Nacional de Salud, debían ingresar determinadas cantidades, calculadas en función de la escala que la misma disposición establecía.

En el ejercicio 2006, la mencionada disposición fue sustituida por la Disposición Adicional sexta de la Ley 29/2007, de 26 de julio, de garantías y uso racional de los medicamentos. De acuerdo con dicha normativa los importes están calculados en función de determinadas escalas sobre las ventas de medicamentos, sustancias medicinales y cualesquiera otros productos sanitarios que se dispensen en territorio nacional a través de receta oficial del Sistema Nacional de Salud.

(Continúa)

Durante el ejercicio 2023, Faes Farma, S.A. ha pagado al Ministerio de Sanidad 1.569 miles de euros (2.077 miles de euros en 2022) y tiene provisionado el importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2023 que asciende a 1.620 miles de euros (1.620 miles de euros en 2022).

14.2. Devoluciones de ventas

Las provisiones por devoluciones de ventas corresponden a la mejor estimación efectuada por el Grupo, en base a su experiencia histórica y a la evaluación de las actuales circunstancias del mercado, de las mercancías vendidas que se espera sean devueltas por los clientes.

14.3 Contingencias

El Grupo tiene pasivos contingentes por avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 1.726 miles de euros (2.318 miles de euros en 2022). Los avales más significativos corresponden a garantías de los pagos a realizar a Farmaindustria como consecuencia de los descuentos a aplicar a las ventas según Real Decreto Ley 8/2010 y 9/2011. La Dirección del Grupo no prevé que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales.

15. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

El detalle de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Acreedores comerciales	35.439	36.594
Otras deudas		
Remuneraciones pendientes de pago	11.407	10.317
Organismos de la Seguridad Social acreedores	1.758	1.685
Administraciones Públicas acreedoras	7.385	6.484
	55.989	55.080

Administraciones Públicas acreedoras corresponde, principalmente, a las retenciones realizadas por el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas.

(Continúa)

Información sobre el período medio de pago a proveedores. Disposición Adicional Tercera. "Deber de información" de la Ley 15/2010, de 5 de julio"

La información sobre el período medio de pago a proveedores para los ejercicios 2023 y 2022 es como sigue:

	Días	
	2023	2022
Periodo medio de pago a proveedores	39,99	38,16
Ratio de las operaciones pagadas	40,13	39,97
Ratio de las operaciones pendientes de pago	38,09	26,23

	Miles de euros	
	2023	2022
Total pagos realizados	227.953	204.857
Total pagos pendientes	14.994	31.114

El 29 de septiembre de 2022 ha entrado en vigor la Ley 18/2022, de creación y crecimiento de empresas por la cual se modifica la Disposición Adicional 3ª "Deber de información" de la Ley 15/2010. En ésta se establece la necesidad de informar sobre el volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad y el porcentaje que suponen sobre el número total de facturas y sobre el total monetario de los pagos a sus proveedores. Las sociedades españolas del Grupo han pagado un total de 22.993 facturas en un periodo inferior al máximo establecido, las cuales suponen un 76% de las facturas totales pagadas en el ejercicio 2023 (21.849 facturas y 79% en el ejercicio 2022). Asimismo, han realizado pagos por un total de 202.014 miles de euros en dicho periodo, lo que supone un 89% del total de pagos realizados en el ejercicio 2023 (176.300 miles de euros y 86% en 2022).

16. Ingresos ordinarios y otros ingresos

El detalle de ingresos ordinarios y de otros ingresos es como sigue:

	Miles de euros	
	2023	2022
Ventas	449.387	437.457
Prestación de servicios	1.781	1.297
	451.168	438.754
Licencias	16.818	17.946
Subvenciones oficiales	751	1.321
Otros ingresos	4.357	3.698
	21.926	22.965

(Continúa)

La cifra de ventas está reducida en un importe de 6.408 miles de euros (6.550 miles de euros a 31 de diciembre de 2022) como consecuencia de la legislación aprobada en España durante los ejercicios 2010 y 2011, que establece, entre otras medidas, un descuento del 7,5% o del 15%, dependiendo del producto, sobre los precios de venta que los laboratorios tienen autorizados por el Ministerio de Sanidad.

La cifra de Licencias recoge los ingresos derivados de importes no reembolsables como consecuencia de los contratos firmados, principalmente, para la venta de Bilastina por otros laboratorios en todo el mundo. Estos ingresos se devengan a lo largo del tiempo, en función de las ventas realizadas por el licenciatario.

17. Gastos de personal

El detalle de los gastos de personal durante los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Sueldos, salarios y asimilados	76.863	73.149
Gastos de Seguridad Social	16.502	15.038
Otros gastos	3.191	3.014
	96.556	91.201

El número medio de empleados del Grupo durante los ejercicios 2023 y 2022, desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2023	2022
Directivos	18	17
Técnico	153	166
Marketing / Comercial	932	849
Investigación	157	158
Administración	199	186
Producción	302	293
	1.761	1.669

(Continúa)

La distribución por sexos al final del ejercicio del personal y de los Administradores es como sigue:

	2023		2022	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administradores	5	4	6	4
Directivos	14	4	14	4
Técnicos	53	100	57	114
Marketing y Comercial	388	534	412	537
Investigación	49	109	45	111
Administración	88	110	84	101
Producción	204	95	203	84
	796	952	815	951

Asimismo, el número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio con discapacidad mayor o igual al 33% es de doce personas, cinco pertenecientes a la categoría de marketing y comercial, tres pertenecientes a la categoría técnicos, una perteneciente a la categoría de investigación, dos pertenecientes a la categoría de administración y una perteneciente a la categoría de dirección y gerencia (once personas, siete pertenecientes a la categoría de marketing y comercial, una perteneciente a la categoría de producción y tres pertenecientes a la categoría de administración en el ejercicio 2022).

18. Otros gastos

El detalle de otros gastos es el siguiente:

	Miles de euros	
	2023	2022
Gastos por arrendamientos operativos	972	1.103
Gastos de investigación y desarrollo (nota 5)	5.203	3.716
Transportes	7.132	7.023
Reparación y conservación	6.733	5.825
Servicios de profesionales independientes	31.602	27.736
Primas de seguros	1.636	1.154
Publicidad y propaganda	24.130	23.581
Suministros	3.646	4.117
Tributos	1.199	1.020
Servicios bancarios	301	397
Variación de provisiones (nota 14)	2.178	1.154
Pérdidas por deterioro de valor de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (nota 8)	607	(108)
Otros gastos	14.911	15.868
	100.250	92.586

(Continúa)

19. Ingresos y gastos financieros

El detalle de los ingresos y gastos financieros es el siguiente:

	Miles de euros	
Ingresos financieros	2023	2022
Otros ingresos financieros	1.080	253
Total ingresos financieros	1.080	253

	Miles de euros	
	2023	2022
Gastos financieros		
Otros gastos financieros	383	263
Diferencias negativas de cambio	659	52
Total gastos financieros	1.042	315

20. Información relativa a los Administradores de la Sociedad dominante y a las personas vinculadas a las mismas y remuneraciones al personal clave de la Dirección del Grupo

El importe total de las retribuciones devengadas en el ejercicio 2023 a favor de los Administradores de la Sociedad ha sido de 2.536 miles de euros (2.444 miles de euros en 2022) en concepto de dietas, retribuciones societarias y servicios profesionales.

Las retribuciones pagadas a la alta Dirección, conforme a la definición indicada en el IAGC (aquellos directivos que tengan dependencia directa del Consejo de Administración o del primer ejecutivo de la compañía y, en todo caso, el auditor interno) ascienden a 1.818 miles de euros (1.765 miles de euros en el ejercicio 2022).

Las retribuciones pagadas al resto del personal clave de la Dirección ascienden a 3.377 miles de euros (3.142 miles de euros en el 2022).

Durante los ejercicios 2023 y 2022 los Administradores de la Sociedad y la alta Dirección del Grupo no tienen concedidos anticipos o créditos y no se han asumido obligaciones por cuenta de ellos a título de garantía. Asimismo, la Sociedad no tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones y de seguros de vida con respecto a antiguos o actuales Administradores de la Sociedad. Por lo que se refiere al pago de primas de seguros de responsabilidad civil de altos cargos, la Sociedad tiene suscritas pólizas de seguro en cobertura a tal efecto, habiendo satisfecho en el ejercicio 2023 un importe de 42 miles de euros por este concepto (36 miles de euros en el ejercicio 2022).

(Continúa)

La Junta General de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2022 aprobó el establecimiento de un Plan de Incentivos a Largo Plazo mediante la entrega de acciones de la Sociedad dominante, cuyos beneficiarios son determinados directivos y personal clave de la Sociedad dominante y su Grupo, incluyendo al Presidente ejecutivo. La entrega de las acciones objeto de este plan dependerá del grado de cumplimiento de los objetivos establecidos por el Consejo de Administración.

El plan consiste en un incentivo extraordinario pagadero en acciones de la Sociedad dominante, cuya entrega depende de la aplicación del grado de consecución de unos objetivos sobre la base de un número inicial de acciones asignadas, en la fecha de medición prevista. El plan se distribuye en tres ciclos de tres años que se solapan en el período 2022-2026. En el ejercicio 2023 se encuentran vigentes tanto el primer ciclo (período 2022-2024) como el segundo (período 2023-2025). El número máximo de acciones a entregar en el segundo ciclo son 58.431 acciones al Presidente ejecutivo y 420.964 al resto de beneficiarios del plan y 97.385 acciones al Presidente ejecutivo y 175.926 al resto de beneficiarios en el primer ciclo.

El impacto económico en el ejercicio 2023 ha sido de 774 miles de euros (146 miles de euros en el ejercicio 2023) (nota 11.2).

21. Información medioambiental

El Grupo cumple con la normativa vigente en materia medioambiental. Todos los residuos generados en su actividad son tratados de forma selectiva por empresas especializadas. El coste de esta gestión se carga directamente a gastos del ejercicio.

a) Equipos

Considerando como inversión ambiental lo valorado como elegible de acuerdo con la Taxonomía de Finanzas Sostenibles, la inversión realizada en el ejercicio 2023 ha sido de 40.716 miles de euros destinados en su mayoría a la instalación de redes de abastecimiento y saneamiento de aguas, ampliación flota comercial de renting, energía renovable y monitorización de energía y equipamiento para la fabricación de medicamentos (2.070 miles de euros en el ejercicio 2022), teniendo en cuenta los criterios de taxonomía verde de este ejercicio que son más amplios que los del ejercicio anterior.

b) Gastos

Los gastos ocasionados durante el ejercicio 2023 correspondientes al apartado medioambiental se centran, principalmente, en el tratamiento de residuos y en asesorías para la mejora del medioambiente y han ascendido durante el ejercicio 2023 a un importe de 819 miles de euros (804 miles de euros en 2022).

Durante 2023 se han realizado diversas actuaciones relacionadas con el ahorro energético en consumo eléctrico.

c) Provisiones, contingencias y responsabilidades

No se han contabilizado provisiones correspondientes a actuaciones medioambientales ni existen litigios, contingencias, riesgos previstos o responsabilidades de esta naturaleza.

(Continúa)

d) Subvenciones

No se han recibido subvenciones durante el presente ejercicio ni en los anteriores por los gastos o inversiones realizados con fines medioambientales. Tampoco se han recibido o adquirido derechos de emisión de gases de efecto invernadero ya que el Grupo no está sometido al régimen de comercio de derechos de emisión de gases de efecto invernadero.

22. Honorarios de auditoría

Los honorarios devengados durante el ejercicio por PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. con la Sociedad dominante del Grupo se detallan a continuación:

	Miles de euros	
	2023	2022
Servicios de auditoría	129	129
Otros servicios distintos de cumplimiento normativo	3	-
Otros exigidos por la normativa	3	-
Otros servicios	108	70
Total	240	199

Asimismo, los honorarios facturados a la Sociedad dominante durante el ejercicio por otras sociedades que utilizan la marca PwC en España como consecuencia de otros servicios prestados ascendieron a 165 miles de euros (80 miles de euros en el ejercicio 2022).

Los honorarios devengados durante el ejercicio por otras sociedades que utilizan la marca PwC en el extranjero como consecuencia de otros servicios prestados a la Sociedad dominante ascendieron a 86 miles de euros (ningún importe en el ejercicio 2022).

No se han prestado servicios fiscales a la Sociedad durante los ejercicios 2023 y 2022.

Los honorarios devengados durante el ejercicio por PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. a otras sociedades del Grupo se detallan a continuación:

	Miles de euros	
	2023	2022
Servicios de auditoría	43	43
Otros servicios distintos de cumplimiento normativo	8	4
Otros exigidos por la normativa	8	4
Total	51	47

(Continúa)

Asimismo, no se han devengado honorarios ni en 2023 ni en 2022 por otras sociedades que utilizan la marca PwC en España como consecuencia de otros servicios prestados a otras sociedades del Grupo.

Por otro lado, otras entidades pertenecientes a la red de PwC auditores en el extranjero han facturado al Grupo durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 honorarios detallados a continuación:

	Miles de euros	
	2023	2022
Servicios de auditoría	121	121
Otros servicios distintos de cumplimiento normativo	-	3
Otros exigidos por la normativa	-	3
Servicios fiscales	-	4
Total	121	128

Por último, durante los ejercicios 2023 y 2022 no se han devengado honorarios por otras sociedades de la red PwC en el extranjero como consecuencia de otros servicios prestados a otras sociedades del Grupo.

Otros auditores han devengado honorarios a sociedades del Grupo por un importe de 15 miles de euros (15 miles de euros en 2022).

23. Información Financiera por Segmentos

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el Grupo está organizado por los siguientes segmentos operativos, siendo el criterio aplicado por el Grupo para la identificación de los segmentos, los productos, cuyos tipos de productos y servicios principales son como sigue:

- Especialidades farmacéuticas y healthcare
- Nutrición y salud animal
- Materias primas farmacéuticas

El segmento “Materias primas farmacéuticas”, cuyos productos son las materias primas farmacéuticas no cumple los criterios cuantitativos para ser presentado separadamente.

El Grupo opera principalmente en dos áreas geográficas, identificadas como nacional e internacional. En el mercado nacional las actividades principales se desarrollan en España y en el mercado internacional en Latinoamérica, África y Europa, principalmente.

En la presentación de la información geográfica, el ingreso ordinario y los activos del segmento están basados en la localización geográfica de los clientes.

Los ingresos ordinarios procedentes de clientes externos del segmento “Especialidades farmacéuticas y healthcare” corresponden en todos los casos a medicamentos de uso humano entregados a clientes en condiciones finales de administración y ascienden a 395.118 miles de euros (377.892 miles de euros en 2022).

(Continúa)

El segmento “Nutrición y salud animal” tiene unos ingresos ordinarios de 52.501 miles de euros (59.221 miles de euros en 2022).

El segmento “Materias primas farmacéuticas” tiene unos ingresos de 3.549 miles de euros (1.641 miles de euros en 2022).

Adicionalmente, el Grupo tiene activos no corrientes fuera de España por un importe neto de 49.868 miles de euros (41.400 miles de euros en 2022), que corresponden, principalmente, a sociedades dependientes radicadas en Portugal y Guatemala.

Ningún cliente externo representa el 10% o más de los ingresos ordinarios del Grupo.

No existen transacciones entre segmentos y la información que se utiliza y se revisa en la toma de decisiones se presenta a continuación:

(Continúa)

	Miles de euros			
	2023			
	Especialidades farmacéuticas y healthcare	Nutrición y salud animal	Otros segmentos	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	395.118	52.501	3.549	451.168
Otros ingresos	21.765	161	-	21.926
Amortización	(17.371)	(1.425)	(602)	(19.398)
Ingresos financieros	1.029	51	-	1.080
Gastos financieros	(996)	(46)	-	(1.042)
Beneficio antes de impuestos de los segmentos	95.328	8.206	(682)	102.852
Impuesto sobre las ganancias	(9.228)	(1.931)	-	(11.159)
Beneficio del ejercicio	86.100	6.275	(682)	91.693
Activos del segmento	697.940	72.363	5.726	776.029
Altas de inmovilizado material por segmento	75.362	10.169	-	85.531
Altas de inmovilizado intangible por segmento	6.409	18	-	6.427
Activos por impuestos diferidos	17.345	1.691	-	19.036
Pasivos del segmento	89.151	23.233	296	112.680

	Miles de euros		
	2023		
	Nacional	Internacional	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	202.892	248.276	451.168
Activos no corrientes del segmento	435.875	49.868	485.743

(Continúa)

	Miles de euros			
	2022			
	Especialidades farmacéuticas y healthcare	Nutrición y salud animal	Otros segmentos	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	377.892	59.221	1.641	438.754
Otros ingresos	22.884	81	-	22.965
Amortización	(17.210)	(1.468)	(593)	(19.271)
Ingresos financieros	253	-	-	253
Gastos financieros	(255)	(60)	-	(315)
Beneficio antes de impuestos de los segmentos	91.222	10.220	(21)	101.421
Impuesto sobre las ganancias	(11.035)	(938)	-	(11.973)
Beneficio del ejercicio	80.187	9.282	(21)	89.448
Activos del segmento	663.872	57.041	6.237	727.150
Altas de inmovilizado material por segmento	77.942	4.741	-	82.683
Altas de inmovilizado intangible por segmento	5.820	-	-	5.820
Activos por impuestos diferidos	21.060	1.706	-	22.766
Pasivos del segmento	107.678	16.743	325	124.746

	Miles de euros		
	2022		
	Nacional	Internacional	Consolidado
Ingresos ordinarios a clientes externos	203.479	235.275	438.754
Activos no corrientes del segmento	372.539	41.400	413.939

(Continúa)

24. Combinaciones de negocios

El 3 de mayo de 2023 el Grupo adquirió el 100% de las participaciones de la comercializadora NovoSci Healthcare FZCO (Dubái), por una contraprestación total de 4,6 millones de euros.

Los activos y pasivos reconocidos de la adquisición fueron los siguientes:

	Miles de euros
Efectivo y equivalentes al efectivo	71
Existencias	309
Cuentas a cobrar	729
Periodificaciones	9
Cuentas a pagar	(657)
Activos netos adquiridos	461
Fondo de comercio	4.157
Caja desembolsada bruta	4.618
Caja desembolsada neta	4.547

En relación con el fondo de comercio generado a 31 de diciembre de 2023, el Grupo no ha completado a la fecha la evaluación relativa a la identificación y valoración de los activos netos adquiridos y, por tanto, está aplicando contabilidad provisional.

El negocio adquirido aportó unos ingresos ordinarios de 2.109 miles de euros y una pérdida neta de 151 miles de euros al Grupo para el periodo de entre 5 de mayo de 2023 y 31 de diciembre de 2023. Si la adquisición hubiese tenido lugar el 1 de enero de 2023, los ingresos ordinarios consolidados para el ejercicio anual finalizado a 31 de diciembre de 2023 habrían sido de 238 miles de euros adicionales.

(Continúa)

25. Política y Gestión de Riesgos

Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgos de crédito, riesgos de liquidez y riesgos de mercado (que incluye el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de interés y el riesgo de precios). El programa de gestión del riesgo global se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los potenciales efectos adversos sobre la rentabilidad financiera. El Grupo estudia la contratación de derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por Auditoría Interna y el Departamento Financiero Corporativo con arreglo a la Política de Gestión de Riesgos aprobada por el Consejo de Administración. Estos departamentos identifican, evalúan y cubren los riesgos financieros. El Consejo, a través de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, proporciona políticas para la gestión del riesgo global, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados e inversión del excedente de liquidez.

a) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito nace, por una parte, de los saldos pendientes de cobro que el Grupo tiene en el balance con sus clientes y otros deudores. Aun siendo importes de cierto volumen se trata de vencimientos muy próximos y corresponden a clientes históricos y controlados. Por otra parte, saldos de menor importancia, pero con más antigüedad, pertenecen a organismos públicos con total seguridad de cobro.

El Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito con clientes debido a que las ventas, y en consecuencia los saldos, quedan muy repartidos entre los principales distribuidores nacionales y extranjeros.

Se dispone de políticas internas para asegurar que las ventas a distribuidores se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado, se realizan análisis individualizados de riesgo y un seguimiento exhaustivo y frecuente de saldos y créditos. Las ventas a clientes minoristas se realizan en plazos muy cortos, con la consiguiente capacidad y agilidad para adoptar medidas restrictivas de crédito.

La corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes y las tendencias del mercado están sujetos a un pormenorizado estudio periódico.

Para el crédito a exportaciones se tiene en cuenta, además de los factores indicados en el párrafo anterior, el componente específico del país.

Por otra parte, las operaciones al contado solamente se formalizan con instituciones financieras de alta calificación crediticia.

(Continúa)

El importe total de los activos financieros sujetos a riesgo de crédito se muestra en la partida Deudores comerciales y otras deudas a cobrar del activo del balance. El importe deteriorado de este epígrafe es muy reducido. A excepción de la deuda con las Administraciones públicas que no es significativa, se estima que los saldos vencidos pendientes de cobro de deudores se cobrarán, en su gran mayoría, dentro del primer trimestre del año 2024.

La exposición del Grupo a los activos en mora o vencidos y no deteriorados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es poco relevante y mantiene las cifras históricas de años anteriores.

b) Riesgo de liquidez

Actualmente el Grupo tiene una posición de tesorería por importe de 35 millones de euros (66 millones de euros al cierre de 2022). Por otra parte, no se mantiene deuda con entidades financieras si bien se mantiene posición acreedora por deudas con organismos públicos (anticipos reembolsables) de cara a la financiación de determinados proyectos de investigación y desarrollo, así como a deuda por arrendamientos financieros.

Si bien el Grupo está realizando inversiones relevantes, las mismas se están financiando, actualmente, con la generación positiva de caja del negocio. Las proyecciones de liquidez de la compañía aseguran afrontar los compromisos de inversiones pendientes relacionados con las nuevas plantas, así como los pagos por retribución a los accionistas, sin necesidad de acudir a financiación externa.

A continuación, se detalla la exposición del Grupo al riesgo de liquidez al 31 de diciembre de 2023. Las tablas adjuntas reflejan el análisis de los pasivos financieros por fechas contractuales de vencimientos remanentes:

	Miles de euros				
	2023				
	De 0 a 6 meses	de 6 a 12 meses	de 1 a 2 años	de 2 a 5 años	Total
Otros pasivos financieros	17.036	3.154	4.620	4.015	28.825
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	55.989	-	-	-	55.989
	73.025	3.154	4.620	4.015	84.814

Dadas las expectativas de generación de caja positiva en el futuro, así como las posibilidades que tiene el Grupo de buscar financiación en el mercado para sus inversiones, no se estiman tensiones de tesorería que no puedan ser cubiertas con la actual posición de caja y/o con la financiación disponible en el mercado.

Al cierre de 2023 y 2022 no existe financiación bancaria.

(Continúa)

c) Riesgo de mercado

El Grupo está expuesto al riesgo de mercado ligado a inversiones financieras, si bien dispone, principalmente, de activos de gran liquidez y muy reducido riesgo. El objetivo de la política de inversiones del Grupo es maximizar la rentabilidad de las inversiones, manteniendo un nivel de liquidez adecuado y con un riesgo controlado.

c.1) Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el yen, el dólar USA, el peso colombiano, el peso mexicano, el sol peruano y el peso chileno. El riesgo de tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales futuras y los activos y pasivos reconocidos están denominados en una moneda que no es la moneda funcional de la Sociedad dominante.

El riesgo de tipo de cambio es reducido ya que la mayoría de las transacciones de las sociedades europeas se realizan en euros y la mayoría de las transacciones de las filiales que tienen moneda funcional distinta del euro son realizadas en la moneda local. Por ello, ninguna sociedad del Grupo genera diferencias de cambio relevantes.

En 2023 y 2022 no se ha contratado ninguna operación de cobertura de tipo de cambio.

Durante 2023 y 2022 ha habido exportaciones principalmente en dólares USA y se han producido por un porcentaje muy reducido sobre la facturación, por lo tanto, variaciones de tipos de cambio entre el euro y cualquier tipo de divisa producirían un efecto muy limitado en la cuenta de resultados. Por otro lado, el negocio de Bilastina en Japón se factura en euros, pero con referencia local en yenes.

En cuanto a las importaciones, no se contratan coberturas debido al escaso volumen de las compras en moneda distinta al euro. Igualmente, cambios razonables en los tipos de cambio producirían resultados moderados en las cuentas anuales.

El Grupo no tiene inversiones significativas en activos en el extranjero en divisas que deban ser consideradas como un riesgo potencial destacable, salvo saldos bancarios en dólares USA de importes no significativos.

c.2) Riesgo de tipo de interés

El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los recursos ajenos contratados con entidades financieras a corto y a largo plazo. Como ya se ha indicado, no se dispone de financiación bancaria de forma que actualmente no hay riesgo a variaciones al alza de los tipos de interés.

Por este motivo, la sensibilidad de la cuenta de resultados a variaciones en los tipos de interés es nula. No se estiman cambios relevantes en los próximos meses, por lo tanto, el riesgo de tipo de interés es de mínima importancia.

(Continúa)

c.3) Riesgo de precios

El Grupo está expuesto a las variaciones que se están experimentando en el mercado en los precios de las materias primas y en los suministros, principalmente gas y electricidad. En este sentido, el Grupo ha alcanzado un acuerdo de precios a largo plazo con el suministrador de energía, lo que mitiga el riesgo de incremento de costes. Este acuerdo se ha alcanzado exclusivamente para las sociedades en España y supone un precio fijo para el 50% del volumen consumido en las instalaciones de alta potencia (resto a precio variable) y un precio fijo para el 100% del volumen consumido en las instalaciones de baja potencia hasta el 31 de diciembre de 2027. El consumo de las instalaciones de alta potencia supone el 97,5% del total de consumo en España siendo el resto del consumo correspondiente a las instalaciones de baja potencia.

d) Estimaciones de valor razonable

A continuación, se presenta un análisis de los instrumentos financieros que se valoran a valor razonable, por método de valoración. Los diferentes niveles se han definido como sigue:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos y pasivos idénticos (Nivel 1).
- Datos distintos a los precios de cotización incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, ya sea directamente (esto es, los precios de referencia) o indirectamente (esto es, derivados de los precios) (Nivel 2).
- Datos del activo o pasivo que no se basan en datos observables del mercado (esto es, datos no observables) (Nivel 3).

A 31 de diciembre de 2023 y 2022 el Grupo no cuenta con activos ni pasivos valorados a valor razonable a nivel.

e) Riesgo de cambio climático

El Grupo está evaluando cómo los factores de riesgo respecto al clima pueden impactar en sus estados financieros, incluyendo potenciales impactos en las siguientes áreas:

Activos no financieros: se han evaluado las potenciales vidas económicas útiles acortadas de los activos existentes, por ejemplo, como resultado de cambios normativos que requieran nuevas tecnologías de producción. Los asuntos relacionados con el clima pueden dar lugar a indicios de que un activo (o un grupo de activos) está deteriorado. Por ejemplo, un cambio regulatorio que elimine gradualmente el uso de ciertas instalaciones. Este riesgo queda adecuadamente mitigado por dos factores:

(Continúa)

- Ninguna de las instalaciones del Grupo se encuentra dentro de áreas protegidas en materia de biodiversidad. Para la planta en construcción en Derio se ha requerido un análisis del impacto ambiental que ha confirmado que no existen riesgos ambientales y de biodiversidad significativos. Además, para la planta en construcción en Huesca se han cumplido todos los requerimientos para obtener la licencia ambiental correspondiente.

- La nueva planta de fabricación que está en curso en Derio se ha planificado con el reto de que las instalaciones cumplan con los más altos estándares requeridos por la industria farmacéutica y un edificio medioambientalmente responsable y sostenible. Esta planta, que será el mayor centro productivo del Grupo, estará menos expuesta al riesgo de cambios normativos, al ser de reciente diseño y construcción.

Costes: se ha evaluado un potencial impacto en los costes de producción y distribución como resultado de mayores costos de insumos (por ejemplo, agua, energía, costes de la cadena de suministro, transporte) o aumentos de las primas de seguros en industrias o ubicaciones de alto riesgo. En 2023, todas las filiales de España y Portugal cuentan con el origen renovable certificado de toda o parte de la electricidad consumida, mitigando parcialmente este riesgo.

De estas evaluaciones, y con la información actual, no se han identificado impactos relevantes en los estados financieros del Grupo que no hayan sido considerados.

26. Hechos Posteriores

Desde el 31 de diciembre de 2023 hasta la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas no se han producido hechos posteriores de relevancia que requieran ser desglosados.

(Continúa)

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las
Sociedades Dependientes a
31 de diciembre de 2023

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Auditor	Sociedad titular de la participación	% participación
Lazlo Internacional, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Comercialización de productos OTC	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Veris, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Farma Portugal, S.A.	R. Elías García, 28 – Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Olve Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Veris Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Ingaso Farm, S.L.U.	P. El Carrascal, 2 Lanciego (Alava)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Chile, Salud y Nutrición Limitada	Avenida Las Condes 7700, Oficina 303-A, Santiago – Chile	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A.	99,65%
	Santiago (Chile)			Ingaso Farm, S.L.U.	0,35%
Faes Farma del Ecuador S.A.	Av. Shyris 860	Importación de medicamentos	ARMS	Faes Farma, S.A.	99,97%
	Quito (Ecuador)			Ingaso Farm, S.L.U.	0,03%
Faes Farma Perú, S.A.C	Calle Los Tulipanes 147, Lima (Perú)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A.	99,99%
				Ingaso Farm, S.L.U.	0,01%
Faes Farma Nigeria Limited	Nº 25 D Ladoke Akintola Street, G.R.A. Ikeja,	Comercializadora	Grant	Faes Farma, S.A.	99,89%
	Lagos (Nigeria)		Thornton	Ingaso Farm, S.L.U.	0,11%
Faes Farma México, S.A. de C.V.	Av. Prolongación Paseo de la Reforma, 51 Piso 11, Ciudad	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A.	99,99%
	de México (México)			Ingaso Farm S.L.U.	0,01º%
Colpharma, S.R.L.	Via Mantova, 92 – Parma (Italia)	Comercializadora	PwC	Faes Farma, S.A.	51%
Tecnovit, S.L.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	99%
				Ingaso Farm S.L.U	1%
Cidosa, S.A.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Comercializadora	-	Tecnovit, S.L.	100%
AT Capselos S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L.	82%
	41.03, Barbastro (Huesca)			Ingaso Farm, S.L.U	18%
Faes Farma Colombia, S.A.S.	Av. Carretera 7, 155C, Bogotá (Colombia)	Comercializadora medicamentos	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Global Farma, S.A.	5TA Av. 16-62 Edificio Platina	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	99,99%
				Ingaso Farm S.L.U	0,01%
ISF by Farm Faes, S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela	Nutrición y salud animal	-	Ingaso Farm, S.L.U.	70%
	41.03, Barbastro (Huesca)			Tecnovit, S.L.	30%
NovoSci Healthcare FZCO	South Zone, Jebel Ali Free Zone, Dubái, EAU	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A.	90%
				Ingaso Farm S.L.U.	10%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 3.1 de las cuentas anuales consolidadas.

FAES FARMA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las
Sociedades Dependientes a
31 de diciembre de 2022

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Auditor	Sociedad titular de la participación	% participación
Lazlo Internacional, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Comercialización de productos OTC	-	Faes Farma, S.A.	100%
Laboratorios Veris, S.A. Sociedad Unipersonal	Vía de los Poblados, 3 – Madrid	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Farma Portugal, S.A.	R. Elías García, 28 – Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Olve Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Veris Farmacéutica, Limitada	R. Elías García, 28 - Amadora (Portugal)	Laboratorio farmacéutico	-	Laboratorios Vitoria, S.A.	100%
Ingaso Farm, S.L.U.	P. El Carrascal, 2 Lanciego (Alava)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Faes Chile, Salud y Nutrición Limitada	Avenida Las Condes 7700, Oficina 303-A, Santiago – Chile Santiago (Chile)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,65% 0,35%
Faes Farma del Ecuador S.A.	Av. Shyris 860 Quito (Ecuador)	Importación de medicamentos	ARMS	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,97% 0,03%
Faes Farma Perú, S.A.C	Calle Los Tulipanes 147, Lima (Perú)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,99% 0,01%
Faes Farma Nigeria Limited	Nº 25 D Ladoke Akintola Street, G.R.A. Ikeja, Lagos (Nigeria)	Comercializadora	Grant Thornton	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm, S.L.U.	99,89% 0,11%
Faes Farma México, S.A. de C.V.	Av. Prolongación Paseo de la Reforma, 51 Piso 11, Ciudad de México (México)	Laboratorio farmacéutico	-	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U.	99,99% 0,01º%
Colpharma, S.R.L.	Via Mantova, 92 – Parma (Italia)	Comercializadora	-	Faes Farma, S.A.	51%
Tecnovit, S.L.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Nutrición y salud animal	PwC	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U	99% 1%
Cidosa, S.A.U.	Carrer de les Sorts – Alforja (Tarragona)	Comercializadora	-	Tecnovit, S.L.	100%
AT Capselos S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela 41.03, Barbastro (Huesca)	Nutrición y salud animal	-	Tecnovit, S.L. Ingaso Farm, S.L.U	82% 18%
Faes Farma Colombia, S.A.S.	Av. Carretera 7, 155C, Bogotá (Colombia)	Comercializadora medicamentos	PwC	Faes Farma, S.A.	100%
Global Farma, S.A.	5TA Av. 16-62 Edificio Platina	Laboratorio farmacéutico	PwC	Faes Farma, S.A. Ingaso Farm S.L.U	99,99% 0,01%
ISF by Farm Faes, S.L.	Polígono Industrial "Valle del Cinca", Calle C, parcela 41.03, Barbastro (Huesca)	Nutrición y salud animal	-	Ingaso Farm, S.L.U. Tecnovit, S.L.	70% 30%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 3.1 de las cuentas anuales consolidadas.

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO 2023

Resumen ejecutivo 2023

- **La cifra de ventas netas consolidadas** alcanza los 451,2 millones de euros con un crecimiento del 2,8%. Por su parte, **los ingresos totales** suman 473,1 millones de euros.
- Siguiendo la estrategia de diversificación geográfica, **los ingresos en mercados internacionales** siguen suponiendo más de la mitad del negocio alcanzando el 56% de los ingresos totales.
- El **EBITDA consolidado** se sitúa en 122,2 millones de euros, un 1,2% superior al año anterior.
- **El resultado neto** atribuible al grupo crece un 2,5% hasta los 91,7 millones de euros, un nuevo récord un año más, pese a los retos presentados.
- Las **inversiones brutas** del periodo superan los 97 millones de euros, principalmente dirigidas a la construcción de la nueva fábrica de producción farmacéutica de Derio, terminada en 2023 y, actualmente, en fase de validación. Dicha planta permitirá incrementar la capacidad de producción del Grupo, afianzando a Faes Farma como un grupo farmacéutico integrado.
- **La retribución al accionista** con cargo al ejercicio 2023 se ha materializado con el pago de un dividendo a cuenta en metálico en enero 2024 por importe de 12,1 millones de euros. La intención de la Sociedad a futuro es mantener el pago del dividendo íntegramente en efectivo, por lo que se realizará el pago en metálico de un dividendo complementario sobre el resultado 2023 que se estima se pagará a mediados de año por importe de 36,1 millones de euros y que supondrá, junto el anterior, un pay out superior al 50%.
- **La autocartera** a cierre de 2023 es de 4.975.247 acciones, lo que representa un 1,6% del capital social.
- En términos de **gobierno corporativo** durante el ejercicio 2023 se ha producido la reelección de tres consejeros, de esta forma la composición del Consejo de Administración sigue potenciando la presencia de consejeros independientes (55%) y un mayor equilibrio de género (44% de presencia femenina). Durante 2023 se han seguido dando pasos para la futura separación de los cargos de Presidente del Consejo de Administración y primer Ejecutivo, que culminará en 2024 con el nombramiento de un nuevo primer ejecutivo y el cambio del Presidente de ejecutivo a Presidente no ejecutivo del Consejo de Administración.

(Continúa)

Principales magnitudes

(miles euros)	2023	2022	%
Ventas Netas	451.168	438.754	2,8
Ingresos totales*	473.094	461.719	2,5
EBITDA**	122.212	120.754	1,2
Resultado neto	91.693	89.448	2,5
Flujo de actividades de explotación	100.969	107.041	-5,7
Inversión Neta***	97.356	92.425	5,3
Posición neta Tesorería****	34.647	66.411	-47,8

* Los ingresos totales corresponden a la suma del importe neto de la cifra de negocios más otros ingresos de explotación.

** El EBITDA corresponde al resultado de explotación sin considerar el gasto por amortización de inmovilizado, ni deterioro, ni intereses, ni otros resultados.

*** La inversión neta corresponde al efectivo neto utilizado en actividades de inversión.

**** La posición neta de tesorería corresponde al efectivo y otros activos líquidos equivalentes.

Evolución por áreas de negocio

NOTA: los datos de las tablas se presentan redondeados en millones de euros. Los porcentajes se calculan con los datos en euros.

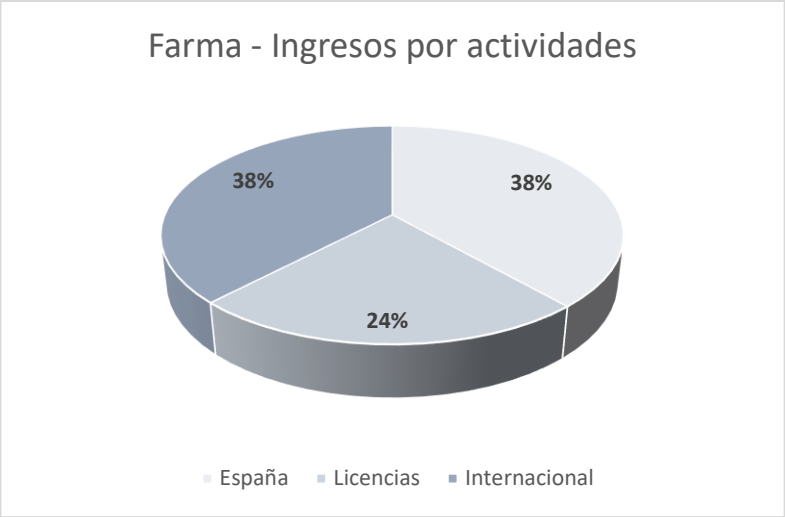
1. Especialidades farmacéuticas y Healthcare

El segmento FARMA alcanza un total de ingresos que supera los 420 millones de euros con un crecimiento del 4,5% respecto al mismo periodo del 2022. Supone casi un 90% sobre el total del negocio.

Total Ingresos Farma	2023	2022	%
Farma	**420,4**	402,5	4,5%

Dividimos a su vez este segmento en tres subdivisiones: España, Internacional (sin licencias) y Licencias, que presentan la siguiente distribución y evolución en el actual periodo:

(Continúa)



	España	Internacional	Licencias	TOTAL
Total Ingresos	161,8	159,1	99,6	**420,4**
Crecimiento	1,0%	8,3%	4,3%	**4,5%**

1.1. <u>España</u>

España Farma	2023	2022	%
Ventas Netas	158,6	157,0	1,0%
Otros Ingresos	3,2	3,1	1,3%
Total España	**161,8**	160,2	1,0%

Ingresos por divisiones	2023	2022	%
Visita médica	103,4	105,3	-1,8%
Healthcare	48,2	46,2	4,3%
Consumer	10,2	8,6	17,6%
Total España	**161,8**	160,2	1,0%

(Continúa)

Visita médica

Esta división es la responsable de la comercialización de la cartera de **productos de prescripción** del Grupo mediante el desarrollo de estrategias y planes promocionales a medida que potencian la eficaz promoción de la red de ventas y que mantienen la ambición de seguir siendo un laboratorio de referencia para las áreas terapéuticas en las que el Grupo está especializado, tanto con moléculas propias como con licencias.

2023 ha sido un año con bastantes incertidumbres macroeconómicas que han influido en la situación del mercado farmacéutico general, si bien es cierto que los mercados en los que el Grupo trabaja con sus productos se han mantenido relativamente estables. A pesar de que la recuperación del consumo habitual tras la pandemia ha aportado una tendencia favorable para el sector, la inflación, la pérdida de poder adquisitivo de la población en general y las intervenciones a la baja de la Administración en materia de precios, han generado un escenario complejo. El entorno competitivo es cada vez más difícil con genéricos más agresivos siendo clave el posicionamiento de la marca para contrarrestar estos efectos.

Un año más, 2023 se presentaba con importantes retos, como el de compensar las sucesivas bajadas de precio de Bilaxten, en un asfixiante entorno de contención del gasto farmacéutico. La pérdida de la licencia de Ristaben & Ristfor suponía un impacto negativo de más de 10,3 millones de euros de ventas netas frente a 2022. A pesar de estas circunstancias, el resultado de esta división en 2023 ha mejorado ligeramente el resultado de 2022 (+1% en ventas netas) lo que puede considerarse todo un éxito.

Respecto a los principales productos:

Calcifediol: El incremento de las ventas de calcifediol, que sigue siendo el producto con mayores ingresos de la división, ha sido de un 3%. El ritmo de crecimiento es menor que en años anteriores, tal y como se esperaba, dado que el impulso de la Covid en la toma de vitamina D se ha ralentizado por su menor incidencia y porque en muchas Comunidades Autónomas se promueve por medio de distintas campañas la limitación de su consumo. En cualquier caso, sigue siendo un producto de alto valor clínico con el que esperamos crecimientos sostenibles en los próximos años. En cuota de mercado seguimos con un 44% tanto en unidades como en valor.

Bilastina: Tras la pérdida de patente en 2021 y las sucesivas bajadas de precios, el resultado de Bilaxten en 2023 ha sido especialmente notable, cerrando el año con un +10,1% en ventas. Los resultados de este año se han impulsado especialmente por el lanzamiento de Bilaxten Colirio 6mg/ml que ha supuesto el mayor logro de este ejercicio para la marca. El año ha sido muy complicado con sucesivas bajadas de precio en varias referencias y lanzamientos de nuevos productos en el mercado. Sin embargo, un año más, ha demostrado gozar de una gran fuerza de marca, creciendo un 4% en unidades en su referencia por excelencia (20 mg comprimidos) y un 16% en la presentación de comprimidos pediátricos (10 mg comprimidos bucodispersables). Con estos resultados, nuestro producto Bilaxten 20 mg comprimidos sigue siendo la referencia más vendida en su grupo terapéutico. Adicionalmente, el lanzamiento de la nueva referencia bucodispersable 20 mg, convierte a esta línea en la más completa del mercado.

Línea Respiratorio GSK: Esta licencia ha crecido en 2023 un 35% en ventas siendo una importante palanca de aportación de valor, cada vez más afianzada. Tiene todavía un gran recorrido por delante, impulsada por la consolidación del lanzamiento de Elebrato y el buen crecimiento generalizado de todos los productos de la franquicia.

(Continúa)

Healthcare

La división de Healthcare es la encargada de la comercialización en las farmacias de **medicamentos y productos OTC**.

El mercado general de Healthcare a TAM 12/23 (7.081 M€) decreció -3% en valor y -20% en unidades (datos IQVIA. Sell-out). Este decrecimiento es debido a la considerable disminución en ventas de productos "covid" como mascarillas y test. La bajada en ventas de este tipo de productos en 2023 superó los 633 millones euros y aunque otras categorías han evolucionado favorablemente como los productos para tos, resfriado, faringe, así como productos de dermatología o área digestiva (especialmente probiótico), no han compensado la bajada de los productos mencionados anteriormente.

Faes Farma en el mercado Healthcare ha crecido un +5% en valor y decrecido un -4% en unidades (datos IQVIA. Sell-out). Destaca la buena evolución de las marcas que se han lanzado recientemente al mercado como Arcid y Cannaben, así como otras que crecen siguiendo la buena evolución del mercado y/o por ampliación de sus gamas como Profaes 4, NasoFaes, OtiFaes, Vitanatur y Pankreoflat. Lamentablemente hay marcas en el catálogo que continúan con tendencias negativas históricas como Siken (-20%) y Venosmil (-12%).

El cierre de las ventas de la división en sell-in ha sido +4% en valor respecto el año anterior. Los medicamentos éticos de prescripción (que representan un 32% de la facturación bruta) se han mantenido y los medicamentos y productos OTC (68% de la facturación bruta) han crecido +7%.

En general, Faes Farma ha sabido mantener su cuota de mercado en las categorías en las que están representados sus medicamentos y productos OTC, destacando los lanzamientos de nuevos productos, las acciones promocionales y de apoyo al farmacéutico para fomentar la formación y recomendación de los productos Faes Farma, así como las acciones de rotación dirigidas al consumidor (por ejemplo promociones o medios masivos on-line y off-line).

Consumer

La división Consumer se encarga de la comercialización de los **productos OTC** en otros canales adicionales a la farmacia tradicional: parafarmacia, dietética, alimentación y plataformas ecommerce. Aunque los sub-canales más importantes en facturación de la división son parafarmacia y dietética, los que destacan por su evolución han sido alimentación y ecommerce (concretamente Amazon, que representa el 85% de las ventas de este canal).

Durante 2023 el crecimiento en Consumer ha sido del +17%. El producto principal (32% de la facturación bruta) y que más crece (+40%) es Ricola. Destacando su evolución en los canales de alimentación y parafarmacia.

En general, Faes Farma promociona las marcas en este canal a través de campañas promocionales y de visibilidad dirigidas al consumidor desde el punto de venta, así como en medios más masivos, tanto on-line como off-line.

(Continúa)

1.2. Internacional (sin licencias)

Internacional (sin licencias)	2023	2022	%
Ventas Netas	158,0	145,6	8,5%
Otros Ingresos	1,0	1,2	-14,8%
Total	**159,1**	146,8	8,3%

A nivel general el desempeño del área ha sido positivo, ratificando la estrategia de crecimiento de años anteriores. Atendiendo a las distintas divisiones geográficas las evoluciones han sido las siguientes:

Ingresos por divisiones	2023	2022	%
Filiales Latam	85,6	79,2	8,1%
Filiales Europa	40,3	40,3	0,1%
Exportaciones y África	33,2	27,4	21,1%
Total	**159,1**	146,8	**8,3%**

Filiales LATAM

2023 ha sido retador para toda Latinoamérica debido al contexto económico y político.

En su conjunto ha seguido creciendo, pero con una desaceleración evidente respecto a la pasada década.

En los países donde tenemos presencia propia, se han producido dos situaciones diferenciadas:

- En México y en los países de Centroamérica ha crecido el PIB por encima del 3%, impulsado, principalmente, por la fuerte entrada de remesas desde el extranjero. En el caso de México es el componente más importante de su PIB.
- Chile (+0,1%), Perú (+0,4%) y Colombia (+0,9%) han presentado cifras muy discretas de crecimiento del PIB. Las dos primeras lastradas por la desaceleración de la economía china, dado que es su mayor socio comercial, y Colombia por la inestabilidad interna.

(Continúa)

En el plano político, destaca la situación en Colombia, con una pérdida acusada de popularidad del gobierno y por la dificultad de éste en conseguir consenso para impulsar las reformas incluidas en su programa electoral. En el caso de Guatemala, un país que ha gozado en los últimos años de una situación estable comparado con otros vecinos de la región, en la última mitad de 2023 se ha visto sometido a tensiones y protestas tras las elecciones presidenciales. Se espera que la toma de posesión del Presidente Arévalo en enero pueda servir para tranquilizar la situación.

En cuanto al negocio de Faes Farma en la región, a nivel de ingresos se han presentado situaciones diferentes:

Chile, Ecuador y México han presentado un fuerte incremento de ventas. En los dos primeros, +19% y +26% respectivamente, continuando la tendencia ya apuntada en años anteriores y reforzando las líneas de negocio tradicional y los productos clave. En el caso de México, con un crecimiento en 2023 del 47%, se han recogido los frutos de la ambiciosa ampliación de equipo comercial realizada a finales de 2022 (+115 personas). Adicionalmente al lanzamiento de Hidroferol y otros dos productos de licencia y a la reorganización de la visita médica que centra a los equipos en determinadas especialidades y amplía el universo médico, la familia bilastina haya crecido un 36% frente a 2022.

Por otro lado, Guatemala ha experimentado un menor crecimiento, +4,1%, que se debe en gran parte al impacto de la interrupción del negocio de ventas a Francia y Venezuela, la retirada de tenders institucionales de baja rentabilidad y la depuración del portafolio. Descontando el impacto de estas decisiones, las líneas de negocio de los productos principales origen Global Farma y portafolio Faes España, han presentado un sólido crecimiento del 21%.

Por último, Colombia y Perú han presentado decrecimientos sobre el año anterior. En el caso de Colombia debido, por un lado, al empeoramiento de la situación económica y, por otro, al impacto sobre el mercado farmacéutico de algunas de las iniciativas del gobierno (reforma del sistema de salud). En Perú, la caída en ventas ha sido consecuencia de la renegociación de condiciones comerciales y precios con las principales cadenas, lo que se ha traducido en unos meses de bloqueo a las compras por parte de éstas. La situación ya se ha corregido y esperamos retomar el crecimiento en 2024.

En cuanto a rentabilidad, si bien los ingresos se han visto afectados en algunos países, la aplicación de planes de ahorro y contención en estas filiales, unido a la buena marcha de otros mercados, ha permitido que en 2023 se alcancen los objetivos de EBITDA que se habían presupuestado para esta unidad de negocio.

Filiales Europa

En Europa, Faes Farma tiene 2 filiales con presencia directa: Faes Farma Portugal (32,2 M€ de ingresos) y Colpharma en Italia (8,1 M€).

La filial de Portugal reparte sus ventas al 50% entre prescripción y OTC. El año 2023 ha sido un año positivo con un crecimiento superior (+6,1%) al del mercado farmacéutico portugués (+4,9%). Presentaba el gran reto de afrontar el primer año completo de genéricos de bilastina y pese a que ese efecto ha supuesto un -19,9%, ha finalizado el año como el antihistamínico líder en valor, apoyado en las nuevas presentaciones, la oftálmica y el formato ODT comercializadas en junio y septiembre, respectivamente. Se ha compensado el efecto anterior en bilastina por el destacado crecimiento del deflazacort (+20%), calcifediol (+28%) y mesalazina (+39%). Por su parte, en el área de OTC se ha continuado con la buena tendencia del año anterior, consiguiendo crecer más que el mercado gracias al comportamiento de productos como Magnesona, Novalac y Pankreoflat.

(Continúa)

En el caso de Colpharma (participada al 51%) ha cerrado el ejercicio con unos ingresos un 11% menores que en el año anterior. Esto se debe, principalmente, a que a inicios de año 2023 Colpharma sufrió la interrupción temporal del negocio de la Telemedicina que no se ha reanudado hasta finales de año.

Filiales Oriente Medio y África y Exportaciones resto del mundo

El área de negocio de Faes África & Exportaciones se separa en 2 unidades: Exportaciones a la región de África-Oriente Medio (26 M€), incluyendo la venta directa en Nigeria a través de nuestra filial, las ventas de la filial Novosci (en Emiratos Árabes Unidos con 2 M€ en ingresos) adquirida en 2023 y Exportaciones ROW (7 M€ en "rest of the world") a otras regiones asiáticas y europeas donde no tenemos presencia directa.

En la región de África-Oriente Medio el objetivo, como en LATAM, sigue siendo situarse entre las 25 primeras compañías farmacéuticas en los próximos años, objetivo en todo caso ya alcanzado en África Subsahariana Francófona. Varios lanzamientos están contribuyendo a la escalada progresiva en el ranking y los nuevos acuerdos de distribución y licencia, así como las inversiones en áreas comerciales y las adquisiciones, reforzarán una posición preeminente en los principales mercados del área.

En 2023 los ingresos de esta área crecieron un +22%, principalmente por el refuerzo de la actividad comercial y los lanzamientos de productos en Marruecos (+50%), Golfo Pérsico (+190%) y África Subsahariana (+12%).

En el caso del negocio de Exportaciones ROW durante el 2023, el área experimentó un incremento de +17,9% respecto a 2022, consecuencia de la consolidación de clientes en Iraq (+180%), Vietnam (+105%) o Georgia (+95%), el lanzamiento de nuevos productos y el incremento sostenido en las ventas de productos ya comercializados, como calcifediol (+146%) o mesalazina (+96%).

1.3. Licencias

Licencias Farma

Licencias	2023	2022	%
Ventas Netas	82,0	76,9	6,7%
Otros Ingresos	17,5	18,6	-5,5%
Total Licencias	**99,6**	95,5	4,3%

El área de licencias vuelve a batir su récord de ingresos, con 99,6 M€ y se mantiene como la unidad de negocio con más rentabilidad del Grupo. El objetivo de esta unidad de negocio es internacionalizar la cartera de productos del Grupo en los mercados en los que no tiene presencia directa.

(Continúa)

Licencias bilastina

Bilastina sigue siendo el principal contribuyente al negocio de licencias, marcando un nuevo techo de ingresos en 84 M€. Este crecimiento en ingresos (+4,3% respecto 2022) permite incrementar ligeramente márgenes, compensando un cierto deterioro en precios esperable en esta fase de madurez del producto. Esa bajada de precios está relacionada, principalmente, con la política de las autoridades en Japón y del efecto de la aparición de genéricos a año completo en mercados tan importantes como los europeos o el brasileño. Sin embargo, la molécula ha sido capaz de seguir creciendo con fuerza en un buen número de mercados, con ejemplos tan destacables como Turquía (+172%), Canadá (+30%) o Japón, donde la cuota supera ya el 20% y se ha producido un incremento de ventas de +5% en euros, a pesar de la mencionada bajada de precio impuesta por las autoridades y de una fuerte depreciación del yen.

Otras Licencias

La contribución del resto de moléculas al área de Licencias sigue incrementando su importancia, con un nuevo récord de ingresos (15,6 millones de euros) y sobre todo un fuerte crecimiento en términos de EBITDA (+24,8%).

Los acuerdos sobre estas moléculas van permitiendo no solo sostener el crecimiento de la unidad de negocio sino también favorecer una mayor diversificación con calcifediol (5 M€), deflazacort (5 M€), citicolina (3 M€) o mesalazina (1 M€) como ejemplos.

Los ingresos de calcifediol se duplicaron (+107%) superando los 5 millones de euros por los nuevos acuerdos en Europa. Los recientes lanzamientos en Reino Unido, Francia, Polonia y países bálticos apuntan crecimientos en el medio y largo plazo.

También las ventas de mesalazina se han incrementado en todos los mercados locales, aunque de manera desigual. Mientras la cuota en el mercado polaco está muy por encima de nuestras previsiones iniciales, las ventas en Reino Unido y Alemania todavía no alcanzan los niveles deseados. En cualquier caso, este crecimiento conjunto de las ventas locales no se ha traducido en un crecimiento de ingresos del Grupo en 2023 debido a un efecto puntual, ya que en el ejercicio 2022 se produjo un fuerte llenado del canal.

Empieza a ser relevante la aportación de moléculas que, a priori, tienen un perfil menos estratégico para el Grupo, como la citicolina, que ha generado 3 millones de euros de ingresos solo derivados del proyecto italiano. Este éxito nos empuja a evaluar activamente la posibilidad de realizar lanzamientos en otros mercados, especialmente en Latinoamérica.

Además, el acuerdo de licencia para deflazacort en USA supone un nivel elevado de ingresos anuales recurrentes y con márgenes relevantes. Aunque se prevé la aparición de genéricos en 2024, no se espera que el impacto para la cuenta de resultados del Grupo sea significativo en el corto plazo.

1.4. Principales moléculas

Resumen evolución de las tres principales moléculas

Como se ha señalado anteriormente, las tres principales moléculas comercializadas por el Grupo son bilastina, calcifediol y mesalazina. Como resumen, incluyendo todas las áreas de negocio en las que están presentes, representan casi un 40% de los ingresos.

(Continúa)

Total Ingresos	2023	2022	%
Bilastina	120,4	109,5	10,0%
Calcifediol	49,9	44,8	11,4%
Mesalazina	12,5	15,1	-17,0%
TOTAL	**182,8**	**169,4**	**8,0%**

La evolución de las tres moléculas principales ha sido dispar, mientras bilastina y calcifediol han seguido creciendo a doble dígito, mesalazina ha experimentado una caída debida principalmente al ajuste de stock en licencias en Polonia e influida también por el desempeño en España.

Bilastina ha tenido récord de ingresos (superior a 120 millones de euros, más del 10% respecto a 2022) creciendo en todas las áreas, pero especialmente en Internacional sin licencias (+6 M€, +32%). Por su parte, calcifediol está muy cerca de los 50 M€ de ingresos por primera vez (+5 M€, +11%).

En el caso de mesalazina en España, aunque el mercado de dicha molécula sigue bastante estable (+3% en unidades y +1% en valor), está dominado por las presentaciones orales con más dosis, fundamentalmente las de 4 g. y 3 g. superiores a las comercializadas por el Grupo. No obstante, estos formatos que se adaptan a la dosis eficaz más baja nos permiten desarrollar una estrategia de adaptabilidad, simplicidad de tratamiento y seguridad y aspirar así a recuperar las evoluciones positivas de otros años.

2. Nutrición y salud animal (área FARM FAES)

Nutrición y salud animal	2023	2022	%
Ventas Netas	52,5	59,2	-11,3%
Otros Ingresos	0,2	0,1	170,5%
Total	**52,7**	59,3	**-11,2%**

Esta área, diferenciada del negocio Farma, se encarga de la elaboración y comercialización de núcleos, correctores, suplementos, aditivos y alimentos especiales para varias especies de animales, especializándose en las primeras edades del porcino.

2023 ha sido un año en el que se han visto reducidos nuestros ingresos respecto al 2022, motivado, principalmente, por el aumento de las bajas de animales, causadas, principalmente, por el PRRS (Síndrome Reproductivo y Respiratorio Porcino) y la falta de Óxido de Zinc. Si bien el margen lo hemos podido recuperar, debido a la mejora de los costes de las materias primas, de la energía y a la disminución de los gastos operativos.

(Continúa)

Durante 2023 el sector ganadero español se ha visto afectado por la agenda 2030 exigente en materia de Bienestar Animal, por una disminución de la exportación de carne a mercados no europeos, por una menor producción animal agravada por enfermedades emergentes tipo PRRS, que se ha visto compensada con una mayor importación de animales vivos (lechones) y por mayores costes de producción derivados de las nuevas normativas europeas. A pesar de todo ello el sector ganadero sigue siendo un pilar en la producción agraria española.

En materia de investigación para Farm Faes, en 2023 el enfoque ha estado en el desarrollo de productos con dos nuevas atribuciones: Desmedicalización y Sostenibilidad. Todos los nuevos desarrollos se enfocan a disminuir significativamente la utilización de medicamentos, particularmente antibióticos y optimizar la digestibilidad de las proteínas, con la consiguiente disminución de excreción de Nitrógeno.

Las estrategias en 2023 han incorporado una serie de servicios complementarios a nuestros clientes para que mejoren su competitividad. Particularmente novedosa es la “calculadora de carbono” que se ofrece, para calcular la huella de carbono de los piensos.

I+D+i

A lo largo de 2023 el departamento de Innovación farmacéutica ha trabajado en la ejecución de 21 proyectos, 15 relacionados con el desarrollo de nuevos productos y 6 relacionados con la mejora continua de los ya existentes, lo que ha llevado a alcanzar algunos hitos en las diferentes etapas del desarrollo farmacéutico, entre los que destacan la presentación europea del dossier de calcifediol semanal (actualmente en evaluación) y la entrada a fase clínica de 3 proyectos de mesalazina.

Por otra parte, durante este año se ha implementado en el departamento de innovación farmacéutica la metodología SCRUM para la propuesta y evaluación de nuevas ideas de proyectos. Esta iniciativa ha tomado un carácter multidisciplinar con la participación, tanto del equipo de innovación en su conjunto, como de otros departamentos involucrados como Regulatorio, Clínica y Marketing estratégico.

Por su parte el departamento de IDi Clínica tiene como principal objetivo, a través de la realización de ensayos clínicos, confirmar la eficacia y seguridad de nuevos medicamentos y nuevas soluciones terapéuticas para los pacientes que los necesitan.

Muchos de los ensayos clínicos se realizan con nuevas formulaciones farmacéuticas de medicamentos de nuestro portafolio. La investigación clínica en nuevas formulaciones farmacéuticas tiene un impacto significativo en la eficacia y seguridad del medicamento, en la calidad de vida de los pacientes y en el cumplimiento terapéutico.

En 2023 se realizaron con éxito ensayos clínicos para investigar nuevas formulaciones farmacéuticas con cuatro diferentes medicamentos (bilastina, metocarbamol, Hidroferol y mesalazina). Uno de estos ensayos clínicos evaluó la eficacia y seguridad de tres diferentes dosis semanales de calcifediol cápsulas blandas (75 mcg, 100 mcg y 125 mcg) e involucró a 674 sujetos de 7 países de Europa. La demostración de la eficacia de distintas dosis cubre diferentes necesidades (personas mayores, personas que padecen osteoporosis, o con otras enfermedades asociadas) y es un avance relevante en esta área, pues la poca exposición solar y la escasa ingesta dietética de vitamina D hacen que la administración de esta vitamina sea esencial para la salud en un importante porcentaje de personas.

(Continúa)

En 2023, el Departamento de Investigación Clínica desarrolló procedimientos normalizados de trabajo, poniendo en marcha el archivo electrónico de ensayos clínicos, y empezando a realizar una gestión automatizada de los recursos.

El incremento de los presupuestos asociados a la investigación en nuevas moléculas ha permitido el avance a fases preclínicas regulatorias y ambicionar el comienzo de ensayos clínicos en 2025-2026. Esta sería la primera nueva molécula desarrollada en Faes Farma tras bilastina. A su vez, se está incrementando el número de proyectos activos para permitir un crecimiento sostenible a medio y largo plazo.

Cuenta de Pérdidas y Ganancias consolidada

€ miles	2023	2022	%
Ingresos ordinarios / ventas netas	**451.168**	**438.754**	**2,8%**
Otros ingresos explotación	21.926	22.965	
Total Ingresos	**473.094**	**461.719**	**2,5%**
Coste de las ventas	-154.050	-156.739	
Margen bruto de las ventas	319.044	304.980	**4,6%**
Margen bruto de las ventas	70,7%	69,5%	
Gastos retribución a empleados	-96.556	-91.201	
Otros gastos de explotación	-100.250	-92.586	
Pérdida por inmovilizado	-26	-439	
EBITDA	**122.212**	**120.754**	**1,2%**
Margen EBITDA / ventas	27,1%	27,5%	
Amort. y deterioro inmovilizado	-19.398	-19.271	
EBIT	**102.814**	**101.483**	**1,3%**
Resultado financiero	38	-62	
Beneficio antes de impuestos	**102.852**	**101.421**	**1,4%**
Impuesto sobre sociedades	-11.159	-11.973	
Beneficio Consolidado	**91.693**	**89.448**	**2,5%**
Socios externos	209	48	
Bª atribuido Sdad dominante	**91.902**	**89.496**	**2,7%**

(Continúa)

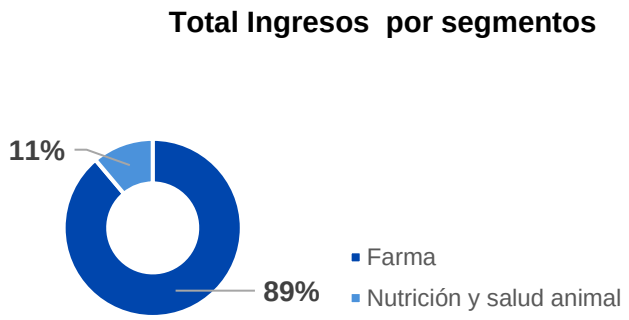
Como hemos comentado, el importe neto de la cifra de negocios ha alcanzado los 451,2 millones de euros con un crecimiento del 2,8 %, ligeramente por debajo de nuestras estimaciones.

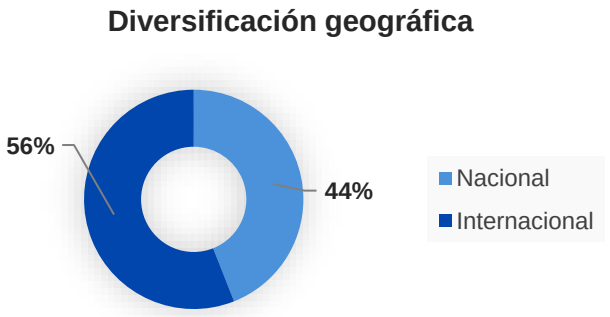
En términos de total de ingresos el crecimiento ha sido del 2,5%.

En cuanto a la diversificación de ventas por área de negocio, el área Farma supera el 89% de los ingresos, frente al 11% del área de Farm Faes (nutrición y salud animal).

La diversificación geográfica del Grupo sigue evolucionando hacia la internacionalización, que ya supone un 56% del total de los ingresos.

Este crecimiento se sigue apoyando, fundamentalmente, en las ventas en Latinoamérica y en la buena evolución general de bilastina y calcifediol. Además, la nueva filial en Emiratos Árabes Unidos ha contribuido en 2,1 millones de euros en la región de Oriente Medio y África y con gran potencial para ejercicios futuros.





Márgenes, Gastos y Beneficio

La situación macroeconómica de inflación global ha impactado en los precios de los materiales de productos Farma especialmente en el primer semestre del año. Después del verano se ha visto una tendencia más favorable en los precios de compra, lo que ha ayudado a acabar el año con menor inflación de lo presupuestado.

En el área de Farm Faes (nutrición animal) se ha notado una mejora en precios de las materias primas tras el pico de inflación en 2022.

La evolución positiva del margen bruto, a pesar del comentado impacto de mayores costes por la presión inflacionaria generalizada, se debe al positivo mix de ventas, tanto de áreas de negocio (crecimiento Licencias y LATAM), como de productos (crecimiento bilastina y calcifediol versus decrecimiento productos nutrición animal).

Respecto a los gastos generales, se ha notado un incremento por más actividad y por inflación general de materiales y servicios externos. El gasto adicional ha sido dirigido a 3 prioridades estratégicas del grupo: expansión comercial en las filiales Latam y Oriente Medio y África (OMA), el plan industrial y el área de investigación.

En investigación el gasto ha aumentado más del +14%. El gasto total (sin activaciones) representa cerca del 4,1% de la venta neta Farma del Grupo.

El Grupo ha cerrado el semestre con una plantilla de 1.748 personas. Los gastos de personal se han incrementado un 5,9%, a pesar de que a final de año el número de personas apenas ha variado, este incremento es el resultado de la subida de salario (menor que la inflación) más el impacto del incremento de plantilla comercial a finales de 2022 en México (afecta a la plantilla media en 2023) más el aumento de las cargas sociales.

Con todos estos efectos, el EBITDA consolidado se sitúa en 122,2 millones de euros con un crecimiento del 1,2%. El margen EBITDA sobre ventas netas se sitúa en el 27,1%, ligeramente inferior al de 2022.

En consecuencia, y a pesar de la volatilidad macroeconómica, se ha logrado de nuevo un resultado récord en términos absolutos con un beneficio antes de impuestos (BAI) de 102,8 millones de euros.

La tasa impositiva baja mínimamente respecto a diciembre de 2022, por lo que se ha conseguido un beneficio atribuido a la sociedad dominante cercano a los 92 millones de euros, récord histórico y un 2,7% por encima del de 2022.

(Continúa)

Balance Consolidado

El Balance presenta un año más una composición de partidas muy positiva como se muestra a continuación:

€ miles	2023	2022
Inmovilizado material	274.148	200.141
Activos por derecho de uso	6.467	5.663
Activos intangibles	184.206	178.687
Inversiones inmobiliarias	1.550	1.550
Otros activos financieros	336	5.132
Activos por impuestos diferidos	19.036	22.766
Total activos no corrientes	**485.743**	**413.939**
Existencias	129.029	115.000
Otros activos financieros	13.104	17.689
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	113.506	114.111
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	34.647	66.411
Total activos corrientes	**290.286**	**313.211**
Total Activo	**776.029**	**727.150**
Total Patrimonio neto	**663.349**	**602.404**
Total pasivos no corrientes	**25.862**	**30.318**
Total pasivos corrientes	**86.818**	**94.428**
Total pasivo	**776.029**	**727.150**

El Balance refleja el crecimiento derivado del mayor volumen de negocio y, principalmente, del impulso a las inversiones que tiene como mayores exponentes la nueva planta farmacéutica en construcción en Vizcaya y la nueva fábrica en Huesca de nutrición y salud animal.

Este hecho impulsa el incremento en inmovilizado material (+37%), ya que a final de 2023 el importe invertido en la fábrica de Vizcaya supera los 180 millones de euros.

(Continúa)

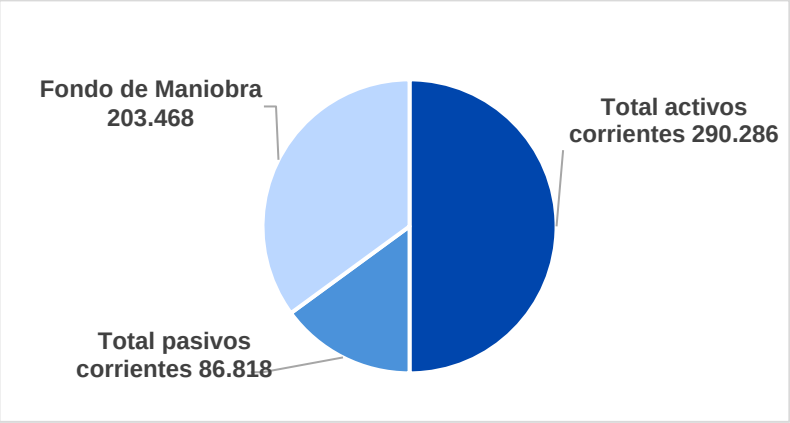
En activos corrientes ha crecido la partida de existencias como anticipo de las necesidades que surgirán con el traslado de la producción de la fábrica actual a la nueva planta en construcción, una acumulación de stocks de seguridad que se irán normalizando a medida que dicho traslado finalice. La reducción en efectivo y otros medios líquidos equivalentes y el de otros activos financieros se debe principalmente a la financiación de las nuevas plantas productivas.

El Fondo de Maniobra se reduce ligeramente (-7%), siendo de 203 millones de euros en 2023, a pesar de la inversión tan elevada reseñada en párrafos anteriores.

En cuanto a Patrimonio ya alcanza el 85% del total activos, muestra de la fortaleza del balance y del negocio.

El pasivo que apenas tiene deuda a largo plazo, se reduce a 26 M€ (-15%), principalmente por pasivos por impuestos diferidos y deudas por préstamos institucionales para financiación de la actividad de I+D+i.

Estructura del balance



Estado de origen y aplicación de fondos

La liquidez generada por una cuenta de resultados tan positiva ha permitido afrontar un nivel muy relevante de inversiones y mantener un saldo a final del año por encima de los 34 millones de euros.

Las inversiones más destacadas de 2023 siguen siendo la nueva planta farmacéutica en Derio – Vizcaya y la nueva fábrica de alimentos especiales para nutrición animal en Huesca. La planta de Derio ha finalizado su construcción civil y por lo tanto el grueso de la inversión. Por su parte, la planta de Huesca continúa su ritmo previsto de construcción.

Las necesidades de ambas inversiones serán cubiertas con financiación propia como ha sucedido hasta el momento, y se estima presentar un estado de liquidez igual de positivo durante el próximo ejercicio.

(Continúa)

Los principales epígrafes de dicho estado de flujos de efectivo son:

Miles €	2023	2022	%
Efectivo generado explotación (a)	100.969	107.041	**-6%**
Efectivo utilizado inversión (b)	-97.356	-92.425	5%
Flujo de la actividad (a+b)	**3.613**	**14.616**	**-75%**
Efectivo utilizado financiación	-35.377	-18.459	92%
Aumento (disminución) efectivo	-31.764	-3.843	727%
Efectivo y otros medios a 31/12	**34.647**	**66.411**	**-48%**

Faes Farma en Bolsa

A cierre del periodo, la capitalización de la Sociedad se situó en 999 millones de euros con un descenso del 8,4% respecto a la capitalización a cierre de 2022. El precio de cierre del año fue de 3,16 euros por acción.

	2023	2022	%
Capitalización (M€)	999	1.091	-8,4
Cierre	3,16	3,51	
Máxima	3,24	4,29	
Mínima	3,11	3,07	
Acciones negociadas	67.466.179	90.268.467	
Número de acciones a 31 diciembre	316.223.938	310.782.825	

El capital social al final de 2023 está representado por 316.223.938 acciones de 0,10 euros de valor nominal (310.782.825 a 31 de diciembre de 2022).

(Continúa)

Período medio de pago a proveedores

El detalle de este apartado queda explicado en la correspondiente nota de la memoria adjunta.

Retribución al accionista

Los aspectos a destacar durante este año 2023 han sido:

Dividendo en metálico a cuenta de 2022. Pagado en enero de 2023 por un importe bruto por acción de 0,037 euros.

Dividendo flexible 2022. La Sociedad efectuó un pago de 0,118 euros por título en abril de 2023 a aquellos accionistas que optaron por el cobro en metálico.

En total, la suma de ambos conceptos totalizan 0,155 euros por acción.

Respecto a la retribución con cargo al ejercicio 2023, se ha pagado un primer dividendo a cuenta en metálico de 0,039 euros por acción el 15 de enero de 2024.

La Sociedad ha manifestado su intención de pagar a futuro un dividendo íntegramente en metálico que se estima se pagará a mediados de año por importe de 0,116 euros por acción y que supondrá junto con el anterior un pay out superior al 50%.

Acciones propias

Durante el año 2023 se aprobó en la Junta de Accionistas la amortización del 50% de las acciones emitidas en el dividendo flexible desarrollado en abril de 2023. Esto supuso la compra de 5.441.113 acciones posteriormente amortizadas, quedando al final de 2023 un total de 4.975.247 acciones propias en autocartera (el 1,6% del capital social).

Gestión de los riesgos

El Grupo tiene entre sus objetivos la identificación de los riesgos que puedan afectar a su negocio, implantar los controles adecuados y aprobar las medidas correctoras para su eliminación, o al menos, para atenuar sus efectos. Cuando se estima necesario, se contratan diversas pólizas de seguro y, en todo caso, se analizan aquellos riesgos no cubiertos pero que suponen o podrían suponer una amenaza. La gestión del riesgo está supervisada por la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, y su análisis se basa en el Mapa de Riesgos. Auditoría Interna asume entre sus responsabilidades la coordinación y gestión de la política de riesgos. Detallamos a continuación los principales riesgos analizados.

1.- Entorno de Negocio. Los riesgos asociados a factores externos e independientes de la gestión de Faes Farma que pueden influir, directa o indirectamente, de manera significativa en el logro de nuestros objetivos y aplicación de estrategias son:

(Continúa)

a) Riesgo de competencia

El mercado farmacéutico es muy competitivo y el Grupo compite, tanto con las grandes multinacionales, como con empresas nacionales y con laboratorios especializados en genéricos. Nuevos productos, avances técnicos, principios activos innovadores, lanzamiento de genéricos o políticas de precios por parte de los competidores podrían afectar a los resultados del Grupo. La concentración en el sector podría afectar negativamente a la posición competitiva de Faes Farma, así como la concentración de clientes podría afectar a los precios y los márgenes

En cuanto a las patentes, una vez que venzan las actuales patentes en uso, entrarán en competencia con el agresivo mercado de los genéricos. Esto puede hacer perder una parte de las ventas y de los márgenes en los productos afectados. Por otro lado, en determinados países, la protección legal de las patentes no está debidamente cubierta. Los gobiernos facilitan, en ocasiones incumpliendo fechas, la entrada de competidores genéricos. La diversificación es nuestra estrategia principal para atenuar estos riesgos.

b) Control de precios gubernamental

Los productos farmacéuticos están muy regulados, en cuanto a precios se refiere, en la mayoría de los países, y desde luego, en España y Portugal, principales mercados del Grupo. En los últimos años ya se han aplicado diversas y significativas reducciones de precios. Por otro lado, las medidas que la Administración adopta para reducir el gasto sanitario redundan repetidamente en los mismos aspectos: aplicación de Tasas sobre volumen de ventas al Sistema Nacional de Salud, descuentos, desfinanciación de medicamentos, precios de referencia y aprobación de genéricos. El Grupo atenúa estos efectos potenciando la diversificación hacia productos y negocios que no estén financiados por el gasto público, así como mediante la internacionalización hacia mercados más abiertos.

c) Controles regulatorios

Los productos farmacéuticos están muy regulados en todos los campos: investigación, ensayos clínicos, aprobación del registro sanitario, producción, comercialización, promoción, logística, farmacovigilancia, control de calidad, entre otros. Esto afecta, no sólo al coste del producto y a su administración, sino también, y de forma muy especial, al plazo necesario para que un nuevo fármaco complete su lanzamiento al mercado y, en consecuencia, afecta significativamente a su probabilidad de éxito. Estos controles y su ejecución podrían suponer la retirada del mercado de algún producto. Por otro lado, la legislación medioambiental exige el respeto a una normativa, cuyo incumplimiento, podría tener como consecuencia la imposición de sanciones o el cierre de plantas productivas. El Grupo trabaja en diversos ámbitos para evitar estos riesgos pero, principalmente, con un conocimiento y cumplimiento riguroso de las normas, así como disponiendo de personal altamente cualificado que ejecute los controles y las mejoras oportunas.

d) Accionistas

Como Sociedad cotizada en Bolsa, se mantiene un riesgo sobre la cotización que podría verse perjudicada por cualquier motivo que supusiese una pérdida de confianza sobre el valor. Motivo por el que se pone especial cuidado en las relaciones e información que se facilita a inversores y analistas.

(Continúa)

e) Clientes

La concentración de las ventas en un número cada vez más reducido de distribuidores podría suponer un riesgo sobre el precio al verse presionado a la baja. En el sector farmacéutico los precios vienen marcados por el Ministerio de Sanidad, salvo para los productos que no son de prescripción, por lo que este riesgo es considerado de reducida probabilidad. Dicha concentración también afecta al riesgo de crédito otorgado para cada cliente individual. Considerando también como clientes a los pacientes a quienes se prescriben nuestros medicamentos, el sector farmacéutico mantiene un riesgo importante por los efectos lesivos de su consumo. Como es preceptivo, disponemos de un departamento de Farmacovigilancia que vela por el cumplimiento de la normativa relacionada con este apartado, así como pólizas de seguros de Responsabilidad Civil. Por otra parte, el transporte del producto vendido a nuestros clientes corre a cargo de las Sociedades del Grupo, asumiendo el riesgo por accidentes, con la consecuente posible pérdida de la carga, para lo que existen pólizas de seguro para transportes.

f) Proveedores

En muchas áreas relevantes de nuestra actividad, tales como suministro de materias primas, material de acondicionamiento, equipos, fabricaciones o almacén, dependemos de la gestión de nuestros proveedores. En ocasiones, pueden presentarse concentración de proveedores que empeoran nuestra exposición a este riesgo. Atenuamos este riesgo diversificando con varios proveedores para los suministros más importantes.

g) Comunicación

El Grupo Faes Farma realiza distintos tipos de comunicación, tanto a sus clientes, a sus accionistas e inversores, como a otros grupos de interés. Cuidamos que la política de comunicación sea la adecuada de forma que no sea errónea o se malinterprete, se cumplan los requisitos regulatorios y, en consecuencia, no quede dañada nuestra imagen.

h) Empleados

Los empleados son, evidentemente, una parte fundamental del Grupo y un riesgo de difícil tratamiento. La fuga de personal altamente cualificado conllevaría un perjuicio en productividad y huida de conocimiento. Para mitigarlo, se aplica una política retributiva motivadora. Por otra parte, en las plantas industriales del Grupo se mantienen rigurosos planes contra accidentes, cumpliendo en su totalidad la legislación en esta materia.

i) Propiedades, planta y equipo

Las plantas productivas y los almacenes podrían tener que hacer frente a un siniestro de origen muy diverso (incendio, inundación…) que paralizaría la producción. Del mismo modo, se pueden presentar acontecimientos de menor importancia, como pueden ser averías en maquinaria, que tenga efectos similares, aunque más limitados en plazo. Exigentes planes de mantenimiento reducen este riesgo a mínimos y además se dispone de pólizas para cubrir daños imprevistos y la pérdida de beneficios consecuente.

(Continúa)

2.- Operativos

a) Producción y distribución

La fabricación de productos farmacéuticos y de todas sus materias primas es un proceso técnicamente complejo, que exige el respeto a una normativa muy rigurosa promulgada por las autoridades sanitarias nacionales y europeas. El incumplimiento de la legislación puede suponer problemas en la autorización de la planta productiva. La contratación de personal cualificado y el riguroso cumplimiento de la normativa evitan que este riesgo sea relevante.

b) Marketing y ventas

Los productos cuyas patentes expiran ven reducido su potencial de venta al entrar en competencia con genéricos de precios sensiblemente más reducidos, por ello nuestra estrategia comercial tiende a la diversificación e internacionalización hacia mercados sin una regulación de precios tan exigente.

c) Investigación y desarrollo de productos

Los proyectos de investigación ya iniciados presentan diferente grado de confianza según la fase en la que se encuentran, fases clínicas avanzadas permiten anticipar un porcentaje de éxito elevado, pero en todo caso sin seguridad total de la viabilidad del proyecto. La fase clínica con ensayos en humanos evidencia un riesgo inherente a la prueba que se está ejecutando.

d) Legislación y regulación

Posibles cambios futuros significativos en la legislación vigente podrían suponer un riesgo, no sólo en aspectos relevantes como son la fabricación de nuestros productos o las ventas (precios, canales de distribución, etc.), sino también en otras diversas áreas corporativas.

e) Licencias otorgadas por otros laboratorios

Faes Farma disfruta de varias licencias otorgadas por otros laboratorios que suponen un porcentaje importante de sus ventas. Estas cesiones se instrumentan en contratos con períodos limitados de vigencia y cláusulas de renovación. Subsiste, por lo tanto, un riesgo en cada vencimiento ante la posibilidad de que el laboratorio cedente de la licencia no amplíe el plazo contractual.

f) Licencias otorgadas a otros laboratorios

Se han firmado contratos de cesión de licencias para varios productos en diversos países y con importantes laboratorios. En algunos casos se han recibido entregas a cuenta que no supondrían devolución de fondos si finalmente no tuviese éxito la comercialización, pero en los casos en que, de no haber comercialización, fuera necesaria la retrocesión de los anticipos, la empresa no contabiliza esos fondos como ingresos hasta que se cumpla el hito correspondiente que genera el ingreso definitivo. Por otra parte, hasta el momento en que se complete el registro farmacéutico de estas licencias y su comercialización en los diversos países, existe la posibilidad de que dichos contratos puedan ser denunciados dejando sin efecto las previsiones de ingresos presupuestados.

(Continúa)

3.- Información

a) Sistemas

El valor de la información y de los sistemas que el Grupo utiliza son de una importancia extraordinaria. Para ello Faes Farma y sus sociedades dependientes adoptan todas las medidas necesarias para no interrumpir la actividad de sus sistemas durante un plazo que no sea asumible.

b) Gestión de la información. La dirección y el Consejo de Faes Farma utiliza información privilegiada sobre la situación del Grupo necesaria para la toma de decisiones. Para evitar que los datos que se les facilita contengan errores, se aplican procedimientos de comprobación propios de Auditoría interna.

4.- Riesgos financieros

A este apartado se ha dedicado una nota en la memoria que lo explica en detalle.

Hechos operativos significativos

Evolución de la construcción de la nueva planta farmacéutica en Derio (Vizcaya) e inicio de la construcción de ISF (Huesca)

Durante 2023 se ha finalizado la construcción civil de la nueva planta farmacéutica de Derio, la mayor inversión en la historia del Grupo. Se ha iniciado, por lo tanto, la fase de cualificación de procesos y áreas productivas para las validaciones por parte de las distintas Agencias del Medicamento. Por lo tanto, la puesta en marcha de la planta sigue su curso. Se espera recibir durante la segunda mitad del año 2024 las GMPs (Good Manufacturing Practices) y con ello las primeras autorizaciones de productos para comercialización.

La nueva planta de ISF by FARM FAES para la fabricación de alimentos especiales para primeras edades de porcino, avanza en su construcción según el calendario previsto. Se espera su finalización para el verano de 2024 y entrada en producción en el 4° trimestre del 2024. Esta fábrica refuerza nuestra posición de liderazgo en el mercado de nutrición de primeras edades de porcino, acercándonos a los centros de producción.

Acontecimientos posteriores al cierre

No se ha producido ningún hecho significativo con posterioridad al cierre del semestre.

(Continúa)

Informe Anual de Gobierno Corporativo, Informe Anual de Retribuciones y Estado de Información no Financiera

Se comunica que los Informes Anuales de Gobierno Corporativo y Retribuciones 2023 han sido aprobados por el Consejo de Administración de Faes Farma, S.A. con fecha 22 de febrero de 2024, que se incluyen a continuación como Anexos I y II de este informe de gestión consolidado y, adicionalmente, se encuentran disponibles en las páginas web de la Sociedad (www.faesfarma.com) y de la CNMV (www.cnmv.es).

Igualmente, en la misma reunión, el Consejo de Administración ha formulado el "Estado de Información no financiera", como parte de los Estados Financieros Consolidados, y se incluye como Anexo III del informe de gestión consolidado y se encuentra disponible en la web de la Sociedad (www.faesfarma.com) y de la CNMV (www.cnmv.es).